



بوتليقة برعى
مؤتمر الجزائر الدولي للاستثمار

الاقتصاد والاعمال

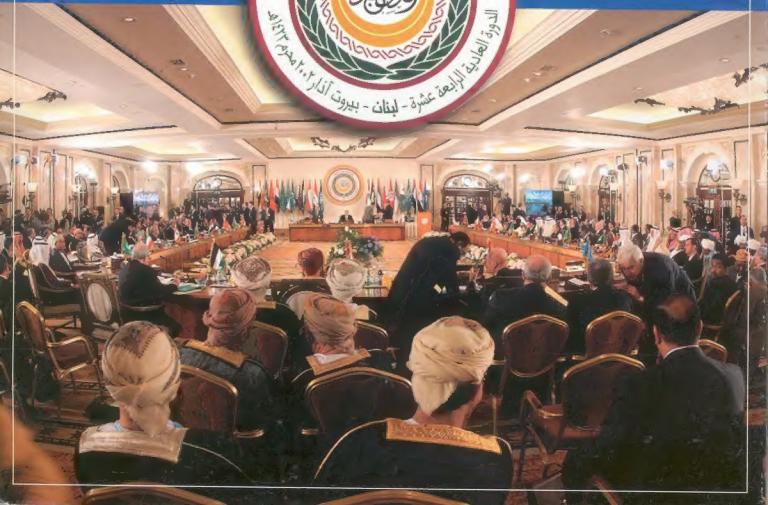
Al-Iktissad Wal-Aamal

ARAB BUSINESS MAGAZINE

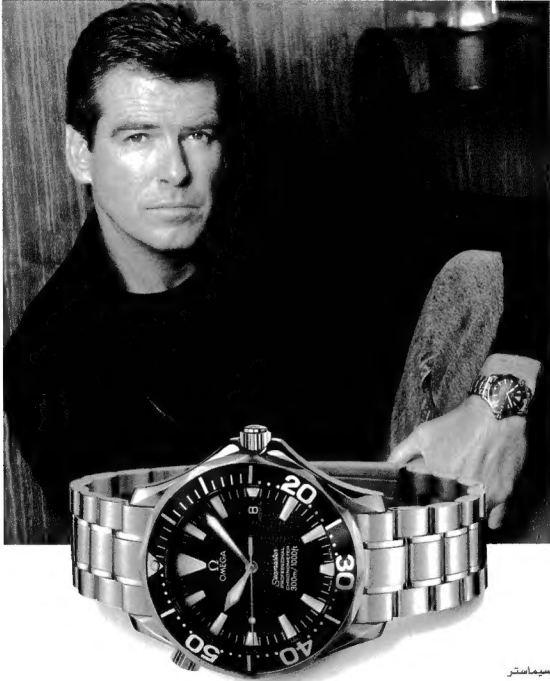
Issue 268 / Year 24 / April 2002

نيسان / أبريل 2002 / السنة الرابعة والعشرون / العدد 268

انتفاضة القمة



إختيار بيرس بروسنان



سيماستر


OMEGA

www.omegawatches.com

منذ عام ١٩٤٨، وأوميجا سيماستر تشارك في العديد من المغامرات التي تتطلب براعة فائقة مما أكسبها شهرة لديها، وقوة تحملها، وتصميمها المميز. وكخبير في الأمور الدقيقة، من البديهي أن يثق بيرس بروسنان في ساعته سيماستر لمرافقه حيثما يجرى على المغامرة.



هذا العدد

قمة عربية تكوّس دوريتها، وتتعدّد في بيروت، وفي زمن عربي صعب، بل أصعب من أي وقت مضى، كانت في اعتقادنا، تستاهل تأخير عدد "الإقتصاد والأعمال" ليومين إضافيين، حتى يتصدّر غلافه عنوان القمة وما تحصّصت عنه من مقررات ومواقف.

وبالفعل، جاء "إعلان بيروت" الصادر عن القمة مستجيباً لثلاثة قضايا أساسية، إجماع عربي على مبادرة الأمير عبد الله ولي عهد المملكة العربية السعودية، وما تنطوي عليه من واقعية سياسية مرتكزة إلى الثوابت العربية. إجراء مصالحة طال انتظارها بين العراق ودولة الكويت يفترض أن تؤسس لمرحلة جديدة. ثم إجماع عربي آخر على رفض أي اعتداء يتعرض له العراق. أمّا على المستوى الاقتصادي، الذي طغت عليه السياسة والتحديات المصرية، فقد اتخذت قمة بيروت جملة من المقررات لكنها أرتأت استئجار إبرامها نهائياً إلى الدورة المقبلة أو إلى القمة الاقتصادية المقترحة خلال الصيف.

وعلى هامش القمة، حسناً فعل وزير المال الجزائري عندما دعا المستثمرين ورجال الأعمال العرب إلى "ملتقى الجزائر الدولي للاستثمار" الذي انعقد في العاصمة الجزائرية في 17 و 18 نيسان/أبريل الجاري وتنظمه مجموعة الإقتصاد والأعمال. وقال الوزير الجزائري أنّ الملتقى يشكل خطوة عملية تستلهم روحية مناقشات ومقررات المجلس الاقتصادي والاجتماعي التابع لجامعة الدول العربية، والتي عرضت أمام قمة الملوك والحكام والرؤساء.

وفي العدد أيضاً تغطية لـ "الملتقى الدولي الأول للاستثمار في السودان" الذي نظّمته مجموعة الإقتصاد والأعمال خلال شهر آذار/مارس الماضي، أي قبل نحو شهر من الملتقى المقرّر في الجزائر (راجع الصفحات من 40 إلى 54).

كذلك يحمل العدد في طياته تغطية للمؤتمر الدوري للاتحاد العام العربي للتأمين الذي انعقد في مسقط، وهي تحمل الاستخلاصات والاستنتاجات المتعلقة بواقع هذا القطاع في العالم العربي. ■

الشركة العربية للطباعة والنشر والاعلام
بيكو ش.م.ل.

يصدر عنها مجلة

الإقتصاد والأعمال

رئيس التحرير: رؤوف أبو زكي
الدير المسؤول: اميل خوري

The Arab Press for publishing and Inf. Co.
APPCO S.A.L. Publishes

Al-Iktissad Wal-Aamal
Arab Business Magazine

Editor - in - Chief:
RAOUF ABOU ZAKI

ADDRESS

Lebanon: Beirut, Minkara Center
P.O.Box: 113/6194 Hamra - Beirut 1103 2100
Tel: 740173/4 - 353577/8/9
Fax: 00 961 1 354952
Email: iktissad@iktissad.com

SAUDI ARABIA:
P.O.Box: 5157 Riyadh 11422
Tel: 4778624 - Fax: 4784946
Email: aiwaks@nesma.net.sa

U.A.E:
P.O.Box: 55034 Dubai
Tel: (971-4) 2941441
Fax: (971-4) 2941035
Email: aiwa@emirates.net.ae

FRANCE:
22 Rue La Boetie 75008 Paris
Tel: (33-1) 42 66 92 71
Fax: (33-1) 42 66 92 75

سعر العدد

- لبنان 6000 ل.ل. • سوريا 150 ل.س. • كازين 3 دينار
- العراق 4 دينار • السعودية 25 ريال • الكويت 2 دينار
- البحرين 2 دينار • قطر 25 ريال • الإمارات 25 درهما
- عمان 2 ريال • اليمن 500 ريال • مصر 8 جنيهات
- قبرص 3 جنيهات • ليبيا 5 دينار • تونس 2 دينار
- المغرب 50 درهما • الجزائر 200 دينار.

• CYPRUS 3LC • AUSTRALIA \$ 10 Awh.
• U.K. 3LS • CANADA \$8 • FRANCE 30 FR.
• GERMANY 14 DM • GREECE 40 Drachma
• ITALY 10000 Lir • SPAIN 1000 Pesets
• SWITZERLAND 14 FS. • U.S.A. \$ 7.

الإشتراك السنوي 100 دولار أمريكي

ABC
1998 Annual Orientation

الدوزيم: الشركة اللبنانية لتوزيع الصحف والطبوعات



الاقتصاد والأعمال 24 تدخل عامها الـ

مع بداية هذا الشهر تكون مجموعة الاقتصاد والأعمال دخلت عامها الـ 24. البداية كانت في إصدار مجلة "الاقتصاد والأعمال" في العام 1979 وسط أجواء الحرب في لبنان التي اضطرتها، ومع استمرار هذه الحرب، للإنتقال بمركزها الرئيسي إلى باريس والتوسع من هناك نحو دبي ومن ثم إقامة شبكة مكاتب وفروع في دول عربية وأوروبية عدة. ومع نهاية الحرب، عادت المجموعة بمركزها الرئيسي إلى بيروت مع احتفاظها بشبكة مكاتبها وفروعها العربية والأوروبية.

إلا أن نشاط المجموعة، ورغم الظروف الصعبة والمعقدة الناجمة عن الحرب التي أحاطت بعملها، لم يتوقف عند إصدار مجلة واحدة هي الاقتصاد والأعمال وتغطيتها لسوق واحدة هي السوق اللبنانية. فكانت خطوتها الثانية بعد الصدور من لبنان هي توسعها عربياً لتكثّر طابعها العربي العام. وكانت الخطوة الثانية (في العام 1981) في أنها كانت أول مؤسسة إعلامية عربية تعقد اتفاقاً مع مؤسسة فايننشال تايمز البريطانية على إصدار نشرة نصف شهرية مشتركة تحت اسم "الأعمال"، ومن ثم اتفاقاً مع مجموعة مونش الألمانية على إصدار مجلة "الدفاعية" والتي ما زالت مستمرة حتى اليوم.

لكن مجموعة الاقتصاد والأعمال، وبما راكمت من خبرة ومن علاقات، وبما كونته من سمعة في أوساط الأعمال العربية والدولية، بادرت إلى توسيع وتنويع نشاطها، فبعد أن ورّخت أقدامها في ميدان الإعلام الاقتصادي، توسعت نحو تنظيم الأحداث الاقتصادية المملّكة في إقامة المؤتمرات والندوات والعروض وتنظيم الزيارات للوفود العربية والأجنبية إلى البلدان العربية، فكان لها في العام 1988 أول مؤتمر في العاصمة التونسية برعاية رئيس الجمهورية زين العابدين بن علي وكان موضوعه "التعاون بين البنوك الإسلامية والبنوك التقليدية".

وفي العام 1991 نظّمت المجموعة ندوة في باريس تناولت العلاقات الفرنسية الخليجية بعد حرب الخليج الثانية وذلك بالاشتراك مع الغرفة التجارية العربية الفرنسية ومع مركز التجارة الخارجية الفرنسي، واتحاد أرباب العمل في باريس ومع الغرف التجارية والصناعية في الخليج.

وما إن وضعت الحرب أوزارها في لبنان حتى أعادت

المجموعة مركزها الرئيسي إلى بيروت استعداداً لأنطلاقتها الثانية المتجددة من بيروت حاملة معها حصيلة نشاط وخبرة وشبكة علاقات راكمتها في الخارج على مدى عشرة أعوام. وبعد تشكيل الحكومة برئاسة الرئيس رفيق الحريري، بادرت المجموعة إلى طرح فكرة تنظيم مؤتمر استثماري خليجي لبناني في بيروت فليقت ترحيباً من الحكومة ومن دول الخليج. فاتفقت هذا المؤتمر وكان أول مؤتمر اقتصادي عربي يُعقد في بيروت بعد الحرب. وبومها لم يكن الرئيس الحريري واثقاً من نجاح الخطوة، وتساءل في ما إذا كان رجال الأعمال والمستثمرين الخليجيين على استعداد للمجيء إلى لبنان، فإظهاره لا تغاؤلاً وأكثاله استعداداً لمركزين إلى معطيات حسية وخبرة ميدانية، وهكذا كان مؤتمر الاستثمار وأسواق رأس المال العربية وهو أول مؤتمر وأول تظاهرة اقتصادية استثمارية عربية في بيروت. وتكرّر المؤتمر سنوياً ولكن بطابع عربي دولي وليس خليجي فقط وأصبح حدثاً سنوياً بل وأكبر ملتقى سنوي للأعمال والاستثمار في الشرق الأوسط.

وفي العام 1995، وفي وقت كانت تبحث المؤسسات اللبنانية عن منافذ خارجية لخدماتها ولمنتجاتها، بادرت مجموعة الاقتصاد والأعمال إلى تنظيم أول معرض لبناني في السعودية أقيم في مدينة جدة إلى جانب ندوة لثلاثية سعودية مع الغرفة التجارية والصناعية وهناك. وأقيمت المجموعة سفر نحو 200 مسؤول ورجل أعمال لبناني إلى السعودية في هذه المناسبة في وقت كان الحصول على تأشيرات دخول اللبنانيين إلى المملكة صعباً للغاية.

— وفي العام 1995 شاركت "الاقتصاد والأعمال" في تنظيم أول وأكبر مؤتمر حول "قرص الاستثمار في السياحة والبنادق في البلدان العربية" إلى جانب البنك الدولي، الاتحاد العربي للبنادق والسياحة والمؤسسة العربية لضمان الاستثمار والغرفة التجارية العربية الفرنسية. ورعى المؤتمر رئيس الجمهورية ممثلاً برئيس الحكومة.

— وفي العام 1998 وشعت "الاقتصاد والأعمال" نشاطها في حقل المؤتمرات، إلى قطار الاتصالات، فبادرت إلى تنظيم أول مؤتمر إقليمي من نوعه لا في لبنان وحسب، بل وفي العالم العربي. وما زال هذا الحدث يتكرر سنوياً بالتعاون مع وزارة الاتصالات ومع الاتحاد الدولي للاتصالات ومع جامعة الدول العربية.

— وفي العام 1998 أيضاً عمدت المجموعة إلى تنويع نشاطها القطاعي فبادرت، ومن موقع رسالتها العربية، إلى تنظيم أول مؤتمر ومعرض عربي دولي للصناعات الغذائية وصناعات التعبئة



رئيس جامعة الدول العربية



رئيس جامعة الدول العربية



رئيس جامعة الدول العربية



رئيس جامعة الدول العربية



رئيس جامعة الدول العربية

عن مؤتمر اسواق رأس المال العربية العام 1996

الفريق عمر حسن البشير والذي سينعقد ثانية مطلع السنة المقبلة. ويتم تنظيم هذا الملتقى بالتعاون مع وزارتني المالية والصناعة في السودان.

في لبنان:

— الملتقى العربي الأول للسياحة والسفر في بيروت والذي تنظمه المجموعة برعاية وزارة السياحة في لبنان خلال هذا الشهر، وذلك في إطار اتفاق مع الوزارة لتنظيم هذا المؤتمر والمعرض إلى جانبه لبعث سنوات لاحقة.

في برلين:

— الملتقى الاقتصادي العربي الألماني في برلين الذي تشارك المجموعة في تنظيمه سنوياً مع غرفة التجارة والصناعة العربية الألمانية ومع وزارة الاقتصاد والتكنولوجيا واتحاد الصناعات المانيا.

في جنيف:

— المؤتمر العربي الأوروبي الأول للمصارف والاستثمار في جنيف والذي تنظمه المجموعة بالتعاون مع الغرفة التجارية العربية السويسرية ومع جمعية البنوك السويسرية في تشرين الأول/أكتوبر المقبل.

وفي إطار تعزيز العلاقات العربية العربية، والعلاقات العربية الأجنبية، سجلت المجموعة نشاطات بارزة في مجال تنظيم زيارات لوفود عربية وأجنبية إلى بلدان مختلفة. هذا غرض من فيض كما يقولون وللسنا هنا في مجال وضع سجل للأحداث التي نظمتهها المجموعة أو شاركت في تنظيمها بل هي مجرد إشارات ومحطات تشير إليها مناسبة ذكرى دخول "الإقتصاد والأعمال" عامها الرابع والعشرين.

وما نود أن نخلص إليه هنا، وفي هذه العجالة، هو أن "الإقتصاد والأعمال" قطعت شوطاً لا بأس به على طريق تحولها إلى مؤسسة لها تراثها وتقاليدها وقواعدها وقياداتها وألياتها. وأنها وفي غضون هذه الفترة انتقلت من إصدار مجلة واحدة بحيث أصبحت تصدر خمس مجلات متخصصة. كما انتقلت من مؤتمر واحد في السنة إلى 10 مؤتمرات في السنة الواحدة. كما أنها تمكنت وبكفاءة عالية من العمل في بلدان وفي قطاعات مختلفة ومتباعدة من واحد. وعليه، فإنها تقترب من عامها الـ 24 وهي في ذروة النشاط والحيوية تسير نحو المستقبل بخطوات ثابتة وبأهداف ورؤيا واضحة. ■



والتعليف في بيروت والذي تكرر سنوياً في غير بلد عربي. — وفي الأعوام التي تلت، حققت المجموعة المزيد من التتويع القطاعي فنظمت غير مؤتمر حول حماية الملكية الفكرية، ومؤتمراً حول قطاع الصحة والاستشفاء في العالم العربي، كما نظمت في العام 2001 المنتدى العربي الأول للتأمين، وسُيعقد المنتدى الثاني خلال النصف الثاني من هذا العام.

وفي الوقت الذي تابعت المجموعة ترويج لبنان داخلياً وخارجياً، عمدت إلى توظيف خبرتها في ميدان الترويج هذا بتوسيع نشاطها نحو بلدان عربية عدة، ويهدف ترويج الاستثمار في هذه البلدان وهكذا كان.

في سورية:

— نظمت "الإقتصاد والأعمال" في العام 2000 وبالإشتراك مع الحكومة السورية ممثلة بوزارة الاقتصاد والتجارة الخارجية ومع اتحاد غرف التجارة السورية ملتقى سورية الدولي الأول للاستثمار. ودعى للمؤتمر رئيس الجمهورية، الدكتور بشار الأسد ومثله فيه رئيس مجلس الوزراء، الدكتور محمد مصطفى ميرو. وسيعقد الملتقى الثاني السوري في الربع الأخير من هذه السنة.

في الجزائر:

— نظمت المجموعة الملتقى الدولي الأول للاستثمار في الجزائر في العام 2000 برعاية رئيس الجمهورية ممثلاً برئيس الحكومة، وسيعقد الملتقى ثانية خلال هذا الشهر في العاصمة الجزائرية وبرعاية رئيس الجمهورية، وبمشاركة معظم الوزراء المختصين ويضع مشات من القيادات العليا في المؤسسات المالية والمصرفية والاستثمارية العربية والدولية.

في مصر:

— وفي القاهرة نظمت "الإقتصاد والأعمال" بالإشتراك مع البنك الإسلامي للتنمية ومع الحكومة المصرية ممثلة بوزارة المالية أول مؤتمر من نوعه حول البناء، التشغيل ونقل الملكية (BOT).

في السودان:

— نظمت المجموعة الملتقى الدولي الأول للاستثمار في السودان الذي انعقد في الشهر الماضي برعاية وبحضور رئيس الجمهورية



الإقتصاد والأعمال
العدد 10
الطبعة 1000
العدد 10
الطبعة 1000

Cartier



Montre *Roadster* - bracelets interchangeables - www.cartier.com

Cartier Boutiques: • UAE / Burjuman - 04 3553533, Emirates Towers Boulevard - 04 3300034, Hamdan Street - 02 6270000
• BAHRAIN / Sheraton Complex - 5333333. Also available at: • UAE / Paris Gallery, Mansour Jewellers, Gems World • OMAN / Kimji Ramdas
• JORDAN / Abu Shakra • KSA / Saks Fifth Avenue (Riyadh) / Al-Hussaini (Jeddah) • KUWAIT / Morad Yousuf Behbehani Est.



الاقتصاد والأعمال

Al-Iktissad Wal-Aamal

نيسان / أبريل 2002 / العدد 268

المحتويات

- 4 "الاقتصاد والأعمال" تدخل عامها الـ 24
- 10 الإمتحان السوداني
- 11 واستعداد الإمتحان الجزائري
- الخلاف
- 26 انتفاضة القمة
- 36 الإقتصاد الإسرائيلي تحت وطأة الإنتفاضة
- 40 ملتقى السودان الدولي الأول للإستثمار
- مقابلة
- 56 محمد الزامل: توجه نمو القطاع العقاري
- إقتصاد عربي
- 58 سوليدير: انطلاق جديدة
- عرب وعالم
- 62 إنشاء الإتحاد المتوسطي لمنظمات أرباب العمل
- طاقة
- 64 هل يتعرض قرار أوبك لضغوطات جديدة
- تأمين
- 68 المؤتمر الـ 24 للإتحاد العربي للتأمين
- شركات
- 74 شركة الملاحة العربية المتحدة: نتائج مرضية رغم تذبذبات الأسعار
- سياحة
- 76 فنادق Six Continents: توسع في أوروبا والشرق الأوسط
- إقتصاد جديد
- 104 كيف تتصدى أنظمة المعلوماتية العربية لاختراقات أمن المعلومات
- 108 رويترز Reuters: الوجه الآخر
- 110 كمبيوتر الجيب تقريباً للجميع
- 123 ملف: "العالية" صرح معلوماتي في السعودية





THE POWER OF INTELLIGENT THOUGHT CAN BE BOUGHT

The Mobile Intel® Pentium® 4 Processor - M 1.70 Ghz is especially designed for notebooks, offering superior power and performance on the move. And when you buy the Travelmate 633LC, you'll discover that the latest technology doesn't have to cost the earth. Now that's innovation.

Mobile Intel® Pentium® 4 Processor - M 1.70 Ghz

• 256 MB DDR SDRAM • Intel® 845MP chipset • 30 GB HDD

• DVD-CRW • 56K fax • NIC • 15" TFT screen • Microsoft® Windows® XP Professional • 3.5 hr. battery life • Integrated microphone

www.acer.co.az

Smart Card
Security



Programmable Touchpad
& Launch Keys



Webcam Slots



Ergonomic Keyboard



TRAVELMATE 633LC
EVERYTHING
YOU NEED IN A
NOTEBOOK
NOTHING YOU DON'T

Acer PCs use genuine Microsoft® Windows®.
www.microsoft.com/piracy/howtotell

acer
we hear you

Algeria: Socarum Tel: 213-2-951745 Bahrain: Computer World W.L.L. Tel: 973-293483 Cyprus: The Cyprus Import Corporation Ltd. Tel: 357-2-435797 UK: GlobalSoft.com Ltd. Tel: 357-2-312826 Egypt: Compuserve Tel: 20-2-3386591 Iran: Inanico Tel: 20-2-5799202 YEA Computers S.A. Tel: 20-2-2902019 Ethiopia: Nejet Computer Services PLC Tel: 251-1-517797 Router Computer Engineerin PLC Tel: 251-1-150201 Ghana: Orman Fofor Trading Co. Ltd. Tel: 233-21-220064 Jordan: Computer and Engineering Bureau Ltd. Tel: 962-6-5161116 Special Systems Company Tel: 962-6-5684321 Kenya: Kenya Micro Tel: 2542 740081 Al Sarraf Computer Services Co. W.L.L. Tel: 965-4814663 Lebanon: Technosistia Communication Tel: 961-9-210653 Computer S.A.R.L. Tel: 961-1-735855 Milpervit - Lebanon S.A.L. Tel: 961-1-405413 Malta: Amatech Tel: 356-460427 Morocco: MACSI Tel: 212-3-204555 Nigeria: Management Information Systems Tel: 2341 2603241 /214 Oman: Loay Enterprises L.L.C. Tel: 968-7167600 V.J. Towall Computer Services Tel: 90-968-702907 Pakistan: The Computer Super Market Tel: 92-42-111 111 330 Marooni USA Corporation Tel: 0092-21-5873431 Hi-Tech Business Tel: 92-21-5384866 Micro Innovations and Technologies Ltd. Tel: 92-21-4536440 Shahzawaz Limited Tel: 92-21-2313934 Tel: 972-2-9555163 Qatar: Qatar Computer Services Tel: 974-4441212 Al Mana & Partners Tel: 974-4432221 Saudi Arabia: Al-Alamiah Electronics Tel: 966-1-4770106 Arabian Computer Projects Co. Ltd. Tel: 966-2-4694605 Hoshan Co. Ltd. Tel: 966-1-2170000 Senegal: Netcom Tel: 221 8238901 Tunisia: TMI Tel: 216-1 860668, Turkey: Infronic Bilgisayar Sistemleri Sanayi ve Ticaret AS Tel: 90-216-3179650 Uganda: S.A. Pngume Co. Ltd. Tel: 256-41-259155 U.A.E.: AFCONIT, Dubai Tel: 3977728, Jumbo Electronics Co. Ltd. LLC, Dubai, Tel: 3525555/3328315 Abu Dhabi: 6377001/6679954, Sharjah, Tel: 5598524, Al Ain, Tel: 7640225, Fujairah, Tel: 2227556 Ras Al Khaimah, Tel: 2271991/Emirates Computers Est. Abu Dhabi, Tel: 971-2-4413641 Al Ain, Tel: 971-3-7513001 Dubai, Tel: 971-4-2825800 Sharjah, Tel: 971-6-5612424 Key Information Technology, Abu Dhabi, Tel: 971-2-6324442 Dubai, Tel: 971-4-3524322/3521275 SMB Computers, Dubai, Tel: 971-6-3933367 Yemart: National Trading Company, Tel: 967-1-245345 Computer Engineering World, Tel: 967-1-414180

الامتحان السوداني



الافتتاح لملتقى السودان الدولي للاستثمار

في السودان عبد الرحيم حمدي عن هذا النجاح بالقول، أنه وكما كانت حادثة 11 أيلول/سبتمبر منعطفاً فإن الملتقى بالنسبة للاستثمار في السودان كان هو الآخر منعطفاً ولكنه إيجابي بحيث بات يصح القول ما قبل الملتقى وما بعده، فقد كان السودان يحتاج إلى قفزة نوعية في الترويج لاسيما بعد حصول تطورات سياسية وأمنية واقتصادية إيجابية كثيرة وبعد إصدار قانون جديد لتشجيع الاستثمار يعتبر من بين أفضل القوانين في البلدان العربية.

ويبلغ ارتياح القيادة السودانية ذروته إذ تضمن البيان الختامي توصية بإنشاء لجنة مشتركة مهمتها وضع برنامج لترويج الاقتصاد السوداني عربياً ودولياً وبإيصال مهمة وضع مشروع البرنامج هذا، إلى مجموعة الاقتصاد والأعمال ارتكازاً إلى النجاح المحقق في امتحانها الأول والذي تمثل في الملتقى الأول.

بالطبع إن ملتقى السودان هذا لم يكن الأول الذي تنظمه مجموعة "الاقتصاد والأعمال" في البلدان العربية إذ سبق لها أن نظمت عشرات المؤتمرات الاستثمارية والاقتصادية والتكنولوجية في معظم البلدان العربية وبعض البلدان الأوروبية، وهي لا تتجنب العمل في الأمكنة الصعبة نسبياً، بل إنها تذهب إلى حيث يعجز الآخرون وإلى حيث تكون هناك حاجة ماسة لترويج الاستثمار في البلدان العربية، ونحن في هذا أصحاب قضية، أكثر من مجرد عمل مهني وتجاري، فنحن نؤمن بأن تحقيق النمو في البلدان العربية وتوفير فرص العمل الكريمة لملايين الأجيال القادمة، لا يمكن أن يتم من دون الاستثمار وجذب المزيد من الاستثمار سواء من الداخل أم من الخارج، وعليه، فقد أخذنا على عاتقنا مثل هذه المهمة وارتفعنا بها إلى مستوى القضية بحيث باتت المجموعة بمثابة هيئة عربية لتشجيع الاستثمار تكمل دور مؤسسات تشجيع الاستثمار الحكومية القطرية.

راجع تغذية ملتقى السودان الدولي للاستثمار (ص 40 - 54)

١٠ اجتازت "الاقتصاد والأعمال" الامتحان السوداني بنجاح، ونالت علامة جيد جداً إذ لم يكن يعتقد أبداً أنها ستتمكن من تنظيم "ملتقى السودان الدولي للاستثمار" في غضون شهر ونصف الشهر من التحضير، حتى أن أعضاء من أسرة الاقتصاد كانوا متخوفين للغاية، إذ أن المهمة صعبة بل وشاقة أولاً لضيق الوقت، وثانياً لمصادفة الحج خلال فترة التحضير، وثالثاً لصعوبة الوصول إلى الخرطوم، وأيضاً نظراً للانطباع السائد في الخارج بأن البلد في حالة حرب وإن لمه مخاطر في الذهاب إليه.

بالطبع كنا ندرك سلفاً كل هذه الصعوبات ولكن كنا لا نضع تحت تأثير الإنطباعات العامة الخاطئة، وصمنا على مواجهة التحدي، وعمل فريق الملتقى ليل نهار حتى تمكن من احتواء الصعوبات والتكيف مع الواقع، لكن ذلك لم يكن ممكناً لولا التعاون الوثيق مع الأخوة السودانيين لاسيما في وزارتي المالية والصناعة، ومع جميع أعضاء اللجنة التحضيرية برئاسة عبد الوهاب حمزة. ولا يسعنا هنا إلا تسجيل بالغ الشكر والتقدير على الجدية التي تعامل بها القادة السودانيون حيال الملتقى والتي بلغت ذروتها باحتضان الرئيس الفريق عمر حسن البشير للمؤتمر منذ كان مشروعاً وإلى أن تجسد عملاً ونجاحاً. فقد استقبل مدير عام "الاقتصاد والأعمال" قبيل انعقاد الملتقى وكان له معه حوار مطول بثّته الفضائية السودانية ونشرت وقائمه "الاقتصاد والأعمال" في عددها ما قبل الأخير (راجع العدد رقم 266 تاريخ شباط/فبراير الماضي). ولم يتوقف الرئيس البشير عند رعاية المؤتمر، بل توجه باحضوره الشخصي وبخطابه المميز وإعلان تقديره لبادرة الاقتصاد والأعمال ولتجاحها في المهمة. ومعالم النجاح برزت في كل محطات المؤتمر: في حملة الترويج التي سبقت انعقاده والتي شملت العالم العربي كله، وفي حفل الافتتاح الذي ضم نحو 1500 مشارك، وفي استقبال المشاركين من القيادات الاقتصادية العربية والدولية تجاوز عددهم الثلاثمائة، وفي مواظبة المشاركين على حضور جلسات المؤتمر حتى جلسة الاختتام، ولم يسبق للسودان أن شهد مؤتمراً اقتصادياً عربياً-دولياً بهذه الضخامة وعلى هذا المستوى من التمثيل، كما لم يسبق أن تم تسليم الأعضاء الإعلامية على التطورات الاقتصادية الإيجابية في البلد. وفي الجلسة الختامية عبّر وزير المالية والاقتصاد الوطني

في الجلسة الختامية عبّر وزير المالية والاقتصاد الوطني



الوزير مدلسي بوسط السفير بوميري (اليمين) وزووف أبو زكي

اغتمد وزير المال الجزائري مراد مدلسي فرصة وجوده في عداد الوفود الجزائرية إلى مؤتمر القمة العربية في بيروت، فدعا إلى الدورة الثانية لـ "ملتقى الجزائر الدولي للاستثمار". وجاء ذلك في مؤتمر صحفي شارك فيه إلى الوزير مدلسي السفير الجزائري في بيروت أحمد بوميري ومدير عام مجموعة "الإقتصاد والأعمال" زووف أبو زكي.

الجزائرية بحثاً عن فرص الأعمال والاستثمار المجدية هناك. لكن، وكما نجتهد المجموعة في الامتحان الأول في الجزائر قبل أكثر من سنة، فإنها وثقة في نجاحها في الامتحان الثاني المرتكزة في ذلك إلى عاملين: الأول موضوعي، وهو تزايد القاعدة لدى أوساط الأعمال العربية والدولية بأن حركة الإصلاح مستمرة بل وأخذت في التسارع والتوسع، والعامل الثاني ذاتي، وهو ثقة هذه الأوساط المتزايدة بكفاءة "الإقتصاد والأعمال" في تنظيم اللقائات والمؤتمرات الاستثمارية بل وتنظيم الأحداث الاقتصادية بشكل عام.

والملفت هنا أنّ مؤتمر الجزائر يأتي بعد حوالي الشهر من تنظيم ملتقى السودان الدولي للاستثمار وبعد شهرين من تنظيم المجموعة للمؤتمر العربي الدولي الرابع للاتصالات واقتصاد الإنترنت في بيروت، وما تحفل هذا وذلك من مؤتمرات سياحي إقليمي في بيروت بالاشتراك مع وزارة السياحة في لبنان والمنظمة العالمية للسياحة ومن مشاركة في تنظيم الملتقى السياحي العربي الألماني في برلين، ومن تنظيم ندوة السياحة السورية الليبية في بيروت، ومن استعداداتها لتنظيم الأسبوع الليبي الأول في الرياض وتنظيم المؤتمر السنوي الثامن للاستثمار وأسواق رأس المال العربية في بيروت. ألا يؤكد ذلك ما أعلنه كل من نائب رئيس مجلس الوزراء السوري للشؤون الاقتصادية، د. خالد رعد ورئيس مجموعة بنية البنية الشيخ صالح كامل بأن "الإقتصاد والأعمال" وفي حركتها السريعة والمتزايدة هذه أصبحت بمثابة خلية نحل عربية نائمة الحركة والنشاط. ■

زووف أبو زكي

.. واستعداد للامتحان الجزائري

في 17 و 18 نيسان/أبريل الحالي يتعقد ملتقى الجزائر الدولي الثاني للاستثمار في فندق شيراتون في العاصمة الجزائرية بتنظيم مشترك بين مجموعة "الإقتصاد والأعمال" وبين الحكومة الجزائرية ممثلة بوزارة المساهمات وتنسيق الإصلاحات وبالتعاون مع الغرفة الجزائرية للتجارة والصناعة، وسيكون هذا الملتقى كما في دورته الأولى برعاية رئيس الجمهورية السيد عبد العزيز بوتفليقة.

وكانت مجموعة "الإقتصاد والأعمال" نظمت للملتقى الأول للاستثمار في الجزائر وشاركت فيه إضافة إلى رئيس الحكومة معظم الوزراء الجزائريين المختصين ونحو 450 شخصية اقتصادية ومالية عربية.

وإن دل تكرار التجربة على شيء فعلى النجاح المحقق في الملتقى الأول، وعلى تزايد الثقة بدور مجموعة "الإقتصاد والأعمال" في ترويج الاستثمار في البلدان العربية في محاولة لاستقطاب أكثر حصة ممكنة من حركة تدفق الاستثمارات الخارجية إلى هذه البلدان، والتي لا تمثل اليوم أكثر من واحد في المئة من مجمل هذه الاستثمارات إلى البلدان النامية. والأمر الآخر هو أنّ تتابع الإصلاحات الاقتصادية في الجزائر، وما ينتج عنها من تحسن ملموس في مناخ الاستثمار، يجعل الفعاليات الاستثمارية العربية والدولية تولي اهتماماً أكبر للسوق الجزائرية وتبحث عن الفرص الاستثمارية المجدية لا سيما تلك التي تتولد عن عمليات الخصخصة الواسعة التي تقوم بها الحكومة، وذلك في إطار عملية الانتقال الحاسمة من الاقتصاد المركزي الاشتراكي الموجه إلى الاقتصاد السوق، مع ما يعني ذلك من انفتاح على الأسواق العالمية وعلى الاستثمار الخارجي.

وكنما ازدادت ثقة الحكومات وثقة الهيئات والمؤسسات العربية والإقليمية والوطنية بالدور الإيجابي والنشط الذي تقوم به مجموعة "الإقتصاد والأعمال" في إطار سعيها لتعزيز الاقتصادات العربية كلما ازداد شعورها بجسامة لتسؤولية الملقاة على عاتقها إذ ليس أصعب من النجاح سوى المحافظة عليه فكيف إذا كان ذلك سيتم في أمكنة صعبة وفي ظروف أصعب. فعلمية الوصول من الشرق إلى المغرب جود طويلة ومكلفة ومعقدة، فضلاً عن أنّ المخاطر الأمنية ما زال يشوبه هذه الغيوم الرمادية، بل والسوداء، ما يجعل البعض ممن لا يعرفون الجزائر بعد في حالة قلق وتردد في التوجه إلى العاصمة

نيسان 18 / 1994
الجزائر
الوزير مدلسي بوسط السفير بوميري (اليمين) وزووف أبو زكي

أوراسكوم تفوز بصفقة الهاتف الجوال في تونس



توفيق بكار

بكار : تونس بلد الأمان والمردودية

في تصريح لـ "الاقتصاد والأعمال" اعتبر وزير المالية التونسي توفيق بكار أن خروج المستثمرين الأجانب من السوق المالية التونسية خلال العام الماضي، لم يكن خروجاً من تونس وإنما لتصحيح أوضاع خاصة بهم في أسواق مالية أخرى، لكن لهم في الأمر أن هذا الخروج تم بطريقة أكدت مصداقية السوق التونسية واحترام تونس للقوانين التي تصدرها لا سيما المتعلقة بالاستثمار الأجنبي.

ففي حين لم يتمكن المستثمرون الأجانب من بيع أسهمهم في بعض الأسواق، أو من تحويل رساليتهم في أسواق أخرى، جرت هذه العملية في تونس بشكل طبيعي ما عزز ثقة المستثمرين الأجانب الذين أوضاع خاصة بهم في أسواق السوق، ويتوقع عودة الكثيرين ودخول مستثمرين جدد، خصوصاً أن أسعار الأسهم أصبحت مشجعة للغاية ومؤشر مردودية السهم هو في أعلى مستوى لمرحلة الشراء.

من جهة ثانية، يتم التحضير لمشاركة تونس في فاعلة في مؤتمر أسواق رأس المال والاستثمار الذي ينعقد في العاصمة اللبنانية يوم 23/أيار/مايو المقبل، وتجه الثانية إلى تنظيم ورشة عمل خاصة في تونس يشرف عليها وزير المالية في حضور ممثلين عن البورصة والوسطاء وقطاعات التأمين والمصارف والإستثمار.

وتهدف ورشة العمل هذه إلى التعريف بمخاطر الاستثمار في تونس، وإلى تقديم تونس كبلد يوفر الأمان والأمان للمستثمرين، والمردودية والضمان للإستثمار، والسوق المالية التونسية كسوق دولية.

وكان الوزير بكار شارك في مؤتمر أسواق رأس المال العام الماضي وقدم مداخلة تضمنت عرضاً للتطورات الاقتصادية في تونس، ولإنتاج الإستثمار والفرص المتوفرة. ومن المتوقع أن يشارك هذا العام بعد نجاح عملية تأسيس القطاعات المالية والصرفية وقطاع الأعمال بشكل عام.

لتشغيل شبكة ثانية وهو ما تم مؤخراً. وكانت أوراسكوم المصرية قد فازت العام الماضي في صفقة بلغت 750 مليون دولار لتكريز وتشغيل شبكة للهاتف الجوال في الجزائر، ما يعني أنها لوفقت بذلك إلى المرتبة الأولى في شمال أفريقيا حيث أنها بعد السوقين المصرية والجزائرية تدخل تونس لتكون الشركة الأولى في المنطقة أمام مجموعة من الشركات من أبرزها الفرنسية والإسبانية والإيطالية التي طالما تنافست في ما بينها من أجل الفوز بصفقات الهاتف في المنطقة، وفي الصفقة الأخيرة كانت المنافسة بين الشركة المصرية والكويتية للاتصالات التي تقدمت بدورها بثاني أفضل عرض بلغ 500 مليون دينار تونسي وظلت مطوّلة قائمة إلى آخر وقت حيث تقدمت المصرية بعرض ثان هو العرض الفائز.

وتعتبر صفقة شبكة الهاتف الجوال، الثانية في تونس، من أغلى الصفقات مقارنة بعدد السكان الذي يبلغ 10 ملايين نسمة، مقارنة بدول المنطقة الأخرى، ولكن يبدو أن التقديرات التي تشير إلى بلوغ 3 ملايين مشترك في العام 2005 و5 ملايين في غضون 2010، كانت وراء الحماس الكبير الذي ميز الشركات المترشحة للفوز بالمنافسة، حسب مصدر من وزارة تكنولوجيا الاتصال.

من جهة أخرى أعلنت تونس للاتصالات - الشركة الوطنية للاتصالات في تونس - أنها فازت في منافسة دولية في الكاميرون بالاشتراك مع شركة وطنية أخرى "التونسية للمقاولات السلكية"، بعد ما تمكنت من التقدم بأفضل العروض في منافسة لتخصيص الشركة الكاميرونية للهاتف، حيث تمكن التونسيون من الحصول على 51,8 في المئة من رأس مال الشركة الأفريقية التي تشغل نحو 100 ألف خط في الكاميرون، وهي الصفقة الثانية التي تفوز بها الشركات التونسية بعد نجاح عملية تأسيس وتشغيل شبكة للهاتف الجوال منذ سنتين في موريتانيا.

أعلنت وزارة تكنولوجيا الاتصالات التونسية أن الشركة المصرية "أوراسكوم" للاتصالات، فازت بالمنافسة الثانية التي تم تنظيمها من أجل الفوز بتشغيل الشبكة الثانية للهاتف الجوال، وذلك بعد عام من إلغاء المنافسة الأولى التي تم تنظيمها لنح رخصة استغلال الشبكة الثانية. وكانت الحكومة التونسية أعلنت منذ شهرين تقريباً عن منافسة دولية ثانية بعد رفض العروض التي تم التقدم بها في المنافسة الأولى، بسبب تواضع العروض المالية التي تقدمت بها الشركات المعارضة، وبلغ العرض المصري ما قيمته 680 مليون دينار أي ما يعادل 454 مليون دولار أميركي، بزيادة قدرها 71 مليون دينار عن أفضل عرض تم التقدم به خلال منافسة العام الماضي من قبل الشركة الإسبانية "تيليفونيكا". وأضافت الوزارة أن الصفقة ستتم رسمياً في القريب العاجل ويحتكم على الشركة الفائزة دفع المبلغ على قسطين، وإن تباشر بتشغيل الشركة في ظرف 6 أشهر من توقيع العقد النهائي.

وتشترط الحكومة التونسية إضافة إلى العروض المالية والضمانات المختلفة الفنية والتقنية المتنوعة أن يلتزم المترشح لتشغيل الشركة الثانية بتوفير 500 ألف خط جديد تصرف إلى مثله من الخطوط التي توفرها الشركة الأولى لتغطية الطلب المتزايد بشكل كبير على الخدمة منذ وضعها قيد التشغيل في آذار/مارس 1998، حيث تجاوزت الطلبات كل التوقعات، ذلك أن الدراسات الأولية للمشروع كانت تشير إلى بلوغ عتبة نصف مليون مشترك في غضون 2004، إلا أن هذا الرقم تم تجاوزه منذ العام الماضي، في حين لا يزال الطلب متديلاً على الخدمة. وتشير مصادر وزارة الاتصالات التونسية إلى أن أكثر من 300 ألف طلب لا يزال مجمداً حالياً في حين تعمل الوزارة على تلبية الحاجيات عن طريق الإسراع بتوسيع طاقاة الشبكة المحلية. إضافة إلى البحث عن مستثمرين

✓ أكبر مصرف في لبنان باستمرار منذ العام ١٩٨١

✓ "أفضل مصرف في لبنان للعام ٢٠٠١" وفقاً للمؤسستين
العالميتين المختصتين Euromoney و The Banker

✓ أعلى تصنيف محلي (A-) لقوة ومثانة المصرف الذاتية
وفقاً لـ Capital Intelligence

راحة البال



بنك لبنان والمهجر
BLOM BANK^{SAL}

تونس: خصخصة
"الاتحاد الدولي للبنوك"



المسجون 3 مسجون
في غار السبعين

[illegible][illegible]

تلتفت الاقتصاد
والأعمال من
الحكمة الكلية
الكويتية حكم
البراءة من تهمة
التشهير في ما
نشرت في كانون
الأول/ ديسمبر
1999 حول خبر
تعلق بـغازي
الصقعي الذي كان
رئيساً لمجلس إدارة
بنك الإستثمار
والتممية اللبناني
قبل تصفته.

أعلنت الحكومة التونسية مؤخرًا عن رغبتها في تخصيصه الاتحاد الدولي للبنوك أحد أهم البنوك التونسية وذلك عن طريق بيعها لخصصتها لتملكها في رأس المال والبنك والتي تصل 58 في المئة من رأس المال، إلى جانب عدد من المؤسسات الوطنية الأخرى على غرار تونس الجوية وأ شركة التيزيد وعدد من الخواص.

وتتعدى لهذا البرنامج قامت الحكومة التونسية بالاجتماع إلى خدمات بنك الأعمال الفيدرالية "وتوشيند" المستثمر لتفصيل العملية التي من الموزن أن تقضي في شهر حزيران/يونيو المقبل إلى تملك بنك أ شريك ستراتيجي مالي - جميع برأس بنك أ، مجموعة بنك تابعة إلى بنك تجاري - جميع المصلحة الدولية (رأس المال البنك.

وعتبر الاتحاد الدولي للبنوك من أهم المؤسسات المصرفية التونسية برأس مال يبلغ 47 مليون دينار، حيث أنه يمثل ما يناهز 90 في المئة من السوق، في حين تبلغ أمواله الذاتية 129 مليون دينار وأرباحه السنة الماضية 18 مليون، ويؤثر البنك شبكة من 93 مكتباً وفرعاً تغطي كامل أنحاء البلاد تقريباً.

وقالت مصادر مطلعة أن السياسة العنصرية التي اعتمدتها الحكومة في عملية خصخصة هذا البنك، تعكس الرغبة في الحرص على تفادي أي سلبيات وإنجاز العملية بطريقة علمية وشفافة.

... وخطة تحديث الجهاز المصرفي

وتتدرج عملية التخصصية في إطار التوجه الذي أفردته الدولة بالنسبة للعالم العلمي، المستندة على الإسراع بإعادة هيكلة القطاع المصري للتوسيع، وإعادة النظر في هيكلية بنوه، التهيئة المشتركة مع الدول الصديقة والشقيقة، وتكثيف العمل بآليات التصرف الجديدة مثل مجالس الرقابة، والإدارة الجامعية، وما أهم الإجراءات للمعتمدة كذلك تطوير أنظمة المعلوماتية، القاسمة للإلكترونية خدمات النقد الإلكتروني، ... وغيرها.

وتهدف هذه الإجراءات المهمة إلى تطهير القطاع المصري التونسي من خلال العمل على تحسين نوعية الإقراض وترشيده وتطوير نسبة سداد الديون.

من جهة أخرى، تقول مصادر تونسية أن الدولة مقبلة على التعامل بشكل جديد مع قروض القطاع السياحي المرتفعة، حيث ينظر أن تتحمل الدولة كامل المبالغ المتأخرة إلى غاية الترتية بتمتعا غير تسوية كامل المبالغ للتأخرة إلى غاية العام المالي خصوصا في مجال السياحة بما من شأنه التقليل من حجم مديونية الفنادق التونسية لدى المصارف.

وتهدف خطة تطوير القطاع المصرفي أيضاً إلى إنشاء مؤسسات ضمان القروض من خلال تأسيس مؤسسة وطنية للضمان، تُعنى أساساً بالقروض الموجهة للفلاحين والمؤسسات الصغيرة، وإحداث نظام ضمان ثانٍ يختص بالقروض المتوسطة وسائر القطاعات الاقتصادية الأخرى.

المؤسسات المالية في لبنان

تمّ رسمياً في لبنان إحياء جمعية أصحاب المؤسسات المالية التي كانت تأسست في العام 1971، وقد تمّ انتخاب الهيئة الإدارية للمجموعة.

انطوان ديب رئيساً، عصام حرب نائباً للرئيس، جان رياشي أميناً للسفر، طارق قمبرجي أميناً للصندوق، د. مروان قدورة محاسباً، إيهاد يستاني ممثلاً للجمعية أمام الحكومة، هبيب زيادي عضواً.

**المجلس الإغترابي
الليباني للاستثمار**

يعقد المجلس الاغترابي اللبناني للاستثمار مؤتمرًا في دبي يومي 19 و20 ايار/ مايو للمجلد يحضره رجال الأعمال من القريبين اللبنانيين ورجال الأعمال العرب.

ينعقد المؤتمر برعاية وزير الخارجية والمغتربين محمود ورئيس بلدية دبي.

مع برنامج السفر الرافعي الذي يتيح لك السفر بمنتهى الرفاهية بين دول الخليج، إذا كنت من المسافرين بانتظام على الدرجة الأولى أو درجة رجال الأعمال على خط سفر معين (البحرين-الرياض أو أبوظبي-الكويت على سبيل المثال) فإن هذا البرنامج يناسبك تماماً. إشرع من أروع إلى ثمان فساتيم واحصل على تخفيض يصل إلى 25% أخضع إلى ذلك رفاهية سرعة الوصول التي يؤمنها مركزنا في 4 مطارات رئيسية. اهد من المعلومات عن هذا العرض، إتصل بوكيل سفرك المعتمد أو بطيران الخليج.



الكويت



العمان



الرياض



البحرين



الدوحة



أبو ظبي



مسقط



مسقط



جدة



طيران الخليج
GULF AIR

ونخلق الصفء عالياً
www.gulfairco.com

تفرد طيران الخليج بتصميم برنامج السفر الرافعي الذي يتيح لك السفر بمنتهى الرفاهية بين دول الخليج، إذا كنت من المسافرين بانتظام على الدرجة الأولى أو درجة رجال الأعمال على خط سفر معين (البحرين-الرياض أو أبوظبي-الكويت على سبيل المثال) فإن هذا البرنامج يناسبك تماماً. إشرع من أروع إلى ثمان فساتيم واحصل على تخفيض يصل إلى 25% أخضع إلى ذلك رفاهية سرعة الوصول التي يؤمنها مركزنا في 4 مطارات رئيسية. اهد من المعلومات عن هذا العرض، إتصل بوكيل سفرك المعتمد أو بطيران الخليج.

في خطوة قد تمهد للخصخصة "موديز" تتولى دراسة البنوك الحكومية المصرية

القاهرة - محمود عبد العظيم

قرر البنك المركزي المصري إسناد مهمة دراسة وتقييم أصول البنوك الحكومية الكبرى - الأهملي ومصر والإسكندرية والقاهرة - إلى مؤسسة "موديز" العالمية في خطوة اعتبرت لها دوائر الأعمال المصرية تهيباً للخصخصة البنوك العامة.

وكشفت هذه الدوائر أن هذه الخطوة جاءت كإحدى نتائج اجتماعات شرم الشيخ للدول المانحة في شهر شباط/ فبراير الماضي، حيث طلب صندوق النقد والبنك الدولي من الحكومة المصرية ضرورة الإسراع ببرنامج الخصخصة وإزالة العقبات التي تعترض طريق البرنامج وأوصت المؤسسات الدوليتين بإمكانية البدء في خصخصة القطاع الضمائي الذي يضم الكهرباء والاتصالات والبنوك والتأمين لإنقاذ مشروع الخصخصة المصري من التلعن.

وحسب معلومات حصلت عليها "الاقتصاد والأعمال"، فإن مهمة "موديز" ستستغرق نحو عام وتشمل دراسة شاملة لأوضاع البنوك الحكومية ونقاط الضعف والقوة بها وحجم الأصول وقبيلتها السوقية ومشكلتي الخصخصة والديون المشكوك في تحصيلها والعقبات التي تعترض تطوير أداء البنوك الحكومية وحصتها من السوق المصرفية وأسباب تراجع هذه الحصص لحساب بنوك الاستثمار الخاصة.

وأشارت هذه المعلومات إلى وجود اتجاه ي طرح حصة لا تزيد عن 10 في المئة من أسهم البنوك الحكومية الأربعة في بورصة الأوراق المالية كمرحلة أولى ليس نبض "السوق" على أن يعقب هذه المرحلة تقييم شامل لعملية خصخصة بنوك القطاع العام. يذكر أن بنوك القطاع العام المصرية بدأت تواجه في الآونة الأخيرة منافسة وتحديات صعبة من جانب بنوك الاستثمار خصوصاً على صعيد التقنية والتجربة المصرفية، ما يهدد بمزيد من تراجع حصة هذه البنوك من السوق بعدما تراجعت بالفعل حصتها في مجال جذب الودائع والإقراض من 82 إلى 67 في المئة في العام الماضي فقط.

تجدر الإشارة أيضاً أن "موديز" ستقوم بمهمة الدراسة والتقييم بتمويل دولي قدره 5 ملايين دولار تعهده البنك الدولي بتسديدها خلال مؤتمر شرم الشيخ.



"إعمار" العقارية مشروع مستشفى خاص

أعلنت مجموعة فاركي، التي تملك وتدير مستشفى ويلكير، عن إطلاق قسم "نظمة العناية الصحية الأميركية" الجديد الذي أسسته حديثاً من خلال توقيع مذكرة تفاهم بين شركة إعمار العقارية وشركة أنظمة إدارة العناية الصحية الأميركية المحدودة للموافقة على إنشاء مستشفى فخم عالمي اللواصفات يتضمن 300 سرير سيتم بناؤه بالقرب من مجمع الذهب والاساس التابع لإعمار في منطقة الجيزة.

يعد مستشفى ويلكير من المؤسسات الخاصة الرائدة في تقديم أرقى الخدمات الطبية والتي تهدف إلى تطوير خيارات مرافق العناية الصحية ضمن القطاع الخاص في دولة الإمارات. ومن ضمن مبادراته الحالية، سيباشر مستشفى ويلكير بتنفيذ خطته التي تشمل إجراء أول عملية قلب مفتوح في مستشفى خاص في الدولة، ويتمايز مستشفى ويلكير مع مؤسسة جونز هوبكينز من خلال عقد استشاري وبرنامج شهادة على المختبرات.

وقال محمد علي العطار رئيس مجلس إدارة إعمار العقارية: "سيقدم المستشفى الجديد أرقى الخدمات الطبية ويعتبر موقعه مثالي لخدمة سكان منطقة الجيزة وأم سقيم وجبل علي، ويتميز المستشفى الجديد أيضاً بتقديمه خدمات طبية لم يوفرها القطاع الطبي الخاص في الدولة من قبل".

مجموعة العثيم للتجارة والصناعة



نائب رئيس المجموعة عبد العزيز الفخاري (يمين) ود. جلال بن مصطفى الصياد (يسار) يوقعان العقد

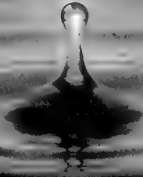
إختبارات مجموعة العثيم للتجارة والصناعة مركز د. جلال بن مصطفى الصياد لخدمات والاستشارات الاحصائية والاقتصاد والتخطيط، لإعداد دراسة إنشاء كلية الذهب والجمهرات في الملكة، هذا ما

أعلنه رئيس المجموعة د. أحمد بن صالح العثيم.

وكان الفريق الاستشاري لدى المجموعة، وعلى رأسه د. محمد صالح العوير عميد كلية الاتصالات ود. خالد الدخيل رئيس قسم الاقتصاد في جامعة الملك سعود قام بدروس العروض المقدمة من الناحيتين الفنية والمالية.



صفاء في الأداء



هل تتطلع إلى امتلاك سيارة تؤمن أفضل الأداء ومنتهى الاعتمادية والراحة التامة. هل تحلم بسيارة عائلية تجعل من رحلاتكم الطويلة عامرة بالفرح والقيادة الآمنة. هل ترغب بالحصول على سيارة تعتمد عليها ١٠٠٪ وتمنحك الشعور بحب التملك. لا تطل البحث، في هيونداي ندرك كل هذه التطلعات، وقمنا بتصميم سيارة متكاملة لك. إستعد لتحقيق أحلامك، فكّر هيونداي. فكّر ببعد.



HYUNDAI
إستعد بامتلاكها



تونس:
المجلس الوطني لأرباب العمل
الجيلاني: لا للتهرب الجبائي

والمجلس الوطني، يعقد كل 6 أشهر تكمّ خلاله مراجعة النشاط والاستماع إلى آراء وأفكار الأعضاء، وهو يضمّ جميع أعضاء المكتب التنفيذي للاتحاد من رؤساء الجمعيات المهنية واتحادات المناطق ورؤساء الغرف.

تميّزت اجتماعات المجلس الوطني بمداخلات عكست المشاكل الظرفية التي تعاني منها القطاعات الاقتصادية وعدد من المناطق التونسية، واقتراحات لمعالجة هذه المشاكل لتتواصل مسيرة التنمية والعمل على تحقيق ما جاء في برنامج الاتحاد للسنوات الخمس المقبلة.

وركزت المداخلات على مسألة مهمة تؤثر على النشاط الاقتصادي في البلاد، وهي مسألة الإجراءات المتشددة التي اتخذها البنك المركزي التونسي في مجال القروض الممنوحة للمؤسسات، فطالب المخبطلون بالعودة وإعطاء أهمية للمؤسسات وليس التطبيق الغوري الذي كان يؤدي إلى شل النشاط الاقتصادي. ومن جهة أخرى تطرقوا إلى الإجراءات المصرفية تذكر السادة محرز السهري (دابل)، توفيق المرحبي وحسن باطاط (الكاف).

وتميّزت مداخلة عضو جمعية
المصريين لربا شرعين بالتركيز على عوائق

تبرعات جديدة

كذلك تبرّع الوليد بن طلال بمبلغ 10



بنك بيبلس
خط ائتمان من
الصندوق السعودي
للتنمية

وقّع على الاتفاقية في بيروت عن
البنك رئيس مجلس الإدارة والمدير العام
د. فرنسوا باسيل وبإسم الصندوق
ابراهيم بن محمد الخليل، مدير عام
بنك ناصر للصناديق السعودية.

يذكر أن الصندوق السعودي للتنمية أطلق برنامج الصادرات السعودية العام 1999 لتسهيل تمويل شراء السلع والبضائع السعودية، مثل البلاستيك والورق والزجاج والخشب والألuminium والمواد البترولية كيميائية ومواد البناء والكاغلات والتجهيزات الكهربائية، وذلك بأسعار منافسة.

وتنص الاتفاقية على أن مدة التسليف تراوح بين سنة وسبع سنوات حسب نوع البضاعة المستوردة، مع تسهيلات تصل إلى حد طفلة 100 في المئة من قيمة العملية.

وتجدر الإشارة الى أن بنك بيبلس هو أول مصرف لبناني يستفيد من تقنيات هذا البرنامج السعوي.

وتضاف هذه التسهيلات إلى محفظة تسهيلات البنك التي باتت تضم قروضاً من مؤسسات أميركية وأوروبية وعربية، لتمويل عمليات التجارة الدولية، بحيث يسعى بنك بيلاس إلى خلالها إلى توسيع مروحة الخدمات والمشتجات التي يقدمها لزملائه من المؤسسات والشركات، حتى لهؤلاء تنمية نشاطاتهم التجارية.

عدة تواجها المؤسسات التصديرية،
وطالبت البنوك بعدم التشدد في إقراض
هذه المؤسسات.

ومن المسائل التي حظيت بإجماع المتدخلين الدعوة إلى مواجهة التجارة الموازية بعد أن استفحل حجم البضائع المهربة في الأسواق، وتأجيل المفاوضات مع الاتحاد العمالي إلى العام المقبل نظراً لدقة الطرح والاقتصادية.

أدار اللقاء رئيس منظمة أرباب العمل الهادي الجهادلي وأختمته بكلمة شاملة أكد فيها مطلب أرباب العمل، وبما عالج القيام بأرواحهم رجالا، معتبرا أن الظروف الحالية يتطلب رجالا، ومستثمرين وحملة، وتجارا ملتزمين بفعال الضريبة وليس بمتهمين. كما دعا إلى تنظيم الحركة التجارية الوائزية التي تشجع على فتح تجار «للخريطة» لأنها تشكل مصدر دخل للزينة، وتوفر تداكول الفرص بين المؤسسات التجارية العريقة والتجارة الوائزية. وأشار الجهادلي إلى أن الظروف الحالية هو من أصعب الظروف الاقتصادية التي عاشتها البلاد خلال السنوات الأخيرة بسبب انعكاسات الأحداث العالمية، وأكبر الضحايا هو رجال الأعمال.

وتطرق المهادي الجبلاني إلى التعاون المغربي فخطب أرباب العمل بالقول: "الاتحاد المغربي ليس سوقاً ومن يعتقد ذلك فهو يعيش في الخيال، الاتحاد المغربي هو حقنا... أرضنا... تاريخنا... أقدارنا... هاهنا... ومستقبلنا. وأجينا الاستثمار في بلدنا، في المغرب والجزائر وغيرهما من البلدان المغاربية. وسياتي يوم يصبح هذا الاتحاد أحد متكلمة الأرض والشعب والأسواق،

تبرعات جديدة لـ الوليد بن طلال

آلاف جنيه مصري لكل أسرة من أسر الضحايا الذين توفوا في حادثة اشتعال القطار في مصر (374 ضحية)، وبمبلغ 100 ألف ريال سعودي لكل من أسر الطالبات اللواتي قضين في حادثة احتراق اللبسة المتسقة في مكة المكرمة.

PATEK PHILIPPE
GENEVE

Begin your own tradition.



Annual Calendar
by Patek Philippe

أنت في حقيقة الأمر لا تملك
ساعة باتيك فيليب.
بل هي أمانة في يديك تنتقلها بعناية إلى الأجيال
القادمة... إلى أقرب الأحباء.. الأقارب.



الشيخ سلطان بن محمد القاسمي حاكم الشارقة خلال افتتاح فرع دبيهازم

دبيهازم في الشارقة

افتتحت محلات دبيهازم البريطانية فرعاً لها في الشارقة في مركز صحاري للمتسوق على مساحة 4500 قدم. ويضم الفرع الجديد مجموعة شاملة ومتكاملة من الأزياء الراقية والعملية، إضافة إلى العطور ومستحضرات التجميل والاكسسوارات وقباب الذوم واللوازم المنزلية. ويتميز للتجرب بماركاته العالمية المشهورة في عالم الأزياء والتي تطرح للمرة الأولى في الشارقة. ويشكل فرع الشارقة الفرع السادس لمحلات دبيهازم في منطقة الخليج بعد دبي والكويت وقطر والرياض، مع العلم أن أول متجر في الشرق الأوسط افتتح في البحرين العام 1997. ويفتح في مركز صحاري أيضاً مجموعة من المحلات الأخرى التابعة لشبكة الشايح للتجارة وهي "تكتست" و"مانركيز" و"ريفر ايلند" و"موتيفي" و"كلبريز للاكسسوارات" و"ميلاندو" و"مالك" إضافة إلى مقهى "ستارياكس". ويشار إلى أن محل "ايتام" في صدد افتتاح فرع في المركز في القريب العاجل.



عبد السلام العوضي

غالف انفست تشتري شركة وساطة بحرينية

أعلنت الشركة الخليجية الدولية للإستثمار (GulfInvest)، مقورها الكويت، أنها استكملت شراء كامل أسهم شركة وساطة للأوراق المالية بعد أخذ موافقة مؤسسة نقد البحرين وبنك الكويت المركزي، وهي شركة وساطة مالية من فئة (أ) تعمل في بورصة البحرين.

وتعتبر هذه أول عملية شراء لشركة وساطة مالية في البحرين من قبل شركة خليجية دولية وسيكون أسهمها الجديد غلف انفست سيكورييتيز (GulfInvest Securities). وقال عبد السلام عبد الله العوضي رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لـ GulfInvest إن هذه العملية جاءت ضمن استراتيجية التوسع في تقديم الخدمات الإستثمارية للمستثمرين العرب والدوليين في الأسواق العربية الناشئة من خلال تواجدها في البحرين وهي المركز المالي الإقليمي لدول الخليج. وأوضح بأن مؤسسة نقد البحرين وافقت من ضمن هذه العملية على تأسيس شركة جديدة لـ GulfInvest لتقديم الخدمات الاستثمارية في مجال رسملة ومالية الشركات العاملة في المنطقة العربية والتي ستعمل تحت إشراف الرئيس التنفيذي لجموعة GulfInvest فيصل الغسي.



محمد داود

الشركات العائلية في بلدان الخليج

المؤتمر السنوي السادس للشركات العائلية في دول مجلس التعاون الخليجي بدأ فعالياته في دبي بحضور أكثر من 250 رجل أعمال، إضافة إلى خبراء في شؤون الاقتصاد وإدارة الشركات العائلية.

ناقش المؤتمر على مدى ثلاثة أيام وفي 13 جلسة وورشة عمل التحديات المستقبلية التي تواجه الشركات العائلية في دول مجلس التعاون الخليجي وأفاق عصر العولمة للتسارعة والتي يتوجب على الشركات العائلية التكيف مع المتغيرات العالمية. المهندس محمد حسن علي أبو داود رجل الأعمال السعودي كان المتحدث الرئيسي في المؤتمر الذي قُدم ورقة عمل حول "مستقبل الشركات العائلية في دول مجلس التعاون الخليجي" استعرض خلالها التحديات التي تواجه البيوتات والشركات العائلية الخليجية وكيفية التعامل مع المتغيرات الدولية الجديدة في ظل المعطيات الاقتصادية للتسارعة... وانخفاض أسعار النفط وإعطاء دور أكبر للقطاع الخاص في الاقتصاد الخليجي والتوقعات لانضمام المملكة في عضوية منظمة التجارة العالمية (W.T.O).



كارلوس غصن

غصن ينال جائزة المنظمة الدولية للإعلان

قُدِّر مجلس إدارة المنظمة الدولية للإعلان في اجتماعه الأخير منح اللبناني كارلوس غصن، رئيس شركة نيسان اليابانية للسيارات جائزة المنظمة الدولية للإعلان. الجائزة هي أعلى جائزة تقدير تمنحها المنظمة الدولية للإعلان لرجال أعمال قاموا بإسهامات بارزة في حفل الإعلام والإعلان. وقد جاء اختيار غصن بالإجماع بناء على اقتراح الرئيس الحالي المنتخب للمنظمة الدولية للإعلان جان كلود بولس، بالنظر إلى ما حققه غصن من منجزات في شركة نيسان، إذ انتفضا من الخسائر للتلافة وأعادها إلى مصاف الشركات الكبيرة المزدهرة والزاحية والحيوية في عالم صناعة السيارات، وهي المرة الأولى التي يفوز بها شخص عربي من أصل لبناني منذ أنطاني منها في العام 1951.

يستم غصن جائزة المنظمة الدولية للإعلان في احتفال خاص يقام في أثناء انعقاد المؤتمر العالمي للمنظمة الدولية للإعلان في بيروت بين 21 و24 أيار/مايو المقبل والذي من المتوقع أن يحضره أكثر من ألف مندوب من مختلف دول العالم.



خياره أفضل سيارة دفع رباعي لخدمة صاحب
Tulud co. و "Wheels & Gears"
مخبري ومقريه بـ تيسر



أروع سيارة دفع رباعي

وتمتلك كمال سعة كروسيه سيارة دفع رباعي لخدمة صاحب
D. Power and Associates Inc. Etacuten and Lap. 1/APEX
www.dpower.com ١٦١٠٠٠٠ عمير

ساحل البحر



إن كان طموحك بلا حدود، تفضل

فاحملك اسعالت



تم تجهيز إسكاليد بمحرك V8 سعة ٦ لتر وقوة ٣٤٥ حصاناً، وتعليق يتكيف مع طبيعة الطريق
والنتيجة سيارة دفع رباعي هي الأقوى والأزعم في العالم تساعدك على تحقيق طموحك أينما بلغت حدود
حرارة بلا حدود

أدخل إلى عالم إسكاليد عبر: www.cadillacme.com



عبد الحادي
سعيد



احمد سالم
بقشان



د. هاشم بنعاش

"بقشان" السعودية تشتري مصنع عبد الخالق سعيدي

للبنية (وسط الحركة) إلى المصنع الجديد الذي تم شراؤه على أن يتم ذلك خلال السنوات الخمس المقبلة. وقال الشيخ أحمد سالم بقشان أن المفاوضات تكثفت بالنجاح وجاءت كنتيجة طبيعية ضمن رغبة مجموعته في لعب دور أكبر في مجال صناعة للشرويات الغازية، ورغب بقشان بأنضمام العاملين في المصنع السعودي لعصير الفواكه إلى عائلة مصنعه مشيراً إلى العديد من الخطط والبرامج الهادفة إلى تنمية وتطوير مبيعات بيبيسي كولا في المنطقة الغربية. وتجهد مجموعة بقشان لمواصلة النمو في ظل المنافسة القوية، ويبلغ حجم استثمارات مصانع الشركات السعودية لإنتاج بيبيسي كولا أكثر من 400 مليون دولار (عندها 13) وتنتج نحو 240 مليون صندوق.

شركة المشروعات الصناعية السعودية المملوكة من مجموعة بقشان اشترت المصنع السعودي لعصير الفواكه والمزطبات (للبنية الصناعية - جنه) الذي يملكه رجل الأعمال السعودي عبد الخالق سعيد. وعلمت "الاقتصاد والأعمال" أن قيمة الصفقة بلغت 420 مليون ريال سعودي (نحو 112 مليون دولار) وتقدر الطاقة الإنتاجية للمصنع بأكثر من 17 مليون كرتونة سنوياً بإجمالي استثمارات تتجاوز الـ 300 مليون ريال (نحو 80 مليون دولار).

وحققت هذه الصفقة توحيد عمليات تعبئة مشروبات شركة بيبيسي كولا في المنطقة الغربية وحصر حقوقها بشركة المشروعات الصناعية التي أسسها الشيخ سالم بقشان، وتزودت معلومات أن "بقشان" تدرس حالياً نقل مصنعها الكائن في طريق

"سابك": تراجع الأرباح وإنشاء مصنع جديد

حققت الشركة السعودية للصناعات الأساسية "سابك" أرباحاً صافية بلغت 1782 مليون ريال، أي بتراجع نسبته 51 في المئة عن العام السابق. وعزا بيان صادر عن الشركة هذا التراجع، إلى الركود الاقتصادي العالمي وإلى الأحداث السياسية التي طرأت خلال الربع الأخير من السنة.

وقال د. هاشم بنعاش وزير الصناعة والكهرباء ورئيس مجلس الإدارة أن إجمالي قيمة المبيعات تجاوزت 28,9 مليار ريال وبزيادة قدرها 9 في المئة عن العام 2000 ما يعزى بقاء الشركة كأكبر شركة تجارية في الشرق الأوسط.

من جهة أخرى، أبرمت "سابك" اتفاقاً مع شركة "كتكيب" الإيطالية، تتولى بمقتضاه تنفيذ الأعمال التصميمية والإنشائية لأول مصنع لإنتاج مادة (حمض الخل) وفق التقنية الجديدة التي ابتكرتها (سابك) عبر مجتمعها الصناعي للبحث والتطوير في مدينة الرياض، وهي الأولى من نوعها في العالم، القائمة على أكسدة مادة (الإيثان)، التي تحصل عليها "سابك" من شركة "أرامكو" السعودية.

وقال المهندس محمد بن حمد الماضي نائب رئيس مجلس إدارة "سابك" والعضو المنتدب بـان المصنع الجديد سيهيّد في إطار مجمع الشركة العربية للأكياليت الصناعية (ابن رشد)، التابع لسيالته، المقام في مدينة ينبع الصناعية، ويتوقع بدء إنتاج حمض الخل في أوائل الربع الثاني من العام 2004 بطاقة سنوية تقدر بـ 30 ألف طن، والتي تستخدم داخل المجمع لإنتاج خامات البوليستر.

مدير سيسكو لعمليات الشرق الأوسط



غازي
عطا الله

أعلنت سيسكو سيستمز، الشركة الرائدة عالمياً في تقنية شبكات الإنترنت، تعيين غازي عطا الله في منصب مدير عملياتها في الشرق الأوسط، حيث دأب عطا الله منذ منتصف التسعينات على تطوير الحلول التقنية للمستخدمين في أوساط الشركات ومزودي خدمات الإنترنت في منطقة الشرق الأوسط.

وتولّى غازي عطا الله في السابق مسؤولية إدارة أعمال سيسكو للتعلاقة بمزودي الخدمات في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، حيث عمل خلال تلك الفترة مع أكبر مزودي الخدمات في المنطقة على تطوير حلول شبكية متكاملة ضمنت لذلك الشركات تقديم أرقى مستويات الخدمة لعملائها من الأفراد والشركات. واليوم بات قطاع تجارة مزودي الخدمات من أسرع قطاعات سيسكو نمواً في الشرق الأوسط،

أفريقيا وأوروبا.

وكرئيس لعمليات سيسكو في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، أصبح غازي عطا الله مسؤولاً عن قيادة الفريق التنفيذي لـ "سيسكو" في منطقة الشرق الأوسط وعن وضع الاستراتيجيات والمبادرات التنموية أعمال ومشاريع سيسكو في كافة أرجاء المنطقة.



من اليمين: فيصل عباسية، محمد شامي وحسين فواز

تنظيمه مجموعة الاقتصاد والأعمال في 17 نيسان/ أبريل 2002

ملتقى الجزائر الدولي للاستثمار

صورة حية من التطور الحاصل في الجزائر سواء من خلال التغطية الإعلامية للملتقى، أو من خلال نلقهم لمساعداتهم إلى بلدانهم. وذكر فواز أن مجموعة الاقتصاد والأعمال كانت نظمت الملتقى الأول في العام 2000 برعاية الرئيس الجزائري ومشاركة رئيس الحكومة ومعظم الوزراء المختصين، وحقق الملتقى نجاحاً ملفتاً، إن حضره أكثر من 450 شخصية مالية واستثمارية واقتصادية من 19 دولة عربية وأجنبية.

وساهم الملتقى في تعزيز الثقة بالاقتصاد الجزائري وفي لفت الأنظار إلى برامج الإصلاح والخصخصة والانفتاح الاقتصادي.

وأضاف: "لقد حصلت تطورات إيجابية جديدة في الفترة السابقة، وتم الإعلان عن برنامج لانطلاق المسابقة، بدء المرحلة الثانية من برنامج الخصخصة التي تشمل نحو 1400 مؤسسة وشركة حكومية، علماً أن الجزائر شهدت عمليات ضخمة في هذا المجال على غرار دخول مجموعة مندية للاستثمار في قطاع الحديد والصلب، وحصول مجموعة عربية على رخصة إنجاز شبكة الهاتف الخليوي، فضلاً عن فتح قطاع النفط والغاز أمام الاستثمار الخاص."

ولاحظ فواز أن مناخ الاستثمار في الجزائر يتحسن يوماً بعد يوم نتيجة الإجراءات والتطورات المتواصلة في مجالات الأمن والاستقرار والإصلاح الاقتصادي والانفتاح على العالم، خصوصاً بعد توقيع اتفاقية الشراكة مع المجموعة الأوروبية، وتقديم الحوافز للانضمام إلى منظمة التجارة العالمية. كل ذلك يشكل حوافز إضافية للمستثمرين ورجال الأعمال، إلى جانب المزايا التي يوفرها قانون الاستثمار الجزائري من خلال الحوافز والتشجيعات والإعفاءات.

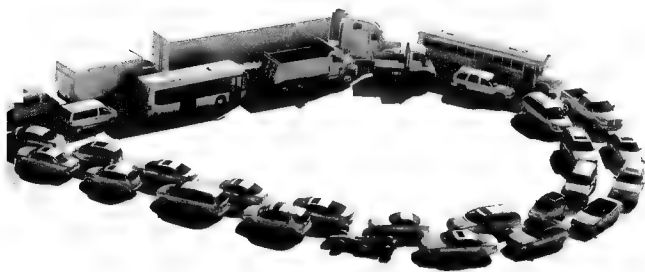
يمكن أن يقتصر دوره على التفرّج. أما فيصل عباسية فقال: "تريد لهذا الملتقى إعطاء دفعة قوية للاستثمار العربي في الجزائر، ففتح بخاصة للتعريف بمناخ الاستثمار وفرص الأعمال لدينا في أوساط المستثمرين ورجال الأعمال العرب، الجزائر تزخر بالفرص نتيجة قوتها الطبيعية المهمة ومواردها البشرية الكفوءة، خصوصاً بعد التطورات الإيجابية التي تشهدها البلاد منذ نحو 3 سنوات، لا سيما بعد أن أصدر الرئيس عبد العزيز بوتفليقة أمرين رئاسيين هما: "تنمية الاستثمار وتنظيم القطاع الاقتصادي العمومي".

وتعرّض عباسية لمسألة الخصخصة، فأكد أن لا فرق بين الاستثمار والخصخصة، ودخل أي طرف أجنبي أو جزائري في إحدى عمليات الخصخصة يعتبر بمثابة عملية استثمارية بحتة. وذكر أن حجم الاستثمار العالمي بلغ خلال العام الماضي أكثر من 2000 مليار دولار، كان نصيب أفريقيا منها نحو 9 مليارات، فيما نالت البلدان العربية في القارة الأفريقية ملياري دولار فقط وهو رقم ضئيل جداً بحجم الاستثمارات وبإمكانات البلدان العربية.

وقال حسين فواز أنه من المتوقع أن يجسد الملتقى الثاني عدداً كبيراً من القيادات العليا في المؤسسات المالية والاقتصادية العربية والدولية، الذين سيأتون للتعرف على فرص الاستثمار والأعمال في الجزائر، ولقاء المسؤولين والاقتصاديين وسمعيين وخواص. وأهمية الملتقى لا تقتصر على عدد المشاركين وتتوّج نشاطاتهم، فهو سيشكل فرصة ثمينة لنقل

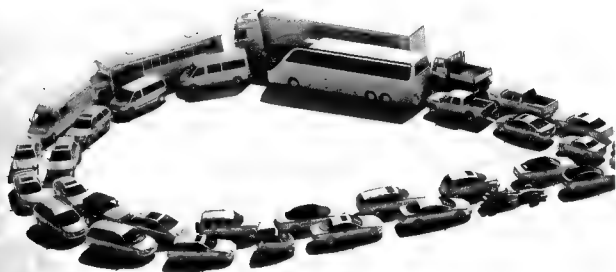
في إطار التحضيرات الجارية لعقد ملتقى الجزائر الدولي الثاني للاستثمار الذي تنظمه مجموعة الاقتصاد والأعمال تحت إشراف الحكومة الجزائرية وبالتعاون مع الغرفة الجزائرية للتجارة والصناعة (17 و18 نيسان/ أبريل 2002)، عقد في مقر الغرفة خلال شهر آذار/ مارس الماضي مؤتمر صحفي للإعلان عن المؤتمر والترويج له. وتحدث في المؤتمر الصحفي الذي حضره ممثل من مجلسي وسائل الصحافة والإعلام، كل من السادة: فيصل عباسية ممثل وزارة السامة وتنسيق الإصلاحات، حسين فواز ممثل مجموعة الاقتصاد والأعمال، ومحمد شامي المدير العام لغرفة الجزائر.

بعد أن شرح محمد شامي الغاية من المؤتمر الصحفي وأهمية الترويج للملتقى الجزائري للاستثمار، أشار إلى أن مجموعة "الاقتصاد والأعمال" أصبحت تملك خبرات عميقة في تنظيم هذا النوع من الملتقيات وفي توفير ظروف إنجاحها ومتابعتها نظراً لما لها من علاقة واسعة في العالم العربي وتأثير واضح في توجهات نشاط الأعمال والاستثمار في المنطقة، وأضاف أن مجلة "الاقتصاد والأعمال" تنبوا بالصدارة في مجال اختصاصها في العالم العربي ويمكن اعتبارها بمثابة العاينتهال تأييد بالنسبة للاقتصاد العربي، واعتبر شامي أن الفائدة كبيرة من هذا الملتقى وغيره، فحتى البلدان العربية في استقطاب الاستثمار تقوم بشكل متواصل بعمليات ترويج للغرض الاستثمارية ونماذج الأعمال لديها، ولا يجوز اشتراط الانفتاح مسبقاً، ففي مثل هذه الحالات يشعب الأمر كمن يذهب إلى السوق، فمن الممكن أن يبيع أو يشتري، كما



إمكانيات إلى ما لا نهاية

إلى أي مكان، كل حركة رائدة في صناعة السيارات. نقدم ديفندر كرايكلر عتيد غير محدود من الحلول لحرية التحرك. من سيارات الكوبيه الصغيرة للعدن وحتى الحافلات الضخمة. من سيارات الدفع الرباعي وحتى الشاحنات ذات ١٨ عجلة. أيا كانت احتياجاتك، عتيد السيارات النادرة على أن نعتدك من هنا. اكتشف المزيد في www.daimlerchrysler.com



DAIMLERCHRYSLER

Answers for questions to come.

انتفاضة القمة



إعلان بيروت هدنة أم...؟

اجل استعادة الأدوار وضبط الديناميات الإقليمية بما يعنى وجهاً قريباً جديداً يختلف عن اندفاع التطرف من جهة وتخاذل المتلقي من جهة مقابلة. وفي هذا الإطار تسعى إلى تهدئة شرق أوسطية يرغب فيها الجميع بدءاً من الولايات المتحدة الأميركية ذاتها وصولاً إلى الانتفاضة التي تواجه وحدها الأهداف الإسرائيلية الممجي الحاد.

وعلى هذا الأساس يمكن للمراقب أن يقرأ إعلان بيروت في كافة بنوده.

التهدة وتحدياتها

— ويبدو أن مساعي التهدة الإقليمية التي مهتت لها هذه القمة العربية تتناغم مع محاولات أخرى قد تصب في الاتجاه ذاته سواء على صعيد الوساطة الأميركية الهادفة إلى وقف المواجهات بين انتفاضة الشعب الفلسطيني وحلف الإحتلال الإسرائيلي أو على صعيد القرار 1397 الذي طالب بوقف العنف مع تأييده رؤية منطقة حيث تعيش دولتان إسرائيل وفلسطين جنباً إلى جنب ضمن حدود أمية ومعترف بها.

إلا أن هذه التهدة المطلوبة غير مضمونة النتائج لأن بؤام مختلفة ومتضاربة وراها من جهة وثمة تهديدات وتحديات

كان من المعروف، قبل انعقاد القمة العربية في بيروت (27 و28 آذار/مارس 2002) أنها محكومة بعدد من الظروف والاعتبارات وحتى النتائج:

— فهي قمة الدفاع عن النفس في مواجهة الاتهامات الأميركية وبعض الأوروبية حول الإرهاب — الإسلامي العربي من جهة والدول العربية التي تؤيده من جهة ثانية وترك الساحة العربية للمتطرفين من جهة ثالثة. وكان لا بد، في هذه القمة، من أن تبرز البوند التي تدعو للسلام المعتدل وإن لم يكن عادلاً، وتعرض للمبادرة وإن تضمنت بعض التنازلات، وتفاطم الشعب الإسرائيلي وإن أصر قائده على العدوان.

— وهي قمة الأمر الواقع الذي تمكّل أصلاً في الإصرار الإسرائيلي على استكمال خطة الفصل والعزل وفي التفتيش الأميركي بالواقف الإستراتيجية وفي التهميش الأوروبي المقصود الذي يهدي تسليحاً كاملاً للمدركين في المنطقة مع حرصه على عاداتها الإقتصادية الكثيرة.

— وهي قمة مساندة الحولة بكافة وجوها السياسية والاقتصادية وحتى الأمنية من خلال الإلتزام (وإن كان قسرياً) بمتطلبات القرارات الدولية الداعية لكافة الإرهاب.

— وهي قمة تحريك الأنظمة العربية من

انتفضت القمة العربية التي استضافتها بيروت لأول مرة منذ نحو نصف قرن، وتمكنت في اليوم الثاني لها، من تهدئة كل المخاوف التي برزت في اليوم الأول، لتصوغ بإجماع قل نظيره بياناً ختامياً شاملاً وإعلان بيروت الذي تصدى لكل التحديات المصرية، ولقد برز إجماع واضح على نجاح القمة سواء لجهة تكريس الثوابت العربية بالنسبة لعملية السلام العربي — الاسرائيلي، أم لجهة إجراء المصالحة التاريخية بين العراق والكويت التي يفترض أن تؤسس لمرحلة جديدة بين البلدين الشقيقين والتجاورين.

والمبادرة السعودية التي تحولت في بيروت مبادرة عربية، جمعت ويشكل واضح بين الثوابت الأساسية وبين السلام كخيار ستراتيجي، غير أن الرد الاسرائيلي جاء بعكس ذلك تماماً، فقبل أن تكفل عملية إذاعة مقررات القمة، كان شارون بدأ بتصعيد عسكري خطير في الضفة استهدف الرمز الأساسي للسلطة الفلسطينية في رام الله، بهدف فرض "أمر واقع" جديد، كما جاء الرد الاسرائيلي في محاولة لإجهاض المبادرة العربية ولواد المناخ السياسي الذي قد ينتشأ عنها التلميذ ودولياً، ولخندق أي دينامية سياسية جديدة توفر مناخاً ملائماً لانتهاء العنف والاستعداد للتفاوض وصولاً إلى سلام عادل وشامل.

ومع ذلك، فإن ما صدر عن قمة بيروت بات، ومع التصعيد الاسرائيلي، يكتسب أهمية خاصة، بحيث يتم تحصين قرار القمة باستمرار الإجماع العربي حوله، وباعتماد كل الآليات المتاحة سياسياً ودبلوماسياً واقتصادياً وإعلامياً، بمعنى أن تبقى المبادرة العربية منصة وحيدة للتحرك على كل الأصعدة.

إن التضامن العربي هو الضامن الوحيد لبقاء إعلان بيروت محوره هذه المرحلة الحاسمة، ومن دون ذلك يصبح هذا الإعلان في الماضي. وبالعودة إلى قمة بيروت، كيف يمكن تقييمها على المستويين السياسي والاقتصادي.



الرئاسة: المصاد إميل حمود والأمانة العامة: عمرو موسى



العربية التي أطلقها ولي العهد السعودي وتبنّاها العرب جميعاً من دون أي اعتراض على صياغتها، وأوردت هذه المبادرة بعض الضمانات الأساسية ومنها مطالبة إسرائيل بالانسحاب الكامل من الأراضي العربية المحتلة حتى حدود 1967/6/4 والإقرار بحق الشعب الفلسطيني بإنشاء دولته وعاصمتها القدس الشرقية، والإلتحاق حول عودة اللاجئين الفلسطينيين وفقاً للقرار 194. وعندئذ تنتهي حالة الحرب بين العرب وإسرائيل بموجب اتفاقية شاملة وإنشاء علاقات طيبة معها.

— أمّا المحور الثالث فتناول الحالة بين

الدول العربية على المحاور الثلاثة التي ذكرها الإعلان:

— جرى تأكيد على القضايا المتفق عليها أصلاً وللثارة في قمع عربية سابقة ومنها على سبيل المثال: مسألة الجزر الإماراتية، والتمييز بين الإزهاق والمدان وبين كفاح الشعب للتحرر من الإحتلال الأجنبي، وتعزيز حوار الحضارات، والتضحية للفلسطينيين، اللبنانيين والسوريين الذين يواجهون الإحتلال الإسرائيلي، وضرورة تحقيق السلام المبادل والشامل وفقاً للقرارات 242 و338 و425... إلخ.

— وتناول المحور الثاني "لمبادرة

أمنية لها من جهة أخرى.

— فالقرار الأميركي المسبق الذي تمكّن في موقفين على الأقل يشكّل تحدياً أساسياً لهذه التوجهات وللمبادرة التي تسعى إليها: فقد سبق لـ نائب الرئيس الأميركي أن أكد "للعالم كله أنّ الانسحاب الأميركي إزاء أمن إسرائيل لا يمكن أن يتزعزع". كما سبق للرئيس الأميركي ذاته أن أخذ علماً بالتصاّح العربية في عدم ضرب العراق إلّا أنّ ذلك لن يؤثر في قراره القاسي بعكس ذلك.

— والقرار الإسرائيلي الذي أعلن فور نشر خبر المبادرة السعودية أنه يرفض الانسحاب الكامل من جميع الأراضي العربية المحتلة حتى حدود 1967/6/4 لأنّ ذلك "تهديداً لأمن إسرائيل" بالذات.

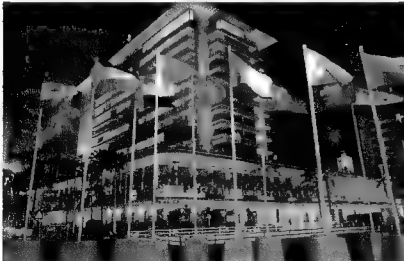
— والإيباك الأوروبي والروسي الذي لا يستطيع (ولعله لا يرغب) دفع دوره بأي اتجاه إيجابي لأنه يعلن موثقاً عاماً يمكن توظيفه إلى الجانب العربي ثم يسارع إلى الإنسواء تحت الزاية الأميركية لكلاً يفوته قطار المحصن الاقتصادية الموعودة.

— ولعلّ التحدي الخطير أيضاً يتمكّن في الوثيرة المرتفعة لردود الفعل الفلسطينية التي بدأت تصير بارزاً ظاهرة إلى أنّ الإنتفاضة هي الطريق الأقصر للتحرير.

نقاط القوة

واستناداً لما تقدم يمكن قراءة إعلان بيروت في نقاط قوته وضعفه:

1— أمّا نقاط القوة فقد تمثّلت في إجماع



لبنانية، مقر ائمة (بيّة)



الأمير عبدالله بن عبدالعزيز (السعودية)



البرئيس د. بشار الأسد (سورية)

إلى التفاوض الفلسطيني - الإسرائيلي وذلك خلافاً للطبيعة القانونية لحق العودة، الخاضعة للتصرف (ولا للتفاوض). وبذلك يُخفي أن التحول للمرجعية القانونية يحق العودة إلى مسألة تفاوضية تتغلب طوعاً عن إصالتها الخابئة أصلاً، ويخفي أيضاً أن التحول هذه المسألة إلى تفاوض على التعويض بدلاً من تأكيد للمرجعية القانونية لحق العودة.

— إن المجلس الاقتصادي والاجتماعي - الذي يشكل على مدى أكثر من نصف قرن - مظهر للشلل الأساسي للمجاعة العربية، يسعى أن يفعل وجوده ويشحن طاقاته لواقية الظروف الاجتماعية والاقتصادية للفقيرة وقدم اقتراحات عديدة لهذه الفقة... إلا أن هذا السعي يحكم عليه بالانقراض حتى حزيران/يونيو المقبل مع وعد عربي بعقد

— أن هذا الإعلان اقتصر، وربما عن قصد، على عرض واحد هو عرض الإنسحاب الكامل في مقابل السلام الكامل، مع أن القادة العرب يعرفون سلفاً أن إسرائيل سترفض - وقد سبق أن رفضت - هذا العرض. وأنها تقوم يومياً بما يناقضه، ولذلك يبقى السؤال قائماً: ماذا بعد؟ يبدو أن "إعلان بيروت" يكتفي هذا بدعوة إسرائيل إلى إعلان خيارها الاستراتيجي ودعوة الولايات المتحدة إلى الوثوق بالذنية العربية المصادفة حيال السلام، أما الإعلان عن البدائل فقد تركها الإعلان ذاته مفتوحة وربما يكون قد تركها على عائق آلية الفعل الإسرائيلي وردود الفعل الشعبية من دون أي التزام بدعم عربي جزئي للانتفاضة والإكتفاء بمجرد التحية والإعتراف.

— إن مسألة حق العودة أخضعت بموجب إعلان بيروت إلى "الاتفاق" أي عملياً

العراق والكويت حيث تمّ التوافق على إعلان رفض العقوبات ورفض أية ضريبة ضد العراق والتعجيل في الاتفاق حول تحرير الأسرى والممتلكات المصادرة واحترام السيادة الكويتية والترحيب بالحوار العراقي مع الأمم المتحدة حول القرارات الدولية لهذه الجهة.

وقد تمكّل نجاح الفقة في هذا المصير في توفير المناخ الإنفراجي الذي ساء أجواء الفقة وقد يساعد في القيام بمفاوضات مباشرة بين الفريقين حول هذه المسائل في المستقبل، إلا أن قامت الولايات المتحدة بالضربة التي تهدد العراق بها وتطبخ، بذلك، جميع محاولات الإنفراج والتقارب.

نقاط الضعف

— أما نقاط الضعف في "إعلان بيروت" فلعلها متعددة هي الأخرى ومنها،



الشيخ صباح الأحمد الصباح (الكويت)



عزى إبراهيم الحوري (العراق)

AND ACQUISITION FINANCE PRIVATE BANKING ASSET MANAGEMENT SAVIN
 ELECTRO: INTERNET SAVING
 ELDER PER RETIREMENT FUN
 VESTMENT S MORTGAGES INTE
 S TRAVELLE EASE LOANS SAFETY O
 TY DEPOS BANKING PLANNING O
 NCING ANCE PRIVATE BANKING A
 ND ACCO PRIVATE BANKING T MANAGEMENT SAVIN
 NG ELE T FUND MANAGEMENT P INTERNET SAVING
 KE HOLDE OR IT CARDS MASTERCA VISA RETIREMENT FOR
 VESTH INESS AND PERSONAL LOANS MORTGAGES INTE
 ITS TRAV DU FUND LOANS EQUIT RELEASE LOANS SAFETY DE
 SAFETY POS ACCOUNTS TELEPHONE BANKING PLANNING O
 DIRECT FINANCING ACQUISITION FINANCE PRIVATE BANKING AS
 PORT AND COMMERCIAL FINANCING ELECTRONIC BANKING FUND MAN WAP INTERNET SAVING
 NING SAVING ACCOUNTS STAKEHOLDER PENS CREDIT CARDS MASTER AND VISA RETIREMENT FOR
 ANNING DIVERSE PORTFOLIO OF INVESTMENT FUNDS BUSINESS AND PER LOANS MORTGAGES INTE
 CH TRANSFER LETTERS OF CREDIT S TRAVELLE S CHECKS FLEXI LOANS FOR JOY RELEASE LOANS SAFETY DE
 VESTMENT LINKED POSITS SAFETY DEPOSITS CURRENT ACCOUNTS TELEPHONE BANKING PLANNING O
 OCEAN/SHARE DEALING PROJECT FINANCIAL ACQUISITION FINANCE PRIVATE BANKING ASSET MANAGEMENT SAVIN
 DIRECT FINANCING STRUCTURAL AND ACQUISITION FINANCE PRIVATE BANKING ASSET MANAGEMENT SAVIN
 PORT AND COMMERCIAL FINANCING FUND MANAGEMENT WAP INTERNET SAVING
 NING SAVING ACCOUNTS S CREDIT CARDS MASTERCA INESS AND PERSONAL LOANS MORTGAGES INTE
 ANNING DIVERSE PORTFOLIO OF INVESTMENT FUNDS BUSINESS AND PER LOANS MORTGAGES INTE
 CH TRANSFER LETTERS OF CREDIT S TRAVELLE S CHECKS FLEXI LOANS FOR JOY RELEASE LOANS SAFETY DE
 VESTMENT LINKED POSITS SAFETY DEPOSITS CURRENT ACCOUNTS TELEPHONE BANKING PLANNING O
 OCEAN/SHARE DEALING PROJECT FINANCIAL ACQUISITION FINANCE PRIVATE BANKING ASSET MANAGEMENT SAVIN
 DIRECT FINANCING STRUCTURAL AND ACQUISITION FINANCE PRIVATE BANKING ASSET MANAGEMENT SAVIN



البنك العربي



أكبر شبكة مصرفية عربية



فاروق القدومي (اليسار)

مطلوبات الهندسة الشرق أوسطية التي يطالب بها العالم أجمع. — إنها المرة الأولى التي يقبل بها العرب، من دون مزايادات، الحد الأدنى من متطلبات السلام وإنهم غير مسؤولين، بعد ذلك، عن أي رفض إسرائيلي له وبالتالي عن أي تفاقم في أوضاعه الأمنية.

— إنها المرة الأولى التي تكفل ولو بشكل مبدئي مصالح عربية — عربية وبالتالي تساهم في إسقاط الدوافع التي تحاول الإدارة الأميركية تجميعها لضرب العراق، إن الجو الإنفراجي العراقي — الكويتي لن يردع هذه الإدارة عن ضرب العراق ولكنه لن يُستفد من قبلها بدرجة لهذه العملية.

— إنها المرة الأولى التي يتوجه فيها العرب بحداء إلى الشعب الإسرائيلي الذي راهن على جنرال حاقده لتوفير أمنه فبسقط الزمان وكاد الجنرال أن يسقط أيضاً، وإذا أتيح لـ"إعلان بيروت" (والنداء بالواقع كان موجهاً من ولي العهد السعودي في سياق مبادرته) أن يترافق مع حملة إعلامية مركزة وموجهة لهذا الشعب الإسرائيلي يمكن أن يؤدي ثماراً ملموسة في تلبية الرأي العام الإسرائيلي ودفعه إلى إعادة النظر بهذه الرهانات الانفعالية الباهظة.

— ولعل الهدف الأساسي من "إعلان بيروت" أصلاً كان يتعمّل في توجيه رسالة موحدة إلى الجانبين الأمريكي والأوروبي من أجل توطيئه إيجابياً، بعد تأييده إعلامياً، في سياق تهدئة شرق أوسطية يمكن أن تتطور إلى سلام مطلوب. فهل تحقق هذه الرسالة هدفها؟

د. شفيق المصري



الرئيس رفيق الحريري (بازن)

توظيف الإمكانيات المتخصصة والتقنيات المتقدمة؟ وهل يمكن توفير المؤسسات والشفافية المطلوبة؟ — وهل ستسمح الظروف الشرق أوسطية الراهنة لهذه الدول عموماً بالدخول المريح في مواكبة الاقتصاد الجديد؟ وهل هذه اللواكبية في مصالحتها الأنسية والمستقبلية؟... إلخ.

وإذا كانت بعض الدول العربية قد خاضت بنجاح تجربة مشروع "الطرق البنية في الشرق العربي" والذي سعت إليه منظمة "الأسكو" فما الذي يمنح الدول العربية من الإثاق على مشاريع أخرى تتولى هذه المنظمة وسواها دراستها وتنسيقها في إطار إنشائي مدروس؟...

وإذا كانت السياسة العربية العامة تصر على أن الغرب يريد استغلالها اقتصادياً وقمعها سياسياً فلماذا لا يصار إلى إعطاء الشأن الاقتصادي العربي العام حيزاً معقولاً من الاهتمام الجدي والتكامل للفرص؟.

الكلفة الإيجابية

— وعلى الرغم من نقاط الضعف الواردة ذكر بعضها، وعلى الرغم من عدم اكتساب هذه القمة أي طابع إلزامي من الناحية القانونية، فإن كشف الحساب النهائي لهذه القمة يتجه إلى الكلفة الإيجابية وذلك لأسباب وعوامل عديدة منها:

— إنها المرة الأولى التي تتضافر فيها الآراء والمواقف العربية للخروج بإعلان واحد خطي بإجماع عربي كامل، وهذا الإعلان يمثل الموقف العربي للوحد حيال الصراع العربي — الإسرائيلي وبالتالي

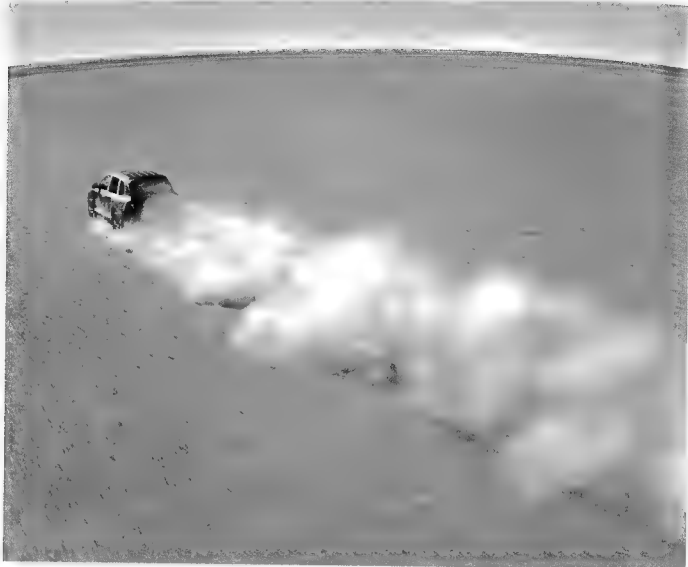
قمة اقتصادية خصوصاً في القاهرة لهذا الغرض، والواقع أن هذا الوعد كان قد صدر في قمة عَمَّان أيضاً ولكن الظروف حالت دون عقده في تشرين الثاني/نوفمبر الماضي ويُخشى أن يؤجل ثانية أو أن يقابل بالنظرة التهميشية ذاتها.

الاقتصاد البيني

أما على المستوى الاقتصادي لـ"إعلان بيروت"، ومع أن بعض الوفود تحدثوا عن ضرورة تعزيز العلاقات الاقتصادية البينية وتحديث الأطر التشريعية والآليات التنفيذية وتحفيز مسالة منطقة التجارة العربية الحرة... إلخ، فإن الإعلان أشعار، سيبدو مختصراً، إلى هذه الدعوة من دون التطرق إلى التفاصيل المهمة الأخرى. ولعل للقاء العرب يدركون جملة حقائق فرضها الواقع الاقتصادي للمنطقة ومنها:

— إن الاقتصاد الجديد يستدعي من جميع الدول العربية إهدات تغييرات أساسية تمكن الدول العربية من مواكبة متطلباته التشريعية والمالية والتقنية وما إليها، وهذه التغييرات المطلوبة غير متوفرة لدى الدول العربية بشكل متماثل ولا حتى متقارب. وبالتالي فإن أي موقف موحد يُعلن حيالها سيصطدم حكماً بالتباين الكبير في هذه "الإقتصادات" العربية المختلفة والمتخلفة أيضاً.

— إن هذه اللواكبية تركزت على شروط مسبقة وتثير معها أسئلة عديدة: هل يمكن للأظمة السياسية العربية القائمة أن تعتمد هذه المعايير الجريئة من التحديث والرؤية؟ وهل يمكن اعتماد التخصص وسياسة السوق المفتوحة لديها جميعاً؟ وهل يمكن



كايين بورشه الجديدة

**الأداء الرياضي الذي لا يقبل المساومة وقدرة جبارة
تقهر أكثر المناطق وعورة.**

كايين. بورشه الجديدة.

كايين: خارق الإندثار وبهية الأسرار. حقاً ليست الطريقة الأسرع لإنتاج سيارة رياضية 1000
متعددة الإستعمالات ولكنها الطريقة الوحيدة لتصميم بورشه.

للإنتهاء الى بورشه الجديدة إتسبب الآن: www.porsche.com/middleeast



PORSCHE



المقررات الاقتصادية:

تسهيل تحرير التبادل التجاري وإطلاق مفاوضات وتحرير الخدمات

الالتزامات التي تفرضها المنطقة.

وحشد الأمين العام لجامعة الدول العربية عمرو موسى أسلوب معالجة القيود غير الجمركية التي تفرض التجارة العربية، علماً أن الأمانة العامة ستقوم بترتيب زيارات ميدانية لفريق عمل متخصص يهدف إلى الدول العربية الأعضاء في منطقة التجارة الحرة، للوقوف على كل القيود المفروضة لإزالتها، وإعداد تقرير شامل بشأنها للخطر في كيفية إزالتها، وتقرير المشروع بعد ذلك بالإزالة الفورية للقيود الإدارية والفنية والمالية والتجارية والكمية التي تعوق برنامج تحرير التبادل، على أن تخضع كل الرسوم والضرائب ذات الأثر المماثل (المماثل للرسم الجمركي) للخفض التدريجي المتفق عليه.

إلى ذلك، ثمة توصية بتعديل القوانين والتشريعات (الوطنية) التي تتعارض مع تنمية التبادل التجاري الحر والبرنامج التنفيذي للمنطقة الحرة، مع استكمال قواعد النفاذ التفصيلية للسلع العربية ووضع آلية لفض المنازعات، وأكدت المصادر المتابعة أن التكتلات الاقتصادية الإقليمية والدولية (مثل الاتحاد الأوروبي) تطالب الدول العربية بتوحيد احتساب تراكم شهادات المنشأ في ما بينها للتعامل على أساس واحد، ويعني ذلك أن المنتج (أو السلعة) ذا المنشأ العربي يمكن أن يتمتع بقيمة مضافة منتجة عربياً نسبتها 40 في المئة على أساس عربي تراكمي، ما يستلزم على المنتجين العرب تصدير منتجاتهم على أنها عربية نقادياً لمشاكل حصول دون ذلك الآن، لأن القيمة المضافة تُحسب على أساس قطري بنسبة 40 في المئة، وإلا فإنتاج لا يتمتع بأهمية التصدير على أساس أنه من منشأ وطني، وكانت الأمانة العامة بدأت درس رسوم وأجراءات التصديق على شهادات المنشأ والمستندات الخاصة بالعمليات التجارية بين الدول الأعضاء واقتراح الحلول المناسبة في شأنها.

تحرير الخدمات

وقال وزير الاقتصاد اللبناني د. باسل فلهجيان أن موضوع منطقة التجارة الحرة العربية أخذ حيزاً كبيراً من المناقشات وقد تم الاتفاق على تفعيل العمل فيها من خلال إطلاق مبادرة لإزالة الخدمات إلى الاتفاق. وتقرر أن يدعو لبنان إلى عقد اجتماع أول نقاوضي في شأن الالتزامات الخدماتية خلال شهرين في بيروت.

و20 في المئة مطلع 2004 و20 في المئة مطلع 2005، أي أن التسهيل سيكون في العامين 2004 و2005. وتضمنت المشروع اقتراحاً يتضمن تقديم معاملة خاصة للدول العربية الأقل نمواً لتسهيل انضمامها إلى منطقة التجارة الحرة عبر منحها فترة انتقالية لخمسة أعوام لتسهيل خلالها سلع الدول العربية الأقل نمواً للصناعات إلى الدول العربية الأخرى، من الامتيازات التي تتيحها منطقة التجارة الحرة، بينما تُعفى هذه الدول من

طغى الأحداث السياسية على أعمال القمة العربية التي عُقدت في بيروت وخلت المقررات من أي بند اقتصادي، علماً أن المجلس الاقتصادي الاجتماعي الذي ضم في اجتماعاته التحضيرية للقمة جميع وزراء الاقتصاد العرب وأعد جدول أعمالاً نسباً لطالما حلم به الاقتصاديون والمستثمرون العرب.

وبما أن القمة إنهمكت بتقويزات سياسية وأمنية، تمّ ترحيل القرارات والتوصيات الاقتصادية ومتابعتها إلى المؤتمر الاقتصادي العربي الذي سيعقد في القاهرة في حزيران/يونيو المقبل أو إلى مؤتمر القمة المقبل في البحرين.

واكتفت القمة بإقرار ما ورد من المجلس الاقتصادي من دون تطوير المقترحات المبرجة. وقد ركز مشروع البيان المقترح على تعزيز التكامل العربي وتفعيله وفقاً لأخطه شاملة ومراحل متدرجة، تراعي الربط بين المصالح المشتركة والمنافع المتبادلة وتعزيز القدرات الاقتصادية لكل دولة من الدول العربية من أجل تنمية عربية شاملة.

وتناول المشروع أهمية متابعة تنفيذ القرارات الصادرة عن قمة عمان والتعلق باستكمال المنطقة العربية الحرة الكبرى مطلع العام 2005 بدلاً من 2007. ويقضي ذلك بخفض جمركي نسبته 10 في المئة مطلع 2003

القيمة الاقتصادية؟

تناول للمجلس الاقتصادي الاجتماعي موضوع عقد المؤتمر الاقتصادي العربي الأول بين 16 حزيران/يونيو و18 منه في القاهرة.

وأشارت المصادر المتابعة إلى أن هذه القمة ستريح السياسيين من مناقشة الهوموم الاقتصادية المتركة من 50 سنة بحسب أمين مجلس الوحدة الاقتصادية أحمد الجويلي.

على هذه الخلفية، ترى مصر ضرورة عقد هذا المؤتمر من دون تأجيل، إذ كان مقرراً عقده في تموز/يوليو 2001 ثم تأجل إلى تشرين الثاني/نوفمبر من العام نفسه، ثم تأجل أيضاً.



توقع Rothmans

قريبًا على جديدة نفس التكهة الرائعة

سجارة المدخين

HEALTH WARNING: SMOKING IS THE MAIN CAUSE OF LUNG CANCER, LUNG DISEASES AND HEART AND ARTERIES DISEASES
تحذير حكومي: التدخين يضر بصحتك وننصحك بالإمتناع عنه.



فوزي د. ياسر للبحان (الوسط) وعمر موسى

العربي وحسب بل أمام كل شركات الطيران العالمية. لكن المصادر المتابعة رأيت في الوعد للضرب، أي نهاية 2006 موعداً أكثر واقعية بالنظر إلى واقع العديد من شركات الطيران الوطنية العربية. فالحال العام في هذا القطاع هو الخسارة لا سيما بعد أحداث 11 أيلول/سبتمبر 2001. ويعترض سبيل خصخصة بعض شركات الطيران الوطنية العربية عقبات عدة لم تستطع بعض الدول تجاوزها بالنظر إلى أحجام المستثمرين الستراتيجيين الدوليين عن الإقدام على هذه العمليات التي فيها درجات مخاطرة ليست بسيطة، حتى أن شركات عريقة مثل "سويس إير" تخسر في ظل منافسة دولية شرسة، فها بالنا بشركات عربية أقل حجماً بأعمالها من الشركة المذكورة.

الهيئة العربية للدواء

رئيس المجلس الاقتصادي الاجتماعي بالاتحاد العربي للمنتجعات الطبية العربية الموحدة لتسجيل الدواء بهدف تسهيل التجارة العربية البينية في هذا القطاع. وستتم متابعة هذا الاقتراح بوضع آلية موحدة لتسجيل الأدوية المنتجة عربياً بما يكفل تعزيز هذا الإنتاج وتطويره وخفض فاتورة الدواء المسلوقة من الخارج والتي تزيد على 10 مليارات دولار، علماً أن فاتورة لبنان وحده تزيد على 500 مليون دولار سنوياً. وسيتعلق الاقتراح اللبناني باقتراح آخر يقضي بتأسيس هيئة عربية تُعنى بتوحيد مواصفات الدواء وأملجته للاستعمال على غرار الهيئة الأميركية FDA التي تخصص كل دواء (وغذاء) شهادة خاصة تسمح باستعماله إذا كان مطابقاً للمواصفات المطلوبة. ويشمل الاقتراح استقرار الهيئتين في بيروت.

موضوعات أخرى

وتفحصت قرارات المجلس الاقتصادي الاجتماعي وضع أطر أولية لدعم الاستثمار البيئي بين الدول العربية واستكمال مشروع الربط الكهربائي وتقوية وتطوير القدرات العربية في مجال تكنولوجيا المعلومات والاتصالات، إضافة إلى الترحيب بمعالجة الوضع البيئي في الأراضي الفلسطينية الذي تنظمه ودعمه الأمم المتحدة والترحيب بمؤتمر القمة العالي للأغذية في روما من أجل مواجهة الفقر والغذاء في الدول النامية خصوصاً. ■

عقبات تحرير التبادل التجاري، القيود الادارية والفنية والمالية والتقنية والحكومية

الخدمات في لبنان متطور وراغب بالانفاضة لا سيما القطاع المصري.

تحرير الأجواء

وفي جانب متصل بتحرير الخدمات، أكد المجلس الاقتصادي الاجتماعي المضي قدماً في تحرير قطاع النقل الجوي بحسب قرارات مجلس وزراء النقل العربي والهيئة العربية للطيران المدني والتي تؤدي إلى تحرير الأجواء نهاية 2006، في وقت شهد فيه المفاوضات بتحرير النقل البري والبحري. وكان لدى لبنان رغبة في تسريع تحرير الأجواء انطلاقاً من أنه سبق العديد من الدول العربية في هذا الميدان وفتح أجواءه منذ 18 شهراً على الأقل، ليس أمام الطيران

وتنطلق المقترحات اللبنانية من أساس متين مفاده أن الدول العربية متجهة لتحرير قطاع الخدمات في إطار انضمامها إلى منظمة التجارة العالمية وإن كان ذلك بسرعات متفاوتة بين دولة وأخرى.

لذا فحرري بالعرب الخوض سريعاً في إمكان تحرير هذا القطاع عربياً أولاً. ويقضي ذلك إزالة كل القيود الوطنية للظروسة على التوسع المصري وخدمات التأمين، فضلاً عن عمل المؤسسات المالية والتشقيقات الاستشارية عبر قنوات قطاع الخدمات بمختلف أشكاله. يذكر أن مجلس التعاون الخليجي قطع شوطاً بعيداً في هذا المجال، فضلاً عن أن بعض الاتفاقات الثنائية التي تربط بعض الدول العربية ببعضها الآخر تنص على مبدأ التحرير التدريجي للخدمات. وتشير المصادر المتابعة إلى أن في ذلك تهرباً مشرعناً، الأجدى هو الدخول بمفاوضات عربية شاملة في هذا المضمار.

وتضيف: حسناً فعل لبنان باقتراحه، علماً أن هذا الاقتراح مدعوق باعتباره أن قطاع

تقرير الجولي

يقول تقرير أعدّه أمن مجلس الوحدة الاقتصادية أحمد الجولي أن الوضع الراهن للاقتصاد العربي حرج، إذ بلغ الناتج العربي الإجمالي نحو 700 مليار دولار في العام 2000، أي ما يمثل 2,2 في المئة من إجمالي الناتج العالمي البالغ 31337 مليار دولار، فيما تمثل الصادرات العربية التي بلغت 343 مليار دولار نحو 3,8 في المئة من الصادرات الدولية التي بلغت 6650 مليار دولار. وتصل الواردات العربية التي بلغت 155 مليار دولار 2,3 في المئة من الواردات الدولية البالغة 6551 مليار دولار. وعلى ذلك، فإن قيمة التجارة الخارجية العربية تمثل فقط 3,1 في المئة من حجم التجارة السلعية العالمية وتتركز الصادرات العربية في النفط الذي يمثل و 68 في المئة من إجمالي، وتستورد الدول العربية ما يزيد على نصف حاجاتها من الاتحاد الأوروبي وأميركا. وعلى الرغم من كل الجهود المبذولة لتحرير التبادل التجاري العربي، لم يطرأ خلال السنوات العشر الماضية على هذه التجارة أي تحسن، ما يعني أن ثمة مشكلة في تنفيذ برنامج التحرير الكامل.

كل ما تحتاجه أنت



الحساب السوبر

خدمات مصرفية متكاملة



لننتقل إلى عالم مصرفي جديد كلياً مع الحساب السوبر من البنك الأهلي الكويتي. الحساب السوبر يقدم لك مجموعة شاملة ومتكاملة من الخدمات المصرفية ذات المزايا العديدة.



الحساب الجاري السوبر

حساب الراتب والإيداع
الأمثل الذي يوفر لك سيولة كاملة.



حساب الاستثمار السوبر

رصيد يومي أعلى
يمنحك فوائد أكبر.



القرض السوبر

مبلغ يعادل 10 ضعف الراتب حتى 70,000 د.ك.
وفترة سداد تصل إلى 10 سنة.

بالإضافة إلى حصولك على المزايا السوبر: بطاقة إثتمان فيزا* وبطاقة التسوق عبر الإنترنت* وإصدار شيكات سياحية مجاناً، قسيمة شراء مجانية بقيمة 30 د.ك. عند حصولك على القرض السوبر والعديد من المزايا الأخرى. خدمات مصرفية متألقة كالوان الطيف يتيحها لك الحساب السوبر من البنك الأهلي الكويتي... إنه حقاً كل ما تحتاجه.



*مجاناً للسنة الأولى وفقاً للشروط والأحكام

لمزيد من المعلومات، تفصل بزيارة اقرب فرع للبنك الأهلي البك.

تواجه أسوأ تباطؤ اقتصادي منذ 50 عاماً هل يكون الاقتصاد سبباً لإسقاط الحكومة الإسرائيلية؟



أرييل شارون وأثار الأزمة الاقتصادية

تشير التقديرات الأخيرة إلى أن خسائر الاقتصاد الفلسطيني من جراء الانتفاضة والاعتداءات الإسرائيلية بلغت حتى الآن نحو 7 مليارات دولار، وهي تشمل الخسائر المباشرة الناتجة عن التدمير الذي أصاب البنية التحتية والمنشآت الانتاجية وتلك غير المباشرة الناتجة من انخفاض الناتج المحلي وارتفاع البطالة. وحسب هذه التقديرات فقد آثت الاعتداءات الإسرائيلية على تدمير 80 في المئة من المؤسسات الانتاجية، كما أن 36 في المئة من الميناء في الأراضي الفلسطينية قد جفت نتيجة سرقة إسرائيل للمياه الجوفية. وانخفض الانتاج الصناعي بنسبة 36 في المئة فيما وصلت خسائر هذا القطاع إلى 803 ملايين دولار. أما خسائر القطاع الزراعي فتقدر بنحو 507 ملايين دولار. وانعكست هذه الخسائر والانكماش الحاد في الانتاج ارتفاعاً حاداً في نسبة البطالة إلى نحو 70 في المئة. وانخفضت الإيرادات العامة للسلطة الفلسطينية من 90 مليون دولار شهرياً قبل بدء الانتفاضة إلى 20 مليوناً شهرياً الآن.

بالأوضاع المسائدة منذ بدء الانتفاضة، إضافة إلى أحداث 11 أيلول/سبتمبر الماضي في الولايات المتحدة، وتظهر إحصاءات السياحة التي صدرت في نهاية 2001 أن عدد السياح في شهر أيلول/سبتمبر 2001 كان أقل منه في الشهر المماثل من العام 2000 بنحو 54 في المئة. وقد وصل الأمر في بعض الفنادق الكبرى في الربع الأخير من العام الماضي، إلى إقبال أبوابها بشكل مؤقت بسبب نسبة الإشغال المنخفضة جداً وهو ما أسهم بدوره في رفع معدل البطالة. وأدى ارتفاع العجز التجاري إضافة إلى انخفاض إيرادات السياحة وإيرادات الخدمات الأخرى والتحويلات، إلى فجرة كبيرة في عجز الحساب الجاري من 1,4 مليار دولار في العام 2000 إلى ما يقدر بنحو 3,2 مليار دولار ما بين نهاية العام 2000 و2001 وارتفع الدين الخارجي الإجمالي من 56 مليار دولار في نهاية 1999 إلى ما يقدر بنحو 63 ملياراً في نهاية العام الماضي أي بنحو 7 مليارات دولار وبنسبة 12,5 في المئة. ويقدر الدين الخارجي الإجمالي في العام 2001 بنحو 60 في المئة من الناتج المحلي

في المئة في 1999 إلى 6,4 في المئة في 2000 عادت وانقلبت تراجعا ملحوظاً في العام 2001 بحيث دخل الاقتصاد الإسرائيلي في مرحلة انكماش. ونسبة البطالة التي كانت مرتفعة على أي حال في العامين 1999 و2000، حيث بلغت 8,6 في المئة تقريباً من القوى العاملة، قفزت إلى أكثر من 10 في المئة في العام 2001 بسبب التباطؤ الشديد في حركة الانتاج في معظم القطاعات الأساسية. ومن المؤشرات الأساسية لهذا التباطؤ أن الانتاج الصناعي الذي كان إزدهار بنسبة 9,8 في المئة في 2000 انكمش بنحو 9 في المئة في 2001. ومن المقرر أن صابرات إسرائيل انخفضت بأكثر من 8 في المئة في العام الماضي أيضاً وذلك على ما يبدو بسبب تراجع الانتاج الصناعي والطلب على المنتجات الإسرائيلية بما في ذلك منتجات صناعات التكنولوجيا المتقدمة. أما الواردات فانخفضت بدورها بنحو 4,8 في المئة وهو ما يعكس تراجعاً في الطلب الكلي المحلي. لكن هذا الانخفاض لم يكن كافياً لوقف ارتفاع العجز في الميزان التجاري بنحو 8,7 في المئة في العام 2001. وكان القطاع السياحي الأكثر تأثراً

والمهم في الأمر أن الخسائر لم تشمل الأراضي الفلسطينية فقط بل إن الاقتصاد الإسرائيلي يعاني اليوم من أزمة حقيقية تسببت بها الانتفاضة أيضاً وما تستنفذه من مجهود عسكري. إضافة إلى العمليات العدائية الانتحارية التي يقوم بها الفلسطينيون. وقد لفت إلى هذا الأمر مؤخراً وزير المال الإسرائيلي الذي أعلن أن خسائر إسرائيل المباشرة وغير المباشرة بلغت 5 مليارات دولار، ودعا إلى اتخاذ خطوات حاسمة لإنقاذ الاقتصاد الإسرائيلي قبل فوات الأوان. وما يزيد من حدة المشكلة التي تواجه إسرائيل هو التباطؤ الاقتصادي العالمي الذي انعكس سلباً على صادراتها، إضافة إلى أزمة صناعة التكنولوجيا المتقدمة أو "الهياكل" التي اعتمدت عليها إسرائيل بشكل متزايد في الأعوام العشرة الأخيرة والتي تعاني من فائض في الانتاج العالمي وتراجع في الطلب على منتجاتها. والأرقام والتقديرات الأخيرة تظهر مدى عمق الأزمة الاقتصادية التي تمر بها إسرائيل، فبنسبة العجز الحقيقي في الناتج المحلي الإجمالي، التي كانت قد ارتفعت من 2

اسرائيل - المؤشرات الاقتصادية الرئيسية، 1999 - 2001

2001*	2000	1999
0.8	6.4	2.0
9.3	8.5	8.7
-3.0	-0.6	-2.2
-9.0	9.8	2.1
26.0	28.3	23.1
33.5	35.2	30.6
-7.5	-6.9	-7.5
-3.2	-1.4	-2.6
23.4	23.3	22.5
63.0	61.7	56.0

نسبة نمو الناتج المحلي الاجمالي بالاسعار الثابتة %
نسبة البطالة %
عجز الموازنة العامة (نسبة الى الناتج المحلي الاجمالي) %
الانتاج الصناعي %
الصادرات (مليار دولار)
الواردات
الميزان التجاري
ميزان الحساب الجاري
الاحتياطيات الخارجية
التدين الخارجي الاجمالي
المصدر: ميدل إيست مونيتور
ارقام أولية وتقديرية

السياسة النقدية تتماشى مع هدف الحكومة إبقاء نسبة التضخم في حدود 2.5-3 في المئة خلال العام 2001 وأن تخفيض أسعار الفائدة لا يمكن أن يكون بديلاً لاصلاحيات الهيكلية المطلوبة في الاقتصاد الإسرائيلي. وكان البنك المركزي قد أتبع سياسة تخفيض تدريجية في سعر الفائدة من 11.5 في المئة في 1999 إلى نحو 6.5 في المئة في 2001. وهذه السياسة ساهمت من دون شك في رفع نسبة نمو الناتج المحلي الاجمالي إلى 6.4 في المئة في العام 2000 ولكنها لم تعد كافية لمواجهة الأزمة الاقتصادية المتفاقمة التي تعاني منها إسرائيل منذ العام الماضي. وجاء كلام وزير المال عن حالة طوارئ اقتصادية كوسيلة للحث على تخفيض اضافي في سعر الفائدة.

لكنه، وبعبارة ما كان مطلوباً، وإجابتاً منه على الأولوية التي يعطيها للحد من نسبة التضخم، فّر محافظ البنك المركزي منذ نحو الشهر تقديراً برفع سعر الفائدة بدلاً من تخفيضها وهو ما أثار حفيظة وزير المال وعقّد الخلاف بينه وبين محافظ البنك المركزي وأدى في النهاية إلى قرار اتخذته الحكومة الإسرائيلية يوم 17 آذار/مارس الماضي بإنشاء مجلس من سبعة أعضاء يقوم بمهمة تحديد السياسة النقدية. وأنبطت مهمة تعيين أعضاء هذا المجلس بوزارة المالية، وهذا القرار ينهي فعلياً استقلالية البنك المركزي في وضع السياسة النقدية. ورأى بعض المعلقين في إسرائيل أنه يضعف الثقة بقدرة الحكومة على إبقاء نسبة التضخم منخفضة وسيزيد من دون

واضافة الى تأثيره على نشاط الفنادق والخدمات السياحية الأخرى، أدى التراجع الحاد في حركة السياحة الى إسرائيل منذ بدء الانتفاضة الى تفاقم أوضاع شركة الطيران الاسرائيلية "العالم" التي بدأت تواجه أزمة مالية صعبة مع نهاية العام الماضية وقامت بتعيين شركة استشارات عالمية لوضع خطة لمواجهة هذه الأزمة. وافتتحت الشركة في حينه إجراء تخفيضات قاسية في الكالاف بما في ذلك تسريح جزء من الموظفين في شركة "العالم" ووقف جميع برامج التوسع والتحديث. ولا يمكن توقع أي تحسن في وضع الشركة في المستقبل القريب بعد انخفاض حركة السياحة الى إسرائيل في الأشهر الماضية الى أدنى مستوى منذ أكثر من عشرة أعوام.

وفي ضوء كل ما سبق فإنه لا يمكن استغراب ما جاء في تصريح لوزير المال الاسرائيلي في شهر تشرين الثاني/نوفمبر الماضي بأن إسرائيل لا تواجه حالة طوارئ عسكرية وأمنية فقط وإنما أيضاً حالة طوارئ اقتصادية. ويتأسس هذا التصريح على خلاف متزايد بين وزير المال ومحافظ البنك المركزي الاسرائيلي حول السياسة الاقتصادية والنقدية بشكل خاص. وكان وزير المال دعا منذ منتصف العام الماضي إلى تسريح حطى تخفيض أسعار الفائدة من أجل معالجة الوضع الاقتصادي. ورأى أيضاً أن هذا الانعاش الاقتصادي المطلوب يجب أن يتقدم على هذع الحافظة على استقرار نسبة التضخم. أما محافظ البنك المركزي فأعلن أن خطوات التسهيل الجليء في

الاجمالي مقارنة مع 56 في المئة في 1999. وبالعودة الى النتائج المحلي الاجمالي فقد أظهرت أرقام مكتب الإحصاء المركزي الاسرائيلي أن هذا الناتج انكمش بنسبة 4,7 في المئة على أساس معدل سنوي في النصف الثاني من 2001 وبعد احتساب العوامل الموسمية بعد انكماشه أيضاً بنسبة 2,8 في المئة في النصف الأول من العام. أما الأرقام الفعلية فقط فمن نسبة الانكماش في الناتج المحلي وداشاً بالأسعار الثابتة ازدياد من 3,5 في المئة في الربيع الثاني من 2001 إلى 4 في المئة في الربيع الثالث، وثم إلى 7,2 في المئة في الربيع الرابع وذلك مقارنة مع الفصل المقابل من العام 2000، وهذا يعني بالطبع أن حدة الأزمة الاقتصادية تزايدت خلال العام مع تصاعد العتف في المناطق الفلسطينية وفي إسرائيل نفسها. وبالإجمال، فإن أداء الناتج المحلي الاجمالي خلال العام 2001 ككل كان الأسوأ في إسرائيل منذ العام 1953. وكانت الحكومة الاسرائيلية عكلت في بداية 2001 توقعاتها لنسبة النمو خلال العام من 4 في المئة إلى 1,5 - 3 في المئة، لكن النتيجة النهائية كانت بالطبع أسوأ بكثير من هذه التوقعات. وجاءت خطة تخفيض نسبة النمو المتوقعة بعد عدة تراجع ازدياداً السياحة بنسبة تقرب من 40 في المئة في الربيع الأخير من العام 2000 ووسط توقعات بأن الاستثمار الأجنبي في شركات التكنولوجيا للتدعيم سينخفض أيضاً بنسبة 50 في المئة في 2001 بسبب الأزمة العالمية التي واجهت هذه الصناعة مع انهيار سوق الناسداك المالية في الولايات المتحدة في شهر نيسان/أبريل 2000. علماً أن عدداً من شركات صناعة التكنولوجيا المتقدمة الإسرائيلية مدرجة للتداول في هذه السوق. وفي شهر تموز/يوليو الماضي أعلنت الحكومة الاسرائيلية عن برنامج لمساعدة شركات التكنولوجيا المتقدمة الإسرائيلية الناشئة من خلال تأسيس صندوق تبلغ قيمته الاجمالية 200 مليون شيكل اسرائيلي (47 مليون دولار) لتقديم القروض المنيرة لهذه الشركات، كما كان هناك اقتراح لتخفيض ضريبة الازياح الراسمالية على هذه الشركات وللمساعدة أيضاً في تسويق منتجاتها في الخارج. لكنه يبدو أن هذه الاجراءات لم تسهم بشكل محسوس من الحد من تراجع الاستثمار في هذه الصناعات والذي تأثر بشكل أساسي بالأوضاع الأمنية الخطيرة.



الفتح الإسرائيلي للقطاع

أما نسبة انخفاض المؤشر مقيماً بالدولار في الفترة الأخيرة عيبتها فيلغت 27 في المئة. وجاء التراجع العام في التوقعات الاستثمارية من الخارج في العام 2001، سواء الاستثمارات المباشرة أو تلك الموجهة إلى سوق الأسهم، بمعاية ضربة كبيرة لصناعة التكنولوجيا المتقدمة في إسرائيل التي تعتمد بشكل أساسي على هذه التمددات للخطر والتوسع.

وفيما استوجبت حالة الاستفزاز العسكري والاعتداءات المتكررة على الأراضي الفلسطينية زيادة كبيرة، وإن تكن غير معلنة في الانفاق العسكري، فإن الحكومة الإسرائيلية تواجه أيضاً منذ العام الماضي تراجعاً في الإيرادات الضريبية بسبب الركود الاقتصادي، أضف إلى ذلك أن الحكومة اضطرت إلى زيادة الانفاق في بعض النواحي الاجتماعية بسبب ارتفاع نسبة البطالة، كما أنها عدت إلى زيادة الانفاق العام على البنية التحتية بنحو 159 مليون دولار كجزء من خطة وسعت في منتصف العام الماضي وهدفت إلى تنشيط الحركة الاقتصادية.

وجاء الانخفاض في الإيرادات العامة في 2001 منافضاً تماماً لما حدث في العام 2000 عندما ارتفعت الإيرادات الضريبية بنسبة 22 في المئة، علماً أن تراجع الإيرادات بدأ فعلياً في الفصل الأخير من تلك السنة. وفيما استطاعت الحكومة تخصيص 3 مليارات شيكل إضافية خلال العام 2000 لأغراض الأمن، فإن الزيادة الإضافية الكبيرة التي

شكها إلى تسييس السياسة النقدية من حيث جعلها تركز على مواجهة التباطؤ الاقتصادي، خدمة لأغراض الحكومة على حساب ارتفاع معدل التضخم. علماً أن بقاء نسبة التضخم في حدود 2 في المئة كان من الأجيال القليلة في الاقتصاد الإسرائيلي في العام الماضي.

وفيما يرى وزير المال أن تخفيض سعر الفائدة هو الوسيلة الوحيدة في ظل الظروف الحالية لإنعاش الانفاق الاستثماري والنشاط الاقتصادي، فإن الأرقام عن تدفق الرساميل الأجنبية، التي تعتمد عليها إسرائيل إلى حد كبير، أصبحت مقلقة جداً للحكومة. وهذه الأرقام تظهر أن تدفق الاستثمارات الخارجية المباشرة إلى إسرائيل انخفض من 11,2 مليار دولار في العام 2000 إلى نحو 3,9 مليارات دولار في 2001 أي بنسبة 65 في المئة تقريباً. أما الاستثمار الخارجي في سوق الأسهم الإسرائيلية فاندفع بمدة أكبر، إذ بلغ 258 مليون دولار فقط في 2001 مقارنة مع 5 مليارات دولار في العام 2000. وهذا التطور الأخير يغتفر إلى حد كبير الانخفاض الحاد أيضاً في مؤشر أسعار الأسهم في سوق المال الإسرائيلية (TA100) من 559 نقطة في نهاية الفصل الثالث من العام 2000 إلى 360 نقطة في نهاية الفصل الثالث من العام 2001، أي بنسبة 36 في المئة تقريباً. ورغم أن هذا المؤشر عاد وارتفع إلى 447 نقطة في نهاية 2001، فهو بقي دون مستوى نهاية الربع الثالث من العام 2000 بأكثر من 20 في المئة.

حدثت في العام 2001 ساهمت بشكل أساسي في رفع نسبة العجز في الموازنة العامة إلى الناتج المحلي الإجمالي من 0,6 في المئة في العام المالي 2000 إلى ما يقدر بنحو 3,0 في المئة في 2001. ومع نهاية العام كانت الحكومة تواجه صعوبة في إيجاد الأموال اللازمة لدفع رواتب وأجور القطاع العام ضمن مخصصات الموازنة، وهي واجهت في الوقت نفسه موجة من الاضرابات العمالية المطالبة برفع الأجور والتي امتدت إلى عدد من نقابات موظفي القطاع العام. واضطرت هذه الأوضاع وزير المال للمطالبة بمخصصات إضافية في الموازنة للعام 2001 مستحقة موظفي القطاع العام. ومع تفاقم التباطؤ الاقتصادي في الجزء الأول من هذا العام وتسارع وتيرة ارتفاع الانفاق العسكري، فإن شدة توقعات بقاء عجز الموازنة في السنة المالية الحالية يرتفع من جديد بحيث قد يصل إلى 4 - 4,5 في المئة من الناتج المحلي الإجمالي، وسيؤدي ذلك على الأرجح إلى ارتفاع أوضاع في حجم الدين الخارجي لإسرائيل الذي قد يصل إلى نحو 65 مليار دولار في نهاية هذه السنة أو 60 في المئة من الناتج المحلي الإجمالي.

في الخلاصة إذاً فإن إسرائيل تواجه اليوم أسوأ أوضاع القطاع الاقتصادي منذ 50 عاماً. والتوقعات المبنية على المعطيات الأخيرة تشير إلى أن نسبة النمو هذا العام لن تتعدى 0,5 في المئة، وإن نسبة البطالة ستبقى في حدود 9 في المئة في أفضل الحالات. والواقع أن السبب الرئيسي لما آلت إليه الأوضاع الاقتصادية هو السياسة الخاطئة والعنيفة التي اتبعتها الحكومة الإسرائيلية تجاه القضية الفلسطينية. والواقع أيضاً أن خسائر إسرائيل الاقتصادية من جراء هذه السياسة هي أوسع وأعمق مما تكبدته الأراضي الفلسطينية جراء الاعتداءات الإسرائيلية المستمرة. ويمكن القول في الواقع أن هذه هي المرة الأولى التي يدخل فيها الشأن الاقتصادي بهذه القوة وهذا البعد في الصراع العربي - الإسرائيلي. وفي ضوء المعلومات الأخيرة عن انخفاض حاد في شعبية حكومة أرييل شارون وارتفاع نسبة المشككين في صوابية سياستها العسكرية التي 49 في المئة في إحدى الاستطلاعات الأخيرة، فإن السؤال المطروح الآن هو ما إذا كان الوضع الاقتصادي المتفاقم سيؤدي لفساد السمعة الاقتصادية في مشهد هذه الحكومة. ■

CT

This announcement appears as a matter of record only

THE CAPITAL TRUST GROUP

Acting as Investment Advisor of the

USD 65,000,000

acquisition

and

Arranger and Underwriter of

USD 10,000,000

Mezzanine facility

for

Rasmala Buyout Fund LP

toward the acquisition of

ARAMEX

ARAMEX International Limited

(A company listed on the US NASDAQ market)

February 2002

www.capitaltrustltd.com

Capital Trust Group offices:
London

New York

Beirut



الرئيس البشير خلال جلسة افتتاح المنتدى متوسطاً حمدي وأبو زكي (إلى يمينه) والدقير وحزمة (إلى يساره)

ملتقى السودان الدولي الأول للاستثمار

مشاركة 1300 شخصية اقتصادية عربية ودولية

الرئيس البشير يشيد بجهود الاقتصاد والاعمال

الحدث: ملتقى السودان الدولي للاستثمار

الزمان: 11 و 12 آذار/مارس 2002

المكان: قاعة الصداقة الدولية في الخرطوم

العلامة الفارقة: رعاية وحضور رئيس الجمهورية الفريق الركن عمر حسن أحمد البشير
الشعار: "المشاركة والإسهام الفاعل في أعمال المنتدى لإحداث الطفرة التنموية
والاستثمارية التي تحتاجها البلاد". والكلام لرئيس الجمهورية عمر البشير



الرئيس البشير متحدثاً إلى المؤتمرين

الرئيس البشير

وأولى الرئيس البشير المنتدى رعاية خاصة وحضر حفل الافتتاح متحدثاً إلى المشاركين بكثير من الود وحسن الضيافة. وتحدث البشير عن السلام في السودان فاشار إلى أن السلام من أولويات أعمال الدولة سعيًا لأمن البلاد ووحدتها وسلامة أراضيها وتأمين مواطنيها وتعمير ما خربته الحرب فيها. إن السلام الذي نحث بالسمعي فيه ونطرق كل الأبواب من الداخل والخارج في سبيله يقوم على مبادئ اتخاذ المواطنة أساساً للحقوق والواجبات والتوزيع العادل للسلطة والثروة واحترام التنوع التي تزخر بها بلادنا. وفي سبيل ذلك فإننا نرحب بالمبادرات الإقليمية وغيرها بدعم أسيرة السلام. وبالمطبع فإن ذلك لا يحجب دور للعالجة الداخلية أو المبادرات الذاتية من أبناء الوطن الواحد. إن السعي للسلام يعزز التزامنا لنحلمي مواطنينا في الولايات الجنوبية بتوفير نصيبهم في الخدمات والتنمية وفرصوات الحياة الكريمة. لهذا تواصلت جهودنا خلال الفترة الماضية من أجل استكمال صرح الوحدة الوطنية ورصد الوباء السلام لنبدأ عهداً جديداً ننهض فيه الصراعات والعداوات بين أبناء الوطن الواحد. كل ذلك إخراساً لطبول الحرب وتوظيفاً وتوجيهاً

تميزت هذه التظاهرة بمشهد قل نظيره في نشاطات مماثلة في الوطن العربي، إذ شاركت عشرات المؤسسات المالية والإقتصادية الإقليمية والدولية ومئات رجال الأعمال والمستثمرين والمصرفيين من السودان وعدد من الدول العربية والأجنبية. المبادرة والتنظيم كانتا لمجموعة الاقتصاد والأعمال ووزارتي المال والاقتصاد والصناعة والاستثمار في السودان. وحضر حفل الافتتاح نحو 1300 من رجال الأعمال والمال والاقتصاد والإدارة والإعلام علماً أن التحضير للملتقى والأعداد له تَما في وقت قياسي لا يتعدى الـ 45 يوماً. أما جلسات العمل فتعسع فكانت مثالا في الحضور مشاركة وحولاً، إذ كانت الجلسة الواحدة تضم نحو 300 من المعنيين بها في قطاعات المال والمصارف والصناعة والزراعة والثروة الحيوانية والاتصالات والنخط والتعدين والسياحة فضلاً عن المهتمين بالاستثمار في البنى التحتية والكهرباء والمياه والصرف الصحي ومعالجة النفايات الصلبة.

وتحدث في جلسة الافتتاح مدير عام مجموعة الاقتصاد والأعمال رؤوف أبو زكي، ورئيس اللجنة التحضيرية للملتقى عبد الوهاب أحمد حمزة، ووزير الصناعة والاستثمار د. جمال يوسف الدقير ووزير المالية والاقتصاد الوطني عبد الرحيم محمود حمدي.



**أبو زكي: نشيد إقامة دينامية
مارد هو السودان**



**الدقير: تشريعات وإصلاحات
هيكيلية وبني تحتية ... جاهرة**



**حمدي: كل المؤثرات تحسنت
بفضل الإصلاح الاقتصادي**

إمكانات وموارد طبيعية ضخمة من أراض شاسعة صالحة للزراعة وموارد مياه وفيرة وتنوع في المناخ وثروة حيوانية كبيرة ومرواح طبيعية وغابات وثروة معدنية وبتروولية لم تستغل بعد. وفوق ذلك القوانين المشجعة للاستثمار والاستقرار السياسي والاقتصادي والاجتماعي والأمني والسياسات المالية والتقنية للمستقرة والتي ستكون حافزاً لكم للاستثمار ونؤكد لكم سعيينا الدؤوب في تهئية مناخ الاستثمار في السودان.

وفي ختام كلمته ركب البشير ثاينة بالمشاركين في المنتدى من خارج البلاد متمنياً لهم إقامة طيبة ومشاركة وإسهاماً فاعلاً في أعمال المنتدى لإحداث الطفرة التنموية والاستثمارية التي تحتاجها البلاد. ولا بد من تضامير الجهود وتبادل الخبرات والأفكار بينكم وبين المستثمرين للمحلبين لاستغلال واستثمار الموارد المتاحة. وأحيي أخيراً القائمين على أمر المنتدى من الخارج ممثلين في مجموعة الاقتصاد والأعمال شاكرًا لجهوداتهم ببلط نظر رجال الأعمال العرب للاستثمار في السودان بهذه الصورة الاملة ومساعيهم بقيام هذا المنتدى الاستثماري المهم.

الدقير

أما وزير الصناعة والإستثمار د. جلال يوسف الدقير فقد عرض في كلمته الخاصة بحفل افتتاح المنتدى لأبرز ملامح صورة مناخ الإستثمار في السودان. وأوجز سمات هذه الصورة على النحو الآتي، 1 - وجود تشريعات وقوانين ثابتة تعتبر من أميز القوانين عربياً وذلك بشهادة المستثمرين أنفسهم. وتتعمز هذه القوانين بدم التمييز بين نلال للمستثمر بسبب كونه محلياً أو عربياً أو أجنبياً، أو بسبب كونه قطاعاً عاماً أو خاصاً أو مختلطاً.

فكما تكفل القوانين حرية الإستثمار فإنها تكفل حرية تحويل الأرباح وأصول الإستثمار إلى الخارج.

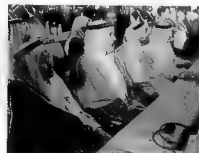
2- إجازة العديد من الإصلاحات الهيكلية في مجالات قوانين العمل وتحديث أسعار السلع التجارية، وإتباع سياسة الخصخصة. وقد أكرت هذه الإجراءات تأثيراً إيجابياً في تدفقات الاستثمار في

لقرات البلاد البناء والإعمار في ظل سلام عادل وقناعة متصلة بثوابت الإنقاذ إرضاء ورغبات الوطن وأمله وإنقاذ ذلك في مناخ زاخر بالعمل الجاد.

وأكد أنه تم تحسين وتطوير وطبيع العلاقات الخارجية بالمنظمات الإقليمية والدولية وصناديق التمويل والمصارف بما أدى إلى تدفق الإستثمارات الرأسمالية بصورة مطردة خصوصاً خلال السنوات الأخيرة. ولتحقيق المزيد من تدفق هذه الإستثمارات سنسعى لتفعيلها وضبطها بالاستفادة القصوى منها لدفع عجلة التنمية في البلاد ولتحقيق الشراكة لكافة مع الدول والشركاء في إطار خطط محكمة تفتح الطريق نحو غد أفضل مع مراعاة واحترام حقوق المستثمرين وتقديم كافة التسهيلات لهم.

وعن تطور الإصلاحات الاقتصادية والمالية قال البشير: تواصلت الجهود في تنفيذ السياسات الاقتصادية الإصلاحية الرامية إلى تحسين المؤثرات الاقتصادية الكلية والاجتماعية وتشجيع الاستثمارات الاقتصادية في السودان خصوصاً في مجال السلع الصادرة التقليدية وتوجيه استثمارات الدولة نحو البنيات الأساسية في مجالات البترول والكهرباء والري والطرق ومشروعات التنمية الاجتماعية وبرامج الدعم الاجتماعي واستقبال العائدين وتوطينهم في قري السلام. أن النظرة الجديدة للدولة والخطوات التي اتخذت حديثاً جعلت الأمل في الاستثمار هو الإباحة والتقييد هو الاستثناء والتحرك الثابت نحو التحول الاقتصادي الحر واتجاه الفعال نحو التخصص في المجالات كافة. وإن البرنامج الثالث للمستراتيجية القومية الشاملة 1999 - 2002 قد أوكل نسبة 72 في المئة من جملة الإستثمارات في القطاع الخاص. لهذا لا بد من تعريك وتوجيه القطاع الخاص للمشاركة في التنمية الاقتصادية والاجتماعية مع توفير الرعاية والتشجيع الكاملين وتقديم التسهيلات والضمانات الكافية للمستثمر ورأس نلال للمستثمر من دون تمييز ومرونة في التعامل مع النقد الأجنبي والسياسات التصديرية.

استطاع السودان في عهد ثورة الإنقاذ إنشاء بنية تحتية نامل أن تكون مشجعة ومقنعة لكم للاستثمار في السودان لما يتمتع به من





الشيخ صالح كامل ومأمون ابراهيم حسن في مقدم الحضور



عبد الوهاب احمد حمزة

البلاد، كما أدت إلى تحقيق نمو مطرد في الناتج القومي الإجمالي وانخفاض معدلات التضخم، الأمر الذي دفع بالعديد من الجهات الاقتصادية الدولية وعلى رأسها صندوق النقد الدولي إلى الإشادة بمستوى الأداء.

3- هناك تطور قد طرأ على الخدمات في مجالات البنى التحتية بما فيها الطاقة الكهربائية وشبكة الطرق والاتصالات. وبدأ الاهتمام بصورة جادة في نظم المعلومات المتطورة (شبكات الإنترنت والبريد الإلكتروني).

4- اشتراك السودان في مؤسسات ضمان الاستثمار الإقليمية والدولية.

5- الانضمام إلى الكثير من التكتلات الاقتصادية الإقليمية والدولية ومنها دخول السودان في السوق المشتركة لجنوب شرق أفريقيا (الكوميسا) ومنطقة التجارة العربية، وتم الاستعداد لدخول منظمة التجارة العالمية بتعديل التشريعات والإجراءات الاقتصادية خصوصاً الضريبية والجمركية منها.

حمدي

وزير المالية والإقتصاد عبد الرحيم محمود حمدي تحدث بإسهاب ووضوح عن أبرز المؤشرات الإيجابية التي تعكفت بفضل الإصلاح الذي بدأ منذ أكثر من عشرة أعوام. وقبل ذلك أشار حمدي إلى فترة الشائبات وما حملته من تدفوع في الأوضاع الاقتصادية وتراكم الديون وظهور موجات الجفاف والتصحر والفيضانات واتساع دائرة الهجرة، إذ وصل النمو إلى معدل سالب (2- في المئة)، والتضخم بلغ 73 في المئة وهبطت مساهمة الزراعة في الناتج إلى النصف.

وقال، على الرغم من الظروف الأمنية المعاكسة وازدياد حدة الحرب في الجنوب وتراجع متوسط المساعدات الخارجية من 800 مليون دولار سنوياً في عقد الثمانينات إلى 200 مليون في التسعينات وتعدد أشكال الصراع الاقتصادي، فإن النمو انتقل إلى معدلات إيجابية منتظمة متوسطة في المئة سنوياً بالأسعار الثابتة. وشهدت البنى التحتية الأساسية تطورات إيجابية، إذ أوتعت طاقة سكك الحديد من 1400 ألف طن إلى 2,5 مليون طن ووصل طول شبكة الطرق إلى 5 آلاف كلم منها 3 آلاف مسفلتة مع التخطيط لشق طرق جديدة بطول 869 كلم هذا العام.

وبعد خصخصة الاتصالات ارتفعت الكفاءة الهاتفية إلى 1,2 هاتف لكل 100

نسمة، وتم تأهيل بعض المطارات والموانئ وتضاعف عدد المدارس وزاد عدد الجامعات من 6 إلى 27 إلى جانب 22 جامعة وكلية خاصة. وعن السياسة المالية والتقنية أكد حمدي أن التضخم تراجع من 130 في المئة في 1996 إلى 8,5 في المئة في 2000 و4,8 في المئة في 2001، واستقر سعر صرف العملة الوطنية منذ توحيد سعرها في 1998، وانخفض سعر الموائمة العامة من 4,4 في المئة من الناتج في العام 1990 إلى 1,8 في المئة في العام 2001. وارتفعت الصادرات من 374 مليون دولار في 1990 إلى 1807 ملايين في 2000 و1600 مليون في 2001 بعد دخول البترول والنزب في قائمة الصادرات، ويتوقع أن يحقق الميزان التجاري فائضاً في العام الجاري بفضل إجراءات عديدة أبرزها إزالة كل الضرائب المفروضة على الإنتاج الزراعي والصادرات الزراعية وصادرات المواشي واللحوم.

وتحدث حمدي عن برنامج المخصصة الذي شهد تحويل 53 مرفقاً من ملكية الدولة إلى القطاع الخاص أو المختلط، وهناك 13 مرفقاً معروضاً للمخصصة منذ العام. وأشار إلى أن التمويل الخارجي، الحصص للمشروعات التنموية بلغ 660 مليون دولار في العام 2001 وهو شمل القطاعين العام والخاص.

وختتم بالإشارة إلى مراجعة قانون تشجيع الاستثمار لعام 1999 لجهة تبسيط إجراءات دخول المستثمر الأجنبي وإقامته وتعديل الخصم لأغراض صيانة الأصول الاستثمارية في حساب الدخل من 30 إلى 35 في المئة ورفع نسبة إهلاك الأصول من 20 إلى 30 في المئة تشجيعاً لإحلالها وتأهيلها، فضلاً عن إعفاء 10 أعوام من ضريبة أرباح الأعمال ومن الرسوم الجمركية إلى جانب ميزات في تخصيص الأراضي وتقديم ضمانات ضد التأميم والمصادرة، وحدد القانون آليات فض النزاعات والرقابة، وكثيثة لرحابة مناخ الاستثمار والاستقرار الاقتصادي والسياسي شهدت الأعوام الأخيرة تدفقاً غير مسبوق لإستثمارات الخارجية في قطاعات البترول والتعدين والنقل والاتصالات والصناعة والزراعة من جهات عديدة شملت الصين، اليابان، كندا، ألمانيا، بريطانيا، إيطاليا، جنوب أفريقيا، تايلاند، فرنسا، سوريا، تركيا، الأردن، تونس، اندونيسيا، الإمارات، قطر وغيرها.

رعاية وحضور مميز

رعى الملحق عدد من المؤسسات الرائدة في ميدان عمله مثل المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار والائتمان الصادرات والمجموعة المالية المصرية همريس وشركة سكر كاتنا والهيئة العربية للاستثمار والانماء الزراعي وشركة السكر السودانية ومجموعة صناعات إيلي (Eli) السودانية ومجموعة انفسكوم للاتصالات ومجموعة BNP Paribas المصرفية الدولية وشركة هيفليك لخدمات البترول والاستثمار وشركة شيكان للتأمين وإعادة التأمين وشركة Show Net للإنترنت والبنك القرعبي والخدمات المدمجة والخطوط الجوية السودانية.

حضر الملحق ممثلون لصندوق النقد الدولي والمؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص والمؤسسة العربية لضمان الاستثمار ومجلس إدارة الغرفة العربية الألمانية والمنظمة العربية للتنمية الصناعية والتعدين إلى جانب ممثلي عدد من الشركات الدولية مثل شركة توتال فينا - ألف النفطية وإكسال للاتصالات وغيرهم.

VINTAGE 1945

فينتاج ١٩٤٥ - كرونوغراف أوتوماتيكية

إن "جيرار - بيريجو"، الشركة المرموقة في صناعة الساعات، قد بذلت كل معرفتها وفنّها وجهودها في سبيل تطوير أحدث نظام حركة ابتكرته وهو كرونوغراف GP 3080 الذي تدور أليته الأوتوماتيكية ٢٨٨٠٠ مرة في الساعة، والذي يحتوي على ٢٨ حجراً. وقد جهزت الموديلات المستطيلة، وخاصة أكثرها رفاة مثل كرونوغراف فينتاج ١٩٤٥، بهذا التصميم الجديد والمبتكر لنظام الحركة، الذي صنع كله يدوياً في ورشات الشركة.



الساعة من الذهب ١٨ قيراطاً السوار من جلد الكفتاج المصنوع يدوياً، أو من الذهب الخسنة من حجر المسفر مقارنة للماء حتى عمق ٣٠ متراً، صممت الساعة احتفالاً بنهاية الألفية القادمة.

GP

GIRARD-PERREGAUX

جيرار - بيريجو

منذ عام ١٧٩١

لمزيد من المعلومات :

GIRARD-PERREGAUX
CH.2301 La Chaux-de-Fonds
Tél. ++41.32.911.33.33
Fax ++41.32.913.04.80

www.girard-perregaux.ch
com@girard-perregaux.ch



ASSOCIATION
INTERPROFESSIONNELLE
DE LA HAUTE HORLOGERIE

المملكة العربية السعودية: +٩٦٦ ٢ ٦٦٥٢٠٥١ ■ الإمارات العربية المتحدة: +٩٧١ ٦ ٥٣٧٧٢٦ ■ الكويت: +٩٦٥ ٢٤٠٠٩٥١ ■ البحرين: +٩٧٣ ٥٣٥٠٩١
قطر: +٩٧٤ ٤ ٤٠٨٤٠٨ ■ عمان: +٩٦٨ ٥٦٠٩٤٥ ■ سورية: +٩٦٣ ١١ ٣٣٢٢٦٥٠ ■ لبنان: +٩٦١ ٩ ٩٠٠٥٥٥ ■ مصر: +٩٦٦ ٢ ٩٩٩٩٦٦

أبو زكي

همة أماننا لتنشيط وتعزيز العلاقات العربية - العربية في مختلف المجالات وصولاً إلى تحقيق التكامل الاقتصادي العربي المنشود.

وختم أبو زكي بالقول: "لقد وصف السودان في السابق بالمارد النائم، وإثني سعيد وفخور بالقول أننا نشارك في لحظة تاريخية نشهد فيها إقامة دينامية لهذا المارد النائم بموارد اقتصادية كبيرة ونية جادة وأكيدة لتحقيق النمو والتطور".

حمزة

وكان في جلسة الافتتاح كلمة لرئيس اللجنة التحضيرية للملتقى عبد الوهاب أحمد حمزة الذي قال:

"يعتبر الأستاذ زؤوف أبو زكي مدير عام مجموعة الاقتصاد والأعمال من أبرز الصحافيين العرب العاملين في مجال الصحافة الاقتصادية والمالية، وكان وراء إصدار مجلة الاقتصاد والأعمال التي تعتبر الأولى في حقل اختصاصها، وانطلاقاً من نجاح التجربة الأولى وسع نشاطه نحو صناعة تنظيم المؤتمرات بحيث أصبحت مجموعة الاقتصاد والأعمال أول وأكبر مجموعة عربية على هذا الصعيد وحققت نجاحاً كبيراً لا سيما في مجال ترويج الاستثمار في البلدان العربية، وغدت المجموعة بمثابة هيئة عربية لتشجيع الاستثمار يكمل دورها دور مؤسسات تشجيع الاستثمار الحكومية القطرية، وأصبحت الكثير من الحكومات العربية تلجأ إلى خبرة هذه المجموعة لمساعدتها في ترويج الاستثمار".

وأضاف: "عندما طرح الأستاذ أبو زكي فكرة تنظيم مؤتمر استثماري حول السودان، بادرت الحكومة إلى تبني الفكرة ارتكازاً إلى سمعة المجموعة وإلى خبرتها وإلى نجاحها المتواصل في المؤتمرات الإقليمية، وبطلب من الحكومات والمؤسسات الإقليمية والدولية في معظم البلدان العربية وفي بعض البلدان الأجنبية.

وقد جاءت تجربة العمل مع المجموعة خلال الأشهر الماضية لتعزيز ثقافتنا بها وبالمستوى الرفيع لمهنتها وحسن أدائها، وإن ما حققته هذه المجموعة من نجاح في تنظيم ملتقى السودان هذا وخلال فترة زمنية قصيرة، يشكّل إنجازاً يصلح كأساس لتكرار التجربة وتطويرها



قال مدير عام "الاقتصاد والأعمال"، إنه الملتقى الأول من نوعه في السودان. وعندما فكرنا في طرح مبادرة تنظيم هذا المؤتمر، كنا ندرك منذ البداية أن الجديد في السودان ليس الفرص، وهو بلد الغيرات والموارد الطبيعية الوفيرة، بل هو المناخ الاستثماري الجديد والأيجابي المرتكز إلى معطيات سياسية وأمنية واقتصادية وتشريعية جديدة، وأشار إلى مدى التصميم على تحرير

الاقتصاد والانفتاح نحو الاستثمار الخارجي والاستعداد لإزالة المعوقات، موضحاً أن أهمية الملتقى بمبادرة "الاقتصاد والأعمال" إنما تنبع من كل ما تقدم وهذا يعدّ خطوة أولى على طريق الترويج للاقتصاد السوداني.

وتحدث أبو زكي عن التطورات التي شهدتها الاقتصاد السوداني في المرحلة الأخيرة وأبرزها الآتي: تحقيق نمو سنوي متوسط 7 في المئة وهو أعلى معدل في القارة الأفريقية، تحول السودان إلى مصدّر للنظ منذ 1999 علماً أن حركة الاستكشاف والتطوير مستمرة، وضع تشريعات محفزة للاستثمار وتحرير سعر الصرف وإطلاق الخصخصة، انخفاض التضخم من 160 في المئة في 1998 إلى 7 في المئة العام الماضي، تطبيع العلاقات مع صندوق النقد، وارتفاع احتياط

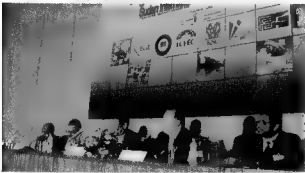
العملات الأجنبية 4 مرات في سنتين، لكن أبو زكي لفت إلى أن هذه التطورات لم تظهر بما فيه الكفاية في الإعلام الخارجي، بل أن صورة السودان يشوبها الكثير من عدم الوضوح والحد، لذا فالملتقى خطوة رائدة في هذا المجال على أن تتبعها خطوات كثيرة مماثلة على أمل أن يصبح الملتقى حدثاً سنوياً لأن "الاقتصاد والأعمال" ترصد باستمرار التطورات التي تحصل في البلدان العربية وهي تحاول توظيف أي تطور إيجابي لتتعلق منه باتجاه الترويج لأقتصادات هذه البلدان والمساهمة في جذب الاستثمار إليها. وللمجموعة نشاطات مماثلة في كل من لبنان وسورية والجزائر ومصر وتونس، وسيكون هناك نشاطات ترويجية في بلدان أخرى، ولذلك أهمية خاصة ومتزايدة بعد أحداث 11 أيلول/ سبتمبر التي خلقت، ومن خلال تداعياتها، فرصاً

اتفاقيات في نطاق الملتقى

هفل الملتقى بإعلان تمويل عدد من المشاريع في السودان أبرزها استحداث الصندوق العربي للإنماء الاقتصادي والاجتماعي رصد اعتماد وقدره 150 مليون دولار للمساهمة في مشروع سد مروي.

كما أعلنت المؤسسة الإسلامية للتنمية القطاع الخاص التابعة له البنك الإسلامي تخصيص 195 مليون دولار لإنشاء محطة كهرباء.

وأعلن خلال الملتقى أن 25 مستثمراً تركياً و50 مستثمراً إماراتياً سيجسّلون الخروطين خلال نيسان/ أبريل الجاري.



إحدى جلسات المؤتمر التي عُقدت لعرض فرص استثمار في قطاع النفط والتعدين

الجلسة الأولى:

واقع الاقتصاد السوداني واتجاهات الإصلاح والتغيير



رأس الجلسة الأولى للملتقى وزير المال والاقتصاد الوطني عبد الرحيم محمود حمدي وكان مقرها عام مؤسسة التنمية السودانية عبد الوهاب احمد حمزة وتحدث فيها رئيس مجموعة دلة البركة الشيخ صالح كامل ومديرعام مجموعة الاقتصاد والأعمال رؤوف أبو زكي ونائب رئيس قسم الشرق الأوسط في صندوق النقد الدولي غياث شابيسبيغ ورئيس مجلس إدارة المؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص د.علي عبد العزيز السليمان.

تحدث الشيخ صالح كامل عن تجربته الاستثمارية في السودان وبعض الدول العربية والإسلامية ومما قال: إن السودان قبل أن يكون الاستثمار فيه عملية عاطفية سواء دينية أو إنسانية أو سياسية، فإن الاستثمار فيه هو عملية اقتصادية مبرحة على المدى الطويل، وأوضح أن هذا الكلام قاله قبل 12 عاماً وهو صالح حتى تاريخه. وطلب من المستثمرين عدم طلب ما هو تعجيزي من السودان الأمر الذي لا يظليه المستثمر في دول أخرى أحوالها أحسن. وشدد علي عدم اللغالة في الأرباح المتوقعة من السودان أكثر من غيره، لذا فالنظام الإسلامي المبني على المشاركة هو الحل الأمثل.

ورد الشيخ صالح كامل على حجج بعض الذين لا يرغبون في الاستثمار في الدول العربية والإسلامية وقال: إن القول أن الطاقة الاستثمارية لاقتصادات هذه الدول محدودة أمثلة اعتبارات عدم الثقة منذ أكثر من 30 عاماً ويتجاهل ما تمّ فعلاً من تقدم على مختلف الصعد، أما عن ضعف أمن الاستثمارات فالشواهد دلت على عكس ذلك لأن الاستثمارات الإسلامية والعربية في الدول الغربية هي التي توصف بغير الأمانة الآن، علماً أن الاستثمار في الغرب يبقى سهلاً ومريحاً من الناحية الإجرائية. ومن حي تجربته شرح للمستثمرين أهمية اختيار الشريك المحلي المناسب ووضع دراسات الجدوى الصحيحة. ولغت إلى أنه على الرغم من صغر حجم مساهمة الطرف



حضور الفعاليات السودانية كان لافتاً لثقلته وثروجه

العالي في بعض المشروعات إلا أنه يزاوّل تحكماً ظاهراً في إدارة المشروع في جو من عدم الثقة بالمولود. ومن العقبات والمعوقات التي تواجه المستثمرين الأجانب عدم استقرار الهياكل القانونية والتشريعية والاختلاف في تفسيرها الأمر الذي يؤدي إلى اختلال في تقدير جدوى المشروع. إلى ذلك، فعن المهم اعتبار الضرائب أداة ومؤشراً تخطيطياً وليست مجرد مصدر تمويل لوزانة الدولة. كما أن توحيد أنواع الضرائب أفضل من التنوع بين ضرائب مباشرة وغير مباشرة وضريبة مفعة وغير ذلك. وفي ما يتعلق بالخصخصة اقترح تقسيم الأسهم إلى ثلاث فئات (أ- ب- ج) أي بين أسهم للحكومة تملك ولا تدبر وأسهم إدارة تملك وتدبر وتدفع قيمتها نقداً وأسهم مشاركة متناقضة يتولى مدير المؤسسة جذب الشركاء الأجانب إليها. ووزع رؤوف أبو زكي ورقة أعدها بعنوان مسربة الانفتاح الاقتصادي في السودان تحزن النمو والاستثمار عرض فيها لكل المؤشرات الليكرو والماكرو الاقتصادية وخلص إلى القول أن السودان استطاع خلال الفترة الماضية تهديد الكثير من ملامح الصورة السلبية التي رسمت له في السابق والمطلوب هو المزيد من التعريف بالأوضاع والسياسات الاقتصادية الجديدة لجذب الاستثمار الأجنبي.

وتحدث السليمان عن المؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص التي أنشأها البنك الإسلامي للتنمية في أواخر 1999، وأشار إلى اهتمام المؤسسة باستكشاف فرص الاستثمار في السودان وهي وفرت تمويلاً قدره 8 ملايين دولار لتحديث مقاسم الهاتف في شركة سواتل للاتصالات، وأخذت على عاتقها جهود تسويق تمويل أول مشروع لتوليد الكهرباء يتولاه القطاع الخاص بطاقة 257 ميغاواط جنوب الخرطوم بنظام B.O.O.T. وستتولى المؤسسة تغطية احتياجات 190 مليون دولار وسقدمي المشاركة مؤسسات مالية عربية وإسلامية. وأضاف: من أهدافنا أيضاً تمويل مشروعات صغيرة ومتوسطة ونبحث مع المصارف السودانية توفير خطوط تمويل لهذه المشروعات فضلاً عن التباحث مع مستثمرين سودانيين في مجالات الصناعة واستصلاح الأراضي.

أما ممثل صندوق النقد الدولي غياث شابيسبيغ فقال: إن المناخ مهيأ للاستثمار في السودان ولتحقيق نمو مستدام بعد أن تمكنت السلطات خلال السنوات القليلة الماضية من تحضير الأرضية الاقتصادية والمالية اللازمة لذلك وزيادة الانفتاح والتحرير وخلق نوع من الاستقرار الاقتصادي. وأضاف: لا بد من الاستثمار في خلق فرص الاستقرار والاستثمار بمواصلة الهيكلة التي تم التوافق عليها مع الصندوق ورسم الفجوة المالية ودرء الصدمات المحتملة.

الجلسة الثانية

فرص ومناخ الاستثمار



نخبة الحضور العربي والدولي بمائدة جلسات الملكى التاسع باهتمام بالغ

واتفاقية تنقل الإيدي العاملة (1968) واتفاقية استثمار رؤوس الأموال العربية وانتقالها بين البلدان العربية (1970) واتفاقية تسوية المنازعات الخاصة بالاستثمار العربي الهبني (1974)، والسودان طرف في اتفاقية تسوية منازعات الاستثمار بين الدول ومواطني الدول الأخرى الأطراف (1965) ... وكل ذلك يطمئن المستثمر إلى جانب الدستور (1998) وتطور قانون الاستثمار على نحو كبير جداً لا سيما آخر تعديل لعام 2000.

وقدم جهاز الاستثمار في وزارة الصناعة ورقة بعنوان فرص ومناخ الاستثمار في السودان تناولت الموارد البشرية والطبيعية والتشريعات وخطط الإصلاح الاقتصادي وإنشاء المناطق الحرة. وشددت على أهمية الزراعة ومساهمتها في الناتج بنسبة 2/5 فضلاً عن أن 80 في المئة من القوى العاملة تعمل في الزراعة، وعن الصناعة قالت أن تطويرها مرتبط بالستراتيجية القومية الشاملة وهي بحاجة إلى تصحيح تشوهاتها وأوجه القصور فيها.



لنستشر السعودي خالد زيني في جوارعهم وزير المال والاقتصاد عبد الرحيم حمدي

الاستثمارية الحكومية (زراعة وصناعة...) هي مشاريع رابحة، إذ كان الاعتقاد السائد أن هذه المشاريع تشكل عبئاً على الحكومة. حضر الملتقى مشد من سديدات الأعمال السودانيات وفاق عددهن 50 وواظبن على حضور الجلسات وكن على جانب لافت من التثقيف. قامت مؤسسة التنمية السودانية بعمل لوجيستي متقن وكتب كثافة الحضور وتوالي الجلسات الماراثونية.

عقدت الجلسة الثانية تحت عنوان فرص ومناخ الاستثمار ورأسها وزير الصناعة والاستثمار د.جلال الدفيعر وكان مقرها مدير عام جهاز الاستثمار الاتحادي د.خليل محمد سيد و تحدث فيها مدير عام المؤسسة العربية لضمان الاستثمار مأمون إبراهيم حسن ومدير عام المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار واقتمان الصابرات د.عبد الرحمن طه ورئيس مجلس أدلة الغرفة العربية الألمانية محمد العدي.

وقدمت ورقة عمل من الشركة العربية للاستثمار حول "مناخ الاستثمار في السودان بين الواقع والتحديات الخاصة بتطبيق الاستقرار السياسي والامني" حيث أن تشجيع الاستثمارات المحلية والاجنبية يتطلب من كافة الفئات السياسية السودانية نبذ خلافات الماضي التي كانت سبباً في ضياع الكثير من الفرص. إلى ذلك، هناك تحديات خاصة بإدولة الاقتصاد الكلي وللحفاظ على إنجازات استقرار اسعار الصرف والسيطرة على التضخم من خلال تقليص المعجز في الموازنات وبناء الاحتياطات من العملات الأجنبية وترشيد استخدام الموارد. وهناك تدو في تطبيق قوانين الاستثمار وتطوير القطاع المصري الذي ما زال متواضعاً في السودان لجهة مراكزه المالية ومعاياته من نقص الكوادر والتقنية المتطورة.

وتحدثت الورقة من تحديات خاصة بتوفير المؤسسات والكوادر الفاعلة على اعداد الدراسات القطاعية ودراسات الجدوى. كما اقترحت بعض محاور العمل لمواجهة تلك التحديات. وعن الإطار القانوني للاستثمار في السودان تحدث مأمون إبراهيم حسن (المؤسسة العربية لضمان الاستثمار) عن الضمانات القانونية للموافرة وأبرزها عدم التأميم والمصادرة أو نزح الملكية وشرط عدم التمييز وضمان تحويل الأرباح. وقال أن السودان وقع على الاتفاقية الموحدة لاستثمار رؤوس الأموال العربية في الدول العربية (1980) واتفاقية المؤسسة العربية لضمان الاستثمار (1974)

نقطات لافتة

- حَضَنَ الرئيس عمر حسن أحمد البشير مجموعة الاقتصاد والأعمال بالذعر والشكر مزين خلال خطابه الافتتاحي.
- قال وزير الصناعة والاستثمار د. جلال الدفيعر أن الملتقى ناجح بإمعايز بدليل أن جلسات عمله كانت تضم الواحدة منها أكثر من 300 مشارك وأصاف: "كنت قبل هذه قصيرة رئيساً لى إحدى جلسات مؤتمر كبير في مدينة عربية عريقة بالأمم والأعمال وكانت مفاجاتي كبيرة عندما اكتشفت أن الحضور لا يتجاوز الـ15 مشاركاً.
- قال رئيس أصحاب العمل: "كان الملتقى فرصة لا تُعوَضُ لانتقاء المستثمرين السودانيين بعضهم بالبيض الآخر. وأضاف: "اكتشفنا أن الملتقى جمع سودانيين قبل أن يجمع المستثمرين الأجانب في السودان، الأمر الذي كان معدراً في السابق".
- من وصل عدد من المشاركين في اليوم الثاني للملتقى لأن الخطوط الجوية لم تسعفهم.
- لوجيستيون الأجانب بأن عدداً لا بأس به من المشاريع

الحياة فرح

• ألواح بلاستيكية:

- مقاومة للكيمويات والنمل الأبيض.

- قابلة للدهن والطباعة.



• الجلد الصناعي:

- مقاومة للاحتراق.

- قابلة للغسل.



• تغليف الكتب:

- مقاومة للإمتصاص.

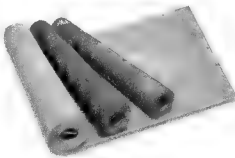
- قابلة للكتابة والدهن عليها.



• ورق الجدران:

- تنعدد الألوان، نمومة الملمس.

- قابلة للغسل.



جميع المنتجات صنعت في شركة ابن حيان للمنتجات البلاستيكية «طيف»،
إحدى شركات سبائك

فرح Farah

www.farah.com.sa

شركة ابن حيان للمنتجات البلاستيكية (طيف) ت ٢٨٨ ٤٠٠٠ (٠٢) فاكس ٧٧٨٤ ٢٥٨ (٠٣)

الجلسة الثالثة

الاستثمار في الزراعة والثروة الحيوانية

رأس الجلسة الثالثة وزير الزراعة والغابات د. محجوب خليفة وكان مقررها مدير التعاون الدولي والاستثمار في وزارة الزراعة د. محمد احمد دغل وتحدث فيها عبد الكريم العامري رئيس الهيئة العربية للاستثمار والاعتماد الزراعي.

وتناولت أوراق العمل واقع الزراعة إذ قدرت للمساحات للاراضي الزراعية والسهول بنحو 28 مليون هكتار وهناك ثروة حيوانية ضخمة من الجمال والابقار والماعز يقدر بنحو 131 مليون رأس وغابات ومراع طبيعية تمتد على مساحة 2,5 مليون فدان. وفي السودان زراعات مروية وأخرى مطرية. فالروية تقع على ضفتي النيل الأزرق والنيل الأبيض، حيث يقع مشروع "الجزيرة" ومشروع "امتداد المناقل" العلفاني في مساحة 2,1 مليون فدان من مساحة تبلغ في مجموعها 4 ملايين فدان التي تمثل كامل المساحة الزراعية الروية صناعياً. لذا يعتبر هذا المشروع اكبر مشروع مزرعة موضوعة تحت ادارة واحدة في العالم. ومعظم المشاريع الروية يديرها القطاع العام والمحاصيل هي القطن والقمح والذرة وقصب السكر.

أما الزراعات المطرية ففيها مواسم الذرة والسمسم والفول السوداني والذرة الشامية وعباد الشمس الذي ادخل مؤخراً كما طورت زراعة الأرز والبن.

وتناولت الجلسة فرص وإمكانات الاستثمار في القطاع الزراعي في ضوء ستراتيجية موضوعة لذلك أهدافها الآتي:

زيادة الرفعة الزراعية المروية صناعياً أو مطرية، زيادة انتاجية الحبوب والمحاصيل الغذائية الأخرى، زيادة انتاجية الحبوب الزيتية، تنويع المحاصيل الأخرى، زيادة الكوادر الزراعية المؤهلة

والاستثمار في امدادات المياه وخدمات الري وتوفير الخدمات الزراعية المختلفة، انشاء المشاريع الزراعية في الولايات الشمالية، ادخال تربية الحيوان في الدورة الزراعية، الاستثمار في صناعة الادوات الزراعية والاستثمار في مجال المنتجات البستانية ومجال وقاية النباتات والمحاصيل من الامراض ومجال التخزين والنقل. وتهدف الاستراتيجية الى زيادة الثروة الحيوانية 3 أضعاف. وفي هذا الميدان فرص للاستثمار في تسويق اللحوم الحمراء والابقار الحية وتوفير سبل للمواصلات والنقل لها وانشاء خدمات التخزين والاستثمار في صناعة منتجات الألبان و انتاج اللحوم البيضاء وانتاج العلف وخزنه. كما هناك مشاريع مجدية في الصيد وتسويق الاسماك وانتاج الأدوية البيطرية واستيراد أنواع من الابقار المحسنة وادخال المعدات الحديثة والاستثمار في توريد حاويات التعبئة والتبريد.

وفي السودان 41 مليون رأس من الابقار و 50 مليوناً من الضأن و 36 من الماعز و 3 ملايين من الابل وهي الثروة الحيوانية الأولى عربياً والثانية إفريقياً.

وكان في الجلسة تداول بتجارب الاستثمارات العربية في قطاع الزراعة وأبرزها في مشروع سكر كنانة و "وحدة الدواجن" فضلاً عن مشاريع نموذجية لإنتاج المحاصيل في الزراعة المطرية بمعدلات انتاج تزيد 5 أضعاف عن المعدلات العادية. وهناك مشروع يجري اعداده لانتاج وتصنيع اللحوم وآخر لانتاج الأعلاف للتصدير الى الأسواق العربية.

وجاء في ورقة قدمتها الهيئة العربية للاستثمار والانماء الزراعي أنه على الرغم من الامكانيات الواعدة فإن معظم الاستثمارات الزراعية في السودان تتبع الأساليب التقليدية الامر الذي لا يزيد الانتاجية. وهناك نقاط مثبطة للاستثمار الزراعي أبرزها ضعف البنى التحتية وعدم كفاية قوانين الاستثمار. يشكر ان للهيئة مساهمة جزئية أو كلية في 9 مشاريع زراعية كبرى وهناك مشروعات قيد التنفيذ و 8 مشاريع تخصص شركات قيد التأميل والتطوير و 4 مشاريع في مرحلة اعداد دراسات الجدوى و 4 في مرحلة اعداد دراسات ما قبل الجدوى فضلاً عن محطات بحثية. وبلغ اجمالي استثمارات الهيئة 251 مليون دولار.



د. علي سليمان

المؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص؛ ارتياح للسودان واستعداد للجزائر

كان الدكتور علي سليمان الرئيس التنفيذي والمدير العام للمؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص في طليعة المشاركين والمتحدثين في ملتقى السودان الدولي للاستثمار وبعد عودته إلى مركزه في جدة وجه رسالة معتبرة إلى الاقتصاد والأعمال لا حول للتلقي وحسب بل بحلول مجمل نشاطها في مجال التوتمات، وتأكيد الحرص على جدوى المشاركة فيها. ويؤكد رغبته بالمشاركة في ملتقى الجزائر الدولي الثاني للاستثمار الذي سيعقد في 17 و 18 نيسان/أبريل الحالي في العاصمة الجزائرية. وهناك للرسالة، "يسعدني الإشارة إلى ملتقى السودان الدولي للاستثمار الذي عقد في الخرطوم في الفترة من 11-12 آذار/مارس الجاري، وأرد أنؤه بالجهود الكبيرة التي قمت به وببذلوات الجهود القيمة الأستاذ زؤوف أبوزكي، وهورم الشكرت إليه في مداخلتي في الجلسة الأولى للمؤتمر.

ولقد استعددت كثيراً من وجودي بالمؤتمر، ونجد دائماً في مؤتمرات "الاقتصاد والأعمال" مدخلاً جيداً للتعرف على فرص الاستثمار في الدول الأعضاء في المؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص، ومبرراً ممتازاً لعرض أنشطة المؤسسة وآليات تمويل القطاع الخاص. وبهذه المناسبة فسأشارك بآذان الله في مؤتمر الجزائر القادم وسنترسل قائمة بالمشاركين في خطاب منفصل".

الجلسة الرابعة

الاستثمار في الاتصالات



كانت جلسة الاتصالات نموذجاً في معرض تجربة استثمارية ناجحة في تخصصه القطاع. رأس الجلسة وزير الاعلام والاتصالات مهدي إبراهيم وكان مقرها مدير عام التلفزيون محمد حاتم سليمان وتحدث فيها المدير الاقليمي في شركة الكاتيل انطون هاتم ومدير عام شركة الاتصالات السودانية (سوداتيل) دعبد العزيز عثمان.

وقال حاتم: السودان بلد شاسع ويعد نحو 30 مليون نسمة ونسبة الإختراق (Penetration note) في الشبكة الخابئة كما الضولية ما زال ضئيلاً جداً ما يؤكد أن مجال الاستثمار في قطاع الاتصالات ما زال كبيراً وسياسة الدولة في هذا المجال كانت ولا تزال عاملاً أساسياً في تطوير قطاع الاتصالات واعطاه الديناميكية اللازمة.

واضاف: أحصى بالذكري على سبيل المثال لا الحصر:

— خصخصة هذا القطاع بشقّه الثابت والنقال.
— افساح المجال امام مشغلين جدد للاستثمار، مما سينعكس من دون أدنى شك ايجابياً على نمو هذا القطاع وحافزاً كئدي الاسعار وزيادة التقديمات في مجال الخدمات.

— تطوير الشبكة لايصالها للمناطق الريفية النائية.
هل الاتصالات تواكب نمو الاقتصاد ام العكس؟ وسال ثم اجاب بالقول: انهما متلازمان.

وتحدث عن الكاتيل في السودان فقال: يعود تواجد الكاتيل في السودان الى العام 1993 وهي تواكب تطور هذا القطاع في كافة المجالات وابرزها:

المنشآت المطروحة للخصخصة

اجاز مجلس الوزراء السوداني برنامج الخصخصة للعام 2001 — 2003 وقد شملت الخصوصيات المنشآت التي يراه

خصخصتها وأتية التنفيذ كالآتي:

- 1- الخطوط الجوية السودانية.
- 2- شركة النيل للإسمنت (ريك).
- 3- فندق قصر الصداقة.
- 4- الأسواق الحرة.
- 5- البنك العقاري السوداني.
- 6- بنك الخرطوم.
- 7- برامج قيد الدراسة:
- هيئة السكك الحديدية.
- الهيئة العامة للتبريد والتبريق.
- الخطوط البحرية السودانية.
- الهيئة القومية للكهرباء.
- مؤسسة التنمية السودانية (الشركات التي تتبع لها).

— الشبكة الخابئة والشبكة الضولية والاتصالات الفضائية عبر المحطات الأرضية للأقمار الاصطناعية.

— عدد الخطوط الثابتة المنجزة والتي هي قيد الانجاز.

— للقسم الدولي في الخرطوم.

— محطتان أرضيتان للاتصالات الدولية بواسطة عربسات وانتلسات.

— مركز تشغيل ومراقبة عن بعد لهذه الشبكة. واستنتج مما سبق ان بنية الاتصالات في السودان حديثة وتتمتع بأحدث التقنيات.

وقدمت ورقة عن واقع القطاع وفيها أن هناك 7 شركات مرخصة سوداتيل وموبتيل (خلوي) وسودنت وزينة نت (انترنت) هواتف ونابل صن (النداء الآلي) وشركة اشراف (البطاقات المدفوعة سلفاً). وهناك 10 شركات مرخص لها ولم تعمل بعد وهي سامتل (تشغيل وتقديم خدمات الاتصالات الخابئة) و3 شركات لخدمات الانترنت و4 شركات للبطاقات المدفوعة سلفاً.

واتسم تطور الاتصالات الخابئة الذي رعته شركة سودتل منذ خصخصة القطاع (1994) وحتى نهاية العام 2001 بالملاح التالية:

أ- توسعة للشبكة بما يزيد عن تسعة أضعاف خلال الفترة (من 74000 خط في العام 1994 الى 960000 خط في نهاية العام 2001).

وصحب ذلك تحويل الشبكة الى شبكة رقمية بالكامل.

ب- نمو كبير في أحجام الحركة الهاتفية بمختلف أنواعها (عائلية، قومية، محلية).

ج- ارتفاع في معدل انتشار خدمات الاتصالات الخابئة من نحو 0,24 في المئة في العام 1994 الى 1,97 في المئة في نهاية العام 2001 ورغم ذلك فإنه يقل عن معدلات الشمال الافريقي (مصر، تونس، المغرب).

د- ارتفاع في رأس المال من 89,9 مليون دولار اميركي في العام 1993/1994 الى 254,1 مليون دولار اميركي في العام 2001.

لوتفتت الاستثمارات من 0,5 مليون دولار اميركي في العام 1994 الى 92,58 مليوناً مصحوبة بصافي أرباح بلغ 5,6 ملايين دولار اميركي الى 90,2 مليون دولار اميركي في العام 2000.

لما معدل الانتشار في مجال الهاتف السيار فما زال ضعيفاً للغاية مقارنة بدول المنطقة علماً بأن انتشار الهاتف السيار أصبح يعادل أو يفوق انتشار الاتصالات الهاتفية الخابئة في كثير من الدول الغربية. ومعدل انتشار خدمة الانترنت ما زال هو الأضعف بالمقاييس الاقليمية تاهيك عن المقاييس الدولية... ورغم وجود عدد من الشركات مزودة هذه الخدمة... وهذا ما يعيق البلاد عن اللحاق بركب مجتمع المعلومات.

الجلسة الخامسة

النظام النقدي والمصرفي

رأس الجلسة

وتحدث فيها محافظ بنك السودان د. صابر محمد حسن إلى جانب نائب الرئيس الأول في بنك BNP Paribas ورئيس اتصاف المصرف السودانية حسين المفتي، ثم التفت إلى التركيبة الحالية للقطاع المالي في السودان، فهناك 26 مصرفاً لها 617 فرعاً وتنتقسم حسب ملكية رأس مالها إلى ثلاث مجموعات:

- 1 - مصرف القطاع العام وعددها 5 وعدد فروعها 277.
- 2 - للمصارف المشتركة وعددها 18 وعدد فروعها 237.
- 3 - للمصارف الأجنبية وعددها 3.

إضافة إلى هذه المصارف هناك 11 شركة صرافة وبنودق لضمان الودائع المصرفية وشركة السودان للخدمات المالية. وهناك مؤسسات مالية أخرى تقع أيضاً تحت إشراف المصرف المركزي وأبرزها شركات التأمين وشركات التمويل للتموي ومسابدق التمويل الاجتماعية وسوق الخرطوم للأوراق المالية.

وكان النقاش في الجلسة حول عناصر ضعف القطاع المصرفي على الرغم من تطبيق مشروع توفيق أوضاع المصارف في التسهيلات، ما هذا بمصر السودان لتبكي برنامج السياسة المصرفية الشاملة التي تعالج الآن مشكلات صغر حجم المصارف وضعف مراكزها المالية ومحدودية قنوات جذب الموارد، فضلاً عن ضعف كفاءة النظم



محافظ بنك السودان، د. صابر محمد حسن

الحاسوبية والرقابية والإدافية ونظم المراجعة الداخلية وقلة الخبرة المصرفية، كما واجهت المصارف مصاعب قانونية تعيق جهود تحسين مديونيتها وضمان حماية أوضاعها المالية والإدارية. وكانت إشارات في الجلسة إلى ضعف العائد على الودائع الاستثمارية والأسهم المستمرة في المصارف بسبب ارتفاع التكلفة الإدارية، فضلاً عن مشكلة بطء عملية التحوّل التقني في المصارف.

وعرضت ورقة قدمها محافظ المصرف المركزي لخطّة تطوير بدأت في 1999 في ترمي إلى تأهيل العمل المصرفي وتنظيم سوق النقد الأجنبي باستكمال إزالة التشوهات المتبقية وضمان تدفق التمويل ومراجعة الأسس والضوابط التي تحكم فتح وإدارة الحسابات إلى جانب جهود أخرى لتنقية القطاع.

والأهداف هي: استكمال بناء وحدات مصرفية كبيرة وتشجيع المصارف الأجنبية وكذلك المستثمرين الأجانب في الولوج إلى السوق المالية وزيادة المنافسة والشفافية.

وهناك جهود يقوم بها بنك السودان مع اتحاد المصارف لتأهيل القيادات المصرفية وتفعيل نظام الضبط المؤسسي وتشجيع المصارف لتطبيق مبدأ كل ما هو غير محظور مسموح به. يذكر أن المصارف السودانية تعمل وفق الشريعة.

وتحدث قصري لمحمي عن تجربة BNP Paribas مع المصارف السودانية وأشار إلى أن العلاقة تتطور بالبحر والتنوع والاعتمادات تتعزز. وشدد على أن العمل المصرفي هو أولاً وأخيراً عبارة عن إدارة وأشخاص لذا فالاحتراف والمهنية هما الأساس، لذلك لا بد من موارد بشرية مؤهلة، وحذر من أثر تذبذب أسعار النفط على الاعتمادات.

كتاب مناسبة للتلقي

تعاونت وزارات وإدارات سودانية عدة لإصدار كتاب بعنوان فرص ومجالات الاستثمار في السودان مناسبة للتلقي الدولي للاستثمار في الخرطوم.

وضم الكتاب بنطاقات تعريف بمشاكل الفرص المتاحة في قطاعات الزراعة والصناعة والنقل والبنى التحتية وغيرها. وفي كل بطاقة معلومات عن المشروع ونوعيته والسوق المستهدفة وموقع إقامتها وتكلفتها الاستثمارية وجدواها الاقتصادية وعدد موظفيها، فضلاً عن عناوين الجهات المعنية بها.



الجلسة السادسة

الإستثمار في الصناعة

عرض في هذه الجلسة وزير الصناعة والاستثمار د. جلال الدقيير لواقع القطاع وأفاق تطوره وتحدث فيها المدير العام للمنظمة العربية للتنمية الصناعية والتعدين طلعت بن ظافر الظافر والعضو المنتدب في شركة "سكر كنانة" عثمان عبد الله الذهير ومدير عام مجموعة "إيلي" إيلي حداد ومساعد المدير العام في شركة جياي محي الدين الخطيب وتبين أن هناك فرصاً عديدة للاستثمار.

ففي مجال للصناعات الغذائية هناك فرص متاحة للإستثمار في مجال صناعة مركّزات وتعليب الخضار والفاكهة، صناعة الأعلاف، تعليب اللحوم، تصنيع الألبان، أغذية الأطفال، للعبجات والحلويات الفاخرة، وتشجيع قيام المشروعات المتكاملة (زراعة - صناعة في مجالات تعليب الخضار والفاكهة والحبوب الزيتية وغيرها من الأنظمة).

وفي مجال صناعة الغزل والنسيج هناك الصناعات المتكاملة للغزل والنسيج والتشطيب، القطن الطبي والشاش ومنتجات التريكو وصباغة وتلوين الخيوط والمنسوجات. وفي مجال صناعة الجلود هناك المدايع المتطورة لإنتاج الجلد كامل التشطيب لإنتاج الأحذية، الحافظات والملبوسات وغيرها من المنتجات الجلدية.

وفي صناعة مواد البناء هناك صناعة الإسمنت بطاقات متفاوتة وهناك صناعة الرخام والفرانيت، البلاط الموزاييك، المارسيكيا السيراميك، الواج المزجاج وغير ذلك من صناعة الخزف والأدوات الصحية.

وفي الصناعات التخصيحية والهندسية فالجال واحد لإنتاج

شكر وملاحظة من عبد الله الحبيب وردتنا الرسالة الآتية:

السادة / مجموعة الاقتصاد والأعمال المحترمين
السلام عليكم ورحمة الله وبركاته:



عبد الله إبراهيم الحبيب
رئيس مجلس الإدارة

أشركم كعبراً وكافة العاملين في مجموعة الاقتصاد والأعمال على المهنية الواضحة في إدارة مثل هذه المؤتمرات، وأمل أن نتمكنوا مستقبلاً من تولي ترتيب ميكانيزمية إدارة هذه اللقاءات بوقت مبكر، وكذلك محاولة عدم تغيير الواضحين والأشخاص المتخصصين للتحديثين والحاضرين، حيث ذلك يفقد الملتقى طاقته وجودة أدائه وثقة الحضور به. وتفضلوا بقبول خالص تحياتي....

الحركات بأنواعها المختلفة، إضافة لقطع الغيار المختلفة والأجهزة والمعدات الطبية والمختبرات.

وفي صناعة الورق والأخشاب، فإن المواد الخام المتوافرة في البلاد تتيح المجال لإنتاج الورق المقوى، ورق الكرتون، ورق الكرافت كما يوجد مجال واسع لإنتاج الأخشاب الخشبية الفاخرة.

أما في مجال الصناعات الكيماوية فالجال واسع لإنتاج الصودا الكاوية من مادة العطور التي تتوفر بكثرة في شمال كارفور إضافة لصناعة المستحضر، اليبديات الحضرية، الأحماض، مشتقات الملح، الأدوية البشرية والبيطرية، الدهانات، الورنيش وأحبار الطباعة.

وتم عرض لتجربة "سكر كنانة" الناجحة برأس مال مشترك عربي وسوداني وأجنبي وتجربة "جياي" في صناعة الكابلات والمواسير والحديد المسلق وورش السيارات فضلاً عن نشاطات الشركة في الصناعات الغذائية والهندسة الثقيلة والبلاستيك.

يذكر أن "جياي" تجتمع شاحنات وباصات وتراكتورات بالشراكة مع نيسان ومان رويو. أما مصانع "إيلي" فتنتج المستحضرات الصيدلانية والبيدات الحضرية والمنزلية ومزيلات الروائح والمنظفات والصابون ومنتجات الرعاية بالشعر والعطور وهناك مشاريع لإنتاج المستوعبات.

الجلسة السابعة

النفط والتعدين

وتحدث في الجلسة مستشار مجموعة شركة توتال هينا - الف في الشرق الأوسط ومدير مكتب السودان فحسان عاودي ومستشار المدير العام للمشؤون الهندسية في شركة ميغيلخ لخدمات البترول والاستثمار.

وخلصت الجلسة إلى رصد الآفاق المستقبلية للقطاع كالاتي:
- زيادة النشاط الاستكشافي والتطويري لمضاعفة الإنتاج في الحقول من 230 ألف برميل في اليوم إلى 450 ألفاً في اليوم بحلول العام 2005.

- التركيز على إضافة معلومات جديدة لبعض القطاعات ذات المعلومات الفنية القليلة وذلك من خلال تبادل المعلومات مع الجامعات والشركات.

- العمل على جذب الشركات للدخول في القطاعات الحرة ذات المخاطر المنخفضة والقريبة من المنشآت الأساسية، كذلك تشجيع الاستثمار في القطاعات الواعدة شمال وأوسط السودان وذلك بتقديم شروط تغايرية مشجعة.

- التفتيق عن الغاز الطبيعي وذلك في للربعات التي لم يجر الاستكشاف فيها.

- العمل على مضاعفة الطاقة التكريرية وذلك من خلال توسعة وتحديث مصفاة بورتسودان وعمل التعديلات اللازمة لتتناسب الخام المحلي لأغراض التصدير.

- زيادة الطاقة الإنتاجية لمصفاة الخرطوم لتغطية الإنتاج المحلي من المواد البترولية والتصدير للدول المجاورة.

- زيادة الطاقة النافطة لخط أنابيب البترول وفقاً للزيادة في إنتاج الخام.

– التركيز على تدريب العمالة السودانية في مجال النفط والاستفادة من خبرات الشركات الأجنبية العاملة في هذا المجال. والشركات العاملة في هذا القطاع الآن هي: IPC الكندية و CNPC الصينية وشركة الخليج "قطر" ووقال OMCV النمساوية وبتروناس الماليزية.

الجلسة الثامنة

الاستثمار في البنى التحتية

وعرضت في هذه الجلسة الفرص المتاحة في النقل والمواصلات وترأسها الوزير، لأم أكلول وتحقت فيها وزير البيئة والمساحة اللواء الركن النجاشي آدم الطاهر ووزير الطرق والجسور محمد طاهر آيلا ورئيس مجموعة جهاز أنيس حجار ورئيس مجلس الإدارة المدير العام لمجموعة بونيك، د. نزار بونيس.

وخلصت الجلسة إلى القول أن السودان قطر شاسع مترامي الأطراف يتطلب تدابير في الأنشطة الاقتصادية ومراكز تجمع السكان ومناطق الإنتاج والإسكان ومخازن البترول، إضافة إلى القطاع الزراعي والقطاع الرائد والحرك الأول للأنشطة الاقتصادية كافة ويحتل موقع المصدرة، في مساهمته في الناتج المحلي الإجمالي ويتميز إنتاج هذا القطاع بالوسعية التي تتطلب وجود قواد للنقل قادر على مقابلة الطلب على نقلاته في الوقت المناسب.

وبما أن استثمارات قطاع النقل وكذلك مدخلات تشغيله تعتمد بصفة أساسية على السوق الخارجية وفي ظل ندرة الموارد خصوصاً الأجنبية منها، فإن الأمر يتطلب وجود خطة نقل متناسقة تراعي التكامل بين وسائل النقل العاملة في البلاد ترشيداً لتلك الموارد الشحيحة مع الأخذ في الاعتبار الخصائص الفنية لوسائل النقل المختلفة بما يعكس إيجاباً على الاقتصاد القومي.

إن السياسات الجديدة التي تبنتها الدولة والرامية إلى تحرير جمود الاقتصاد السوداني ممتدة في تطبيق سياسة تحرير الاقتصاد والخصخصة ألقت عبئاً ثقيلاً على قطاع النقل بإمكانياته المتهاكلة إذ أصبح من واجبات الدولة توفير البنى التحتية وفي مقدمتها شبكات

اربع جاگوار | ما اصعب الفراق

هي امتداد لسلسلة عريضة من سفوحات السهول

وما هي اليوم بتصاب منها الكبد والطحال

1507/12/24 جمادی الثانی ۱۳۸۷

[illegible]

المضيف للمحركات الرياض: ١٤١٤٠ / ١٤١٤١ ٢٠٠٧	البحري للمحركات جيني: ٢٢٢١١٨٨ ٢٠٠٧	الزركلي للمحركات التمبو: ٢٢٢١١٨٨ / ٢٢٢١١٨٩ / ٢٢٢١١٩٠ ٢٠٠٧	سعد وطاهر شريم الزيد بهران: ٢٢٢١٢٧١ / ٢٢٢١٢٧٢ ٢٠٠٧	الأول للمحركات في جدة سيف: ٢٢٢١٢٧٢ ٢٠٠٧	فرقة سعيدة ستار أوتو الرياض: ٢٢٢١٢٧٢ / ٢٢٢١٢٧٣ / ٢٢٢١٢٧٤ ٢٠٠٧	الجمهورية التجارية السيد شبان: ٢٢٢١٢٧٤ ٢٠٠٧
أحمد بن علي جدة: ٢٢٢١٢٧٤ / ٢٢٢١٢٧٥ ٢٠٠٧	الشارقة ٢٢٢١٢٧٥ ٢٠٠٧	أحمد جلال وفلاح ٢٢٢١٢٧٥ ٢٠٠٧	فرقة التين التجارية ٢٢٢١٢٧٥ ٢٠٠٧	التيق ٢٢٢١٢٧٥ / ٢٢٢١٢٧٦ ٢٠٠٧	جاءلار مصر ٢٢٢١٢٧٦ / ٢٢٢١٢٧٧ ٢٠٠٧	القطر ٢٢٢١٢٧٧ ٢٠٠٧

أبو بكر محمد عبد المجيد.
وأجمع المتحاورون على أن السودان يتمتع بإمكانات سياحية لا تحصى ما تزال غير مستغلة، وهناك بعض المناطق السياحية مثل قرية عروس والمنجوع الساحلي على البحر الأحمر ومدينة سواكن التاريخية، وفي الولايات الجنوبية توجد الغابات الإدارية العذراء وكثير من المناظر الطبيعية الأخاذة وبعض القرى السياحية.

وفي الولايات الشمالية يوجد عدد كبير من المواقع الأثرية على ضفتي النيل منطقة البجراوية قرب شندي.
وفي ولاية دارفور يوجد جبل مرة وفي ولاية الخرطوم عدد من الأماكن مثل ملتقى النيلين الأبيض والأزرق (القرن).
وتشجع الاستراتيجية القومية الشاملة الإستثمار في:
أ- إنشاء المعسكرات والقرى السياحية
ب- إنشاء مراكز للصيد والسياحة والغطس
ج- تأمين الخدمات على طول الطرق التي تؤدي إلى المناطق السياحية الكبرى.

النقل القومية توسيعاً للقاعدة الإقتصاد إضافة إلى ربط المناطق النائية بالشبكة القومية ومنافذ التصدير.
يدار قطاع النقل في السودان بواسطة وحدات حكومية عدة وقطاع خاص تشرف عليها وزارة النقل والطرق والجسور والاتصالات والطيران ويضم هذا القطاع قطاعات فرعية تتمثل في النقل البري والبحري والمائي الداخلي والجوي وقطاع خطوط الأنابيب ونقل المواد البترولية.

الجلسة التاسعة

الإستثمار في السياحة

رأس الجلسة وزير الثقافة والسياحة د. عهد الهاسط عبد المجيد وتحدث فيها وزير الطيران جوزيف ملوال ومدير عام مركز حضارة السودان د. جعفر مهرغي ومدير عام شركة بلوسكاي للسياحة





الجلسة الختامية

لترويج الاقتصاد السوداني وتطوير قطاعاته المختلفة على حد سواء. ثامناً: اعتبار الضرائب والجمارك أداة ومؤشراً تخطيطياً يهدف إلى تعزيز القدرات الاستثمارية إلى جانب تمويلها لخزانة الدولة والحث على توحيد أنواع الضرائب المفروضة على الأنشطة الاستثمارية.

تاسعاً: أن تجربة السودان في الخدمات المالية القائمة على الصبغ الإسلامية عبر المشاركة والخاطرة وشمولية العمل المصري ودخوله في مجالات الاستثمار المباشر يمكن أن يقدم كنموذج للعالم على فعالية الصبغ الإسلامية في خلق مناخ الثقة بين العميل وبين الأجهزة المصرفية.

عاشراً: تأييد توجه حكومة السودان نحو إيلاء المزيد من الاهتمام بالقطاع الخاص في إطار سياسات التحرير والتوجه نحو توسيع ملكية المشاريع العامة بإدخال طفرة نوعية في ملكية المشاريع وفي دعم رأس مالها وهيكلها الإدارية.

أحد عشر: حث الحكومة على كثيف الاتصالات مع المنظمات المالية والنقدية والإقليمية والدولية لإحاطتها بالتطورات في مناخ الاستثمار في السودان والجهود التي تمت في إطار تحقيق السلام الوطني.

اثناً عشر: التأكيد على دور الترويج في دعم البيئة الاستثمارية للسودان الأمر الذي يتطلب مزيداً من الاهتمام بالترويج في الأسواق ومراكز القرار العالمية للوجبة للاستثمارات، لمواكبة التغيرات العالمية في مجالات الترويج للاستثمار والمعلوماتية.

ثالث عشر: تبيين الإعداد الجيد للملتقى من قبل حكومة السودان ومجموعة الاقتصاد والأعمال المنظمة للملتقى واللجنة التحضيرية على أمل أن تؤدي متابعة مردود هذا الملتقى إلى تعميق مشاركة المستثمرين الوطنيين والأجانب في مشاريع تنطلق بالاقتصاد السوداني إلى آفاق أرحب. ■



قام مدير عام مجموعة "الاقتصاد والأعمال" الأستاذ رؤوف أبو زكي بدعوةً بديرة الرئيس السوداني عمر البشير ووزير للثقافة أحمد حمدي ووزير الصناعة خلال الدفيع

البيان الختامي

والأكد المتورمون على ضرورة انعقاد الملتقى دورياً ويفضل أن يكون سنوياً. إلى ذلك، تم التوصل إلى اتفاق مبدئي بين الجهات المتعانة في تنظيم الملتقى على وضع تصور متكامل لترويج الاستثمار في السودان عربياً ودولياً على أن تقوم مجموعة الاقتصاد والأعمال بوضع تصور لذلك في ضوء نجاح انعقاد الملتقى.

وفي اختتام جلسات ملتقى السودان الدولي للاستثمار أصدر المشاركون هذه التوصيات والاستخلاصات انطلاقاً مما أفضت إليه المناقشات والمداولات خلال جلسات الملتقى ومن قناعاتهم ما يلي:

أولاً: التأكيد على توفر مناخ الاستثمار الملائم في السودان بما هيأته الدولة من استقرار اقتصادي، كما أن الدولة قد سبقت من التشريعات الاقتصادية بما يتيح للمستثمر ميزات لا تتوفر في العديد من تشريعات الاستثمار القطرية الأخرى وبما هيأته الدولة من تطوير للبنية التحتية والاتصالات وإنشاء سوق الأوراق المالية ودعم مبادرات القطاع الخاص وتشجيع قطاع التصدير.

ثانياً: الدعم غير المحدود الذي ظلت تقدمه المؤسسة للرئاسة في السودان لمؤازرة مناخ الاستثمار والدفع بجهود الاستقرار السياسي وتحقيق للسلام بما ينعز هذا المناخ الاستثماري في السودان.

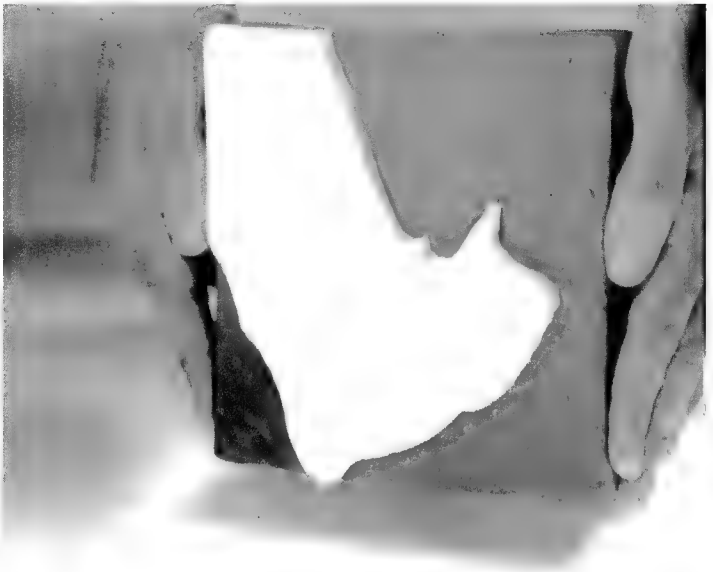
ثالثاً: تقدير جهود الجهاز التنفيذي في حكومة السودان لتعزيز مناخ الاستثمار عبر الاستراتيجيات والسياسات وتعين ما تحقق من تطور ملموس على جميع مسارات الأداء الاقتصادي. رابعاً: التأكيد على مقدرة السودان بإمكانياته وسياساته على أن يكون سلة للأمن الغذائي للعالم العربي.

خامساً: توفير مناخ استثمار لا يتأثر فقط بسن القوانين وحدها، إذ لا بد من توفير عنصر أساسي ومهم وهو المصاحبة للوفاء بالالتزامات واحترام التعاقبات وعدم التراجع عما تم الاتفاق عليه منذ البداية لأي سبب من الأسباب.

سادساً: أهمية تيسيط الإجراءات المتعلقة بالعملية الاستثمارية لتمكين للسودان من مواكبة المنافسة الحادة على رؤوس الأموال والاستثمارات العالمية في ظل العولمة والتجارة الحرة.

سابعاً: أهمية خلق قاعدة سلمية وقوية لإعداد المشروعات الملائمة للاستثمارات الوطنية والأجنبية والمشاركة بما يحقق ثقة المستثمرين ويعكس نماذج للنجاح تحفز المزيد من الاستثمار والسعي





بكل عناية وإهتمام ... نضع حجر الأساس لمصرفية إسلامية حديثة.

إنخذنا من الجزيرة العربية مهد الإسلام شعاراً.

وجاء اللون الأبيض تعبيراً عن النقاء والشفافية التي ننشدها في أعمالنا،

أما اللون الأزرق فهو تأكيد على تواصلنا مع العالم من حولنا عبر البحار المحيطة.

ويرمز الشكل المربع لقوة ومتانة حجر الأساس الذي نضعه للمفهوم المصرفي الجديد.

إننا اليوم، وبكل فخر، نقش الرمز الأتقي للصرح الذي نضعه على أساس راسخ.

بنك الجزيرة
BANK ALJAZIRA





بعد تركيزها على الصناعة لفترة طويلة محمد الزامل: لدينا توجه نحو القطاع العقاري

يُشعرك بأنك
تعرفه منذ زمن،
ويشيع حولك
أجواء من الود
والصدق.

فالرجل مؤمن بأنه كلما ازداد النجاح كلما ازداد التواضع، وبأن سر النجاح هو في إنتهاج فضيلة إنكار الذات. في حوار سريع أجرته معه "الإقتصاد والأعمال" تحدث رئيس المجموعة محمد الزامل بأجوبة مختصرة وواضحة ومباشرة، فكان معه هذا الحوار:

كاملتان على إجراء العملية، وبات يحق لنا إدراج الشركة في البورصة لأن القانون يفرض قبل تلك العملية إصدار ميزانيتين من عامين كاملين، وقد تم إدراجها في البورصة السعودية.

■ هل ستكون الأسهم المطروحة محددة بكمية معينة؟

□ الأمر متوقف على الظروف وواقع السوق وإمكانات الطلب المتوافرة فيه.

■ من الواضح إنكم اخترتم شركاء ستراتيجيين من دول الخليج يمكن أن يساعدوا على توسيع قاعدة الزبائن، ليس كذلك؟

□ الواقع أشركنا دول الخليج كافة، حيث اخترنا اثنين من كل بلد، وتم الاختيار على أساس العلاقة القديمة القائمة بين هؤلاء وبين مصانعنا، وذلك من أجل الاستفادة من مواقعهم في مجتمع الأعمال لزيادة المبيعات.

هذا من حقنا

■ هل يمكن القول أن وراء إدخال شركاء كانت الحاجة إلى رأس المال؟

□ كان ذلك واحداً من الأهداف المرجوة، واعتقد أنه بعد 20 عاماً من العمل الدؤوب وتحقيق النتائج، يحق لنا بيع حصة حتى نستثمر مبرودها في أعمال أخرى، وقد رأينا

تنفرد مجموعة الزامل السعودية بمزايا عدة لعل أبرزها التنوع في منتجاتها، والتخصص في النشاط العائلي، والإفتاح تدريجاً نحو تأسيس الشركات العامة في ظل تماسك عائلي نجحت في الحفاظ عليه حيث فضل آخرون.

ومن يتعرف عن قرب إلى المجموعة وكيف تقود مؤسساتها المختلفة بإشراف من رئيسها محمد الزامل، يدرك سر النجاح المتمثل في الجهد المتواصل والدأب الدائم والتواضع الجم والعلاقات الميَّزة القائمة مع الموظفين والعمال، وعندما نتحدث إلى محمد الزامل ولو للمرة الأولى،

التنوع يقلل المخاطر

■ إلى أي مدى انعكست أحداث 11 أيلول/سبتمبر 2001 على نشاط مجموعة الزامل؟

□ الاقتصاد العالمي عموماً كان بدأ يعاني من بعض الركود قبل أحداث 11 أيلول/سبتمبر، غير أن هذه الأحداث لم تؤثر على المنطقة إلا في الشهرين الآخرين من العام الماضي، إلا أن المجموعة تمكنت من تحقيق الخطط التي كانت مقررة، ولم يحصل ذلك الهبوط الذي يؤثر سلباً على حركة المبيعات التي استمرت بالوتيرة نفسها. وهذا لا بد من الإشارة إلى أن المجموعة لا تعتمد على نوع واحد من المنتجات أو السلع، إذ لدينا نحو 15 نوعاً بحيث إذا تراجع مبيعات نوع ترفع مبيعات نوع آخر، فالتنوع عامل مساعد في مثل هذه الظروف، وهذا ما يجعل المجموعة مختلفة عن سواها.

■ ولكن أستم تنعكس أحداث 11 أيلول/سبتمبر سلباً على عمليات التصدير؟

□ نحن نصنّر نحو 40 في المئة من إنتاجنا إلى أسواق عدة، ولم تتأثر حركة التصدير كون الأحداث حصلت في نهاية العام، ربما نشهد تأثيراً خلال هذا العام، وهو أمر من

المبكر توقعه، مع العلم أن مؤشرات الشهرين الأولين من هذا العام لا تشير إلى تبدل غير طبيعي في حركة التصدير.

فلسفة الشركاء

■ قبل نحو عامين خاضت مجموعة الزامل تجربة إشراك القطاع الخاص بنسبة 40 في المئة خصوصاً في شركات الزواج والحديد والمكينات، كيف تقيمون هذه التجربة؟ وما هي الفلسفة التي كانت وراء هذه الخطوة؟

□ الفلسفة القديمة كانت قائمة على قاعدة أنه لا يمكن إعطاء الآخرين عملاً يعيق ربحاً حتى لا يشاركوا في هذا الربح، ولكن إذا فكرنا ملياً وبمنظرة مستقبلية نجد أنه من الأفضل الإتيان بشركاء يمكن أن يساعدوا في الانتشار وزيادة المبيعات، وبالتالي في زيادة الأرباح، وهذه هي الفكرة التي توصلنا إليها واتخذنا القرار في شأنها. والحقيقة أن صدق هذه الخطوة كان إيجابياً وأن النتائج جاءت بأفضل مما كنا نتوقع. وبالفعل قام كل فرد في المجموعة بخفض نسبة معينة من حصته وبمعدن 40 في المئة من الأسهم واحتفظنا كمجموعة بأبائنا.

■ وما هي الخطوة الأخرى في هذا الاتجاه؟

□ مع انتهاء العام 2001 تنقضي سنتان

انه حان وقت هذه العملية فقمنا بها وكان مريديما جيداً علينا وعلى الشركاء في آن.
■ يبدو أنكم اعتمدتم صيغة إشراك القطاع الخاص نفسها بالنسبة إلى مشروع البتروكيماويات؟

□ بعد أن أنجزنا بيع شركات الزجاج والحديد والمكيّفات، اتخذت المجموعة قراراً مفاده أن أي مشروع جديد تقوم به المجموعة من الآن وصاعداً، ينبغي أن تكون فيه مشاركة على أن تبقى الإدارة والقيادة لنا استناداً إلى الثقة المكتسبة. لذلك، أنشأنا الشركة الجديدة للبترولوكيماويات تحت اسم "الشركة السعودية للبترولوكيماويات" برأس مال 500 مليون ريال. أمّا حصة الزامل من هذه الشركة فهي 15 في المئة وهذا ناتج من الإقبال الذي شهدناه، وسيكون مجلس إدارة هذه الشركة من مجموعة من السعوديين والخليجيين.

سعودة الصناعة

■ الملاحظ أن مجموعة الزامل انتهجت مع إنشاء كل مصنع أسلوب الاستعانة بالخبرة الأجنبية، ولكنها حرصت في الوقت نفسه على القيام بعملية تصنيع حقيقي سواء في البحرين أو في السعودية، مما خلقت هذه الصيغة على مستوى نقل وتوطين التكنولوجيا وعلى مستوى توظيف الوظائف؟

□ هذا صحيح، كنا نستعين بالخبرة الأجنبية المناسبة مع إنشاء كل مصنع، ولكننا كنا ولا زلنا نحرص على نقل التقنية إلى مصانعنا بعد مضي أعوام، فتصبح لنا الحرية في التصنيع اعتماداً على قدراتنا الذاتية، وهذا ما حصل في موضوع مصنع الحديد حيث نقلنا التقنية من الشركاء الأمريكيين. وحالياً نحن نبيع التقنية لمن يحتاجها، وهذا ما حصل أيضاً في موضوع المكيفات، أمّا في ما يخص الصناعة المحلية فلدينا في مصنع المكيفات خط كامل يقوم على العمالة السعودية. وعلى المستوى الإداري والفني فالنسبة كبيرة وفي ازدياد.

■ نتجحت المجموعة في عملية التصدير، ما هي مقومات هذا النجاح؟ وما هي أسواقكم الرئيسية، وهل ثمة أسواق جديدة مستهدفة؟

□ النجاح ليس سهلاً خصوصاً في الصناعة التي تحتاج إلى متابعة وجهد ودأب وتنافس طويل. الصناعة تحتاج إلى متابعة من الشركاء، فاجتهد صاحب العمل يده بالموظفين إلى الأبحاث، لقد وضعنا

رئيس مجموعة الزامل: التصدير هدفنا من كل مصنع نؤسسه



أنشأنا مجلساً للأبناء يجتمع دورياً يناقش الأفكار وناخذ المظبول منها



التماسك العائلي يتطلب فضيلة إنكار الذات

هدفاً لكل مصنع يقضي بتصدير 40 إلى 50 في المئة من إنتاجه، وعندما نتحدث عن التصدير لا تعني بذلك بلدان الخليج، بل نعني التصدير إلى أكثر من 32 بلداً حول العالم. إننا نصنّع المكيفات والحديد والبلاستيك إلى الدول الأوروبية، واستطعنا دخول السوق الأمريكية منذ عامين من خلال المكيفات، وكذلك أستراليا حيث أسسنا فيها مكتبين للتوزيع، ومبيعاتنا ترتفع في هذه الأسواق بصورة مطردة.

إنكار الذات

■ الزامل كمجموعة عائلية نجحت حيث فشلت عائلات أخرى، ما هي الصيغة التي تم اعتمادها؟

□ بصفتي الأخ الأكبر ورئيس المجموعة، أقول أن من يريد النجاح ينبغي عليه بعد التوكل على الله بترجة أولى أن يتجه فضيلة إنكار الذات، فقد كنا كمجموعة وحتى فترة قصيرة، لا نملك شيئاً على الصعيد الشخصي حيث كل الممتلكات تعود للشركة بما في ذلك المنزل والسيارة، ويستثنى فقط الأشياء الخاصة. وبعد أن تثبتت الأمور بدأنا نعتبر أن هذا البيت ملك خاص وكذلك السيارة. كذلك اعتمدنا مبدأ أنه لا يحق لأحد من الأخوة أن يعمل خارج إطار الشركة، فعندما يصبح الشخص هو المجموعة نتجح العملية وهذا الأسلوب هو الذي ينف وراه نجاحنا.

■ هل اعتمدتم هيكلية معينة في توزيع العمل؟

□ الأخوة سافروا تبعاً لتلقي علومهم في

الخارج وكنت أنا شخصياً مشرفاً، وكان كلما عاد منهم أن نتجش مشروعاته ليتسلم إدارته. في البداية كان لكل واحد مشروع وأحد الآن لدى الواحد منهم أكثر من مشروع ولكن أصبح هناك مساعدون، وكذلك كبر الأبناء وأصبحوا يعملون معنا ويعرفون نظام عملنا.

مجلس للأبناء

■ كيف حصل توافق بين الجيلين؟

□ هناك مجلس إدارة أعلى للشركة القابضة يضم الأخوة، لكننا أنشأنا مؤخرًا مجلساً آخر للأبناء يجتمعون ويقدمون ويناقشون أمور وقضايا المجموعة ويقدمون لنا أفكارهم وملاحظاتهم، فنأخذ المظبول منها ونناقشهم بالأفكار الأخرى.

■ كيف تنظر إلى الانخراط الاستثماري في البلدان العربية بعد 11 أيلول/سبتمبر؟ وهل من الممكن أن تری توجها استثمارياً نحو الأسواق العربية؟

□ لطالما تمعينا أن يحصل تعاون بين البلدان العربية بحيث نتجح عنه فرص مفيدة للجميع، لكن للمشكلة تكمن في القوانين المعتمدة في البلدان العربية من حيث أنها تستقرأمرها ووضعوها. فهناك أسواق عربية مفتوحة وهناك أسواق مغلقة. اعتقد أن أحداث 11 أيلول/سبتمبر قد أمدت بعض المبالغ، لكن السؤال هو: إلى أين ستقوحي هذه الأموال؟ هل ستبقى تقداً أم تتحول إلى عقارات؟ أتمنى أن نستثمر هذه الأموال في مشاريع، لكن التحدي هو في توفير الفرص وفي توفير المناخ المناسب، كما نأمل أن تفتح الأسواق العربية على بعضها البعض، فالعمالة الفنية موجودة والسوق الاستهلاكية موجودة والأموال متوافرة.

نحو القطاع العقاري

هل ستقطن مشاريع جديدة لمجموعة الزامل خلال العام 2002؟

□ إضافة إلى شركة البتروكيماويات، لدينا شركة أخرى مع شركاء أجانب بدأت تعمل في الجبيل. كما لدينا توجّه نحو العقارات بعد تركيزنا على الصناعة لفترة طويلة. فأحداث 11 أيلول/سبتمبر عززت توجّهنا نحو الاستثمار العقاري لأنه كما يقول المثل: "العقار يمرض ولا يموت". لدينا مشاريع عقارية في الجبيل، ونبني برجاً كبيراً ومميزاً في البحرين، ولا شك أن قانون التملك الجديد في لبنان سيجذب الكثير من المستثمرين.

سوليدير: انطلاق جديدة



بداية الشركة وحتى الآن نحو 550 ألف متر مربع من حقوق البناء من أصل 4 ملايين في منطقة سوليدير للبيع أو للتطوير. علماً أن إجمالي المساحات المسموح في تطويرها في المشروع يساهم وفقاً للمخطط التفصيلي لوسط مدينة بيروت ببلغ 4 ملايين و690 ألف متر مربع، حيث تمثل 690 ألف متر مربع مساحة العقارات المستوردة من أصحابها إضافة إلى العقارات للمستثناة التي تشمل مراكز العبادة والأماكن العامة والحكومية. أما الدرك 4 ملايين متر مربع الباقية في منطقة سوليدير الخاصة فتتوزع على مساحات طوّرتها الشركة مثل مبنى الأمم المتحدة حيث مقر الأمم المتحدة ومشروع الصفيبي السكني وجميع المباني التي رعت أو هي قيد الترميم، فضلاً عن مشروع الأسواق التجارية الذي ستباشر به خلال الأشهر القليلة المقبلة، وعلى مساحات أخرى ستبنيها أو تطورها خلال المرحلة المقبلة ومعظمها في منطقة اليريد البحري. وكما هو معروف، فإننا نقوم بمعالجة هذه المنطقة ببطء ونحن بحاجة لاستئجار بعد لاستكمال هذه العملية التي تشمل نحو 5 ملايين متر مكعب من الخفايات. وهنا نذكر بأهمية المشروع ببيتا الذي سيخدم مصلحة مدينة بيروت بكاملها وليس فقط منطقة سوليدير.

الإقبال على شراء الأراضي لإقامة مشاريع تطويرية هو بمثابة إعادة انطلاق للشركة، لا سيما أن مجمل قيمة العمليات بلغ في الأشهر الأربعة الماضية نحو 120 مليون دولار، علماً أن إجمالي الاستثمارات المرصدة لتطوير هذه العقارات يبلغ نحو 270 مليون دولار. ■ هل طوّبت صفحة التعقيدات الإدارية التي كانت طوال الأعوام 1999، 2000 و2001؟

طوبينا صفحة التعقيدات الإدارية والفنية التي عانت الشركة منها في الفترة الماضية. فالرسوم 5714/2001 الذي صدر في حزيران/يونيو 2001 عالج مجمل القضايا الفنية والتقنية التي كانت عائقاً وتعيق استصدار الرخص. ما من عقبات أساسية اليوم إن لجهة رخص البناء أو رخص الأشغال، إضافة إلى عمليات الفرض، باستثناء بطء سير بعض المعاملات من حين إلى آخر. وقد أسهم ذلك في دفع المستثمرين الجدد باتجاه الاستثمار في الوسط التجاري لإقامة مشاريع جديدة، كما سهّل للمستثمرين القدامى الانطلاق بمشاريعهم التي كانت متوقفة.

■ ما هو إجمالي البيوعات الذي تحقق حتى تاريخه؟ وماذا بقي؟
■ بلغ إجمالي مبيعاتنا من الأراضي منذ

بعد صدور الرسوم 5714/2001 الخاص بتسوية مشكلات عالقة في شأن تحديد الأملاك العمومية وأموال تقنية وفنية أخرى في حزيران/يونيو 2001، عاد استصدار رخص البناء ورخص الأشغال إضافة إلى سير معاملات الفرض يأخذ مجراه الطبيعي، ولو كان بطيئاً في بعض الأحيان، وبذلك يمكننا القول أننا أجزنا مرحلة التعقيدات الإدارية والفنية، وعاد مشروع وسط بيروت التجاري ليشكل نقطة جذب للأعمال والترفيه والسكن، بحيث نتوقع خلال المرحلة المقبلة أرباحاً من البيوعات والإيجارات نأمل أن تؤثر إيجاباً على تطور سعر السهم. وحصلت الشركة في الأشهر الأربعة الماضية ببيوعات قيمتها نحو 120 مليون دولار سيقيم عليها مشاريع بقيمة نحو 150 مليون دولار، أي أن هناك مشاريع استثمارات قائمة بقيمة إجمالية تبلغ نحو 270 مليون دولار، إضافة إلى ذلك تتوقع الشركة عائدات من الإيجارات قيمتها 15 مليون دولار للعام 2002، لذا، يمكن القول أن أعمال الشركة تتنطلق مجدداً بفعل الحركة الحاصلة على الأرض وبذلك نأمل في أن تحقق الإنجازات المستقبلية أرباحاً تنعكس إيجاباً على سعر السهم.

■ الاقتصاد والأعمال" التقت مدير عام شركة سوليدير منير دويدي وكان معه هذا الحواره:

■ حصلت الشركة ببيوعات عقارية عدة في الفترة القريبة الماضية، فما هي تفاصيل هذه الصفقات؟

■ آخر البيوعات العقارية كان بقيمة 50 مليون دولار في المنطقة المقابلة للمرفأ الغربي السياحي والحاذية لمنطقة الفنادق، وهذا العقار المباع يمد بين الأهم والأكبر في منطقة سوليدير من الأراضي المدة للبيوع والتطوير ويقع في منطقة تحققت فيها بيوعات أراضي أخرى بحيث ستقام مشاريع متكاملة في حيز واحد وهي في معظمها مشاريع سكنية. وقبل ذلك بنحو أسبوعين، بعنا عقاراً بقيمة 38 مليون دولار، وهذا العقار متجاور مع مخصصان للسكن. ونحن نتعتقد أن هذا

سياحة وأعمالاً وسكناً



الدويدي، طويلاً صفحة العراقيين والمعوقات الإدارية وتوقع أرباحاً من البيوعات والإيجارات تؤثر إيجاباً في تطور سعر السهم

العقار خلال مدة زمنية محدودة، وعندما عادت الأمور إلى طبيعتها بعد تسوية الإشكالات الفنية والتقنية عند صدور المرسوم 5714/2001، عدنا للبيع بالأسعار السابقة نفسها وحتى بأسعار أعلى نسبياً في بعض المواقع. وهذا يعني أن خفض الأسعار لم يكن ضرورياً. ومعدل الأسعار الآن يراوح بين 1000 و1100 دولار للمتر المربع للبنى. من ناحية أخرى عدنا إلى منح حوافز إضافية للمستثمرين لا سيما لجهة المزيد من إفساح المجال لسلهء بالبناء والتطوير، فضلاً عن إمكانية التمويل بنسبة فائدة أدنى بكثير من الفوائد المتوفرة في السوق العقارية حالياً بفضل الدفع السريع ونحن نرحب بذلك.

■ ماذا عن مشاريع سوليدير السكنية؟
□ وضعنا أمام الراغبين في مشروع الصفيحي السكني ثلاثة خيارات: الشراء أو الإيجار أو الإيجار التمويلي (أي الإيجار مع خيار الشراء)، وكان للخيار الثالث، الأفضل عند المستثمرين وعلى أساسه تم تسويق القسم الأكبر من المشروع. وعمما التجربة على بعض المباني للرمية في منطقة زقاق البلاط وادي أبو جميل. وسنعمد الأسلوب نفسه في المشاريع السكنية المقبلة نظراً لتجاربنا لأن الإيجار الذي يدفع حتى تاريخ طلب تنفيذ الخيار يحسب كدفعة من قيمة شراء العقار. وبذلك تم تسويق مشروع الصفيحي السكني بنسبة 60 في المئة على أساس الإيجار التمويلي و20 في المئة إيجاراً و20 في المئة تمكلاً. ويشمل مشروع الصفيحي (Saifi Village) 137 شقة، إلى جانب ذلك، رممنا بعض المباني في المنطقة نفسها واعتمدنا أسلوب التسويق ذاته، وسفر كن مجدداً على منطقة الصفيحي لأن الإقبال عليها كان مشجعاً فضلاً عن منطقة وادي أبو جميل حيث ستقوم الشركة بترميم بعض المباني التي جاذب بعض الأراضي التي باعها والتي سيتم تطويرها. وستكون هذه المنطقة السكنية مميزة بالقطر إلى قربها من الغنائق والأسواق والأجواء البحرية. إذا تخطيط على المدى المتوسط لإقامة مشروع سكني في هذه المنطقة على أساس المساحات للترسية والبيع العالية بأسعار متماشية مع أسعار السوق.

■ ماذا تتوقعون من بيوعات للسنة الجارية؟

□ مجموع بيوعاتنا من الأراضي للعام 2002 بلغت حتى الآن نحو 120 ألف متر مربع من حقوق البناء وهناك عمليات أخرى بتم

الشركة لا تملك الآن عقارات تجاوية للتأجير. والمساحات الشاغرة الآن من المحلات التجارية والمكاتب هي قرارات مستوثة وملك لمستثمرين غير سوليدير الذين لهم الحرية باعتماد الأسعار التي يرونها مناسبة بحسب العرض والطلب. وتفاوتت الأسعار بين مبني وآخر مرتدة إلى عوامل مختلفة منها موقع البنى والواصفات الخارجية والدخالية ومستوى الخدمات المتوفرة.

■ لكن كلاماً تروء على أن الشركة لم تعمل أسعارها وفقاً للعرض والطلب؟

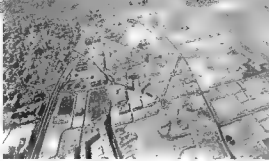
□ الأسعار التي اعتمدها في العام 1995 لجذب الأراضي استمرت على مدى ثلاث سنوات من دون زيادة، ثم خف حجم البيع في الأعوام 1999 و2000 و2001 لأن عملية استصدار الرخص تعقدت ولم نجد جدوى من تخفيض الأسعار خلال هذه الفترة حيث أن الطلب كان شحيحاً لأسباب لا علاقة لها بالسعر ولا بعوامل العرض والطلب. فما كان لأحد الرغبة في أن يشتري عقاراً وهو يعلم أن عملية الحصول على رخصة بناء كانت مستحيلة، علماً أن سوليدير تفرض تطوير

■ تطور سوق الإيجار على نحو لافت في الوسط التجاري، فما هي العائادات؟

□ تنوع عائادات من الإيجارات في العام الجاري 2002 بنحو 150 مليون دولار. ويعتبر ذلك إيراداً مهماً للشركة وهو نتيجة لسياستها الهادفة لتطوير سوق إيجار في وسط بيروت. فمن الناحية المالية، إن جدوى تحقيق دخل سنوي متزايد ومستمر من الإيجارات له نتائج إيجابية من حيث ربحية الشركة وتغطية مصاريفها السنوية. أما من الناحية العقارية، فمع تزايد حركة الإيجار ترتفع معها أيضاً قيمة العقارات في منطقة الشركة.

■ هل الأسعار الممتدة لديكم منافسة لجذب المزيد من المستثمرين أو المستثمرين؟

□ اعتمدنا ما يُسمى بسعر الأساس (Prix de base) لتأجير المساحات التجارية في سياق سياسة تشجيعية لجذب المستثمرين إلى سوليدير وذلك وفق معادلة عمل تدريجي على مدى أربع سنوات. فجاء حسم سعر إيجار للتزيج التجاري الفعلي معتدلاً. ونحننا في ذلك إلى أبعد حد بديل أن



للمضاربة، لذا تبقى صلتنا مباشرة بالعقار الذي نبيع لأنه علينا أن نوافق على كل الدراسات والخراطط قبل المضي قدماً في الترخيص. وتستغرق فترة إعداد الدراسات الفنية للمشروع ودراستها والموافقة عليها من قبل سوليدير فترة تمتد بين 6 و9 أشهر.

وبعد موافقة سوليدير يتقدم ملف المشروع للبلدية حيث يستغرق إنجاز المعاملة بين 3 و6 أشهر. ومن ثم يدفع المستثمر الدفعة الثانية من سعر الأرض (الدفعة الأولى 5 في المئة والدفعة الثانية 20 في المئة)، وبعد ذلك كله، وبحسب نظام المحاسبة الدولي الذي نستخدمه، يصبح صاحبنا متحاسب الصفقة وأخذ ربحها في موازنتنا السنوية.

■ **ثمة إحساس بأن المطامع والمقايي تشكّل وحدها الحركة في الوسط، ماذا؟**

■ هناك نحو 70 مطعماً ومقهى حتى تاريخه، والحركة التي يشهدها الوسط تسعدنا كثيراً، لكن المشروع متكامل ولا يقتصر عند حدود الترفيه الذي أذهر على نحو لافت، لمنطقة فوشي/ التلبي تكتمل تدريجياً إما ببيعاً أو إيجاراً من الناحية التجارية والمكاتب، وتتقلل إليها شركات ومؤسسات. وهناك مناطق أخرى موشحة لإكمال تدريجياً في مرحلة قريبة سكناً وإيجاراً وتمكناً واستثماراً وترفيهياً. وكل هذا التكمال يستقطب الشركات المحلية والأجنبية لأخذ مواقع في الوسط التجاري. ولاحظنا كيف أن المصارف المحلية والأجنبية وشركات التأمين وغيرها تهافتت للتمركز في الوسط للأسباب المعروفة، المحلية التي تصعدت للتطوير، البنية التحتية، محلات الترفيه فضلاً عن سهولة الدخول والخروج من المنطقة واتصالها بالمطار والمرافق والخدمات. وتعمل حالياً لإعدادات لتفكيك شبكة الأحياء البصرية الخاصة بالتأجير المعلوماتي السريع وهذا سيسمح للشركات أكثر لاتخاذ مكاتب لها في منطقة سوليدير.

■ **ماذا عن مشاريع الفنادق؟**

■ هناك عدد من الفنادق المنوّع أن تشكّل أو يعاد بناؤها والتي ستستقطب أعمالها قريباً مثل فندق هيلتون والريجنز كارلتون والغورسيزنزل وعدد آخر من الفنادق من أصنام ومستويات أخرى في مناطق مختلفة من الوسط التجاري، إضافة إلى فندق "موزو" الذي تم افتتاحه منذ نهاية العام 2001.

■ نحن في صدد الإعداد للبدء بتفعيل عملية الاستثمار في المشروع. وستستكمل الأسفلة والبنى التحتية اللازمة لرسو المراكب واليخوت، كما ستخصص المساحات الحاذية للكونترينش ومنطقة الردم للمرافق وخدمات الترفيه، وستكون الباشرة ريعاً تنتهي من جميع الترتيبات الإدارية.

■ **كيف يتأثر سعر السهم في حركة البيوعات الجديدة؟**

■ بعد نشر آخر خبر عن عملية البيع التي تحققت وقيمتها 50 مليون دولار، ارتفع سعر السهم نحو 10 في المئة من 4,5 دولارات إلى ما فوق الـ 5 دولارات خلال أسبوع. كل خبر يتعلق بإعادة انطلاق الشركة ويتوقع منه تحريك أرباح للمستثمرين سيؤثر حتماً على سعر السهم إيجابياً. ولذلك أهمية قصوى على صعيد استعادة الثقة بالسهم وحيازته، علماً أن إحدى مشكلات البورصة في لبنان هي نقص السيولة اللازمة لزيادة التداول. وبناتظار نتائج إيجابية لهذه السنة، يمكن التوقع على أذهان أن تعود الشركة إلى سابق عهدها من حيث تحقيق أرباح في ظل مقومات مالية وثابتة ومتينة. وإذا استمر هذا النموال في السنوات المقبلة، لا بد أن يخطو سعر السهم إيجابياً. وهنا يجب أن نشير إلى أن عملية بيع الأراضي تستغرق وقتاً كي تترجم مالياً في حسابات الشركة. وهذا الوقت قد يراوح بين 12 و9 شهراً. وبما أن شركة سوليدير تبيع الأراضي للتطوير وليس

التفويض عليها، وتوقع أن يستمر الطلب على شراء الأراضي خلال 2003. أقول ذلك لأننا نشعر بالطلب المتزايد على العقارات في وسط بيروت خصوصاً للسكن والاستعمال التجاري.

■ **ما هو شكل الطلب على السكن في الوسط لا سيما المشاريع الجديدة؟**

■ بالنسبة للعقارات الباعية في منطقة النورماندي والخاصة لبناء السكني، رشّح إلينا من مستثمريها أن الطلب هو منافسة بين لبنانيين وغير لبنانيين خلافاً لما اعتقد السائد بأن العرب وحدهم يملكون. تدل هذه الإحصاءات على مدى رغبة اللبنانيين وغير اللبنانيين في الأجانب والأخوان العرب في التواجد في منطقة سوليدير.

■ **أين أصبح مشروع الأسواق التجارية؟**

■ بعد صدور المرسوم 5714/2001 وإجراء التعديلات للخراطط، عدنا للتخصيص من جديد لمتابعة مشروع الأسواق. والآن تم تقديم الملف للترخيص الذي ترقع الحصول عليه خلال الصيف المقبل. إن المشروع كبير جداً واستغنى على مرحلتين. ستشمل المرحلة الأولى الجزء الجنوبي المكوّن من سوق الذهب والأسواق القديمة أبياس والطويلة والجميل، بينما ستشمل المرحلة الثانية الجزء الشمالي المكوّن من مركز ترفيهي وصلات السيما ومبنى المازن الكبرى. للمساحة الإجمالية للمشروع هي 110 آلاف متر مربع من البناء. للوحة الأولى تتألف من 60 ألف متر مربع وقيمة الإنشاء 50 إلى 60 مليون دولار.

■ **هل تخططون لإقامة حي للسفارات؟**

■ السفارات متواجدة حالياً في مختلف المناطق من وسط بيروت، إلا أننا أنجزنا مؤخراً مجمع للسفارات في مبنى تملكه سوليدير بجوار السراي الكبير في منطقة زقاق البلاط في حي هاديّة خصوصيته في المكان وتختلف من أربعة أجزاء قررت الشركة تخصيص كل جزء منه لسفارة. للمساحة الإجمالية للمجمع هي 10 آلاف متر مربع. أول سفارة انتقلت إلى المبنى كانت سفارة اليابان. وبعدها انتقلت السفارة البريطانية ومن المتوقع أن تلتحق بهما السفارة الألمانية والسفارة الكندية.

■ **ماذا تأخر مشروع المرفأ الغربي السياحي (المارينا)؟**

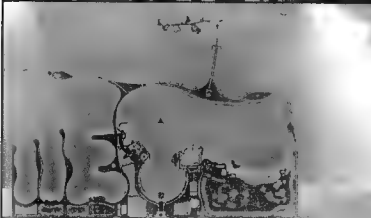


المطلقة في درة البحرين

تملك واستمتع



درة البحرين ، مدينة سياحية متكاملة ، صممت لتوفر أقصى ترفيه
السكن الرافق والترفيه على شاطئ الخليج العربي ، منطقة سياحة ممتعة
بالقاهرة ، فيها الترفيه مما قلته والتأثير مما كره ، ولقد أنجزت
والإستثمار عن منعة التملك وسرود الإستثمار في درة البحرين .



درة البحرين
DURRAT AL BAHRAIN
درة البحر

استشاري التسويق والتأهيلات

البحرين: ٥٨٨٢٢ أو ٥٨٩٩٨ جدة . ٦٧١٨٩٨٩
الرياض: ٤٦٦٦١١٦ الخير: ٨٦٧٩٦٦٧ الكويت: ٢٤٠٢١٠٠

www.durratbahrain.com

المهندس
دلة للتسويق العقاري والسياحية



الهادي الجبلائي محدثاً

إنشاء الاتحاد المتوسطي لمنظمات أرباب العمل

تونس مقراً للاتحاد، حسن شامي (الغرب) رئيساً وجاك صراف (لبنان) نائباً للرئيس

والقي الجبلائي كلمة مهمة في جلسة دارت حول موضوع: "المتوسط والإقتصاد في ظل العولمة"، أشار فيها إلى الكثير من المواضيع التي تشغل رجال الأعمال في الفترة الراهنة فوضع النقاط على الحروف "من خلال مصادرة موجهة لبلدان الاتحاد الأوروبي، وهنا أهم ما جاء من كلمات:

"إن أهمية هذه القمة أنها تنعقد قبل ندوة وزراء الصناعة في أوروبا والمتوسط (نيسان/أبريل 2002) في إسبانيا، التي ستصادق على برنامج عمل يمتد لفترة 2002 - 2007، وهذا ما سيجتهد لمخلفي منظمات أرباب العمل في جنوب المتوسط، لإيلاء مقترحاتهم إلى وزراء الصناعة، والصناعة في تفعيل الحوار الأوروبي - متوسطي".

وأضاف الجبلائي: "إن الهدف الأسمى اليوم هو إقامة شراكة عادلة وشاملة بين دول ضفتي المتوسط، وهو ما يمثل جوهر مسار برشلونة، الذي لم يتحقق كافة أهدافه في مجال الشراكة، إن لم يتم حتى الآن تقليص الفوارق بين بلدان ضفتي المتوسط، كما لم تتطوّر المبادلات بين بلدان الجنوب لتحقيق نوعاً من التكافؤ الاقتصادي في ما بينها لتسهيل إدراجها في الاقتصاد العالمي".

وتؤدّ الجبلائي بالقرار الإيجابي للمفوضية الأوروبية، بإقامة منتدى دائم للحوار مع ممثلي القطاع الخاص، واعتبر أنّ موضوع المواصفات مسألة حيوية لا بدّ من حلّها قريباً لتكون لجميع بلدان المتوسط مقاييس متقاربة للمواصفات، وهذا يتطلب مزيداً من الجهود من دول الاتحاد الأوروبي لمساعدة بلدان جنوب المتوسط في بعض الميادين الفنية والتقنية. ■

للصناعة والتجارة والصناعات التقليدية الهادي الجبلائي منذ قمة تونس 2000، بحيث أتى هذا الاتحاد نظيراً لمنظمة أوروبية تضمّ أرباب العمل في أوروبا، وكنّا أساسياً في عملية تفعيل مشاركة القطاع الخاص في مسار برشلونة، ولتحقيق هدف إقامة منطقة للتبادل الحر أوروبية - متوسطية.

ويتوقع أن يلعب الاتحاد الجديد دوراً فعالاً في تقريب وجهات النظر بين منظمات أرباب العمل وأصحاب القرار السياسي في الدول الأعضاء، بحيث يشارك أرباب العمل في رسم السياسات الاقتصادية الهادفة إلى الانفتاح وتحرير المبادلات التجارية بين الدول الأعضاء مع 5 دول من الاتحاد الأوروبي، فضلاً عن الخدمات المقدمة إلى الأعضاء من تبادل معلومات وتعاون في جميع المجالات.

الجبلائي: نقاط على الحروف

كان لتونس مشاركة مميزة في أشغال قمة استنبول وفي القرارات المتخذة، فقد تمكّلت المنظمة التونسية لأرباب العمل برئيسها الهادي الجبلائي وعضوي للكتب التنفيذي حسين الدفري وإسماعيل اللوهوك،

إنشاء الاتحاد المتوسطي لمنظمات أرباب العمل، وإقامة منطقة للتبادل الحر بين بلدان جنوب المتوسط في غضون العام 2010، والدعوة إلى تأسيس بنك أورو - متوسطي للتنمية... تلك هي أبرز القرارات التي صدرت في نهاية القمة الخامسة الأورو - متوسطية للأعمال المنعقدة في استنبول مطلع شهر آذار/مارس الماضي.

فقد أعلن عن تأسيس الاتحاد للمتوسطي لمنظمات أرباب العمل الذي يضم بلدان جنوب المتوسط من تركيا إلى المغرب، وتمّ اختيار تونس مقراً لهذا الاتحاد وانتخب رئيساً له حسن شامي ورئيس منظمة أرباب العمل في المغرب، فيما انتخب رئيس جمعية الصناعيين التونسيين جاك صراف نائباً للرئيس، على أن تكون فترة الرئاسة لمدة سنتين يحل بعدها نائب الرئيس في سدة الرئاسة، وستتمخض مصر أشغال القمة المقبلة العام 2004.

وتؤدّ المشاركون في إجتماعات استنبول بما جاء في "بيان أماديير" للعام 2001، الذي قضى بإنشاء منطقة للتبادل الحر بين، المغرب، تونس، مصر والأردن، واعتبروا هذه الخطوة مدخلاً لتفعيل التعاون بين دول الجنوب، ودعوا إلى توسيع المنطقة لتشمل بقية البلدان العربية، ودعا البيان الختامي للقمة إلى ضرورة إنشاء بنك أورو - متوسطي للتنمية يدعم نسق التعاون بين ضفتي المتوسط.

في الاتحاد قوة

أتى تأسيس الاتحاد المتوسطي لمنظمات أرباب العمل (UMCE) تشجيعاً لجهود تواصلت على مدى سنتين لرئيس الاتحاد التونسي



لوفد التونسي، ويبدو من اليمين: إسماعيل اللوهوك، حسين الدفري والهادي الجبلائي

جذورنا تمتد عميقا.

كرسنا ١٥ عاما للابحاث
اللغوية.

والان نوفر للعالم حولا
تتحدث العربية.

sakhr  صخر
www.sakhr.com

حلول تتكلم العربية
منذ ١٩٨٢

الكويت ٩٦٥ ٥٣٢٩٨٢٦ | الرياض ٩٦٦ ٤٦٠٠٥٠ | القاهرة ٢٠٢ ٢٧٤٩٩٢٩ | دبي ٩٧١ ٤٣٩١١٥٥٥



ضبط الأسعار منح العالم 300 مليار دولار هل يتعرض قرار أوبك لضغوطات جديدة؟

العراق النفطية ضمن برنامج "النفط مقابل الفداه" منذ نهاية العام 1996 معدل 1,8 مليون برميل يومياً. وانقطاع هذا الكم من الإنتاج أنخفضه بشكل ملحوظ سيكون له تأثير مهم على إمدادات النفط العالمية.

وباستثناء هذا الاحتمال، فإن السؤال الأساسي المطروح هو: هل ستؤدي سياسة أوبك الحالية، إضافة للتحسين في أوضاع الاقتصاد العالمي الذي أظهرته المؤشرات الأخيرة، إلى تثبيت التحسين المتجدد في أسعار النفط وتعزيزه وبالتالي إبقاء معدل سعر نفوط أوبك أعلى من 22 دولاراً للبرميل، أي الحد الأدنى لجمال التقلب المقبول الذي كانت قد حددته المنظمة سابقاً؟

المعطيات التي تساعد في الإجابة على هذا السؤال لم تزل متضاربة إلى حد كبير. فمعرض نفط برنت لم يصعد طويلاً أعلى من مستوى 25 دولاراً للبرميل مع تراجع المخاوف من عمل عسكري وشيك ضد العراق، علماً أن السعودية كانت قد تعهّدت بتمويض النقص في إمدادات النفط العالمية الذي قد ينتج عن أي تعطل في الصادرات العراقية، كما أن الأمين العام لمنظمة أوبك أعلن أنه من المرجح أن تعقد أوبك اجتماعاً طارئاً في حالة حدوث هجوم على العراق وهو ما يشير إلى النية لزيادة جماعية في حصص الإنتاج في حالة انخفاض صادرات العراق.

وبالنسبة للتأثير الإيجابي المتوقع للتحسين في أوضاع الاقتصاد العالمي على الطلب على النفط، فيبدو أنه سيبقي محدوداً هذه السنة على الأقل. وقدرات وكالة الطاقة العالمية في تقريرها الشهري الأخير أن الطلب

لما بين برميل في اليوم هذه السنة. وكان وزير النفط السعودي أعلن في افتتاح الاجتماع الوزاري لمنظمة أوبك أنه واهن عن مستوى التزام روسيا بخفض الإنتاج في الفصل الأول من السنة.

واتجهت أسعار النفط إلى الارتفاع قبل وبعد اجتماع أوبك بحيث تخطى سعر نفط برنت القياسي مستوى 25 دولاراً للبرميل لبعض الوقت في بداية الأسبوع الثالث من شهر آذار/ مارس الماضي وذلك للمرة الأولى منذ ستة أشهر تقريباً. وبذلك ارتفع أيضاً متوسط سعر سلة نفوط أوبك إلى أعلى من 22 دولاراً للبرميل لأول مرة منذ شهر أيلول/ سبتمبر الماضي، لكن هذا الارتفاع لم يأت قط كرتة فعل إيجابية على قرار المحافظة على مستويات الإنتاج المتفق عليها منذ بداية هذه السنة، سواء بالتخفيف لدول أوبك أو الدول المصدرة الأساسية الأخرى، وإذناً أيضاً وإلى حد كبير بسبب المخاوف من إمكانية توجيه ضربة عسكرية للعراق وما قد يؤدي إليه ذلك من توقف أو تراجع في حجم صادراته النفطية. وبلغ حجم صادرات

الاتحاد الوزاري لمنظمة أوبك الذي عُقد في 15 آذار/ مارس الماضي القرار الذي كان منظاراً منذ مدة وهو الإبقاء على حصص الإنتاج المخفضة منذ بداية السنة الحالية. وكما يظهر من الجدول أدناه، فإن مجموع إنتاج المنظمة وفقاً لهذه الحصص، يبلغ 21,7 مليون برميل في اليوم في الربع الثاني من السنة. وبعد طول انتظار أعلنت روسيا رسمياً في 20 آذار/ مارس بأنها ستستمر بالالتزام بتخفيض إنتاجها بمعدل 150 ألف برميل في اليوم خلال الربع الثاني طبقاً لما كان متفقاً عليه مع منظمة أوبك في الربع الأول. وروسيا هي أكبر مصدر للنفط خارج منظمة أوبك والتزامها باستمرار خفض الإنتاج في الربع الثاني من هذه السنة كان ضرورياً للمحافظة على التنسيق الذي تحقق منذ بداية السنة بين دول المنظمة والدول الأخرى الأساسية المصدرة للنفط للحد من الإنتاج من أجل تحقيق الاستقرار في أسعار النفط، علماً أن إنتاج روسيا النفطي بلغ 6,99 ملايين برميل في اليوم في العام الماضي، ومن المقدّر أن يصل إلى معدل 7,3



أوبك تجتمع في حزيران

أكد وزير الطاقة والمناجم الجزائري، شكيب خليل، أن منظمة الدول للمنتجة للبتروكول "أوبك" ستعقد في حزيران/يونيو المقبل في فيينا (مقر المنظمة) إجتماعاً إستراتيجياً لدراسة وضع سوق النفط العالمية وتقديم أثر القرارات التي ستتخذ للنصل الثاني من العام 2002.

وأوضح خليل الذي يترأس الوفد الجزائري في الندوة الوزارية لمنظمة "الأوبك"، أن الإجتماع المقبل "سيقيم ويدرس بشكل واضح أثر القرارات الأخيرة التي اتخذتها المنظمة والتي قلصت بصفة شاملة حصصها بـ5 ملايين برميل يومياً خلال العام 2001 مشيراً إلى أن هذا الإجتماع سيسمح لنا بتحليل وضع سوق النفط وتطور كل عناصر السوق الرئيسية بدءاً من النمو الاقتصادي ووضع الخزون وسوق المصنّفين وخصوصاً سوق بورصة النفط التي تعدّ جد مضاربة". واستطرد الوزير قائلاً: "إن الإجماع سيتمكن بلدان "الأوبك" من معرفة إذا ما يمكن بحث الاقتصاد ورفع الطلب على البترول ومدى احترام بلدان "الأوبك" والمتجنّج الأحرار لسوق متذبذبة أكثر فاعلر وأسعار متفجرة، مضيفاً بأن كل هذه المعطيات وغيرها ستسمح لنا بتقرير رفع إنتاج "الأوبك" خصوصاً إذا تترقب ارتفاع الطلب خلال فصل الصيف".

شباط/ فبراير الماضي، وكان حجم هذا التجاوز قد بلغ 1,3 مليون برميل في اليوم في شهر كانون الثاني/ يناير السابق. واستمرار هذه التجاوزات داخل المنظمة لن يشجع الدول الأساسية الأخرى المصنّعة للنفط على الالتزام بتقليصات الإنتاج التي اتفقت عليها مع المنظمة.

وفي الخاتمة يمكن القول في ضوء جميع العوامل المتحركة بالسوق العالمية، أنه فيما أتت السياسة التي اتبعتها منظمة أوبك منذ بداية السنة إلى منع انهيار أسعار النفط، فإن معدل هذه الأسعار خلال السنة الحالية ككل سيبقى على الأرجح دون مستوى العام الماضي، ويبدو من الصعب في ضوء هذه العوامل أن يعود معدل سعر نفط أوبك إلى الحد الأعلى لجهل التقلب المقبل، أي 28 دولاراً للبرميل. وهذا يعني أن إيرادات دول أوبك النفطية ستسجل انخفاضاً نسبياً إضافياً هذه السنة.

وسيشجع ذلك بالطبع على دول الخليج التي انخفضت إيراداتها الإجمالية في العام الماضي إلى ما يقتر 85 مليار دولار من 120 مليار دولار في العام 2000 أي بنحو 29 في المئة.

والموقف الأخير لمنظمة أوبك بهذا الشأن، والذي نسب إلى مصدر بارز في دولة خليجية، أنها منحت العالم 300 مليار دولار من خلال هبوط الأسعار، وساعدته على الانطلاق باقتصاداته، فهل يفتح العالم وخصوصاً الدول الصناعية الكبرى بذلك؟

الطاقة الأمريكية هذا الموقف بالتحذير من أن أسعار النفط قد ترتفع أربعة دولارات في البرميل مع نهاية هذه السنة وتضعف الانتعاش الاقتصادي العالمي، إذا لم تزد منظمة أوبك إنتاجها في النصف الثاني من السنة. وكل ذلك يعني أن المنظمة ستعترض لضغوط قوية مع نهاية الربع الثاني، عندما يتراجع الطلب على النفط مع انتهاء موسم الشتاء في نصف الكرة الشمالي، لرفع الإنتاج مجدداً وإبقاء سعر النفط منخفضاً نسبياً.

وفي كل ذلك، فإن التزام دول منظمة أوبك بحصص الإنتاج المنخفضة المقررة منذ بداية هذه السنة لم يزل غير مكتمل حتى الآن. فقد أعلنت المنظمة مؤخراً أن إنتاجها الإجمالي تجاوز الحد الأقصى المتفق عليه بواقع 779 ألف برميل في اليوم في شهر

العالمي لم يستنفد حتى الآن من بواذر الانتعاش الأولي في الاقتصاد الأمريكي بل أن شحنات النفط إلى الولايات المتحدة في شهر كانون الثاني/ يناير الماضي، بقيت أقل من المستوى المسجل في الشهر المماثل من 2001 بنسبة 4,4 في المئة، كما أن الوكالة خفضت توقعاتها بشأن نمو الطلب العالمي على النفط هذه السنة مرة أخرى ليصبح نحو 420 ألف برميل في اليوم وهو نمو محدود جداً مقارنة مع السنوات السابقة. وفي هذا الوقت توقع تقرير صادر عن البنك الدولي أن لا يتعدى نمو الاقتصادات الصناعية هذه السنة معدل 3 في المئة وهو ما لا ينبغي بطلب قوي على النفط في تلك الدول، ولا يجب هنا استبعاد أهمية الضغوط السياسية التي تلحق الآن منظمة أوبك أو الدول الأساسية الأعضاء فيها تتمتعن لها من قبل الدول الصناعية والولايات المتحدة بشكل خاص لإبقاء أسعار النفط على مستوى منخفض جداً نسبياً الأمر الذي يسهم في إعادة انتعاش الاقتصادات الصناعية، فقد أعلن وزير الخزانة الأمريكي أوائل شهر آذار/ مارس الماضي أن سعر النفط في الولايات المتحدة يجب أن يبقى ما بين 18 و25 دولاراً للبرميل كحد أقصى من أجل دعم نمو الاقتصاد العالمي، فيما رأى رئيس بنك الاحتياطي الفيدرالي أن استمرار نمو الإنفاق الاستهلاكي الذي يشكل طلي الاقتصاد الأمريكي يحتاج إلى انخفاض أكبر في أسعار الطاقة. واستكملت إدارة معلومات

حخص إنتاج منظمة أوبك الطاقة منذ بداية العام 2002

الدولة	حصة الإنتاج (ألف برميل/ اليوم)
المملكة العربية السعودية	7.053
إيران	3.186
فنزويلا	2.497
الإمارات العربية المتحدة	1.894
نيجيريا	1.787
الكويت	1.741
ليبيا	1.162
إندونيسيا	1.125
الجزائر	693
قطر	562
المجموع	21.700



نادر
توفيق
الردوي
رئيس
مجلس
الإدارة

البحيرة الوطنية للتأمين: نمو الأقساط بنسبة 8,5 في المئة

بلغت الأقساط المكتتبة لدى شركة البحيرة الوطنية للتأمين نحو 127,7 مليون درهم خلال العام 2001 مقابل نحو 117,7 مليوناً في العام 2000 أي بنسبة زيادة 8,5 في المئة.

وبلغت الاحتياطيات الفنية المحفوظ بها نهاية العام الماضي 25,3 مليون درهم مقابل 25,6 مليوناً نهاية العام 2000. وبلغت الاحتياطيات الرأسمالية 74,9 مليون درهم مقابل 66,3 مليوناً في العام 2000 أي بنسبة زيادة 13,0 في المئة. وقدرت قيمة موجودات الشركة في العام 2001 بنحو 1,5 مليون درهم مقابل 224,4 مليوناً العام 2000 أي بزيادة نسبتها 16,5 في المئة. أما قيمة الموجودات للداولية فبلغت 111,1 مليون درهم العام الماضي.

إنقاص الوزن في مستشفى دله

تم في مستشفى دله في الرياض عرض تناول استخدام أحدث طريقة لتخفيف الوزن. جاء ذلك في مؤتمر صحفي ترأسه البروفيسور فرانكو ففريتي رئيس قسم الجراحة في جامعة فينيسيا في إيطاليا. ويتم ذلك عن طريق عملية ربط المعدة بالمنظار بحيث يتمكن المريض من إنقاص الوزن بنحو 20 كيلو غراماً، وهذه تجري للذين يعانون من زيادة في الوزن لا تقل عن 35 كيلو.

أوراكل إنشورنس: أدوات تأمين استثماري

طرحت شركة أوراكل إنشورانس بروتوكول نظاماً جديداً للتأمين الاستثماري طويل المدى، كبادرة جديدة في سوق التأمين في دولة الإمارات.

يهدف النظام الجديد وهو عبارة عن حزمة من التأمينات إلى توفير حلول متكاملة للعملاء ومن بينها تأمينات طويلة الأمد أضافتها الشركة إلى لائحة خدماتها وأدوات استثمارية وأنواع أخرى من التأمين خلال فترة التقاعد وتمويل الدراسة الجامعية.

وقالت سونندا كيكالا المديرية العامة لشركة أوراكل إنشورانس بروتوكول: "إن بعض الأدوات التأمينية التي توفرها الشركة محدودة التداول للسوق المحلية ويتطلب استقدامها من شركات إعادة التأمين، كما أن بعض هذه التأمينات غير متداولة في السوق المحلية نظراً لما تتطلبه من خبرة غير متوفرة في دول التعاون الخليجي". وأشارت إلى أن سوق التأمين المحلي تركز على التأمينات قصيرة المدى التي تراوح فترتها بين العام والخمسة أعوام، كما أن سوق التأمينات طويلة المدى كالتأمينات الاستثمارية وتأمينات التقاعد، ضعيفة نسبياً.

التأمين الصحي لنسوي "اليمامة"

جندت الشركة المالكية المتحدة المحدودة (وكلاء ومستشارو تأمين) عقد التأمين الصحي لنسوي مؤسسة اليمامة الصحفية وعائلاتهم. وتم هذا التجديد للسنة الثالثة على التوالي لدى الشركة الوطنية للتأمين التعاوني في السعودية.

محمد أبو اليزيد

ورد سهواً في العدد الخاص من "الاقتصاد والأعمال" الصادر في آذار/مارس 2002 (صفحة 38) حول صناعة التأمين في العالم العربي أن محمد بن اليزيد هو مدير عام شركة التأمين الأهلية في مصر، والصحيح هو محمد أبو اليزيد ويشغل منصب رئيس مجلس الإدارة.

الأردن: أقساط جديدة للتأمين الإلزامي للسيارات

الأسس القانونية لمسؤولية شركة التأمين عن الأضرار التي يغطيها النظام. وأوضح هندادي "إن سد الشقوق القانونية التي كان يعاني منها نظام التأمين الإلزامي السابق وتوسيع غطاء التأمين حسب النظام الرقم 32 لسنة 2001 ورفع حدود مسؤولية شركة التأمين عن الأضرار الجسمانية والمادية، اقتضى وضع أسس جديدة لاحتساب أقساط التأمين الإلزامي لتحقيق التوازن بين الأقساط المستوفاة وحدود مسؤولية شركة التأمين".

أقر مجلس الوزراء الأردني مؤخراً تعليمات أقساط التأمين الإلزامي للسيارات ومسؤولية شركة التأمين.

وقال مدير عام هيئة تنظيم قطاع التأمين في الأردن د. باسل هندادي: "إن إقرار هذه التعليمات، جاء بعد استكمال الدراسات اللازمة لتحديد أقساط التأمين الإلزامي للسيارات ومسؤولية شركة التأمين الناجمة عن استعمالها، بشكل عادل ومتوازن لجميع الأطراف". وتشتمل هذه التعليمات على أربعة جداول تتضمن

• المذاهب والمذاهب الأربعة (الحنابلة، المالكية، الشافعية، الحنفية)

وقد استقر الرأي على أن يكون

۹۹,۹۰۰ ر.س.

جیب

لا حياء... إلا حياء



• P-2211919 هاتل
 • P-2211919 هاتل
 • V-2211919 هاتل
 V-2211919 هاتل



وكالة الجيول للخدمات
مؤسسة علي الهند تدير
شركة عمدة حسن حكيم و
أ. م. م. م. م.

www.utm0.com.sa



۱- ۰۲۶۹۹۹۱-۰۱
 ۱- ۰۲۶۹۹۹۱-۰۱
 ۱- ۰۲۶۹۹۹۱-۰۱
 ۱- ۰۲۶۹۹۹۱-۰۱

حائل	النفطية للسيارات
الرياض	شركة محمد سعد
الرياض	سيارات مدان
مكة	النفطية للسيارات
جدة	الرياض للسيارات

• 1-277 2734 未決
• 1-277 2734 未決 2734

طريق المصطفى
طريق المصطفى مع
الاردن والمصطفى

الجمعية المصرية
للطب
الأمراض

٤٢٠ هـ في السجدة

هاتف : ٥١٧٩٨٦٦
هاتف : ٥١٧٩٨٦٦
هاتف : ٥١٧٩٨٦٦
هاتف : ٥١٧٩٨٦٦

الوكيل: المحامي أسامة كركي	
لدينا في المركز القانوني	مركز
طريق المدينة	للمحام
طريق الممام	فريق
طريق أبيها	مركز

المتحدة للسيارات
معاً... لخدمة أفضل.

أوركيون الحصري السيدات كوكبيان، دور ٣، وجيب في المملكة



المؤتمر الـ 24 للإتحاد العربي للتأمين الدعوة لتأسيس شركة إعادة قوية؟

مسقط - بروت دكاش



من اليمين: الرئيس السابق للإتحاد جماعة سيفه والأمين بخت
والرئيس الجديد ناصر بن سالم البوعبيدي والأمين عام الإتحاد عبد الحفيظ زروق خليل

الأسواق العربية خصوصاً بعد ما واجهته شركات التأمين الوطنية من تشدد وشروط قاسية فرضها معيدو التأمين العالميون. إلا أنه، في المقابل، تكمن أهمية المؤتمر في الدرجة الأولى، سواء للمشاركين من شركات التأمين المبصر أو لإعادة، باللقاءات الجانبية خارج قاعة المؤتمر، التي غالباً ما تكون للتشاور بين الطرفين، إما لتأمين علاقة قائمة بينهما أو للبحث عن شركاء جدد محتملين وربما لتوقيع بعض العقود الجديدة.

واقع ومعوقات

إمتد برنامج المؤتمر على مدى ثلاثة أيام وتضمن عدداً من الاجتماعات وورش العمل عرض خلالها الواقع القطاع في الدول العربية وبعض الأرقام وما يواجهه من معوقات. فمسألة الشراكة المتجسدة في عدد الشركات المرتفع نسبياً والذي يتجاوز 350 شركة تأمين معظمها شركات عائلية، تعكس حقيقة تتمثل بأن قطاع التأمين العربي لا يزال صغيراً نسبياً، من حيث طاقته الاستيعابية والاحتياطية ويعتمد بشكل كبير على شركات إعادة العالمية. وهذا الواقع تتم ترجمته من خلال المنافسة القوية بالأوساط المستشرية في مختلف الأسواق العربية، والتي عجزت كل الجهود المبذولة حتى الآن من قبل الجهات الحكومية والهيئات التشريعية والمشرقة على أعمال

والتقنيات الحديثة. وثاني هذه المفارقة لندل على أن صفة "المروحة" التي استخدمتها مجلة "الاقتصاد والأعمال" عنواناً لعددنا الخاص والذي تزامن صدوره مع انعقاد المؤتمر، هي السمة التي يجوز إطلاقها على واقع صناعة التأمين العربية.

فالمؤتمر لم يأت، في عملية اختيار الموضوعات وفي جلسات العمل للتواضعة نسبياً مقارنة بحجم المشاركة العربية والأجنبية، بأي جديد، باستثناء الدعوة "بإلحاح" لقيام شركة إعادة تأمين قوية تدعمها الحكومات العربية القادرة على خدمة قطاع التأمين العربي، والمنافسة في

إحتلت للتغيرات التي شهدتها قطاع التأمين في العالم بعد أحداث 11 أيلول/سبتمبر 2001 حيناً كبيراً من اهتمام المؤتمر العام الرابع والعشرين للإتحاد العام العربي للتأمين (أذار/مارس 2002 في مسقط). وتحولت هذه التغيرات إلى تحد جديد يضاف إلى جملة التحديات التي تواجهها صناعة التأمين العربية، لا سيما وأنه لم يكن من خيار أمام شركات التأمين العربية سوى القبول بالشروط المفروضة من قبل معيدي التأمين العالميين.

حضر المؤتمر، الذي انعقد تحت عنوان "التأمين العربي خدمة وتنافساً"، نحو 600 مشارك يمثلون شركات تأمين وإعادة تأمين وشركات وساطة عربية وعالمية.

المشهد يتكرر

لعل المفارقة الأبرز التي يمكن ملاحظتها خلال هذه الدورة للإتحاد العام العربي للتأمين، هي أن هذه التغيرات العالمية الطارئة بعد أحداث 11 أيلول/سبتمبر المنصرم، تنضم إلى ثلاثة تحديات رئيسية مزمنة تواجهها صناعة التأمين العربية، وشكلت منذ عامين، الجوار الأساسية للدورة الثالثة والعشرين التي انعقدت في أبو ظبي، والتي تتلخص بالتالي: الشراكة، التحرر والانفتاح العالمي



جانب من الحضور

الشركات العالمية تسلب الوطنية كوادرها



عبد الحافظ رؤوف خليل

شدّد أمين عام الاتحاد العام العربي للتأمين عبد الحافظ رؤوف خليل في الكلمة التي ألقاها في الجلسة الافتتاحية على أهمية التأمين كصناعة تساهم في تحقيق الاستقرار الاقتصادي والاجتماعي من خلال عملية توزيع المخاطر، وفي مساهمته في النمو الاقتصادي والاجتماعي من خلال تكوين قاعدة استثمارية ضخمة. وأشار إلى أن حجم الأقساط في العالم العربي لا يتجاوز 6 مليارات دولار موزعة على نحو 350 شركة تأمين وأعادة تأمين تعمل في الدول العربية منها 229 شركة منسوبة إلى الاتحاد العام العربي للتأمين.

وأعتبر أن دخول الشركات العالمية إلى الأسواق العربية هو نتيجة لسياسة التحرر التي اعتمدتها أسواق التأمين في 11 دولة عربية انضمت إلى منظمة التجارة العالمية. وقال بأن هذه الشركات مهتمة بأسواق العربية لما تزخر به من إمكانات في قطاع التأمين سواء على مستوى الأفراد أو المؤسسات لأنهم ما لم يتمتع به الشركات العالمية من قدرات مالية وتكنولوجيا متقدمة تخلّوها لتقديم منتجات مبتكرة في مجال تأمينات الأشخاص، إضافة إلى خبراتها الفنية والتسويقية الدورية وشبكة الأعمال الواسعة التي تتمتع بها، وإلى كونها تنتمي إلى مجموعات عالمية تمضيها الدعم في مجالي أعمال التأمين وإعادة التأمين. ونهت إلى أن هذه المعطيات تشكل عوامل جذب للكوارس العربية الدورية وبالتالي تؤدي إلى حرمان الشركات الوطنية منها وتمدّد من قدرة الأخيرة على المنافسة. وقال خليل: "إن سوق التأمين العربية تمتلك العديد من نقاط القوة من أهمها، خلوص المنطقة العربية من الكوارس الطبيعية وكون مفهوم المسؤولية بخاصة المسؤولية عن الإصابات الجسمانية في العديد من الدول العربية لا زال محدوداً، أضف إلى أن معظم المنشآت والمباني والأساطيل في البلاد العربية حديثة وبالتالي تحتاج إلى تأمينات". وأشار الأمين العام إلى أن التحولات الاقتصادية التي تشهدها البلاد العربية كالتحرر الاقتصادي والخصخصة والعودة لسؤدد إلى الحد من تدخل الدولة في توفير العديد من الخدمات تاركة الأمر للحلّاح الخاص، هذا الأمر يزيد من أهمية الدور التي يمكن أن يلعبه قطاع التأمين في ظل تغير البيئة الاقتصادية والاتجاه نحو انفتاح الأسواق وما يتبعه من ظهور أعمال وأنشطة جديدة تلعب دوراً حيوياً في الحياة الاقتصادية وتحتاج إلى الحماية التأمينية. وتطوَّق إلى المعوقات أمام نمو صناعة التأمين من بينها غياب الوعي التأميني لدى الفرد العربي والافتقار لمفهوم الأضرار، مطالباً حكومات الدول بوضع خطة للتأمين على المعدات الاستهلاكية لدى المواطن العربي.

اختصاراً للوقت والكلفة مع تقديم خدمة أفضل للمؤمن. ثم تحدّث جورج قهبان من شركة الوساطة للتأمين للتأمين عن تأمينات الغاز والمالقة والفرص المتاحة في هذا المجال في البلدان العربية. كما تناولت ورشة فائدة موضوع "تأمينات السيارات- التسعير والاحتياطيات" قدمها الخبير الاكاديمي بجلوك بياومون من شركة أريج لإعادة التأمين. وبعد اجتماع مجلس الاتحاد للدورة الجديدة واجتمع لجنة صياغة قرارات وتوصيات المؤتمر، تمّ في اليوم الأخير مناقشة قرارات وتوصيات المؤتمر.

وتم أثناء انعقاد المؤتمر تقديم إحصائيات حول نتائج القطاع في عدد من أسواق التأمين العربية من بينها مصر، الأردن، الجزائر، سورية وسلطنة عمان.

الجنة الإدارية للمؤتمر، وتقديم محضر المؤتمر العام الثالث والعشرون، وإعلان تشكيل مجلس الاتحاد للدورة 2002-2004 مع عرض موجز لقرارات وتوصيات المجلس خلال الدورة السابقة مع اعتماد تعيين اللجان الخاصة بالمؤتمر إلى جانب عرض تقرير الأمين العام مع تقرير المجمع العربي لإعادة التأمين. كما تضمن اليوم الأول اجتماعات لجان المؤتمر ولجنة مناقشة تقرير الأمين العام واللجنة الثقافية واللجنة المالية.

وتنصّت اليوم الثاني للمؤتمر محاضرة حول التأمين الصحي ألقاها مدير عام الشركة العربية لإدارة التنقلات الصحية في الأردن (ميديكال)، د. شهاب الجناح تحدث خلالها عن الوسائل والتكنولوجيا الحديثة المستخدمة في إدارة التأمينات الصحية

الوقاية، عن إيجاد حلّ نهائي وجذري لها، فضلاً عن التناقص الحاصل على العملات اللقطة بمصاريف التشغيل.

وبالمناسبة صغر حجم القطاع، غياب الوعي لدى الفرد العربي لأهمية التأمين بحيث لا يتجاوز متوسط إنفاق الفرد العربي على التأمين في البلاد العربية 22 دولاراً، في حين لا تتعدى نسبة أقساط التأمين من إجمالي الناتج المحلي 0,8 في المئة، ما يدلّ على محدودية دور قطاع التأمين العربي كأحد مصادر تعبئة الأموال والاستثمار مقارنة بالدول المتقدمة.

ويعتبر فرع تأمين السيارات الأنشط في أسواق التأمين العربية إذ يستأثر بنسبة 33 في المئة من مجمل الأقساط، في حين أن تأمينات الحياة لا تزال متدنية رغم أنها تحتل 16,6 في المئة، إلا أن المؤشرات تدلّ على فرص كبيرة تزدح بها الأسواق العربية لنمو تأمينات الحياة، كما أن التأمين الصحي لم يتجاوز 6 في المئة من مجمل الأقساط. والتأمينات الزراعية لا تزال عند بدائية ونسبها إلى جهود كبيرة لتشييدها خصوصاً في الدول الزراعية.

وشدّد المؤتمرين على ضرورة تشكيل كيانات تأمينية قوية تؤمّن وفورات الحجم وتوفّر للشركات المنافسة في الأسواق المحلية والعالمية من المرحلة المقبلة، مع أهمية إعادة شركات التأمين العربية من قيام السوق العربية المشتركة لزيادة التعاون والتنسيق في قطاع التأمين.

كما تطوَّق المؤتمر إلى موضوع تكنولوجيا المعلومات وضرورة تسخير التطور الحاصل في هذا المجال في خدمة قطاع التأمين الذي يجب أن يتراق مع تنمية الموارد البشرية في الأقطار العربية كافة وتدريبها لتحقيق التقدم المطلوب من جهة وإيجاد فرص عمل للشباب في مجال التأمين من جهة أخرى.

لقاءات لوجيستية

وتحدّث في الجلسة الافتتاحية أمين عام الاتحاد العربي للتأمين عبد الحافظ رؤوف خليل وممثل سوق التأمين العماني في مجلس الاتحاد طاهر الحراشي، ورئيس الاتحاد العام العربي للتأمين جمعة سيف راشد بن بختي، ووزير التجارة والصناعة في السلطنة مقبول بن علي سلطان. بدأت جلسة الجمعية العامة للاتحاد بتعيين ناصر بن سالم البوسعيد رئيساً للاتحاد للعامين المقبلين، من ثم تم تشكيل



شركة نيو إنديا للتأمين المحدودة

التأمين على الحياة والتأمين على الممتلكات

التأمين العلاجي تأمينات الحريق
تأمينات السيارات تأمين إصابات العمال
التأمينات الهندسية

تأمين أخطاء المهنة والمسؤوليات
تأمين النقل البحري والبري والجوي

الرياض: ص.ب. ٥٣٨٤٢ الرياض ١١٥٩٣ هاتف ٤١٩٧٧٩٩ فاكس ٤١٩١٣٦٦
جدة: ص.ب. ٤١٠٥١ جدة ٢١٥٢١ هاتف ٦٥١٢٤٤٦ فاكس ٦٥١٦٦٧٢
الخير: ص.ب. ٣٨٦٠ الخير ٣١٩٥٢ هاتف ٨٦٤٤٧٥٩ فاكس ٨٩٨٣٤٨٤

300 مدعو في مأدبة ميدغلف

دعا رئيس مجلس إدارة شركة التوسط والخليج للتأمين وإعادة التأمين - ميدغلف لطفي الزين، في ختام أعمال المؤتمر، إلى مأدبة غداء في فندق قصر البستان على شرف الوفود المشاركة حضره أكثر من 300 رجل أعمال يمثلون شركات تأمين عربية واجنبية.

وشارت ميدغلف في المؤتمر العام الرابع والعشرين للاتحاد العام العربي للتأمين من خلال وفد برئاسة الزين، وضم أعضاء مجلس الإدارة ميشال أبو حمرة وفيسل ملك وعمر عويضة



اسعدل دعويين



من اليسار لطفي الزين وعقيلته، فيصل ملك وعقيلته، عمر عويضة، ميشال أبو حمرة وعقيلته، جابر كيت (James Ket)



طاولة رئيس جمعية شركات الضمان اللبنانية ابراهيم مالتوسيان

استثمرات شركات التأمين فبلغ 39,2 مليار دينار مقابل 35,8 ملياراً في العام 1999 أي بنسبة زيادة 9,3 في المئة، فيما سجل عائد الاستثمار 3,7 مليارات العام 2000 مقابل 3,3 في العام 1999 أي بنسبة زيادة 13,7 في المئة. ■

2,2 مليار دينار.

وبلغ مجموع الاحتياجات الفنية لكافة أنشطة التأمين نحو 30,8 مليار دينار في العام 2000 مقابل 25,8 ملياراً في العام 1999، أي بنسبة زيادة 19,2 في المئة. أما مجموع

حيث بلغت قيمة التعويضات 430,5 ألف جنية، وبلغ مجموع الأقساط المستردة في هذا الفرع نحو 653,7 ألف جنية مقابل 599,0 ألفاً في العام 2000 أي بنسبة زيادة قدرها 9,1 في المئة.

أما بالنسبة للاحتياطيات الفنية في سوق التأمين المصرية فسجلت ارتفاعاً نسبت 5,4 في المئة من 8,1 ملايين جنية في العام 2000 إلى 8,5 ملايين جنية العام 2001.

كما بلغ مجموع استثمارات شركات التأمين 12,5 مليار جنية في العام 2001 مقابل 11,8 ملياراً في العام 2000، أي بزيادة نسبتها 5,4 في المئة، فيما سجل عائد الاستثمار نحو 1,0 مليون جنية خلال العام للتصميم.

أما استثمارات صناديق التأمين الخاصة فبلغت 8,0 ملايين جنية في العام 2000 مقابل 6,9 ملايين العام 1999 أي بنسبة زيادة 15,3 في المئة.

الجزائر

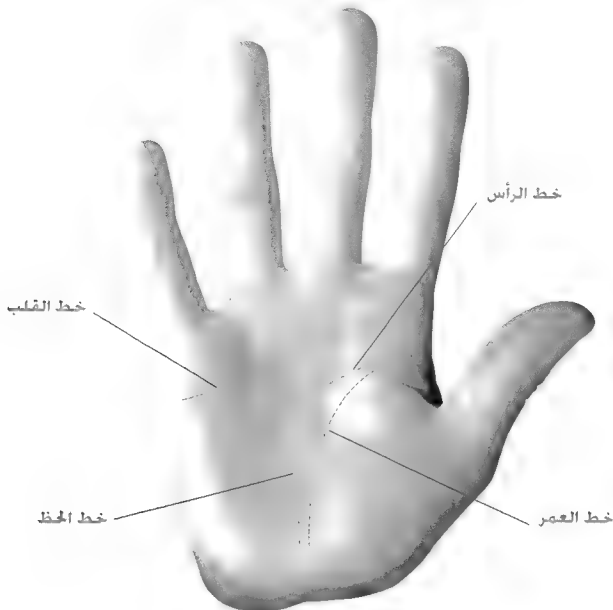
بلغ إجمالي أقساط التأمينات العامة المحققة في السوق الجزائرية نحو 18,4 مليار دينار جزائري في العام 2000 محققاً زيادة نسبتها 13,2 في المئة مقارنة بالعام 1999 حيث سجل 16,2 ملياراً. وحقق فروع التأمين البحري والطياري نحو 2,9 مليار دينار جزائري أي نحو 16 في المئة من مجمل الأقساط، فيما حقق فرع الحريق 3,5 مليارات ديناراً أي ما نسبته 19,0 في المئة والسيارات (الزامي وتكسي) نحو 8,1 مليارات، أي ما نسبته 44,2 في المئة من إجمالي الأقساط. أما الحوادث والتأمينات الأخرى فقد حققت 3,8 مليارات ديناراً أي بزيادة 20,6 في المئة.

أما صافي أقساط إعادة التأمين الصابر والوارد في نشاط التأمينات العامة في سوق الجزائر فبلغ 3,6 مليارات دينار و2,5 مليار دينار على التوالي.

على صعيد آخر، بلغ مجموع تعويضات التأمينات المباشرة لفروع التأمينات العامة وفروع تأمينات الحياة 12,5 مليار دينار بلغت حصة الأولى نحو 11,9 ملياراً أي بنسبة 95,5 في المئة مقابل 563,0 مليوناً لتأمينات الحياة أي بنسبة 4,5 في المئة من مجمل التعويضات. وحقق فرع الحياة إجمالي أقساط فقيمتها 1,0 مليار دينار خلال العام 2000، أي بنسبة زيادة 19,2 في المئة مقارنة بالعام 1999 حيث حقق 904,0 مليون دينار.

أما إجمالي تعويضات إعادة التأمين للتأمينات العامة في سوق الجزائر فبلغ نحو

البعض يعتمد على العرافين ...



... والآخرون يعتمدون على ميدغلف

قواعدنا العربية واللبنانية المثينة تغطي بقوة وثبات قطاع التأمين
في لبنان وفي البلاد العربية. تعتمد سياستنا على
التواصل الشخصي مع متطلباتكم

غايتنا حمايتكم

ميدغلف

شركة التوسط والتأمين للتأمين وإعادة التأمين ش.م.ل.



شركة الملاحة العربية المتحدة نتائج مرضية رغم تذبذبات الأسعار



ميدلله مافسي للرئيس

العالم وخصوصاً الأسواق الرئيسية أي أوروبا وآسيا والشرق الأوسط والولايات المتحدة.

تحالف ستراتيغي

تتطلب هذه الاستراتيجية الحيوية والتوسعة أسطولاً كبيراً من السفن ومعدلاً عالياً للتشغيل، وهذا هو بالتحديد الارتكاز الأساسي للشركة في شق الحاويات أو خدمة الحاويات.

فيعد أن وفقت الشركة السفن الجديدة بدءاً من العام 1998، بعد انتظام هذه السفن فعلياً كسفن كاملة الخدمة ابتداءً من العام 1999، لم تعد للشركة أية مشكلة في ما يتعلق بتوفير الخدمة الأسبوعية المنتظمة على

تؤدي بدورها إلى انخفاض أكبر في أسعار الشحن.

"الملاحة العربية المتحدة"

انعكست هذه الانتكاسة على ربحية شركة الملاحة العربية المتحدة، فتراجمت أرباحها الصافية بنسبة 25 في المئة، من نحو 40 مليون دولار العام 2000 إلى نحو 30 مليوناً العام الماضي.

الشركة كانت تتوقع الأسوأ نتيجة حدة التذبذبات في قطاع النقل البحري العالمي، إلا أن ستراتيغيته وخطوطها المتوسعة جديتها للزيد من التراجع في الأرباح.

الرئيس التنفيذي والمدير العام عبد الله

ماضي الماضي قال: "الاقتصاد والأعمال" إن ستراتيجية شركة الملاحة العربية المتحدة تقوم على تقديم خدمة ممتازة للعملاء ويعتمد عليها على مدار الأسبوع، فالشركة تؤمن خدمة أسبوعية من وإلى جميع أنحاء

انتكس قطاع النقل البحري العالمي منذ أواخر النصف الأول من العام 2001، وقد تكون هذه الانتكاسة مرشحة للمزيد من التلازم، يعود ذلك إلى تضافر عوامل عدة في طلبيتها انخفاض حركة الشحنات العالمية بسبب انخفاض التجارة الدولية، وارتفاع أسعار التامين الذي زاد حدة بعد أحداث 11 أيلول/سبتمبر، فاضيفت تعريجات جديدة لمناطق جغرافية معينة.

أدى ذلك إلى منافسة كبيرة وتكسيرو أسعار بين شركات النقل العالمية، فساد تذبذب حاد في أسعار الشحن، مصدر الدخل الوحيد لأي ناقل بحري، وبالتالي تراجعت ربحية الشركات بنسب مهمة.

هل تتحوّل الانتكاسة إلى أزمة؟ المعلومات تشير إلى أن السفن الجديدة التي خرجت من المصانع أواخر العام الماضي أحيلت على الانتظار (من دون تشغيل) تلافياً لتكسيرو فراجات إضافية في الأسواق



بحجم 800 إلى 1200 حاوية)، وكذلك تحقيق أعلى معدلات تشغيل الأسطول مع تقليل عدد أيام رحلات السفن العملاقة لديها، ما عزز قدراتها التنافسية في الأسواق.

خدمة MIX

في نهاية العام 1998، قدّمت الشركة خدمة MIX من للتوسط في الخليج والشرق الأوسط إلى شبه القارة الهندية. خدمة MIX أسبوعية تقوم بها 7 سفن متوسطة (بحمولة 2000 حاوية)، وهي لا تشمل جميع مرافق التوسط بل فقط الموانئ الفرنسية والاسبانية والإيطالية جنوب المتوسط، حيث أقامت الشركة نقطة تجميع جنوب إيطاليا. واتفقت الشركة مع مغذّين محليين (يمكنون سفناً بحمولة 500 - 700 حاوية) لموانئ شرق المتوسط وكذلك موانئ شمال أفريقيا (تونس، الجزائر والمغرب). ويشير المصافي إلى أن أية صادرات وواردات من وإلى الدول العربية في شمال أفريقيا وشرق المتوسط يأتي بها المغذون من وإلى نقطة التجميع في إيطاليا، وتقوم سفن شركة الملاحة العربية للشحن بتفليها سواء إلى أمريكا أو أوروبا أو الخليج أو باكستان وغيرها في شبه القارة الهندية وبالعكس.

الحمولات العامة

أخيراً، شركة الملاحة العربية للشحن من الشركات العالمية القليلة التي تفتّم خدمة الحمولات العامة (General Cargo)، أي الحمولات الخفيفة إلى أثاثيات والحاويات كالأنابيب ومعدات الكهرباء والنفط والغاز ومحطات توليد المياه وغيرها. وعلى الرغم من أن الحمولات العامة انحصرت عموماً كانت عليها في حقيقتنا السبعينيات والثمانينات، استمرت الشركة بتقديم هذه الخدمة، مع العلم أن أسطولها لهذا النمط انخفض من 40 سفينة في الماضي إلى 19 سفينة الآن وفقاً لأوضاع السوق. ويقول المصافي "خطينا تقضي بالاستمرار في تقديم خدمة الحمولات العامة لأن الشركة مملوكة من ست دول خليجية هي: الإمارات، البحرين، السعودية، العراق، قطر، الكويت، ولدى هذه الدول المالكه مشاريع عملاقة في قطاعات البترول والغاز والكهرباء وحلّة المياه... ونحن نقدّم هذه الخدمة أيضاً للجزاير والأرجنتين وجنوب أفريقيا وعدد من الدول الأوروبية".

لريد عوده



التوسعية. هذا مع ضرورة إقامة شبكة تعاون وتكامل لربط الموانئ العربية للنهوض الفعلي بقطاع النقل البحري العربي.

في ذلك يقول المصافي أن توجهات منظمة التجارة العالمية ومنطقة التجارة الحرة العربية تخلق أسواقاً وفرصاً كبيرة للنقل البحري الذي في النهاية يولّد سفنه وخطوطه على الأسواق التي فيها استقرار في تدفق السلع بالاتجاهين. ويضيف أن توزيع وجدولة السفن والرحلات يعمدان على تواجد الحمولات وتدفقها، وبقي الشق العربي على هذا المستوى محدوداً لأن ليس هناك تجارة بينية عربية قوية تحلّم تشغيل سفن عملاقة.

وعليه اعتمدت الشركة منذ العام 1993 على "نمطية التغذية" في خدمتها للأسواق العربية، حيث تقوم سفنها الصغيرة (حمولتها من 500 إلى 1000 حاوية نظمية) بنقل الحمولات من وإلى مراكز تجميع رئيسية في المنطقة، تمرّ بها السفن العملاقة التي كلّا قُلت أيام رحلتها كلّما قلّت تكلفتها. "فتمتصّر أساسياً مثل هذا - أي السفن العملاقة - كلّما غطى عدداً أقل من الموانئ كلّما يكون أكثر فائدة وريعية. السفن الكبيرة تأتي إلى ميناء أو اثنين في المنطقة وتفرّغ الحمولات للموانئ المجاورة بما فيها الهند وباكستان وتستمر في رحلتها. والسفن الصغيرة تأخذ هذه الحمولات للموانئ المجاورة وتأتي منها بحمولات أخرى تنقلها إلى مراكز التجميع التي تمرّ بها السفن الكبيرة.

مكنت نمطية التخليّة الشركة من تشغيل أصولها المتنامية (السفن الصغيرة والقديمة

الأسواق الرئيسية المذكورة.

وكان لمخول للشركة العام 1997 في التحالف الدولي "United Alliance" - وهو تجتمع للتشغيل المشترك يضم سفنات لاين الألمانية وماينيفنغ الكورية - دور أساسي في توثيق العلاقة بالعلاء وثاقية خدمات النقل البحري في مناطق جغرافية عدة في العالم وبشكل منظم عبر فتح مجالات التعاون والتكامل بين أعضاء التجمع، ما انعكس بالطبع على كفاءة التشغيل والأداء والربحية.

ويؤكد المصافي أن دخول شركة الملاحة العربية للشحن في United Alliance ساهم بزيادة أرباحها التنافسية وتميز خدماتها في الأسواق العالمية وحتى عبر الهادئ - لقد اشترينا فراكات على سفن التجميع أسبوعياً من وإلى الساحل الشرقي للولايات المتحدة وأوروبا. هذا مع احتمال شراء فراكات، في الوقت المناسب وتباً للتسعيرة، على سفن التجمع من وإلى الساحل الغربي الأمريكي خصوصاً أن United Alliance يمتدّز ربط الساحل المغربي وأسياً والمتوسط وأوروبا.

الأسواق الرئيسية للشركة هي أوروبا والشرق الأقصى، ونسبة التشغيل عليها هي الأعلى وخصوصاً في ما يتعلّق بحمولات الحاويات، وعلى خط السوق الأفريقي، تؤدّي الشركة خدمة أسبوعية منتظمة من طريق شركائها في التجمع حيث تشتري شركة الملاحة العربية للشحن فراكات (550 فراكاً أسبوعياً) على سفن هذه الأخيرة سواء للمصادر أو الوارد الأمريكي.

"هذه هي ميزة التجمعات التشغيلية العالمية، شراء فراكات على سفن الشركاء وبالعكس أي من دون الحاجة إلى شراء سفن جديدة وتشغيلها على خطوط معينة. وهذا يأتي من باب ترشيح الأصول، حيث هدف أي تجمع، تقليل عدد السفن النشطة على خطوط معينة، وتحقيق أعلى نسب تشغيل ممكنة."

تعزيز التجارة العربية

من الطبيعي أن تتأدّر شركة الملاحة العربية المتحدة أحياناً (كما قطاع النقل البحري العربي عموماً) بالانتفاخ التجاري العربي - العربي الذي يخطو خطوات وأعدة ولو متأنية وخجولة من بداية تطبيق اتفاقية منطقة التجارة الحرة العربية الكبرى، وكذلك بالانتفاخ التجاري العربي - العالمي مع دخول غير دولة عربية في منظمة التجارة العالمية ونادي الشراكة الأوروبية -

فنادق Six Continents: توسّع في أوروبا والشرق الأوسط



مولدي إي إن شرم الشيخ

للقطاع التجاري لشركة مصر للطيران: تعدّ مصر إحدى أكثر وجهات السفر جاذبية للسائحين في العالم، حيث تزخر بكُم هائل من المعالم الأثرية والتاريخية، وبناءً عليه، طرحت "سيكس كونتيننتس" مروضاً خاصة في 7 فنادق منتشرة على ضفاف النيل وريفيرا البحر الأحمر، كما قدمت مصر للطيران أسعاراً خاصة للرحلات القادمة إلى مصر. وتضخّفت العروض أسعاراً خاصة تبدأ بـ 30 دولاراً، وتقرّر تمديد فترة العروض هذه لغاية نهاية حزيران/يونيو المقبل.

ويستعدّ فندق سميراميس انتركونتيننتال القاهرة لاستضافة حفل جوائز الامتياز (الأوسكار) في صناعة الفنادق الإقليمية التي ستقام في نيسان/أبريل الجاري، وسيستغل الفندق المناسبة لعرض أحدث تجهيزاته العصرية المخصصة للمؤتمرات والاجتماعات الدولية وفود الشركات والمناسبات الاجتماعية، كما سيستقطب الأضياف على مصر كوجهة سياحية وأصيلة جذابة.

على صعيد آخر، أعلن انتركونتيننتال العين مؤخراً عن تدشين مشروع فريدة سياحية بلغت تكلفتها أربعة ملايين دولار أميركي. وقد قامت المؤسسة الوطنية للسياحة والفنادق الشركة المالكة للفندق بهذا المشروع بهدف استقطاب السياح من داخل الإمارات ومن دول الخليج المجاورة. يتضمّن المجمع 22 شاليهاً مجهّزة بأحدث المعدات والتسهيلات التي صممت خصيصاً للعائلات العلية والخليجية التي تسعى إلى قضاء إجازة هادئة ومرحية في أحضان الطبيعة، كما يركّز المشروع على شريحة مريحة في سوق السياحة في الخليج، لذلك فمن المتوقع أن يدرّ عائدات مهمة في الأعوام القليلة المقبلة.

وقد شرع عبد الله الرمهي، المدير العام للمؤسسة الوطنية للسياحة والفنادق الشركة المالكة للمخندق قائلاً: "لقد قمنا بالاستثمار في هذا المشروع بعد دراسة دقيقة واستطلاع موسّع للأرباح المتوقعة".

وقد أطلق انتركونتيننتال العين مؤخراً حملة لترويج القرية السياحية للسياح الخليجيين مستفيدة من توافد هؤلاء إلى الإمارات لقضاء إجازاتهم. يذكر أنّ قطاع السياحة المحلية يشهد في الأعوام الأخيرة إقبالاً متزايداً من قبل السائحين الخليجيين الذين يرون في الإمارات العربية المتحدة بديلاً للولايات المتحدة وأوروبا. ■

(45 منشأة) فتشهد تطويراً أيضاً في عدد من المدن الرئيسية في أوروبا والشرق الأوسط. ومن الفنادق المرتقب افتتاحها هو كراون بلازا ببيروت.

أما مجموعة فنادق هولداي إن فتعزّز نموّها من خلال شراء مجموعة فنادق بوستهاوس مقابل 810 ملايين جنيه ليرتفع عدد فنادق هذه المجموعة إلى 100 فندق.

من جهة أخرى، أعلنت شركة Six Continents Hotels عن تحالفها مع مصر للطيران في طرح حملة رئيسية مدهشة للرئيسي تعزيز الإقبال السياحي. وقال رئيس الشركة الإقليمية يهون خليفة: "على الرغم من جميع التقلبات التي يشهدها العالم تبقى مصر دائماً وجهة سياحية جذابة". وقال محمود حامد، نائب الرئيس

أعلنت شركة Six Continents Hotels برنامج استثمار لتوسيع عملياتها في أوروبا والشرق الأوسط وأفريقيا، وهي أعلنت في نهاية العام المالي (2001/9/30) من انضمام 69000 غرفة لمجموعات فنادقها في الفترة المقبلة منها 20300 في أوروبا والشرق الأوسط وأفريقيا.

ويضمّ برنامج توسّع الشركة هدفين: الأول، توزيع فنادق وممتلكات هولداي إن أكسبرس باي هولداي إن في أسواق الدول الرئيسية في أوروبا الغربية، والثاني، تطوير فنادق وممتلكات انتركونتيننتال وكراون بلازا في الوجهات السياحية في الشرق الأوسط وحول العالم، ومنها منتجج كراون بلازا شرم الشيخ في مصر الذي افتتح في تموز/يوليو الماضي، وفندق وأبراج انتركونتيننتال وإرسم الجديد في برلندا للقرية افتتاحه وبيع العام 2003، ومنتجج افروديت انتركونتيننتال في قبرص الذي افتتح في ربيع العام 2003.

وكانت الشركة أعلنت عن تخصيص 450 مليون دولار لتحديد وتحديث فنادقها حول العالم تشمل فنادق انتركونتيننتال في أوروبا والشرق الأوسط وأفريقيا وتضمّ فنادقها: في منويك، روما، كان، باريس، مالطا وكولون.

أما فنادق وممتلكات كراون بلازا



سميرا هيس - مصر



ROYAL JORDANIAN

الملكية الأردنية

كما تصب أن تسافر.

إنه مثلك تماماً يحب الرفاهية بكافة أشكالها،
ولذلك اختار السفر مع الملكية الأردنية على

درجة كراون بامتيازاتها العديدة

ليستمتع برφαيات الدرجة الأولى من وجبات فاخرة ومقاعد مريحة وبرنامج الفيديو
الشخصي الترفيهي، ويسمر درجة رجال الاممال، على كافة رحلات الملكية الأردنية.

تصنيف بريطاني لعرض فنادق دبي



جانب من المعرض

أعلنت هيئة تطوير التجارة البريطانية الحكومية (تريد بارتنرز يو كيه)، مؤخراً، عن قيام الحكومة البريطانية بتصنيف معرض فنادق 2002 ضمن أفضل عشرة معارض فنادق في العالم، كما وافقت الحكومة البريطانية على توفير منح للشركات المسجلة في بريطانيا للمشاركة في المعرض خلال العامين المقبلين.

ويقيم معرض فنادق 2002 تحت رعاية الخريف أول سمو الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم ولي عهد دبي وزير الدفاع رئيس دائرة ترويج التجارة والسياحة في دبي، خلال الفترة من 20 إلى 22 أيار/ مايو المقبل في مركز المعارض الدولي في مطار دبي.

وقالت جوان أيلغز مديرة ستيرميلين للتسويق، الشركة المنظمة للمعرض، إنها أثناء سارة، أن لبريطانيا روابط وعلاقات تجارية رئيسية وثيقة في دول الشرق الأوسط، كما أنها لاعب دولي أساسي في تزويد منتجات ومستلزمات صناعة الفنادق، وأن اللخب التي ستوفرها الحكومة البريطانية ستشكل حافزاً قوياً يشجع بعض أبرز الشركات البريطانية للرائدة للمشاركة في المعرض، ليس في العامين المقبلين فحسب، بل على أساس مستمر.

مجموعة الشقق الفندقية في دبي



الاجتماع ويبدو المايك (الثالث من اليمين)

استضاف موسى الحايك مدير عام مركز وريذانس البستان للشقق الفندقية للفروشة الاجتماع التمهيدي لمجموعة الشقق الفندقية الفاخرة في دبي، بصفته منسقاً للمجموعة.

جرت خلال الاجتماع مواضيع تتعلق بالسياحة لاسيما لجهة المحافظة على ديمومة التفاعل بين الفنادق وقطاع السياحة.

جائزة دبي للجودة لفندق ريتز كارلتون

أضاف فندق ريتز كارلتون دبي جائزة دبي للجودة لقطاع الخدمات إلى جوائزه العديدة. وتبرز أهمية هذه الجائزة بشكل مميز، خصوصاً وأن الفندق العريق ينظم 100 ساعة تدريب لكل موظف تظهر نتائجها في كل تفاصيل الخدمات التي يقدمها.

وتولى الشيخ فهد بن راشد ولي عهد دبي تسليم الهائزة التي تعبر عن التفوق في الأداء والجودة لمدير عام الفندق ياسكال برفراند، وشملت الجوائز فئات عدة منها القيادة والتخطيط الاستراتيجي والعلاء والسوق والمعلومات والتحاليل، والتركيز على الموارد البشرية ونتائج الإدارة والأعمال.

هرتز الإمارات؛

فرع في مطار أبو ظبي

افتتحت هرتز الإمارات العربية المتحدة فرعاً جديداً في مطار أبو ظبي الدولي، لتفي بمطالبات رجال الأعمال والسياح والزائرين القادمين عبر المطار من جميع أنحاء العالم.

وتأتي هذه الخطوة كجزء من استراتيجية هرتز الإمارات التي تعدّ قسماً تابعاً لمجموعة الفطيم، الرامية لتوسيع خدماتها في جميع أنحاء الدولة. وبافتتاح الفرع الجديد، أصبح عدد فروع هرتز في الدولة تسعة فروع.

ويعد افتتاح فرع هرتز في مطار أبو ظبي الدولي جزءاً من خطط هرتز العالمية التي تعد أكبر شركة تأجير سيارات في العالم، لتوسيع

عملياتها وخدماتها في الشرق الأوسط، ويقدم الفرع الجديد في صالة القادمين، مجموعة متكاملة من خدمات تأجير السيارات، ويستخدم لهذه الغاية أسطولاً يضم أحدث طرازات السيارات العصرية.

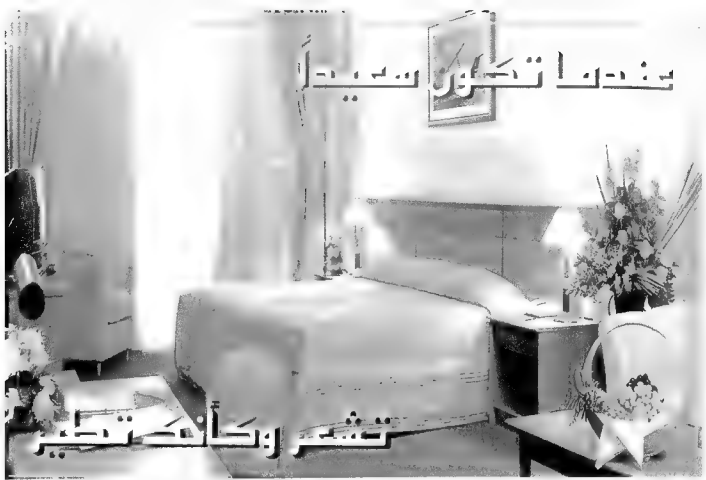
من جهة أخرى أعلنت هرتز الإمارات عن تقديم 500 ميل مجاناً لأعضاء برنامج الطيران التكراري لنادي الصقر الذهبي في طيران الخليج في كل مرة يستأجرون سيارة من هرتز، وأبرمت هرتز اتفاقية مع طيران الخليج التي تتخذ من مطار أبو ظبي الدولي مركزاً رئيسياً ثانيها، وتقدم أيضاً أميالاً جوية لمعظم برامج الطيران التكراري الرئيسية.

وأعلنت هرتز العالمية عنهما طرح موقع شبكي للحوارات لوكلاء السياحة والسفر وذلك باستخدام نظام المبيعات المشترك X-Tant.

الطيران

الطيران





فندق جولدن تولايب الطائرة - دبي - احتلمت معايير السعادة التي تجعلك
تشعر بمعنى الرفاهية المطلقة مع دفن ضيافتنا وامتيار خدماتنا



مستويات
عالية



بطابع
محلي



الخطوط العربية المتحدة

جولدن تولايب

فندق الطائرة

الإمارات العربية المتحدة

هاتف: ٩٧١ ٤٣٧٢٩٩٩ فاكس: ٩٧١ ٤٣٧٢٩٩٩ دبي، ص.ب. ٥٥٧٧٧

البريد الإلكتروني: aeroplane@emirates.net.ae

الموقع الإلكتروني: www.aeroplanehotel.com



بدر الطائر
AEROPLANE.net

فلا مخرج
للإدارة الفندقية



الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم يستعرض نموذجاً عن المشروع مع عبد الله وعمر العليم من جهة أخرى، تمّ استكمال أعمال الإنشاءات الخاصة بتشبيد أكبر لوحة إعلانات في الشرق الأوسط على موقع "دبي فستيفال سيتي".

وتمّ تصميم لوحة الإعلانات الضخمة، التي تبلغ مساحتها 3800 متر مربع، خصيصاً لعرض مشروع دبي فستيفال سيتي المتعدد الأغراض والمقرر أن يصبح أحد المعالم البارزة في مدينة دبي والذي يمتد بطول 4 كيلومترات بمحاذاة خور دبي ابتداءً من جسر القرمود. ويبلغ طول اللوحة 65 متراً وارتفاعها 24 متراً مع توفر إمكانية رؤيتها من أي جهة عند الاقتراب من جسر القرمود.

التصميم النهائي لمشروع "دبي فستيفال سيتي"

اعتمد الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم وأبي عبد الله التصميم النهائي لمشروع "دبي فستيفال سيتي" بعد مضي عام على الإعلان عن فكرة المشروع الضخم، الذي تعمل على تنفيذه شركة العليم للاستثمارات.

واعتمد الشيخ محمد المشروع الذي يمدّ بمحاذاة "مدينة داخل مدينة" بعد استعراض نموذج مصغر للمشروع والمخطط النهائي للمرحلة الأولى خلال زيارته للمعرض الخاص للمشروع الذي نظمه عبد الله العليم مؤخرًا على متن السفينة الراسية في خور دبي. وتهدف شركة العليم للاستثمارات، التي تعدّ جزءاً من مجموعة العليم، من خلال إطلاقها لمشروع "دبي فستيفال سيتي" إلى بناء معلم بارز يضفي أبعاداً جديدة على قطاع الترفيه والسياحة في دبي والمنطقة. وتعدّ "دبي فستيفال سيتي" مشروعاً عقارياً يمتد بطول 4 كيلومترات تقريباً بمحاذاة خور دبي ابتداءً من جسر القرمود. ومن المقرر أن يصبح المشروع أحد الوجهات الرئيسية في المنطقة التي تستقطب الزوّار والقيمين ويتكوّن المشروع من مراكز تسوّق ومطاعم ومراكز لرجال الأعمال ومركز فخم للترفيه، إضافة إلى مكاتب و وحدات سكنية وفنادق. ومن المتوقع إنجاز المرحلة الأولى من المشروع في بداية العام 2005.

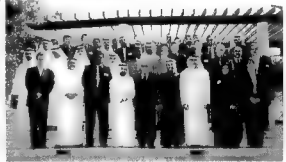
تونس: افتتاح منتجع هوليدي إن حمامات



انضمت وجهة جديدة لوجهات شركة Six Continents Hotels، بالافتتاح أول منشأة هوليدي إن في تونس. ويتألف منتجع هوليدي إن حمامات الجديد الذي تملكه سوسيتي لاييه وهي قسم تابع لجموعة بولينا الرائدة في صناعة السياحة التونسية، من 213 غرفة قياسية، 32 غرفة عائلات، 19 غرفة فخمة و 12 جناحاً صغيراً، ويشكل جزءاً من منتجع حمامات الياسمين الفخم.

وتستخدم شركة Six Continents Hotels الأكثر انتشاراً حول العالم والتي تدير وتشرف على امتياز أكثر من 3260 فندقاً وأكثر من 514000 غرفة ضيوف في نحو 100 دولة ومنطقة حول العالم، شبكتها العالمية لمنتجع هوليدي إن حمامات ومعالج الجذب السياحي والتجاري في تونس. وقال ديفيد أتكينسون، مدير منطقة للبيعات والتسويق لجموعة فنادق هوليدي إن في شركة Six Continents Hotels الشرق الأوسط وأفريقيا، "ستستفيد تونس من إمكاناتها في جذب رجال الأعمال والسائحين للمسافرين ووفود الشركات والمؤتمرات، بمساندة نظام حجزاتنا العالمي وشبكة فنادقها ومكاتب الحجوزات الدولية".

دبي: فنادق متروبوليتان مراكز للأحداث المهمة



لغة تذكارية للمؤتمرين

استضاف فندق ومنتجع متروبوليتان الشاطئ مؤتمر اتحاد المصارف العربية الذي انعقد برعاية محافظ بنك الإمارات المركزي.

ويواصل فندق متروبوليتان بالاس في دبي استضافة الأحداث المهمة، حيث توفر قاعة الحمرات وأربع قاعات أخرى كل ما يحتاجه رجال الأعمال لاجتماع ناجح.

وكان فندق متروبوليتان بدوره استضاف دائرة الموارد البشرية لطيران الإمارات في حفل غداء في مطعم الرقة.

المنتدى العربي للسياحة والتourism



The Arab Travel and Tourism Forum
المنتدى العربي للسياحة والتourism
10-11 نيسان/أبريل 2002 فندق غيليم، بيروت



برعاية وزارة السياحة في لبنان

تنظيم

مجموعة الاقتصاد والأعمال
AL Iktissad Wal Aamal group

منظمة السياحة العالمية



وزراء السياحة في البلدان العربية
السياحة العربية والدولية ومؤسسات القطاع الخاص

مواضيع محتملة وخصومة

- قطاع السياحة واستثمار عربي وثقافي بعد 11 ايلول / سبتمبر
- اجراءات تنظيم السياحة الداخلية والسياحة العربية السجينة
- البلدان العربية: مجالات الاستثمار السياحي وسجلات استثمار الطاء
- دور البطل السياحي في الاقتصاديات العربية
- دور واعمية الإعلام في ترويج السياحة

شيراتون أبو ظبي: تحديث الغرف والصالات



الشيف دانيال مابور

وقال مدير عام الفندق أحمد خليفة أن الفندق سيبقى مفتوحاً خلال عملية التحديث. من جهة أخرى، ارتقت فنادق شيراتون العالمية من المركز السابع إلى الثالث في فئة الفنادق الراقية حسب استفتاء مجلة "بيزنس ترافل نيوز"، وتحققت العلامة التجارية الأخرى "فور بوينتس" على فنادق أخرى. وقال فيليب سيس، الخائب الأول للرئيس ومدير عمليات مجموعة ستارود في أفريقيا والشرق الأوسط، "نفرون جدا بأداء علامتنا التجارية وقد أنفقنا الكثير من الأموال في عمليات تحديث فنادق شيراتون وتحسين مستوى الخدمات".

من جهة أخرى، تم تعيين السويسري دانيال مابور في منصب شيراتون الجزيرة للإشراف على جميع عمليات الطبخ وهو يتمتع بخبرة 20 عاماً...



يشهد فندق شيراتون أبو ظبي عملية تحديث كافة الغرف والأجنحة الـ 259 ومضايفة المساحة المخصصة للحفلات والمآتب وإنشاء مدخل جديد واستحداث ردهة للمطاعم. وتبلغ كلفة التحديث الشاملة نحو 100 مليون درهم، وتأتي هذه العملية بعد الانتهاء من إنشاء "منتجع شيراتون النخيل".

ماريوت: جولة ترويج في السعودية



مشكو للهيئات في اجتماعهم السنوي

وعقدت ماريوت للمبيعات اجتماعها السنوي السابع لممثلي المبيعات في الشرق الأوسط وأفريقيا الجنوبية وشبه القارة الهندية، وأقامت حفل توزيع الجوائز السنوية لوكلاء سفر "ثاني 500"، وتم تقديم الجوائز لأكثر من 50 وكيل سفر من الشرق الأوسط وأفريقيا الجنوبية وجنوب آسيا لأدائهم المميز. من جهة أخرى، أعلنت ماريوت عن عرض ترويجي مفرح يحفز وكلاء السفر في الشرق الأوسط على الحجز لعملائهم في فنادق ماريوت. وتعاونت ماريوت مع شركة "كانون" لتقديم الهدايا لوكلاء السفر، ويقضي العرض بتقديم قسيمة بقيمة 5 دولارات لشراء منتجات كانون لوكيل السفر مقابل كل 5 حجوزات ينجزها في أحد فنادق ماريوت. ويستمر هذا العرض لغاية نيسان/ أبريل الجاري.



من اليمين: سمير دقاق وميشال صياح

نائب رئيس ماريوت للمبيعات المحلية للولايات المتحدة والشرق الأوسط وأفريقيا وجنوب آسيا سمير دقاق تراس وفداً يضم فريق المبيعات في ماريوت وطيران الإمارات وقام بجولة في السعودية. وقال دقاق أن الغاية كانت لاستكشاف فرصة العمل في بعض المدن، مشيراً إلى أن ماريوت الرياض افتتحت في 1979 ومن ثم تم افتتاح ماريوت جدة وفريديا ماريوت النخلة للنورة. وتضم مجموعة ماريوت حالياً 19 فندقاً في المنطقة. ومن المنتظر افتتاح 7 فنادق جديدة في غضون سنتين.



لترس

عالم الأعمال والمؤتمرات

- اقبال يستضيف الم المؤتمرات العربية والدولية
- خدمات الميزة وعلا واقعية وعدد كبير من الامتية
- قاعات للمؤتمرات سنة ٢٥٠ و ٢٥٠٠ شخص
- ١٤ قاعة سنة ١٢ الى ٢٥ شخصا
- تجهيزات تقنية وتدريب

نادي سبوي, Nadine Salembrier



CLEOPATRA'S WORLD
HOTELS & RESORTS INTERNATIONAL

Complexe Cap Gammarth - Les côtes de Carthage B.P: 66-2078 la Marsa - Tunisie

www.cleopatrasworld.com

كراون بلازا بيروت يستعد للافتتاح

مع بدء العد العكسي لاقتراب موعد افتتاحه، استضاف كراون بلازا بيروت إعلاميين وإعلاميين ومنظمي جولات سياحية ومؤتمرات حضروا لتفقد الفندق، فجالوا في مختلف أرواحه ليتعرفوا إلى الخدمات التي يقدمها لنزلاءه. تتنقل الزائرون بين الموقف المؤلف من أربع طبقات تحت الأرض والمطعم في الطابق الحادي والعشرين المتميّز بمحوض السباحة والسقف القابل للسحب.

يذكر أن كراون بلازا بيروت المقر افتتحه في حزيران/ يونيو اللقيل في شارع الحمرا في قلب العاصمة اللبنانية سيكون المنشأة الخامسة التي ستتولى إدارتها شركة Six Continents Hotels لبنان، فينضم بالتالي إلى فنادق انتركونتيننتال الثلاثة وهي فينيسيا انتركونتيننتال وفاندوم انتركونتيننتال بيروت ومزار انتركونتيننتال ريزورت، إضافة إلى هوليديا إن بيروت دون. وكان مطلو وسائل الإعلام على موعد في ربة الاستقبال تحت سلم لولبي بلغت كلفته 120 ألف دولار. ويؤدي هذا السلم الذي لا تنقصة سوى اللمسات الأخيرة إلى مطعم فيفاندي ميدوتريانيان براسري الأنيق، ملتقى نزلاء الفندق وسواهم. ويتمتع قاصدو المطعم بمنظر شلال مياه عند اللخل يصل ارتفاعه إلى 30 متراً، هذا فضلاً عن كونه ملا على الجمع النجاري الذي يضم 40 محلاً، منها فرع للاسفال وآخر لصرف بي ان بي أي.

ستاروود تجذب الزوّار إلى الأقصر



فندق شيراتون الأقصر يقوم بتعزيز الأرقام السياحية في منطقة مصر العليا، مطلقاً العديد من المواقف لشركات "التشارت" الأوروبية لتسيير رحلات دورية إلى هذه المدينة. وقال مدير عام شيراتون الأقصر توفيق كمال أن الفندق خفض تكاليف معظم العقود بينه وبين شركات الرحلات المعارضة بنسبة 25 في المئة... ولدينا مسؤولية كبيرة جداً في مساعدة هذه الشركات التي تجلب الزوّار إلينا. وشيراتون الأقصر فندق رائد وتضع لأتحة ضيوفه العديد من المشاهير وثمة خطة رئيسية لإعادة ترميم الغرف في الفندق.

"هلا فبراير" في دورته الرابعة



أحمد حمد الشاري

قال رئيس اللجنة المنظمة لـ "هلا فبراير" أحمد حمد الشاري أن فكرة المهرجان ليست غريبة عن المجتمع الكويتي حيث ظهرت في الستينات والخمفت في الممانينات والتسعينات، وأوضح أن فكرة "هلا فبراير" منذ بداية دورته الأولى في العام 1999 تهدف إلى

إتاحة الفرصة للتعرف أكثر على جمال منطقتنا الخليجية، مشيراً إلى دعم ثلاث جهات رئيسية هي: الخطوط الجوية الكويتية واتحاد أصحاب الفنادق وشركة المشروعات السياحية.

وقال الشاري: أن صعوبة التحرك والتنقل عبة أمام السياحة العربية البينية، وقد كان في تجربة من خلال عملي في "الكويتية" حيث كنا نطلب زيادة عدد رحلاتنا لبعض الدول العربية، كان طلبنا يقاتل بالرفض في حين كنا نجد استجابة من دول أوروبية.

وتنفي الشاري وجود أي دعم مادي حكومي للمهرجان، مؤكداً أنه قائم على جهود القطاع الخاص.

راديسون ساس وأميركان اكسبرس

وقعت مجموعة فنادق ومنتجعات راديسون ساس - إحدى أشهر المجموعات الفندقية العالمية - اتفاق تسويق إقليمي مع شركة أميركان اكسبرس يمنح أعضاء برنامج مكافآت العضوية التابع للشركة، مكافآت وحواف ذات قيمة مضافة. ووفق الاتفاق، يمكن لأهالي بطاقات أميركان اكسبرس في منطقة الشرق الأوسط الحصول على إقامة مجانية في خمسة من فنادق ومنتجعات راديسون ساس في المنطقة في، عمان والعبة واسطنبول ومسقط وشم الشيخ، مقابل نقاط المكافآت التي يحصلون عليها عند استخدام البطاقة.

وقال ثوريسين كيرشكي، المدير الإقليمي لفنادق ومنتجعات راديسون ساس، "يمنح هذا الاتفاق التسويقي مع أميركان اكسبرس - التي تعد واحدة من أكبر المؤسسات المالية في العالم - قيمة مضافة لعلامتنا التجارية، ويوفر لنا فرصة ممتازة للترويج لعروضنا أمام هذا الجمهور المتميز من أعضاء البرنامج."



سيتسمة ميرلور، للشقة الإقليمية للتسويق والعلاقات العامة في راديسون ساس، ورسول جوير، المدير المحلي في دولة الإمارات في أميركان اكسبرس.

رأي

إدارة المخاطر في المصارف العربية

برز مؤخراً اهتمام السلطات النقدية في عدد من الدول العربية بموضوع قياس المخاطر المصرفية، في ضوء قرب صدور الاتفاقية الجديدة للمعلاء المصرفية من قبل لجنة بازل، والتي تدخل معامل المخاطر المختلفة في صلب احتساب معدل غلاية رأس المال. فمن المتوقع أن تبدأ المصارف العاملة في دولة الإمارات بتطبيق المرحلة الأولى من اعتماد معدل المعلاء الجديد في منتصف العام الحالي، على أن تبدأ بشكل رسمي بإعداد تقارير فصلية لقياس مخاطرها في أوائل العام 2003. وقد وضع البنك المركزي الإماراتي إطاراً توجيهياً لتعليمات إدارة المخاطر تتضمن معايير محددة لأنواع المخاطر المختلفة، بما في ذلك مخاطر العمليات التي حدثت لها لجهة بازل نسبة 20 في المئة من مجمل معدل المعلاء الجديد.

من جهة أخرى، قلل مصرف لبنان الشهر الماضي من أضراراً خاصة حول موضوع مخاطر العمليات لنشر أهميتها للمصارف في ظل التطور السريع في تكنولوجيا الاتصالات والمعلوماتية التي أصبحت تشكل خطراً جدياً مهماً من العمليات التقليدية للمصارف بفعل انتشار استخدام الصراف الآلي والصيرفة الإلكترونية والصيرفة عبر الإنترنت، وقد أخذت المصارف المركزية العربية في الآونة الأخيرة تتجه إلى مخاطر العمليات التي يمكن أن تؤدي وحدها إلى انهيار أي مصرف، خصوصاً مع شمولها لمخاطر كانت تعالج بشكل مستقل في السابق مثل عمليات تبويض الأموال والأحذية ومخاطر تكنولوجيا المعلومات.

غير أن قدرة المصارف العربية على تطبيق أنظمة خاصة لقياس المخاطر المختلفة ووضع معايير محددة لها، تختلف كثيراً بين مصرف وآخر، وتعتبر المصارف ذات المساهمة الأجنبية فيها أو تلك التي لديها شروعات في اعراض الطريقة الكبرى، أكثر استعداداً لاعتماد أنظمة قياس المخاطر، وذلك نظراً لاطلاعها على مثل هذه الأنظمة المستخدمة في المصارف الأجنبية المحلية منذ سنوات عدة. من هنا أهمية دور المصارف المركزية العربية في نشر المفاهيم الخاصة بإدارة المخاطر ووضع التعليمات والتعليمات الواضحة لمساعدة المصارف المحلية في اتباع الخطوات اللازمة، وتأمين التطبيق الجاد من الخطأ المصرفي ككل. كما قلغ على عائق المصارف المركزية مهمة رئيسية في هذا المجال، وتتمثل بمساعدة المصارف المحلية في تكوين قاعدة البيانات التي تشكل أحد أهم مستقرات أي نظام لقياس المخاطر، عبر توفير الإحصاءات والأرقام اللازمة للمصارف حول مختلف القطاعات والأنشطة التي تدخل في أنشطة الأعمال والمخاطر وليس الانخراط بوضع الأطر والخطوات العامة، في الدول المختلفة، هناك جهات خاصة عديدة تقوم بهذه المهمة، أما في الدول العربية فيشكل نقص المعلومات والإحصاءات عائقاً أساسياً أمام تطور إدارة المخاطر وفعالية أداء أنظمة قياسها.

خاص ... خاص ... خاص ... خاص ... خاص ... خاص ... خاص ... خاص

بنك بيروت يطلق "حساب الريح"

يستعد بنك بيروت لإطلاق مجموعة من البرامج والمنتجات للتقليل بصيرفة التجزئة (Retail) يتم تنفيذها تباعاً، وتتمسك بزياد جديدة ومبتكرة. أول غيث هذه البرامج، الحساب الذي أطلقه بنك بيروت مؤخراً بإسم "حساب الريح" the winner account الذي يتطوي في تسهيلات وحوافز. ويتضمن البرنامج الآتي: - فتح حساب بمبلغ 750 دولاراً كحد أدنى أو ما يعايله (مليون لبناني) - يفتقر مع فتح الحساب فائدتين: إما فائدتة هائلة خيوية، أو هائل فائدت أو كبرياء. - يتحول البرنامج أصحاب هذا "الحساب" الاشتراك في مسجح يجري مرة كل شهرين بغزو الربح فيه بجائزة قدرها 10 آلاف دولار أميركي ببطاقة visa. - أي مبلغ يزيد على 750 دولاراً في "حساب الريح" يستفيد الزبون منه بفائدتة قدرها 3 في المئة، وأي مبلغ يزيد على مليون ليرة يستفيد صاحب الحساب من فائدتة قدرها 9 في المئة. - ويمتص صاحب الحساب بطاقة لثلاثين BOB مجانية، بحيث يغدو الدخول في السحب الدوري (مرة كل شهرين) مجانياً ومن دون أية رسوم. ويتم السحب بطريقة الفوعة ويؤشرات مخيرة بالانصيب الوطني. - ويستفيد من إمكانية ربح 10 آلاف دولار أميركي كل منتصف في "حساب الريح" باستثناء موظفي بنك بيروت وأفراد عائلاتهم المباشرين.

توطين القطاع العام

وكان بنك بيروت استجاب مؤخراً لقرار وزارة اللل المتعلق بتوطين رواتب موظفي القطاع العام إشتباراً من أول أيار/ مايو المقبل، وكون ذلك برنامجاً يتيح لحساباتهم وحصول على بطاقات الائتمان مجاناً، وتمكين الموظف من اقتراض 3 أضعاف راتبه بفراطة سنوية فعلية. ومحدث الفائدة المدنية المستوفاة بـ 15 في المئة على الحساب باللبناني و 10 في المئة على الحساب بالدولار الأميركي، وإلى ذلك يستفيد صاحب حساب للتوطين من كافة البرامج الأخرى التي يوفرها البنك.

مجموعة متكاملة

ودخل بنك بيروت قطاع التجزئة ليس جديداً، بل كان بين البنوك الرائدة التي سبقت هذا المجال خلال النصف الأول من التسعينات. وقد عمد إلى تطوير برامج التجزئة فترجياً في موازاة تطوير التقنيات المصرفية التي وكبتها التكنولوجيا الحديثة بما يوفّر لخدمات الأفراد الفعالية والسرعة والدقة.

يذكر أن بنك بيروت كان رائداً في طرح برامج الإصدار التي لا تزال متميزة حتى اليوم سواء من حيث معدل الفائدة (5,50 في المئة للدولار) أو من حيث ارتباطها ببوليسية تامين على الحياة مجاناً، أو من خلال تدور للبالغ التي تتناسب مع مختلف الشرائح. وتبدأ هذه البرامج بـ 10 آلاف دولار لتصل إلى 100 ألف دولار. كما تقدم شرايكه البنك في كافة الفروع برصص التامين بالتعاون مع شركة الضمان اللبنانية (SNA) العامة إلى أخطار السيارات والحريق والحياة والحوادث الشخصية، وسيتم تسديد هذه البورص شهرياً. ويضاف إلى خدمات التجزئة التي يوفرها بنك بيروت، القروض السكنية للتحاق في خلال برنامجين، الأول بفائدتة ثابتة قدرها 11,30 في المئة، والثاني بفائدتة متحركة على أساس فائدتة "تيرين" ذات 5,30 في المئة

المحتويات

- "الوطني": إصدار سندات بقيمة 450 مليون دولار
- 86 دار الاستثمار: توسع خليجي
- 88 البنك الأهلي الكويتي: أداء قوي وارتفاع الأرباح
- 90 "الدولية لإجارة والإستثمار": دخول سوقي الإمارات والسودان
- 91 مصر الدولي: أولوية لنشاط التجزئة
- 92



إبراهيم ديبوب

الوطني
NBK

نال تصنيف A2 من "موديز"

"الوطني": إصدار سندات بقيمة 450 مليون دولار

الكويت - دريد عوده

بعد زيادة أرباحه الصافية العام 2001، يبدشن بنك الكويت الوطني العام 2002 بسلسلة من الاقتراقات المصرفية ذات العيار الثقيل.

أبرز هذه الاقتراقات إصدار سندات في سوق اليوروبوند بالدولار الأميركي بقيمة 450 مليون دولار وبتصنيف الثماني A2 من وكالة موديز العالمية، وترتيب نحو 77 في المئة من قرض الـ 900 مليون دولار لصالح إعادة تمويل ايكويت. هذا فضلاً عن قيادة عملية تمويل أول مشروع BOT في الكويت (قيمتها 110 ملايين دينار كويتي) وهو محطة تكرير المياه الذي فازت به مجموعة الخرافي العام المنصرم.

قوي رغم الصعوبات

حافظ "الوطني" على أداء قوي خلال العام 2001، إذ حقق أرباحاً صافية بلغت 105 ملايين دينار كويتي (نحو 342 مليون دولار) مقابل 327 مليوناً خلال العام 2000. وجاءت هذه النتائج الإيجابية رغم الصعوبات المتصّلة بانعكاسات أحداث 11 أيلول/سبتمبر في الولايات المتحدة خصوصاً على مستوى خفض معدلات الفائدة، ما أثر على البنك كما يقول رئيس المديرين العامين في إبراهيم ديبوب. يذكر أنّ البنك المركزي في الكويت يجبر

البنوك على خفض معدلات الفائدة على الأصول فور إعلانه سعر الخصم. وعليه، خفّض الأموال (رأس المال والاحتياطيات وغيرها) التي كانت تريح 6 في المئة أصبحت تريح 2 إلى 3 في المئة بعد خفض الفائدة على الدولار في الأسواق العالمية.

أثر ذلك بالطبع على ربحية "الوطني" نسبياً لكنه لم يؤثّر على أدائه العام. بل على العكس توسّع البنك أكثر، بحسب ديبوب، في مجال إدارة المحافظ والأنشطة التي لا تعتمد على أسعار الفائدة مثل الاستثمارات الاستثمارية والتعامل والمتاجرة بالعملة والمستندات. وقد بلغت الأرباح من الفوائد 70 في المئة من إجمالي الأرباح، في حين بلغت الأرباح من النشاطات غير الإقرضية نسبة 30 في المئة. ويعكس ذلك مناعة "الوطني" إزاء التذبذبات في الأسواق العالمية.

إدارة متطورة للعلاقة بالعملاء

وتكشف مسيرة "الوطني" منذ انطلاقة العام 1952 عن ميّزة أساسية له تتمثل بالنمو المطرد للأرباح عاماً بعد عام. السبب الرئيسي لذلك اعتماد البنك على قاعدة عملاء قوية يعرف جيداً احتياجاتهم وكيفية خدمتهم. في هذا السياق كان "الوطني" سباقاً بين البنوك العربية في إدخال نظام إدارة العلاقة بالعملاء (Customer Relationship Management-CRM) منذ أكثر من أربعة أعوام، ما أتاح له تعزيز وتطوير العلاقة بالزبائن ووضع على خط تماس مياشور وداثم مع احتياجاتهم. هذا، واستثمر "الوطني" بقوة في التطبيقات المصرفية للإنترنت ككنوات متطورة وفعالة وأقل كلفة لتوصيل الخدمات المصرفية على أنواعها للعملاء من الأفراد والشركات، ما

سمح له بالتوسع إلكترونياً (بدل التوسّع المكلف عبر الفروع)، وباقتراح شرائح جديدة من العملاء، خصوصاً الشرائح الشبابية التي تشكّل أكثر من 50 في المئة من المجتمع الكويتي.

الخدمة الإلكترونية للشركات

إلى ذلك، طرح "الوطني" مؤخراً أول خدمة مصرفية إلكترونية شاملة للشركات والمؤسسات (Watani Online Corporate) عبر الإنترنت على مستوى الشرق الأوسط. الخدمة الجديدة عبارة عن نظام مصرفي إلكتروني متكامل يتيح لعملاء الوطني من المؤسسات والشركات القيام بكافة معاملاتهم المالية والمصرفية المؤسساتية والاستعلام من أية تفاصيل أو بيانات إلكترونية ومن مواقع أعمالهم عن طريق برنامج خاص يربط مع البنك مباشرة من خلال شبكة الإنترنت وعلى مدار الساعة. وتضم خدمة "الوطني أون لاين" للشركات ميّزة المطابقة الإلكترونية للبيانات من التوقيعات وتنفيذ التعليمات الخاصة بالعملاء. وتتوافر أيضاً وسيلة التراسل الآلي المباشر والداثم من خلال النظام الجديد لتسهيل نقل المعلومات المهمة والسرية بين العملاء من الشركات والمؤسسات وبين وحدة الدعم المعنية داخل الوطني للإجابة على أية استفسارات. وتتمتع هذه الخدمة الجديدة بأقصى درجات الأمان والسلامة التقنية والمصرفية من خلال برامج التشفير وتكنولوجيا التوثيق، ومن أهمها تقنيات PKI وSSL التي تشفّر قنوات الاتصال ونقل المعلومات باستخدام تقنية التشفير 128-bit



شعبة البحر

جورج نصره

ايبكوت: صفقة العام

إلى ذلك، مثلت صفقة إعادة ترتيب القرض الجديد لشركة ايبكوت التي بلغت قيمتها 900 مليون دولار رسيداً إضافياً في سجل "الوطني". فقد استطاع البنك

ترتيب صفته 77 في المئة أو ما يعادل 535 مليون دولار من قيمة الجزء التقليدي للصفقة البالغ 700 مليون دولار، بينما استطاعت مجموعة سبتي ترتيب الترتيب الترتيب التي بلغت 165 مليون دولار (نحو 23 في المئة).

مدير عام مجموعة الخدمات المصرفية للشركات والمؤسسات في "الوطني" شعبة البحر قالت أن البنك استطاع جذب غالبية البنوك الكويتية للدخول في الصفقة. أما على المستوى الخليجي، فأكدت البحر مشاركة كل من المؤسسة المصرفية العربية والشركة العربية للاستثمار وأبيكوب والبنك السعودي الفرنسي والبنك السعودي الكويتي، ما يؤكد قوة "الوطني" على ترتيب مثل هذه الصفقات الضخمة على المستويين الكويتي والعربي عموماً.

لكن ما يُشار إليه في صفقة ايبكوت أن "سبتي" تمكن فقط من اجتذاب ثلاثة بنوك عالمية إلى ايبكوت 2، وذلك من أصل 22 بنكاً كانوا قد شاركوا في ترتيب القرض الأول لـ ايبكوت. فمجموعة سبتي تمكنت من تمويل 23 في المئة من قيمة الجزء التقليدي للقرض مع بنك سميث تومسون وبنك الصناعات اليابانية وبنك INTESABCI. وقد يعود ذلك إلى كون الصفقة جاءت في أسوأ الأوضاع بعد أحداث 11 أيلول/سبتمبر، لكن ذلك يمثل دليلاً إضافياً على ماعة "الوطني" وقدرته على العمل في ظروف صعبة كهذه.

يذكر أن أداء "الوطني" خلال العام 2001 شهد نمواً ملحوظاً في ما يتعلق بمجموعة الخدمات المصرفية للشركات والمؤسسات، واستمر في لعب دوره القيادي مع أكبر الشركات العالمية العاملة في الكويت إلى جانب تقديم خدمات مصرفية لغالبية عقود القطاع العام الرئيسية في البلاد والتي حصلت عليها الشركات العالمية.

من أبرز هذه المشاريع مشروع إعادة تشييد مصفاة الاحمدي (قيمتها 309 ملايين دولار)، و تمويل مشروع محطة الصليبية لتكرير البترول (بمبلغ 500 مليون دولار) وهو أول مشروع BOT في الكويت. ■

توقيت الإصدار يأتي بعد أن عكّلت وكالات التصنيف العالمية منهجيتها في تصنيف البنوك والمؤسسات.

فقبل حزيران/يونيو من العام الماضي، لم تكن مؤسسات التصنيف العالمية تعطي أية مؤسسة أو بنك في بلد ما تصنيفاً ائتمانياً أعلى من التصنيف السيادي لهذا البلد، وعليه كان تصنيف "الوطني" مقيداً بالتصنيف السيادي لدولة الكويت.

أما الآن، فقد عكّلت "موديز" منهجيتها وطبقها في تقييم البنوك والمؤسسات، وإذا ما توافرت شروط معينة تعطي هذه الأخيرة تصنيفاً أعلى من التصنيف السيادي لبلدها. وهذا ما حصل مع بنك الكويت الوطني الذي منحت "موديز" إصداره تصنيفاً ائتمانياً A2 أعلى من تصنيف الكويت السيادي (Baa1)، وهو التصنيف الذي يستحقه البنك بالفعل.

إلى ذلك، يعتقد الخبراء والمحللون أن يكون إصدار "الوطني" مقياساً للإصدارات التي من المتوقع أن تقوم بها المصارف في منطقتي الخليج والشرق الأوسط مستقبلاً. وكانت "موديز" قد ذكرت أن إصدار "الوطني" للسندات الدلالية سيكون بداية تحرك جديد في المنطقة وسهّل البنوك الأخرى تراجع خياراتها التمويلية.

أعلى التصنيفات الائتمانية

احتفظ "الوطني" بأعلى التصنيفات الائتمانية على مستوى الشرق الأوسط وكذلك على مستوى البنوك المحلية للعام الخامس على التوالي. لقد حاز "الوطني" على أعلى تصنيف عربي للقوة المالية من وكالة "موديز" وهو أيضاً أعلى تصنيف على مستوى بنوك الأسواق الناشئة. كما حصل على تصنيف ائتماني طويل لكـ A- من "ستاندرد أند بورز" وتصنيف A من وكالتَي "فيتش" و"كايبا إنتلجنس".

المستخدمة في كبرى المؤسسات المالية والمصرفية العالمية.

إصدار اليوروبوند

يأتي طرح "الوطني" لسندات دولية بالدولار في سوق اليوروبوند لثلاثة أعوام بقيمة 450 مليون دولار بمدة الخطوة الزمنية في الوقت المناسب، حيث تلوح في الأفق فرص تمويل مشاريع في الكويت ومنطقة الخليج، على غرار صفقة إعادة تمويل ايبكوت وعملية تمويل مشروع محطة التكرير في الكويت التي قادها بنك الكويت الوطني.

في التفاصيل، بدأ بنك "مورغان ستانلي" و"جي بي مورغان" العملان بتسويق سندات بنك الكويت الوطني الدلالية بقيمة أولية تراوح بين 300 إلى 400 مليون دولار. إلا أن الإقبال الشديد على سندات "الوطني" في أسواق الخليج والشرق الأوسط وأوروبا وبلدان الشرق الأقصى فاق السقف الأولي للإصدار، وبلغ 500 مليون دولار، واستقر الإصدار على 450 مليون دولار.

وتغطي هذه السندات التي ستُخرج في برصة لوكسمبورغ بتصنيف ائتماني A2 من وكالة موديز المالية، وهو أعلى من التصنيف السيادي (Sovereign Ceiling) لدولة الكويت البالغ Baa1. كما يُعد هذا التصنيف أعلى تصنيف ائتماني لسندات على مستوى الشرق الأوسط، ويُسفر ذلك الإقبال الكبير على إصدار "الوطني" محلياً وإقليمياً ودولياً، مع الإشارة إلى أن الإصدار يستحق بعد ثلاثة أعوام بسعر 25 نقطة أساسية فوق سعر "اليوروب".

مدير عام مجموعة الخدمات الاستثمارية والخزانة في البنك جورج نصره قال: "الافتقار والأعمال" أن إصدار "الوطني" في سوق اليوروبوند يأتي في إطار سياسة تنوع مصادرته وخيارات التمويل. ففي هذه السوق، يتوجه البنك إلى شريحة مختلفة من المستثمرين قوامها الشريحة العليا من الأفراد والمستثمرين المؤسساتيين (ذوي الاستثمارات طويلة الأجل). ومن الجدير بالذكر أن "الوطني" يسعى من خلال إصدار السندات الحصول على موارد مالية تتلاءم مع الدخول في عمليات تمويل متوسط وطويل الأجل لا تسمح بها مصادر الأموال قصيرة الأجل للتمثلة بالودائع وسوق المال بين البنوك. من جهة أخرى، يشير نصره إلى أن

دار الاستثمار توسّع خليجي



عبدان عبد القادر المسلم

الأولى من خلال خدمة الدار الهاتفية، هذا إضافة إلى استحداث موقع خاص للشركة على شبكة الإنترنت يزود العملاء بمعلومات كافية عن الشركة وخدماتها. هذه الخدمات هي خطوة أولى للنهوض بالشركة تقنياً وآلياً وتقليل النفقات وزيادة كفاءة العنصر البشري من خلال هذه الأدوات العالمية الحديثة.

خامساً: التحديث والتطوير المستعمرين لأعمال الشركة وأدائها الاستثمارية من خلال ابتكار العديد من المنتجات التي تقدم للسوق المالية الإسلامية لأول مرة. وكان ذلك من خلال تطوير الشركة منتج (التسنييد) securitization الذي يوفر للشركات والمؤسسات المالية السيولة اللازمة بطرق شرعية لتسيير أعمالها.

■ ما هي ستراتيجية "الدار" لهذا العام والأعوام التالية المقبلة خصوصاً على صعيد التوسع في الأسواق العربية؟

تتبع سياسة إدارة الشركة سياسة متحفظة بصورة عامة وانتقائية، فنحن لا ندخل في أي نشاط استثماري أو تمويلي إلا وأعطينا حقه ووقته الكافيين من الدراسة والبحث. لذلك فإنّ جُلّ استثماراتنا مركزة في السوق المحلية. و"الدار" تعتمد طرح مجموعة من الصناديق الاستثمارية والمخاطر والدخول في تصالقات استراتيجية مع بعض شركات الأنظمة الآلية المتطورة بعد أن فرضت التكنولوجيا نفسها لفة للعصر. كما تعتمد التوسع في نشاطاتنا الاستثمارية الخارجية في دولة قطر من خلال شركتنا "الأولى للتصويل"، إضافة إلى البحث عن فرص أخرى ناجحة في أسواق خليجية أخرى.

■ هل هناك توجه لتحويل دار الاستثمار إلى بنك؟ وما هي المراحل والخطوات التي تحققت حتى الآن خصوصاً على مستوى إدخال أنشطة مصرفية ومالية جديدة؟

تحتن جازون للتحصيل إلى مصرف إسلامي في حال إقرار قانون للصرف الإسلامية في دولة الكويت لأننا نمتلك كل مقومات التحول إلى بنك إسلامي سواء من حيث إعداد التقنية وجهازها أو من حيث الكوادر البشرية المدربة والأنشطة التي نزاولها والخدمات التمويلية والاستثمارية التي نطرحها. هذا ناهيك أننا قد قمنا أخيراً بتحديث أنظمتنا الآلية كافة وفق أنظمة "أوراكل" المطبقة على نطاق عالمي في البنوك

نجحت "دار الاستثمار"، وهي شركة مالية واستثمارية إسلامية في الكويت، في احتلال موقع مميز في السوق نظراً لتنوّع منتجاتها وخدماتها وسياسة التوسع الذكي التي تتبعها في الخارج وتحديدًا في الخليج. وتنتظر "الدار" إصدار قانون الصارف الإسلامية في دولة الكويت للتحول إلى مصرف إسلامي شامل خصوصاً أنها تدمج في عملها النشاطين الاستثماري والتمويلي، وخصوصاً أيضاً أنّ الكادر البشري فيها يتمتع بكفاءات وخبرات مصرفية مهمة اكتسبها من العمل سابقاً في مصارف إسلامية.

"الإقتصاد والأعمال" التقت عبدان عبد القادر المسلم، العضو المنتدب في الدار، وهذا الحوار:

لشركة وخصوصاً البهيمة منها، حيث تمّ دمج نشاطي السيارات والبيعات. كما تمّ استحداث نشاط خاص للشركات من خلال استكمال إنظمتها الآلية والمالية. ثانياً: التوسع أفقياً بافتتاح فروع جديدة للشركة ولوجج قطاعات اقتصادية أخرى لتقليل وتنويع المخاطر. وقد تجلّى هذا التوجه بالتوسع في قطاع العقار وخصوصاً قطاع العقار السكني الذي يستحوذ على غالبية النشاط العقاري في الكويت.

ثالثاً: تنويع المنتجات والأعمال لتتلاقح مع احتياجات "الدار" وعملائها وبما يحقق لـ "الدار" أفضل العوائد الاستثمارية وأقل للمخاطر الائتمانية بالانتقاء الجيد والحدوس لعملاء كل سوق على حدة وخصوصاً في قطاع الأعمال الصغيرة والمتوسطة. ومن هذه المنتجات منتج التجارة الميسرة (موردو الجمعيات التعاونية) ومنتج التعليم بالتعاون مع بعض المعاهد التقنية التأهيلية والتدريبية بتحويل الطلبة الراغبين في إكمال دراساتهم الفنية والمختصة خصوصاً في مجال الحاسب الآلي وتقنياته.

رابعاً: تطوير حزمة من الخدمات التي تساهم في تواصلنا مع عملائنا وتسهيل أمورهم عند رغبتهم الاتصال بنا على مدار الساعة وذلك عبر توفير التقنيات الآلية الحديثة مثل بطاقة الدار وخدمة الاستعلام

■ كيف كانت نتائج العام 2001؟
النتائج التي حققها الشركة في نهاية العام 2001 طيبة ومشجعة نسبياً بعد أن سجلت زيادة في صافي الأرباح وفي قيمة الأصول وبيع السهم الواحد، وذلك على الرغم من حالة عدم الاستقرار التي تعيشها الأسواق العالمية من جهة ووجود منافسة قوية بين شركات التمويل الإسلامي في السوق المحلية من جهة ثانية.

الأرباح الصافية للشركة لعام 2001 بلغت نحو 3 ملايين دينار كويتي بزيادة قدرها 33 في المئة عن الأرباح الصافية المحققة العام 2000. أما الأصول فزادت بنسبة 39 في المئة تقريباً وبلغت قرابة 153 مليون دينار كويتي، ما أدى إلى ارتفاع ربحية السهم الواحد من 10 إلى 13 فلساً. ويُجدر تحقير الشركة لهذه النتائج إلى سياساتها الاستثمارية المتحفظة وحسن اختيارها وتنقيحها لأدائها وفرصها الاستثمارية.

■ ما هي أبرز الإنجازات والمشاريع التي دخلت فيها دار الاستثمار، وما هي أهم المنتجات الاستثمارية التي قدمتها للشركات والأفراد؟

إنجازاتنا ومشاريعنا وكذلك خدماتنا لعملائنا شركات وأفراد كانت كثيرة ومتعددة خلال العام 2001، ومن أبرزها: أولاً: إعادة ميكلية الأنشطة المالية



Region

One Investment Bank
One Index

ma

The EFG-Hermes All Arab Index is the first accurate benchmark for Pan-Arab Investments. It is the first Index to track daily fluctuations in stock prices across Arab Markets.

The EFG-Hermes Arab Index series currently consist of two Indices:
1.The All Arab Index (AAI) tracks market movements across the Arab World.
2.The Arab Investable Index (AII) subset of the AAI, which excludes markets not currently open to foreign investors.



EFG - Hermes

One Region. One Investment Bank.

www.efg-hermes.com

88 Avenue P. de la Gare

Tel: (0041) 226 3466/7/8 Fax: (0041) 226 3469

Investment Banking

Securities Brokerage

Asset Management

Private Equity

البنك الأهلي الكويتي

أداء قوي وارتفاع الأرباح بنسبة 37 في المئة



الذي تحقق في المكاسب المالية القوية خلال العام.

استثمار تكنولوجيا سخي

هذا وأعلن البنك الأهلي عن استثمارات سخية في تكنولوجيا المعلومات خلال العام 2001، حيث تم إنجاز نظام مصرفي جديد يقدم خدمات مصرفية سريعة ومريحة وشاملة للعملاء، فضلاً عن ذلك، فإن استخدام الأسلوب الإلكتروني الجديد من دون اللجوء إلى المستندات الورقية في معاملات الخدمات المصرفية للأفراد قد قلل إلى حد كبير من الفترة الزمنية التي يقضيها العميل في إنجاز معاملاته، وخُصّص في الوقت ذاته مصاريف الخروج بنسب معقولة.

ستراتيجية التحالفات الذكية

أما عن الأولوية التي يعطيها البنك لتطوير المنتجات، فقد أوضح **بهيهاني** أنَّ الوفاء باحتياجات العملاء وتقديم خدمات مصرفية مبتكرة كانا ولا يزالان الهدف الرئيسي للبنك، "لقد طرحنا أفضل مجموعة قروض للأفراد في السوق الكويتية، وهي مجموعة قروض للمستويات القياسية لبرامج الإقراض للمستثمرين. ومن خلال "حسابنا السوبر" أصبح بإمكاننا الآن تقديم حساب رائد لإدارة الأموال يوفر حلاً مالياً شاملاً لعملائنا. كما أن "محافظ أصايل" للاستثمار الاستثماري - التي تم طرحها بالتعاون مع مجموعة UBS السويسرية - تبرز دورنا في إنشاء تحالفات استراتيجية مع كبرى المؤسسات المالية العالمية، وذلك كي نقدم للسوق الكويتية حلولاً مالية من الطراز العالمي."

وبالنسبة لاستراتيجية البنك، تؤكد بعض المصادر المقتربة أنَّ "الأهلي الكويتي" قد عدداً من المبادرات الاستراتيجية الرئيسية لضمان استمرار التحسين في أدائه المالي، ووضع استراتيجية البنك الحالية في مقعده أولوياتها طرح منتجات مبتكرة وإشاعة ثقافة قوية مع كبرى المؤسسات المصرفية والبنائية المالية، إضافة إلى التركيز على جودة الخدمة وتلبية احتياجات العملاء. ■

أعلن البنك الأهلي الكويتي عن تحقيق مكاسب مالية بنحو 14 مليون دينار كويتي العام 2001 مقابل 10,2 ملايين دينار العام 2000. وانعكس ذلك على أداء أسهم البنك، إذ ارتفع ربح السهم بنسبة كبيرة ليصل إلى 16 فلساً للعام الماضي مقابل 12 فلساً العام 2000.

ويمثل الإعلان عن هذه المكاسب، التي تؤكد ما زيادة الأرباح بنسبة 37 في المئة، تحسناً ثابتاً ومطرداً في الأداء المالي لـ البنك الأهلي مع المحافظة في الوقت ذاته على معدلات رأسمالية سليمة خلال العام الماضي. وقد أوصى مجلس الإدارة بتوزيع أرباح نقدية بمبلغ 12 فلساً للسهم الواحد بزيادة قدرها 33 في المئة عن العام 2000، ويخضع ذلك لموافقة الجمعية العامة والجهات المختصة.

إدارة سليمة للمخاطر

رئيس مجلس إدارة البنك مراد يوسف بهيهاني يقول أنَّ التحسين في إجراءات إدارة المخاطر، مع القرارات الجريئة لمجلس الإدارة والتنفيذية، قد ساهم إلى حد كبير في هذا الأداء القوي للبنك الأهلي خلال العام 2001، كما أنَّ التقلص الكبير في القروض المتعثرة كان نتيجة طبيعية للإجراءات الحازمة التي طبقتها إدارة البنك والتي تضمنت إعادة هندسة النظام الائتماني في البنك ووضع وتنفيذ نهج جديد للتقييم الائتماني مبني على المخاطرة. ويضيف **بهيهاني**، "أنه لن نواجهي سرورنا أن نعلن لأول مرة منذ أعوام عدة عن خفض كبير في مخصصات القروض المتعثرة. ونأتي هذه النتائج الجيدة في وقت استعاد البنك الأهلي مكانته وعادوا الدخول إلى الأسواق الدولية الرئيسية مع مشروعات وعمليات جديدة في كوريا و في الدول الآسيوية الأخرى وهذا مثال واضح على أن التنويع يزيد من قيمة أعمالنا ويسهم إلى حد كبير في استعادة المستوى الأساسي للبنك وتعزيزه كما يقول **بهيهاني**.

من جهة أخرى، أكدت إدارة الخزائنة في البنك الأهلي الكويتي أنها حققت زيادة كبيرة في عائد الصرف الأجنبي في العام 2001، الأمر الذي عزز النمو

والمؤسسات المالية، إلى جانب اعتمادنا مكتباً عالمياً في مراجعة وتدقيق حساباتنا ونتائجنا المالية محلياً. أضف إلى ذلك أنَّ طبيعة الأنشطة التي نزاولها تتماشى مع الأنشطة كافة التي تقدمها ونزاولها البنوك المحلية عدا الخدمات التي لم يحرص لنا بها، وأن الخبرة في مجال المصارف والخدمات المالية، لا تقتصدنا على الإطلاق، ونحن أول شركة كويتية مالية تدير شركة استثمارية ومالية في آن واحد ويعمل هذا النجاح، إذ أن حصتنا السوقية تبلغ حالياً 20 في المئة ونستثمر لزيادة حصتنا والبقاء بها.

■ **ما هي التحالفات التي أقامتها "الأهلي" والتي تعزز إقامتها في البلدان العربية؟ وهل هناك توجه للقيام بمعاملات تملك وجهات في شركات قائمة؟**

□ لدينا تحالفات كثيرة ومتنوعة أهمها تحالفنا الخاص بمشروع "منازل" الذي يميّز نشاطنا العقاري وهو تحالف ثلاثي بين شركة دار الاستثمار كممول للمشروع وللمشتري في آن واحد، وبين مكتب نجيب الحميدي للاستشارات الهندسية وبين شركة صورات للمقاولات. وأهمية هذا التحالف تنبع من كونه يقدم الرعاية السكنية الشاملة للعميل من حيث تصميم المنزل والسكان، ومن ثم بناؤها وتجهيزها، وأخيراً تقديم التمويل اللازم له ليسهل عليه أمر اقتناء بيت العمر.

■ هناك نوع آخر من التحالفات بيننا وبين بعض الشركات الاستثمارية المحلية. أسفر ذلك عن تأسيسنا لشركتي الأولى للتمويل "الأولى العقارية" في دولة قطر إذ أنها بدت انطلاقاً للتوسع في الأسواق الخليجية خارج نطاق حدودنا الداخلية. ■

"الدولية للإجارة والاستثمار": دخول سوقي الإمارات والسودان

الهاجري: منتج الإجارة له بُعد استثماري



الكويت - الاقتصاد والأعمال

تكرّست خلال الأعوام الأخيرة في الكويت ظاهرة تأسيس وانتشار الشركات المالية والإستثمارية الإسلامية. وتأتي هذه الظاهرة لسد فراغ حقيقي في السوق يتمثل بغياب قانون للمصارف الإسلامية يسمح بقيام مثل هذه المصارف، وذلك وسط تجاذبات جُشدت إمسار القانون. كما تأتي هذه الشركات لتلبية الطلب المتنامي في السوق على المنتجات الإسلامية من قبل جمهور العملاء، ولإدارة السيولة الفائضة لدى المؤسسات المصرفية والمالية الكويتية والخليجية عبر خلق أدوات للإستثمار الإسلامي.

من بين هذه الشركات "الشركة الدولية للإجارة والإستثمار" التي تأسست العام 1999 برأسمال 50 مليون دولار، وهي شركة كويتية مساهمة مقفلة مسجلة لدى بنك الكويت المركزي كشركة إستثمارية تعمل وفق أحكام ومبادئه الشرعية الإسلامية.

التركيبة الستر التيجية

تتمتّع الشركة الدولية للإجارة والإستثمار بتركيبة ستر التيجية من المساهمين حيث 36 للثة من رأس مالها أجنبي فيما نسبة الـ 64 في المئة التيجية هي مساهمة كويتية.

فإلى جانب المساهمين الرئيسيين فيها وهما البنك الإسلامي للتتمية ومجموعة عارف الإستثمارية، هناك شركة "إيتوجو" اليابانية، وهي إحدى أكبر المجموعات التجارية في اليابان ولها 90 فرعاً في العالم، وتحقق إستثماراتها ما بين 130 إلى 150 مليون دولار سنوياً.

رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي



سيفاد راشد الهاجري
رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي

في الشركة الدولية للإجارة والإستثمار د. خالد راشد الهاجري يقول إنّ تواجد "إيتوجو" كأحد المساهمين يُعدّ تحالفاً ستر التيجياً بين الشركتين تقدّم من خلاله الشركة اليابانية الإستثمارات التسويقية اللازمة والخدمات المرتبطة بها مثل دراسة جدوى المشاريع والوضع المالي للعملاء. ويضيف أنّ الحجم الدولي الكبير لـ "إيتوجو" وفّر لها شبكة أعمال ضخمة تتدفّق من خلالها المعلومات بسرعة وكفاءة عاليتين ما يتيح لها تقديم تحليل للأسواق التي ينشط فيها العملاء.

كما تساهم "إيتوجو" في التفاوض مع العملاء وترتيب التمويل الإضافي لهم سواء منها أو من جهات دولية كوكالات دعم الصائرات والبنك الدولي للإنشاء والتعمير والوكالة الدولية لضمان الإستثمار وبنك التنمية الآسيوي وغيرها.

البعد الإستثماري للإجارة

تجحت الشركة الدولية للإجارة والإستثمار في تثبيت أقدامها في السوق

وإنجاز العديد من العمليات ذات الربحية الواضحة، إضافة إلى عمليات أخرى قيد الإعداد، وذلك رغم التراجع العام في مناخ الإستثمار عالمياً ومعلّياً عقب أحداث 11 أيلول/سبتمبر وانكسارات ذلك على صناعة الخدمات التمويلية. فقد ربّحت الشركة وشركت في عمليات إجارة بلغت 90 مليون دولار وتوزّعت بين القطاعات الإقتصادية المختلفة.

يعود نجاح الشركة هذا إلى طرحها مفهومًا جديدًا للإستثمار من خلال تبنيها لمنتج الإجارة. في هذا السياق، يقول الهاجري إنّ منتج الإجارة أداة ستر التيجية لا تقتصر على مفهومها التمويلي كما هو مطرح في الأسواق، بل تشمل بُعداً إستثمارياً ستر التيجية ذات قيمة مضافة. كما أنّها تتميّز بالربحية ومحدودية المخاطر. لذا تلعب الشركة دوراً حيويًا في زيادة الوعي في السوق بأهمية الإجارة وخصوصاً ما يتعلق بالعمليات الإستثمارية المتوسطة والكبيرة، ويضيف الهاجري أنّ "الشركة" أخذت على عاتقها منذ تأسيسها، تدعيم كيانها كمصدر أساسي لعمليات الإجارة بدءاً من منطقة الخليج والشرق الأوسط قبل الانطلاق إلى الخارج بحيث يكون التركيز على الدول الأعضاء في البنك الإسلامي للتتمية.

شركة إجارة في الإمارات

يُعد تأسيس الشركات المتخصصة في مجال الإدارة أحد أهم أهداف الشركة من أجل توسيع القاعدة التي تتعامل بمبدأ التجاريز التمويلي كأحد الأدوات الإستثمارية الإسلامية الناجحة، وعليه كوّنّت الشركة بالتنسيق مع البنك الإسلامي للتتمية (أحد أكبر المساهمين الستر التيجيين في الشركة)، لجنة مهمتها إيجاد وتقديم الفرص والمناخ اللازم لإنشاء شركات إجارة خصوصاً في الدول الأعضاء في البنك.

بعد حصوله على قرض دولي مصر الدولي: أولوية لنشاط التجزئة



د. بهاء الدين حلمي

القاهرة - محمود عبد العظيم

يسعى بنك مصر الدولي إلى إعطاء أولوية قصوى لنشاط التجزئة المصرفية في المرحلة المقبلة بحيث يتصدر هذا النشاط قائمة أنشطة البنك خلال الأعوام الثلاثة المقبلة.

في هذا الاتجاه انتهى البنك من وضع خطة لتحديث البنية التحتية اللازمة لنشاط التجزئة ومنتجاته، حيث سينشئ البنك 7 فروع صغيرة مرتبطة ببعضها وبالمركز الرئيسي عبر شبكة حاسب آلي موحدة ليرتفع بذلك حجم شبكة فروع البنك إلى 33 فرعاً موزعة على القاهرة والإسكندرية والتمتععات السياحية والمدن الصناعية. كما يركز البنك في المرحلة المقبلة كما يقول د. بهاء الدين حلمي، رئيس مجلس إدارة البنك لـ "الاقتصاد والأعمال" في المرحلة المقبلة على تفعيل استخدامات برامج التمويل المدعمة والخصصة المصنوعة من دول وهيئات أجنبية مثل بنك التعمير الألماني، ومنظمة اليورويوند، وبنك الاستثمار الدولي والاتحاد الأوروبي.

في الوقت نفسه، بدأ بنك "لويزيتا إس بي" البريطاني في تنفيذ مشروع إعادة هيكلة أنشطة "مصر الدولي"، ويشمل المشروع قطاعات اللوازم البشرية وتصديت نظم للمعلومات ومخاطر الائتمان المركزي والأصول والإنترنت ومخاطر السوق ومخاطر العمليات وتنمية القدرات والمهارات التسويقية وتنمية التخطيط الاستراتيجي.

وكان "مصر الدولي" قد حصل على قرض دولي بقيمة 100 مليون دولار، وهو القرض الذي إداره سيتي بنك الأمريكي نهاية آب/ أغسطس الماضي، وتم تخصيص جزء منه لمعاملات "الانتربانك" التي تحقق عائداً جيداً للبنك. وكان البنك يستهدف من

بأكورة هذه الخطة هي شركة الإجارة الوطنية لوزع إنشائها في دولة الإمارات. وهذه الشركة لا تزال في المراحل الأولى من حيث تقييم دراسة الجدوى وتحديد رأس المال وانتقاء المساهمين.

دخول السودان

إلى ذلك، كشف الهاجري أن الشركة الدولية للإجارة والاستثمار أعدت دراسة مفصلة حول المناخ الاقتصادي والاستثماري في السودان، ووجدنا نتائج مباشرة تعطينا التفاؤل والأمل في أنها سوق استثمارية ملائمة لنشر مفهوم الإجارة في الأنشطة الاستثمارية المخططة في السودان.

على هذا الأساس، بدأت الشركة اتصالات حثيثة مع جهات عديدة أبرزها مجموعة عارف الاستثمارية والبنك الإسلامي للتنمية لبحث إمكانية دخول السوق السودانية كإحدى الأسواق الواعدة التي من المتوقع أن تشهد نمواً كبيراً على صعيد مشاريع البنى التحتية، كما نشطت الشركة بقوة على خط تعزيز التعاون بين الجهات المستثمرة وبين وزارات سودانية معينة بمشاريع البنى الأساسية، وقد قطعت شوطاً متقدماً على هذا الصعيد.

ويؤكد الهاجري أن "البنك الإسلامي للتنمية" يولي اهتماماً خاصاً في السوق السودانية التي تعتبر من الأسواق التي بدأت تتمتع بمؤشرات إيجابية استثمارياً وإقتصادياً، ما أثار انتباه العديد من المؤسسات المالية والاستثمارية الإقليمية.

ويضيف أن السوق السودانية تنفتح على الإمكانيات والتقنيات الاستثمارية المتطورة وفي الوقت نفسه توفر الكثير من الفرص الاستثمارية، وعليه فإن التعامل مع معطيات هذه السوق لا بد وأن يكون من خلال نافذة تقوم بدراسات إحصائية واستثمارية متقدمة ومتكاملة للتأكد من مطابقة المشاريع للمعايير الاستثمارية والإقتصادية حرصاً على تغطية المخاطر وتحقيق الربحية.

لذلك تعتمد الشركة الدولية للإجارة والاستثمار هذا العام إنشاء فرع أو مكتب تمثيلي لها في الخرطوم ليكون نافذة استثمارية للشركة للتعامل مع الفرص الاستثمارية المتاحة بشكل يحقق لها الحد الأدنى من الأهداف الاستراتيجية. وستكون هذه النافذة مرحلة انتقالية لإنشاء شركة وطنية للإجارة في السودان إذا توفرت الأسباب والجدوى الاقتصادية. ■

وراء هذا القرض تحقيق أهداف عدة منها تدشين سعر إسترشادي لإفراضه لمرحلة ما بعد القرض، ومن ناحية ثانية الحصول على "بريستيج" غير مباشر لجدارته الائتمانية. وقال د. بهاء الدين حلمي أن التكلفة الكلية للقرض سواء كانت فوائد أو عمولات لم تتجاوز 0,9 في المئة فوق "الليبور"، بينما يراوح سعر إعادة الإفراض بالعملية الأجنبية للشركات بين 1,7 و2,5 في المئة فوق "الليبور".

وجاءت قائمة البنوك المكتتبة في قرض مصر الدولي لتشمل بنك "يوباف" فرنسا فرع بنك مصر - فرنسا، وشركة الاستثمارات العربية في البحرين، البنك السعودي الأمريكي، بنك مصر فرع لمانيا، البنك التجاري العربي البريطاني، البنك العربي في الأردن، والتجاري الدولي - مصر، وبنك طوكيو ميتسوبيشي، وسيتي بنك وبنك نيويورك.

وكان بنك مصر الدولي قد نجح في جذب ودائع تبلغ 786 مليون جنيه خلال الأشهر التسعة الأولى من العام 2001 ليصل بذلك إجمالي محفظة البنك إلى 9 مليارات و777 مليون جنيه. ■

برعاية سيادة رئيس الجمهورية الجزائرية
عبد العزيز بوتفليقة



ملتقى الجزائر الدولي للاستثمار Forum International d'Investissement en Algérie

فرص الأعمال والاستثمار

17-18 نيسان/أبريل 2002 ، فندق شيراتون - الجزائر

الجزائر مصيأة للاستثمار ... فهل أنت مستعد؟

الملتقى العربي الدولي الثاني للاستثمار في الجزائر يجمع بين المؤسسات الجزائرية العامة والخاصة وبين الهيئات المالية العربية والدولية والمصارف وشركات الاستثمار ومئات المستثمرين.

ثاني اكبر سوق في العالم العربي والأفريقي:

- فرص متنوعة و سوق كبيرة قوامها 30 مليون نسمة
- أهم برنامج للخصخصة والإصلاح الاقتصادي في المنطقة
- ثالث اكبر مورد للغاز بعد روسيا وكندا
- ثاني اكبر مورد للغاز السائل الطبيعي بعد إندونيسيا

بالاشتراك مع

تنظيم



غرفة التجارة - الحرية - الإنصاف
Arbeitskreis Deutsche Vertretung
für Handel und Industrie e.V.

الغرفة الجزائرية
للتجارة والصناعة



الاقتصاد والأعمال
Al-Iktissad wal-A'mal

وزارة المساهمة
وتنسيق الإصلاحات

للمزيد من المعلومات

لجان: ص.ب.: 113-6194 الحمراء - بيروت 1103 2100 هاتف: 799911 1780200 961 فاكس: 71780206/ 961
ملكة العربية السعودية: ص.ب.: 5157 الرياض 11422 جوال: 4401367 966 5 هاتف: 4778624 966 فاكس: 4784946 966
الإمارات العربية المتحدة: ص.ب.: 55034 دبي هاتف: 4294144 971 فاكس: 2971035 967 1

conferences@iktissad.com



زيادة رأس مال 'التمويل المصري السعودي'

القاهرة - محمود عبد العظيم



صهي بدوي

قرّر بنك 'التمويل المصري السعودي' زيادة رأس ماله من 135 إلى 150 مليون جنيه. وقال صهي بدوي العضو المنتدب للبنك لـ 'الاقتصاد والأعمال' أنه تقدر تغطية الزيادة الجديدة من رأس مال البنك والبالغة 15 مليون جنيه من أرباح البنك وذلك بدلاً من إجراء توزيعات نقدية على المساهمين، مشيراً إلى أن هذه الخطوة ستتم في كانون الأول/ديسمبر المقبل.

وقال بدوي إن البنك حقق أرباحاً صافية بنحو 42 مليون جنيه عن العام الماضي للنتفي في 31 كانون الأول/ديسمبر 2001 بزيادة نسبتها 17 في المئة مقارنة بأرباح العام السابق 2000.

وكشف صهي بدوي أن أصول البنك زادت نحو 2,4 مليار جنيه وزادت الودائع نحو مليار جنيه بينما زادت القروض نحو 1,3 مليار جنيه في نهاية العام الماضي، وأشار إلى أنه من المتوقع أن تجمّع الجمعية العمومية للبنك لإعتماد ميزانية البنك وأرباحه والنظر في قرار دمج مجموعة البنوك الخمسة التابعة لمجموعة 'بنك البركة' التي يمتلكها الشيخ صالح كامل - ومن بينها بنك التمويل المصري السعودي - في بنك 'شركة المستثمر الدولي' في الكويت.

844.4 مليون ريال

إرباح 'السعودي الفرنسي'



إبراهيم الطوق
رئيس مجلس الإدارة

أعلن البنك السعودي الفرنسي عن تحقيق أرباح صافية في العام 2001 بلغت نحو 844,4 مليون ريال (225 مليون دولار) بزيادة نسبتها 29 في المئة مقارنة مع أرباح العام 2000. وكشفت النتائج المالية نموّاً على كافة الأصعدة، حيث توسّعت حصة الاستثمار بأصوله 24 في المئة ليصل حجمها إلى 17,9 مليار ريال (4,77 مليارات دولار)، كما وصلت محفظة الإقراض الصافية إلى 16,8 مليار ريال (4,47 مليارات دولار). وبلغ إجمالي الموجودات 40 مليار ريال (10,6 مليارات دولار) بمعدل زيادة بلغ 14 في المئة عن العام 2000. وتعكس هذه النتائج استمرار الزخم في دخل المبيعات الصافي (صافي ما بعد 25 في المئة خلال الفترة)، والنمو الملحوظ في نخل الرسوم البنكية التي وصلت إلى 195 مليون ريال (52 مليون دولار) مرتفعة

بمعدل 10 في المئة. وكان للتنوّع في منتجات وخدمات البنك التي تناسب قطاعاً واسعاً من العملاء، والقدرّة على ضبط نمو النفقات (التي زادت خلال الفترة بمعدل 2 في المئة) المساهمة الأساسية في النتائج المحققة. ونشط البنك خلال العام 2001 في تطوير وتسويق منتجات بنكية مدروسة بعناية مثل القروض والمراجبات الشخصية ومنتجات 'الغذ' و'الأدراج' للتخطيط المالي، وهذه لاقى رواجاً كبيراً في السوق. كما أطلق البنك بنجاح 'برنامج التخصية' الذي ضمّ لبرنامج مع الاحتياجات المصرفية لخدمة مهمة من العملاء وذلك انطلاقاً من مبدأ اهتمام البنك في كل شريحة على حدة وتطوير برامج تلبي متطلبات كل منها.

وكان للبنك السعودي الفرنسي حضور فعال خلال العام في سوق القروض المشتركة محلياً وإقليمياً، حيث دخل كمرتب رئيسي لعدد من المشاريع التمويلية المهمة. فقد كان من ضمن مجموعة المصارف المرشحة لقرض بقيمة 400 مليون دولار لمصالح شركة فيلا، نزاع النقل لـ 'أرامكو السعودية' التحويل شراء ناقلتي نفط. ونشط البنك في تمويل مشاريع القطاع الخاص حيث دخل في ترتيب قرض تجاري بقيمة 1,050 مليون ريال (280 مليون دولار) لصالح الشركة السعودية للبترول أليفينيات التي تعتبر مشروعاً مشتركاً بين كل من شركة التصنيع الوطنية ومجموعة بازل العالمية. وكان البنك قد لعب دور مرتّب في تمويل قرض قيمته 1,02 مليار دولار للمرحلة الثانية من مشروع محطة الطاقة A-1 لتوليد الكهرباء وتحلية المياه في أبو ظبي، مؤكداً بذلك استعداده لتمويل مشاريع المياه والطاقة المستقلة المتفرقة في المملكة.

وقال إبراهيم الطوق، رئيس مجلس إدارة البنك السعودي الفرنسي، 'استثمار البنك أن يحافظ على معدلات نمو جيدة رغم تراجع معدلات الفائدة وتباطؤ الفرص الاستثمارية، مثبتاً بذلك ريادته في إطلاق منتجات مصرفية مناسبة وقدرّة عالية في تنويع مصادر الدخل وإحكام السيطرة على نمو المصاريف'.

صندوق جنوب المتوسط

من غلوبال فندز

أعلنت الشركة الاستثمارية غلوبال فندز سيكاف (Global Funds SICAV) عن إنشائها صندوق جنوب المتوسط للاستثمار (South Med Fund) بهدف زيادة فرص الاستثمار في الأسواق الناشئة والنامية في منطقة جنوب المتوسط. وستتركز نشاطات الصندوق في المغرب وتونس ومصر والأردن ولبنان وتركيا ومالطا.

وقال انطوان جالها، المدير التنفيذي لمجموعة مستشاري غلوب فندز (Globe Fund Advisors) أنه في ضوء توسّع وتعدد مهام الصندوق كان من الأنسب تعيين مستشارين فرعيين في المنطقة والذين سيقيمون بالإشراف على كل سوق يقوم الصندوق بالاستثمار فيها. وتتما بالتحديد بشكل دقيق من قدرات هؤلاء المستشارين من أجل تزويد معلومات دقيقة عن الأسواق وتقديم النصائح الفعالة والناجحة في هذا المجال. وستستفيد أسواق الأسهم التي خضعت لعمليات تصحيح كبيرة، ولكن التركيز الأكبر سيكون على عمليات الخصخصة في كل بلد.

غريب!

على الرغم من أننا الشركة الأولى من نوعها التي تقدم مجموعة من المنتجات والخدمات المالية طبقاً لمبادئ الشريعة الإسلامية ... يبدو أن البعض لم يستوعب هذا الأمر تماماً. هل لأننا نقدم أكثر من المتادة محتلاً!



و... 'دردشة'.

نحن نقدم،

خيارات استثمارية، معرفة بأمور الشريعة



فتحن نقدم لك حلولاً استثمارية سريعة، عملية وفعالة. نحن أيضاً نمنحك الفرصة لزيادة إنتاجيتك وتقليل الوقت اللازم لذلك. كما نمنحك فرصة كسب مجموعة جديدة وكبيرة من العملاء في سوق ينمو كل يوم.



والأمر الأهم أننا نمنحك شريكاً ذو معرفة واسعة بأحكام الشريعة الإسلامية في مسائل الاستثمار علاوة على الخبرة الموسعة في شؤون الأسواق المالية.

إذا وصلت في قرائتك حتى هذه النقطة، لم لا تمر علينا لتستكمل هذه الدردشة مع فنجان قهوة عربي!

Hilal

ISLAMIC WEALTH CREATION

هاتف: ٥٦٢٠ ٤٣٩١ - البريد الإلكتروني: sales@hilal.com

السعودي للاستثمار:

نمو ملموس

ارتفعت أرباح البنك السعودي للاستثمار خلال العام 2001 بنسبة 10 في المئة لتبلغ 304 ملايين ريال في مقابل 276 مليوناً في العام 2000. واستمر البنك في سياسة ضبط المصاريف، محققاً خفصاً بلغ 21,5 في المئة، واحتل البنك المركز الأول في كفاءة الأداء.

وبلغ العائد على معدل الموجودات 2,11 في المئة مقارنة بـ 2,02 في المئة، وبلغ العائد على معدل حقوق المساهمين 15,46 في المئة، وبلغت الموجودات 15,252 مليون ريال في مقابل 13,612 مليوناً، أي بزيادة 12 في المئة، وارتفعت المحفظة الاستثمارية للبنك لتبلغ 5,822 مليوناً مقارنة بـ 4,289 مليوناً أي بزيادة نسبتها 35,7 في المئة.



عبد العزيز بن عبد الله المويفي

وارتفعت محفظة القروض إلى 7,527 مليون ريال تم توجيه أكثر من 31 في المئة للقطاع الصناعي. كما ارتفعت ودائع العملاء إلى 10,527 مليون ريال، وبلغ إجمالي حقوق المساهمين 2,062 مليون ريال أي بزيادة 10,3 في المئة.

وقال رئيس مجلس الإدارة د. عبد العزيز المويفي: "إن هذه المناسبة تأتي متوافقة مع إبداء احتفال البنك بمرور 25 عاماً على تأسيسه..."

بنك الرياض:

توزيع 1200 مليون ريال

وافقت الجمعية العامة لبنك الرياض التي انعقدت مؤخراً على توزيع 1200 مليون ريال أرباحاً على المساهمين، بواقع 15 ريالاً لكل سهم، وذلك بزيادة قدرها 50 في المئة عن الأرباح التقديرية الموزعة في العام الماضي. كما وافقت الجمعية على اقتراح مجلس الإدارة بسدس الأرباح المستحقة لعام 2002، كل ستة شهور (مرتان في العام).



راشد العبد العزيز الرجھان

والجدير بالذكر أن أرباح بنك الرياض الصافية للعام 2001، وصلت إلى 1352 مليون ريال، أي بزيادة نسبتها 12 في المئة مقارنة بالعام الماضي. كما ارتفع عائد الموجودات من 1,86 في المئة في العام 2000 إلى 2,01 في المئة في العام 2001.

رئيس مجلس إدارة البنك راشد العبد العزيز الرجھان اعتبر أن تنوع مصادر دخل البنك، بإعادة توزيع أمواله بما يتماشى مع أحوال

بنك الشارقة:

توزيع أرباح بنسبة 12 في المئة

حقق بنك الشارقة أرباحاً صافية في نهاية العام 2001 بلغت 50,2 مليون درهم أي بزيادة نسبتها نحو 4 في المئة مقارنة مع العام الماضي. وأوصى مجلس الإدارة توزيع أرباح نقدية قدرها 28,8 مليون درهم أي بواقع 12 في المئة من رأس المال البالغ 240 مليون درهم.

ونتيجة لهذا الأداء ارتفع العائد على السهم من 2,01 درهم في العام 2000 إلى 2,09 درهم في العام 2001.

وكان بنك الشارقة انتهج سياسة محافظة فتمكن من تحقيق ربحية عالية على الرغم من نسب النمو المتواضعة، حيث زادت الموجودات بنسبة 2,1 في المئة والودائع بنسبة 2,5 في المئة، في حين تراجعت التسليفات الصافية بنسبة 5,9 في المئة، أما حقوق المساهمين فزادت بنسبة 6 في المئة.

الأهلي المتحد:

الأرباح زادت 20 في المئة



فهد الرجھان

حقق البنك الأهلي المتحد في العام 2001 أرباحاً صافية بلغت 48,4 مليون دولار، أي بزيادة 20,5 في المئة مقارنة بالعام 2000. وخلال الفترة نفسها بلغ الدخل التشغيلي 154,9 مليون دولار في مقابل 136,8 مليوناً أي بزيادة 13,2 في المئة. وارتفع الدخل الصافي من الخوائد بنسبة 13,6 في المئة وانخفضت مصاريف الخوائد بنسبة 18,1 في المئة، كما ارتفع الدخل من غير الخوائد بنسبة 12,8 في المئة، وما بلغ معدل التكاليف مقابل الدخل 48,7 في المئة في مقابل 50,2 في المئة.

وقال نائب رئيس مجلس الإدارة فهد الرجھان: "يسعدنا أن يحقق البنك زيادة 20 في المئة في أرباحه الصافية وأن يحقق دخلاً تشغيلياً يزيد على 150 مليون دولار. وقد خطا البنك خطوات كبيرة باتجاه تنمية نشاطه في الكويت والبحرين وبريطانيا، وقد تم ذلك في ظل سياسة متحفظة لضمان أفضل النتائج بأقل مخاطر".

يُذكر أن البنك الأهلي المتحد سيجطر على 21 في المئة من سوق العمليات المصرفية في البحرين.



**COLUMBIA
BUSINESS
SCHOOL**

Proudly Presents

إدارة التسويق المتطورة

ADVANCED MARKETING MANAGEMENT



**MAY 6 - 8, 2002,
THE FAIRMONT DUBAI, DUBAI
UNITED ARAB EMIRATES**

In exclusive association with

LEADING CONCEPTS
THE POWER WITHIN

For further information please contact us on:
Tel.: + 971 4 3538444 Fax: +9714 3534346 E-mail: columbia@leading-concepts.com www.leading-concepts.com

This programme is supported by :



بيت التمويل الخليجي: زادت الارباح 55 في المئة



د. فواز المر

مصام جناحي

واصل
بيت التمويل
الخليجي
للعام الثاني
على التوالي
سلسلة
نجاحاته،
بتحقيقه
لأرباح
صافية خلال

العام 2001 بلغت 11 مليون دولار أميركي مقارنة بـ 7,1 ملايين دولار خلال العام 2000، أي بارتفاع نسبته 55 في المئة. كما بلغ إجمالي استثمارات البنك 38,7 مليون دولار خلال العام 2001 مقارنة بمبلغ 26,8 مليوناً خلال العام 2000، أي بارتفاع نسبته 45 في المئة. وارتفعت حقوق المساهمين لتصل إلى 73,5 مليون دولار مقارنة بـ 68,5 مليوناً خلال العام 2000. وبناءً عليه، أوصى مجلس الإدارة توزيع أرباح قدرها 9 في المئة على رأس المال المدفوع.

وقال رئيس مجلس الإدارة د. فواز المر بأن "بيت التمويل الخليجي" قام في العام 2001 بالعديد من الأنشطة الاستثمارية، والتي تضمنت في تأسيسه لصندوق إنجارات للتكنولوجيا وشركة فيوتشر فرانشايز، ودعم البنك لمشروع الأمير عبد الله بن عبد العزيز آل سعود للحاسب الآلي (ولتي نت)، وكذلك إنشاء شركة الخليج للتعمير، وإعلان بدء إطلاق أول بنك إسلامي مستقبلي متكامل في العالم، وافتتاح مكتب للبنك في مدينة بوسطن في الولايات للتحدة الأمريكية.

وقال مصام جناحي، الرئيس التنفيذي لـ "بيت التمويل الخليجي" بأن العام الماضي شهد تركيز البنك على تدعيم بنائه المؤسسي بتوظيفه لنحو الكفاءات والخبرات الواسعة في المجال المصرفي الإسلامي.

'الاسلامي الاول': الارباح زادت في المئة 60

بلغت الأرباح الصافية لبنك الاستثمار الاسلامي الأول 32,7 مليون دولار للعام 2001، أي بزيادة 60 في المئة عن أرباح العام 2000. وأوصى مجلس الادارة توزيع 16,9 مليون دولار تمثل 15 في المئة من إجمالي رأس المال المدفوع.

وحقق البنك نمواً على متوسط رأس المال قدره 23,9 في المئة ومتوسط العائد على الأصول 10,8 في المئة، وبلغ إجمالي رأس المال 145,2 مليون دولار بزيادة 12,9 في المئة عن العام 2000 بعد خصم

الأرباح للصوي بتوزيعها.

وحقق البنك من خلال محفظة الاستثمارات المتزايدة التنوع، نمواً قياسياً وأكمل خلال العام 3 صفقات جديدة قيمتها الإجمالية، 438 مليون دولار. فقد اشترى البنك كامل أسهم شركة ميديفاكس الأمريكية بقيمة 123,1 مليون دولار، واشترى 61 في المئة من شركة سيروس اندستريز بإجمالي قدره 142 مليون دولار.

وفي قطاع العقارات حقق نمواً قوياً حيث استثمرت 3 صفقات عقارية مشتركة مع شركة برولوجس ترست، وقال محمد عبد العزيز المجمع رئيس مجلس ادارة البنك ان مؤسسة نقد البحرين عملت على ايجاد اقتصاد قوي ومناخ تنظيمي دقيق ما جعل من البحرين مركزاً مالياً مرموقاً.

أما الرئيس التنفيذي عاطف أحمد عبد الله فقال ان البنك يتطلع في العام 2002 الى التوسع في مجال الاستثمار العقاري.

قرض بـ 17,6 مليون دولار من الخليج الدولي إلى قطر للملاحة



د. خالد الفاي

قدم بنك الخليج الدولي قرضاً قدره 17,6 مليون دولار لشركة قطر الوطنية للملاحة والنقل المحدودة - مقرها الدوحة. وقع الاتفاقية عن البنك الرئيس التنفيذي، د. خالد الفاي، وعن الشركة ورئيسها صالح مبارك الخليفي ومديرها العام عبد العزيز صلات.

تبلغ مدة القرض 7,5 سنوات ويبدأ السداد بعد عام ونصف العام من التوقيع. ويستخدم القرض في تمويل 80 في المئة من قيمة عقد بناء سفينتي نقل بسعة 500 حاوية لكل منهما يتم تصنيعهما حالياً في كوريا وقيمتها 22 مليون دولار.

تنويه عالمي لـ الوطني بترتيب صفقة ايكويت

أشادت مجلة "بروجكت فاينانس" العالمية بالدور الذي لعبه بنك ايكويت الوطني في قيادة ترتيب إعادة التمويل الخاص بشركة ايكويت للتطوير كيمابوات، حين استطاع ترتيب 77 في المئة من قيمة القرض، مشيرة إلى ان ذلك مكل نجاحاً كبيراً لإقعدة البنك على القيام بدور هذه الصفقات المخصصة محلياً وإقليمياً.

ومنحت المجلة للتخصص في تمويل المشاريع والتي تصدر من مؤسسة "يوروماني" البريطانية المعروفة، صفقة إعادة تمويل ايكويت

Can We

TRUST

network-dependent IT?



The 1st Saudi
Information
Security Conference

29 - 30 April 2002
Institute of Banking - SAMA
Riyadh, Saudi Arabia

Under the patronage of
H.E Hamad Al-Sayyari
Governor of Saudi Arabian Monetary Agency
(SAMA)

Organized by
Al-Iktissad Wal-Aamal Group

With the Cooperation of
Institute of Banking

To Register for the Conference, please contact us on the following addresses.
Alternatively, you can register through our website: www.iktissad.com

Al-Iktissad Wal-Aamal Group

Lebanon:

P.O.Box 113-6194 Hamra Beirut 1103 2100

Tel:+961 1 799911 +961 1 780200 Fax: +961 1 780206/7

Saudi Arabia:

P.O.Box 5157 Riyadh 11422 Tel: +966 1 4778624 Fax: +966 1 4784946

UAE:

P.O.Box 55034 Dubai Tel: +971 4 294 1441 Fax: +971 4 294 1035

E-mail: conferences@iktissad.com

لقب "صفقة العام في الشرق الأوسط" عن العام 2001.

وقالت مدير عام مجموعة الخدمات المصرفية للمؤسسات في البنك الوطني شيفقة خاليد البحر: "إننا ألبينا للجميع أنه يمكن ترتيب تمويل ضخ من خلال دعم محلي وإقليمي جيد وهو ما يعد علامة مميزة مثل هذا النوع من الصفقات". وأضافت أن إجمالي قيمة القرض بلغ 700 مليون دولار أميركي بعد استثناء حصة بيت التمويل، وقد استطاع الوطني وحده ترتيب 535 مليون دولار أميركي أي نحو 77 في المئة، كما تمكن من جذب معظم البنوك المحلية ومجموعة من أكبر البنوك العربية، في حين قام سيتي بنك بترتيب 165 مليون دولار فقط بالتعاون مع ثلاث مؤسسات مالية عالمية، وهو ما جعل المراقبين يشهدون بالجانب الكويتي والإقليمي الذي قام الوطني بترتيبه والذي زادت فاعليته عن المبلغ المطلوب.

على صعيد آخر، ذكرت اللجنة العالمية أن هذه الصفقة كانت أكبر الصفقات التي شهدتها السوق الكويتية خلال العام الماضي وبلغ إجمالي قيمتها 900 مليون دولار في وقت شهدت فيه المنطقة صعوبات وتمديدات حقيقية. وأوضحت أن سبب حصولها على لقب "صفقة العام في الشرق الأوسط" يعود إلى قوة الصفقة وحجمها إلى جانب توقيتها والسرعة التي تم خلالها إنجازها بالكامل، وهو ما يجعلها تستكمل استثناء على مستوى المنطقة.

'الإسكان للتجارة والتمويل' أرباح وتواجه عربي



عبد القادر التويك



زهير الخوري

حقق بنك الإسكان للتجارة والتمويل أرباحاً صافية (قبل اقتطاع الضريبة والرسوم)

بلغت 30 مليون دينار في مقابل 16,5 مليوناً في العام 2000 أي بزيادة نسبتها 82 في المئة، كما بلغت الأرباح بعد الضريبة 21,9 مليون دينار بزيادة نسبتها 86,7 في المئة.

وارتفعت الموجودات 1708,8 ملايين دينار مقابل 1623,3 مليوناً العام 2000 أي بزيادة نسبتها 5,3 في المئة، كما ارتفعت حقوق المساهمين بنسبة 8,5 في المئة، وكذلك زادت الودائع بنسبة 4 في المئة.

وقال رئيس مجلس الإدارة زهير خوري "إنّ البنك وأصل دوره القيادي من خلال مساهمته الفعالة في تمويل مختلف قطاعات النشاط الاقتصادي ذات الأداء الأفضل والأكثر فاعلية".

أما مدير عام البنك عبد القادر التويك فقال إن البنك قطع شوطاً في مشروع التفرع والتواجد داخل الأسواق العربية، فبعد مكتبي تمثيل في أبو ظبي وطرابلس الغرب، يستكمل البنك إجراءات التواجد في كل من الجزائر وسورية.

بنك مصر إيران:

سندات وتوسع جغرافي

القاهرة - محمود عبد العليم



إسماعيل حسن

انتهى بنك مصر إيران من طرح سندات ببلغ 200 مليون جنيه وذلك في منتصف مارس/ آذار الماضي بعد أن بلغت نسبة التغطية 250 في المئة للمبلغ المطروح، ومن ثم تمّ التخصيص بنسبة 45,5 في المئة للمكتبتين.

وقال إسماعيل حسن رئيس مجلس إدارة البنك والذي كان يشغل منصب محافظ البنك المركزي في وقت سابق، "إن طرح هذه السندات يأتي في إطار خطة لتعزيز الأوضاع التنافسية للبنك في السوق خصوصاً بعد أن اتجه مؤخرًا إلى التوسع في مجال التجارة المصرفية وإدارة محافظ الأوراق المالية وكذلك دعم مركز السيولة لدى البنك لمواجهة عمليات التوسع المرتقبة".

وأضاف إسماعيل حسن أنه تحدّد سعر الفائدة للسندات التي تمّ طرحها بمعدل 11,5 في المئة سنوياً تدفع كل 3 أشهر.

كما يقوم البنك بافتتاح 4 فروع جديدة خلال النصف الأول من العام الجاري في إطار خطة توسع جغرافي حيث تشمل هذه الفروع مناطق مصر الجديدة والمهندسين والمعادي والعاشق من رمضان.

يذكر أن بنك مصر إيران يخطط لزيادة رأس ماله من 100 إلى 150 مليون جنيه وتخصيص نسبة الزيادة للجانب الإيراني للمساهم في رأس مال البنك لزيادة حصته في البنك وهي الحصة التي تعود إلى شركة الاستثمارات الخارجية الإيرانية.

بنك البركة الجزائري

لفتح 5 فروع جديدة



معدنا يوسف

حقق بنك البركة الجزائري إنجازات وخطوات حيث بلغ مجموع الإيرادات 17,9 مليون دولار مقارنة بـ 14,8 مليوناً العام 2000 أي بزيادة نسبتها 20,3 في المئة، وبلغ صافي الأرباح 2,3 مليون دولار

أي بزيادة 9,5 في المئة عن العام 2000.

جاء ذلك في النتائج التي صدرت عن الجمعية العمومية للبنك التي التأم برئاسة رئيس مجلس الإدارة معدنا يوسف.

وزادت الموجودات بنسبة 26,4 في المئة لتصل إلى 244,5 مليون دولار، كما بلغ حجم حسابات الودائع 169,4 مليون دولار، وارتفع حجم حقوق المساهمين إلى 19,1 مليون دولار أي بنسبة نمو قدرها 15,1 في المئة.

برعاية دولة رئيس مجلس الوزراء في لبنان

السيد رفيق الحريري

أكبر ملتقى للأعمال في الشرق الأوسط

المؤتمر السنوي الثامن للاستثمار وأسواق رأس المال العربية

24-25 أيار/مايو 2002 فندق فينيسيا انتركوتيننتال ، بيروت - لبنان

أكثر من

700

مشارك من الشخصيات والقيادات الحكومية والمصرفية والمالية وفي ظلّمتها عدد من رؤساء الحكومات العربية والأجنبية ووزراء ورؤساء المصارف والمؤسسات المالية والاستثمارية العربية والدولية.



تنظيم

الاقتصاد والأعمال

Al-Iktisad Wal-Aamal



مصرف لبنان

جمعية المصارف في لبنان

وبالتعاون مع

مؤسسة التمويل الدولية

الرجاء إرسال المزيد من المعلومات

الاسم

هاتف

فاكس

بريد إلكتروني

لبنان: ص.ب.: 6194-113 الحمراء- بيروت 2100 1103 هاتف: 780200 961 1 780206/7 961 1 478946
المملكة العربية السعودية: ص.ب.: 5157 الرياض 11422 جوال: 4401367 966 5 4401367 هاتف: 4778624 966 1 478946
الإمارات العربية المتحدة: ص.ب.: 55034 دبي هاتف: 2941441 971 4 2941035 فاكس: 971 4 2941035

E-mail: conferences@iktisad.com

مؤشرات شعاع كابيتال لأسواق الأسهم العربية*

نسبة التغير السني %	نسبة التغير الضروي %	المؤشر العام	في 2002/3/19
3.85	3.86	1,001.28	المؤشر المركب للأسواق العربية
4.67	4.01	1,195.80	المؤشر المركب لدول الخليج
4.01	-0.87	1,060.45	مؤشر الإمارات
6.73	7.99	1,241.83	مؤشر السعودية
-3.19	1.22%	1,311.84	مؤشر قطر
3.60	0.25	654.16	مؤشر عمان
3.02	1.51	1,508.99	مؤشر الكويت
2.46	0.51	816.65	مؤشر البحرين
3.31	4.62	924.67	المؤشر المركب لبلاد المغرب
-3.28	14.79	789.15	مؤشر فلسطين
5.71	6.90	626.62	مؤشر لبنان
3.60	3.00	1,066.96	مؤشر الأردن
-1.94	2.39	440.22	المؤشر المركب لشمال افريقيا
-2.34	-1.22	811.15	مؤشر تونس
-5.99	1.82	612.81	مؤشر المغرب
2.54	3.91	313.57	مؤشر مصر

المؤشر المركب للأسواق العربية	+3.86%
نسبة التغير السنوي	+3.85 %
مؤشر السعودية	+7.99%
نسبة التغير السنوي	+6.73 %
مؤشر الإمارات	-0.87%
نسبة التغير السنوي	+4.01 %
مؤشر الكويت	+1.51%
نسبة التغير السنوي	+3.02 %
مؤشر مصر	+3.91%
نسبة التغير السنوي	+2.54%

* القيمة الأساسية للمؤشرات في 1999/12/31 تساوي 1000

يتيح هذا الصندوق الاستثمار في مجمل السندات الحكومية العربية عبر محفظة استثمارية واحدة، كما يخضع لأسلوب من في اتخاذ القرارات الاستثمارية للبنية على أسس علمية خاصة بإدارة الأموال والمخاطر الاستثمارية، ويطمح الصندوق إلى تأمين توزيع فعال للمخاطر في محفظة المستثمر حيث أنه خلال السنوات الماضية تبين أن الارتباط بين السندات الحكومية العربية وغيرها من أنواع الاستثمارات ضئيل ويعدم أحياناً.

واستعانت شعاع كابيتال لإدارة هذا الصندوق بخبرة من كبار الاختصاصيين في هذا المجال، الذين يتمتعون بخبرة فريدة من نوعها في أسواق السندات الحكومية للدرجة وغير الدرجة وقد ساهموا بشكل فعال في اكتشافات السندات الحكومية الأوروبية، ولعبوا أدواراً عدة في عمليات اكتتاب بلغ مجموعها ثلاثة مليارات دولار.

ويقول زياد مكاوي، المدير التنفيذي، الأول في شعاع كابيتال "إن الصندوق العربي للدخل الثابت سيساهم في تطوير أسواق المال العربية، فأسواق السندات العربية، رغم ضلالت حجمها، حققت معدل نمو يعادل ضعف نمو الأسواق الناشئة الأخرى.

ولغت مكاوي إلى أن شعاع كابيتال تتمتع بميزة فريدة تمكنها من إدارة هذا الصندوق بفعالية عالية وذلك لوجودها الفعلي في المنطقة ولاستخدامها نخبة من أصحاب الخبرة الواسعة في هذه الفئة الاستثمارية. كما تقوم شعاع كابيتال بتطوير مؤشر للسندات العربية الذي سيكون فريداً من نوعه بعد أن قامت بنجاح بتطوير مؤشراتها الخاصة بالأسهم العربية في 12 سوقاً مالية. ■

ويمتلك البنك 10 فروع في الجزائر ولديه خطة لافتتاح 5 فروع جديدة، واقترح مجلس الإدارة توزيع أرباح بقيمة 1.2 مليون دولار أي ما نسبته 18,75 في المئة من رأس المال للدفع.

شعاع كابيتال: صندوق للدخل الثابت



زياد مكاوي

أطلقت شعاع كابيتال، الصندوق العربي للدخل الثابت، وهو صندوق تمركز استراتيجته بصورة أساسية في سندات الدين العربية. ومن شأن هذا الصندوق تشكيل الآلية المثلى للمستثمرين الراغبين في الاستفادة من العائد المغربي الذي تميزت به سندات الدين العربية خلال السنوات الأخيرة.

وتنوي شعاع كابيتال أن تستثمر جزءاً من أموالها الخاصة في هذا الصندوق المغتفر للسجل في جزر كايمان، الذي يتيح تسوية التعاملات، استرداداً واكتتاباً، بصورة شهرية. ويهدف الصندوق إلى تأمين عائدات مرتفعة عبر الاستثمار بصورة أساسية في السندات الحكومية للدول العربية المصدرة بالدولار الأمريكي.

دويتش تيليكون تعلن خسائرها

أعلنت شركة الاتصالات الألمانية "دويتش تيليكون" أن خسائرها الصافية عام 2001 بلغت نحو 3,5 مليارات يورو ما أدى إلى هبوط سعر سهمها في بورصة فرانكفورت نحو 0,59 في المئة. يذكر أن استثمارات الشركة في الجيل الثالث للاتصالات النقلة أمي أبرز ما ساهم في الوصول إلى هذه الخسائر.

عمليات إحتيال ضخمة عبر الإنترنت

أفادت دراسة لشركة GartnerQ2 أن التجارة عبر الإنترنت آتت إلى احتيالات بقيمة 700 مليون دولار في العام 2001 (للحالات للطن منها). وأوردت الدراسة أن نسبة الاحتيال من إجمالي المبيع عبر الإنترنت وصلت إلى 1,14 في المئة من القيمة الإجمالية 61,8 مليار دولار (حسب GartnerQ2). وتعتبر الخسائر المتتالية من عمليات الاحتيال أعلى 19 مرة في العام 2001 عن الأعمار السابقة. وأشارت الدراسة إلى المستهلك الأمريكي بدأ باعتماد حلول من شركات بطاقات الاعتماد للصالح من الاحتيال عبر الإنترنت. وبين بحث استقصائي لعلبة مؤلفة من ألف شخص أمريكي في كانون الثاني/يناير الماضي تنبأت أن 5,2 في المئة كانوا ضحية الاحتيال بسبب بطاقة الاعتماد، و1,9 في المئة تمّ الاحتيال عليهم بسبب سرقة بطاقتهم الشخصية. وقال 18 في المئة أنهم يعتمدون بطاقتي اعتماد لتفادي الوقوع في عمليات الاحتيال.

شكاوى في اليابان من لعبة مايكروسوفت الجديدة

ذكرت شركة مايكروسوفت لتكنولوجيا المعلومات أن بعض مستخدمي لعبة Xbox التي طرحتها في الأسواق اليابانية مؤخراً أشتكوا من أن غطاءها الخارجي يخدش الأسطوانات الرقمية، إضافة عزمها على استرجاع اللعبة من الأسواق. وبيروت الشركة تنفيها تنفيها استرجاع للعبة من الأسواق إلى أن الخدوش سببها سوء وضع الأقراص الرقمية (DVD) داخل "صحن التحميل" في جهاز Xbox، في حين أصّر مدير مكتب مايكروسوفت في طوكيو على إعادة اللعبة إلى الشركة للصنعة.

مصر ترفع سعر الاتصال بالإنترنت

بالرغم من مشاريع تخفيض اتصال المصريين بالإنترنت وتشجيع استخدامها، قرر جهاز الحكومة في ظل الحسابات كإجمالي المبيعات المحلية لمعالجة "أوجه القصور" في التغطية التليفونية الجديدة إلى زيادة سعر الاتصال بشبكة الإنترنت، وفقاً للوزير الجديد سيجب مدة الحاسبة (الملكية) دقيقة واحدة بدلاً من ست دقائق حالياً ما يحقق نقراً بشكل عام في المكالمات المحلية. ولكن حساساً الأسعار الجديدة ستزيد تكلفة الاتصال ساعة واحدة تصل إلى 23 في المئة حيث تبلغ تكلفة الاتصال لمدة ساعة حالياً جنيهاً واحداً وتزيد وفقاً للتعريفة الجديدة التي ستطبق في أول نيسان/أبريل إلى 23 في المئة.

عندما تتجسس أموالك.. عليك

المراقبة والتجسس الصناعي والتجاري والعسكري والخصري الاقتصادي ومسح معلومات الإنترنت بما فيها من بريد الكتروني ومواقع ونقاشات مباشرة Chat... تكاد تصبح سمة معظم سياسات الدول المتقدمة تكنولوجياً تجاه بعضها من جهة، وجميعها تجاه الدول الأقل تطوراً من جهة أخرى، وهذا الأمر بات معروفاً لكثير من المراقبين وغير المراقبين.

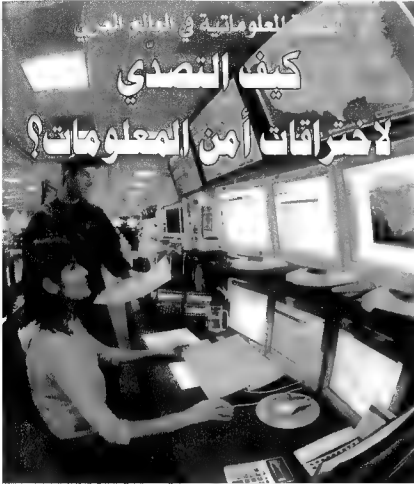
ما هو غير معروف بشكل مشكلة أكبر، فلنحزن نعلم مثلاً أن البريد الإلكتروني يخضع للمراقبة، لذلك نأخذ احتياطاتنا لجهة عدم كشف أسرار شركائنا حين نراسل الكترونياً، كذلك وضع أجهزة الكمبيوتر في مكانها التي يمكن مراقبتها عندما نتصل بالإنترنت، لذلك أيضاً نعدد إلى عدم توفير معلومات شركائنا الحساسة على أجهزتنا المتصلة بالإنترنت ونحاول حمايتها قدر استطاعتنا... لكن الأخطر هو ما لا نعلمه.

وما لا يعلمه الكثيرون مثلاً هو أن الأوراق النقدية العائدة لبعض الدول الأولى تكنولوجياً في العالم، والتي نتداولها، قد تحتوي على أجهزة بالغة الصغر تقوم ببيت موجات تؤدي إلى كشف معلومات خاصة بها، وهذا يعني أن من يطلع له ورقة نقدية يستطيع أن يعلم أن دفعها وأين وصلت بعد فترة من الزمن.

لكن طبعاً الأمر ليس بهذه السهولة، فلكي يتم كشف ورقة نقدية تحتوي على جهاز راديوي بالغ الصغر يجب أن نمرور هذه الورقة في جهاز خاص كون الموجات التي تصدرها الورقة المالية هذه لا تبعث أكثر من مقي على حد قول بعض الخبراء. والمسألة حالياً قيد التطوير، لذا تقوم شركات مثل Philips و Infineon بأعمال قد يكون للمصنف المركزي الأوروبي دور فيها حسبما ذكرت نشرة Electronic Engineering Times. ويقال أن شركة Hitachi تناقش حالياً تفاصيل صفقة يدخل في إطارها مصنعو أوراق نقدية أوروبيون.

ولدى توجيه سؤال للمصنف الأوروبي المركزي BCB كان الجواب: "لا تريد التحدث عن الموضوع". لذلك ساد الاعتقاد في أوساط الصحافة الاقتصادية عالياً أن المسألة صحيحة كلياً والصرف يقوم بعقد المفاوضات لتوضع أجهزة في أوراق اليورو النقدية الجديدة أو على الأقل يحضر لذلك. وقد لا يثير هذا الخبر رجال الأعمال بقدر ما يثير المصارف التي لها أعمال في مجال تبييض الأموال أو "تسويدها".

إياد ديراني



العلوماتية في العالم العربي كيف التصدي لاختراقات أمن المعلومات؟

الأمن الإلكتروني في قطاع الأعمال العربي، كما في كل سوق عالمية، يشبه الصفة التي لا تقبل نصف موافقة أو نصف رفض، فهو كل متكامل ويحتاج إلى اهتمام يفوق الذي تبديه الجهات الأمنية العربية تجاه قضايا وطنية، لأن الأعمال هي في واقع الأمر جوهر أمن القضايا الوطنية، وإذا كانت هذه المسألة فائقة الأهمية ومصرية إحيائاً، فهي بالنسبة للعديد من رؤساء الشركات مجرد هم إضافي غير مرغوب فيه كما هو شأن تحول الشركات نحو الأتمتة الكاملة والأنظمة المعلوماتية.

لكن إلى متى سنتهرب سوق الشركات العربية من استحقاق الأمن الإلكتروني؟ وما هي فرص نجاحها من "اليد الطويلة" التي قد تمتد يوماً لخزب وتسرق وتهذد أسس قيام أعمالها؟ المسألة في غاية الحساسية والوقت كما في حالة الأتمتة لا يقبل الحسابات البطيئة.

الدائرة تظال الجميع

يتم الإعلان عن اختراقات إلكترونية للشركات والمنظمات والمؤسسات الحكومية في مختلف بلدان العالم كل يوم، ومن ناحية المخترقين ترد أسماء مثل وزارة الدفاع الأميركية (البيتافون) وشركات كبرى مثل AOL Time Warner ومحطة (CNN) ومواقع انترنت على مستوى عالمي مثل ياهو وأمازون وصولاً إلى مصارف مثل Bank of America ومصارف عربية مختلفة، فضلاً عن مراكز عسكرية عربية بما فيها وزارات الدفاع وقيادات الجيوش.

فكل البيانات التي تملك اتصالاً بالإنترنت معرضة للاختراق حتى الأكثر تحصيناً منها، ونداءاً نسمع عن اختراق أنظمة للحصول على معلومات صناعية أو تجارية في مؤسسات عامة أو خاصة، وترد الأخبار من كل البلدان من دون استثناء وفي

النهاية يبدو أن أي بلد ينفي تعرضه لهذا النوع من الاختراقات، إنما هو يقوم بإستخدام ورقة "توت إلكترونية". والبلدان العربية من الغرب وصولاً للإمارات مروراً بمصر ولبنان تتعرض وعلى مدار الساعة للاختراقات وسرقة المعلومات والتخريب في أنظمتها المعلوماتية. وأخطر ما في الأمر تعرض أسواقها المالية للاختراق للمعلومات كون هذا الاختراق لا يؤدي إلى تعطيل أو تخريب فحسب، بل يؤدي إلى انتقال أسرار داخلية إلى مؤسسات منافسة.

وحين يقال أن هذه الخوضي تظال الجميع، فذلك مؤكد عبر دليل واحد، هو اختراق صبية لنظام الحماية للموضوع خصوصاً لوزارة الدفاع الأميركية التي من المفترض أنها أمن الحصون الأميركية. وإذا كانت البلدان العربية لا تعلن عن حدوث هذا النوع من الاختراقات، فهذا لا يعني أنها لا تحصل

الخروج مستهدف

ويمكننا مثلاً أن نأخذ أرقام وإحصاءات القرصنة المعلوماتية في السعودية لنستدل على ما هو حاصل في معظم البلدان العربية الغربية.

فقد فُتحت إحدى الشركات المتخصصة بأنظمة المعلومات حجم خسائر الشركات والأفراد والقطاعات الحكومية في السعودية بنحو 1,5 مليار ريال (400 مليون دولار أميركي) سنوياً، جزاء الأخطار والتهديدات والقرصنة والتسلل والتخريب لأجهزة الكمبيوتر، التي أثرت بشكل مباشر على نسبة تناهز 35 في المئة من القطاعات والشركات التي تستخدم الكمبيوتر في السعودية.

ويوضح البعض أن الهجمات على مواقع الإنترنت في السعودية ازدادت في الآونة الأخيرة ما سببت كثيراً من الخسائر والأضرار المالية والمعنوية، إضافة إلى

مصادر التهديد الأمني المعلوماتي

- 1- الفيروسات
- 2- برامج التخريب والتجسس
- 3- الاختراق الخارجي
- 4- الاختراق الداخلي
- 5- جواسيس البريد الإلكتروني
- 6- وكالات التجسس الأجنبية التي تخفي
عشرة معلوماتية

فإن عدم وجود نظام أممي يحمي كل هذه
الشبكات والأجهزة يعتبر أمراً غير مناسب،
إذا لم نقل كارثياً.

الكارثة المضاعفة

تتفق المؤسسات العربية المختلفة سؤياً
لمبارات الدولارات على أنظمتها المعلوماتية
وتتقطع لها من أولى لوائح الإنفاق، بل
وتقدمها على أمور أساسية تتعلق أحياناً
بالموظفين والاستثمارات المستقبلية. ولطالما
شككت المؤسسات العربية من قيمة فاتورة
الامتعة Automation المتفحفة واكملت
التجهيز تحت ضغط المنافسة وآمال رفع
مستوى الربحية.

إلا أنها على الرغم من كل ما فعلته، لم
تقابع نسبة كبيرة من هذه الشركات طريق
بناء أنظمتها المعلوماتية واعتبرت النظام
الأمني الإلكتروني غير ذات أهمية. وهنا

تلاشي سرية المعلومات ما يتطلب وجود قدر
عالم من الحماية لأنظمة المعلومات. وأشارت
المصادر نفسها إلى أن البرامج التلغيمية
المتكئة، ناجمة ميدانياً بالتعزف على الأخطار
التي قد تتعرض لها الأجهزة وكافة أنواع
الشبكات وطرق الحماية من الأخطار
وتصميم وإنشاء أنظمة متكاملة للحماية
تصنع المستخدم الثقة في النظام المستخدم.

وبلغت نسبة الشركات في السعودية
التي أخفرت مواقعها على الإنترنت نحو 85
في المئة، وذلك خلال السنة الحالية، كما بلغ
عدد الفيروسات التي يتم تصعيدها شهرياً
لهاجمة المواقع بين 200 و300 فيروس.

وأكد عدد من المهتمين في سوق المعلومات
أن قيمة الدخل الشهري من الشبكة تجاوزت
540 مليون ريال سعودي، علماً أن نسبة
النمو السنوي لسوق الكمبيوتر في السعودية
بلغت نحو 25 في المئة، وفاقت معدل النمو
العالمي الذي يصل إلى نحو 8-7 في المئة، كما
يحصل عدد أجهزة الحاسب التي للبيعة
سنوياً في السعودية إلى نحو 150 ألف جهاز
شخصي، بمعدل نمو يصل إلى 35 في المئة
سنوياً.

الخبراء يحذرون

”دبي أصبحت هدفاً رئيسياً للاختراق
للمعلوماتي خصوصاً مع تزايد أهميتها المالية
على مستوى العالم ومع إعلانها عن تأسيس
مركز مالي عالمي“، والكلام لمجدو الأمن
المعلوماتي في شركة سافير تكنولوجيز كهت
فوغون الذي أمضى 20 عاماً في قطاع أمن
المعلومات ويرأس الجمعية الدولية لأمن
المعلومات، ويضيف: ”إن عدد الهجمات
الشبكية على البنوك تجاوز أي تهديد آخر في
قطاع الخدمات المالية“.

ويشير فوغون إلى أن التهديدات لا تميز
بين طرف وآخر ولا تعترف بالحدود أو
الزمن، فهي مشكلة للشرق الأوسط بقدر ما
هي لأوروبا، لذلك فعلى دبي الساعية إلى
دور مالي عربي أن تأخذ الاحتياطات كما
بأقي الامارات في دولة الامارات لمنع
الاختراقات عبر الإنترنت.

والمشكلة لا تكمن فقط في اختراق نظام
البنوك المعلوماتي، فالاختراق يؤدي أيضاً
إلى فقدان السمعة والثقة، فلهذا لا يمكن
تمويضها بسهولة. وأحل الوحيد هو في
التأكد الدائم من أن المؤسسات تستخدم
أحدث أنظمة الأمن المعلوماتية.

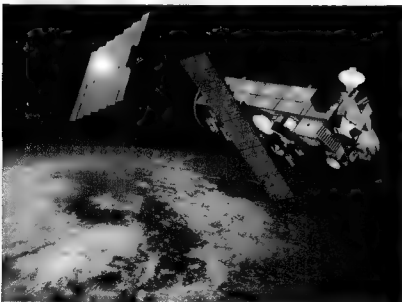
وعلى الرغم من الإنفاق الكبير الذي تقوم
به الشركات على أنظمة المعلوماتية المختلفة،

كانت الكارثة المضاعفة لأن كل ما أنفق بات
معرضاً لخطر الانهيار والاختراق من قبل
جهات تفتش في الإنترنت يومياً عن نقطة
ضعف في شركة أو وزارة أو منظمة... وهذا
فضلاً عن الجهات الأمنية المتكئة أصلاً
بمتابعة وضع الشركات التي تبني أنظمة
معلوماتية تهيئ للحظة الاختراق، فقبل بناء
نظام معلوماتي داخلي في وزارة مثلاً، كان
على من يريد الحصول على وثائق أن يدخل
مبنى الوزارة ليفتش في غرفها وأرضيتها
وصولا إلى ما يريد، لكن بعد أن اتصلت كل
أجهزة هذه الوزارات بالإنترنت أصبحت
العملية أسهل خصوصاً في غياب نظم
الحماية، فكل ما على المخترق أن يفعله هو
الجلوس إلى كمبيوتر واستخدامه للحصول
على ما يريد.

شركات لحساب

وكالات الاستخبارات

شمة علاقة كبيرة بين شركات الأمن
الإلكتروني ووكالات التجسس الغربية، فمن
المعروف مثلاً أن شركة أميركية تخصصت
بتركيبة أنظمة الأمن الإلكترونية أوفت عن
العمل مؤخراً في روسيا إثر الاشتباه بتواطؤها
في أعمال تجسس على الشركات الروسية.
وهذه الصادرة تكررت في أكثر من بلد أوروبي
حيث كانت الشركة الضحية شركة أوروبية
والشركة القابعة لجهاز تجسس أجنبي
أيضاً أوروبية، وتم إخفاء أخبار هذه
الأحداث مرات عدة، إلا أنه في النهاية ظهرت



خسائر فيروسات

أفادت شركة أبحاث مستقلة أن الخسائر التي سببها فيروس الكمبيوتر "كود ريد" الذي ضرب شبكة الإنترنت منذ نحو عام بلغت ما يقرب من 2.6 مليار دولار في جميع أنحاء العالم. ورغم ضخامة البليغ فهو مجرد جزء ضئيل من التكلفة الاجمالية للهجمات على نظم تشغيل الكمبيوتر هذا العام.

وقالت شركة Computer Economics أن تكلفة هجمات فيروسات الكمبيوتر على نظم المعلومات في جميع أنحاء العالم في العام 2000 بلغت 17.1 مليار دولار مقابل 12.1 مليار دولار في العام 1999. وأضاف أريشلو أن فيروس الحب الذي ضربت 50 نسفة مختلفة منه أكثر من 40 مليون جهاز كمبيوتر منذ ظهوره في أيار/ مايو 2000 هو أكثر الفيروسات تكلفة حتى الآن، إذ بلغ إجمالي خسائره 8.7 مليارات دولار.

وأشار إلى أن فيروس ميغسا و اكسبلور (المستكشف) كانا أكثر الفيروسات تكلفة في العام 1999 وتسببا في خسائر بلغت 1.2 مليار دولار ومليار دولار على التوالي.

وأما البحث أنه إضافة إلى فيروس "كود ريد" فقد ظهرت فيروسات كبيرة أخرى في العام الحالي مثل فيروس سيركام الذي أصاب أكثر من 2.3 مليون جهاز كمبيوتر وأحدث خسائر قدرها 1,035 مليار دولار منها 460 مليون دولار انقشت على تنظيف نظم التشغيل و 575 مليون دولار تكلفة الإنتاجية المهدرة.

أما "كود ريد" الذي أصاب أكثر من مليون جهاز كمبيوتر فتسبب في خسائر منها 1.1 مليار دولار تكاليف تنظيف نظم التشغيل 1.5 مليار دولار تكاليف الإنتاجية المهدرة.

وتتضمن تكاليف تنظيف أنظمة التشغيل إعادة توظيفها وإعادةنها إلى حالة التشغيل العادية وفحص الأجهزة الخادمة لتحديد ما إذا كانت تحتاج إلى إعادة توظيف. وتتضمن الإنتاجية المهدرة الوقت الذي يقضيه مستخدمو الكمبيوتر وطواقم الدعم الفني في علاج مشاكل الفيروس التي تسببهم عن مسؤولياتهم المعتادة.

وطالب الفدية.

وحلل البعض قائلًا أن من أبرز حالات الاختراق المنظمة تتم من قبل متنافسين بهدف التأثير على أعمال بنك منافس وإخراج هذا البنك من خلال الكشف عن بعض المعلومات الداخلية، وأن من أخطر عمليات الاختراق، الداخلية منها التي يقوم بها عاملون في البنوك والشركات المستهدفة، وقد حجم هذا النوع من الاختراقات بنحو 40 في المئة من جملة الاختراقات، كذلك فإن خطورة هذا النوع من الاختراقات أكبر لأنها من صنع أشخاص لهم دراية ومعرفة بالمؤسسات التي يخترقونها.

إن البنوك في المنطقة العربية مستهدفة بعمليات الاختراق لأنها لا تملك سياسات تأمينية شاملة للشبكات، فضلاً عن أن هذه البنوك تزداد عملياتها وتتسع من دون أن يصاحب ذلك توسع مقادير في عمليات التأمين للشبكات الإلكترونية الخاصة بها.

لهذا يعتبر واجباً على البنوك العربية بأن تكون أكثر جراءة في الإفصاح عما تعرضت له من حوادث اختراق وتبادل هذه التجارب مع البنوك الأخرى. ■

إياد ديراني

بسبب كثرتها.

ومؤخراً، ألقت وكالة الاستخبارات المركزية في الولايات المتحدة الأميركية القبض على نحو مائتي خبير معلوماتي إسرائيلي كانوا منتظرين في مراكز "حساسة" في واشنطن ونيويورك وفلوريدا ... وقيل أن بعض هؤلاء كان يعمل تحت ستار شركات متخصصة في تقديم أنظمة الأمن للمعلوماتي للشركات الأميركية.

وإذا كانت هذه الشركات التي تعمل لحساب الاستخبارات منشرة علنياً، فإنها بالتأكيد موجودة في البلدان العربية وتعمل! وهذا يستوجب حذراً إضافياً خصوصاً وأن ثمة شركات عدة تعمل في مجال الأمن الإلكتروني في المنطقة ذات جذور غير محددة.

المصارف العربية مستهدفة

قدّر خبراء حجم الخسائر التي تكبدتها البنوك العربية خلال العامين الماضيين بسبب الاختراقات التي تعرضت لها الشبكات بنحو 200 مليون دولار، في حين أن إجمالي ما ترصده المؤسسات في المنطقة العربية لتأمين الشبكات قد لا يتجاوز 100 مليون دولار خلال السنوات الخمس المقبلة.

ورغم أن حصة البنوك العربية من إجمالي الخسائر التي لحقت بالشركات في العالم والتي تقدر بنحو 10 مليارات درهم ليست أساسية فهي مؤشحة لزيد من الخسائر الناجمة عن ضعف إجراءات التأمين لشبكاتهما. وتقول بعض المصادر أن



مستشفى دله

DALLAH HOSPITAL



لا داعي للانتظار حتى ينضج الماء الأبيض

هل لديك تشوش بالرؤية أو ضعف في القدرة على القراءة أو العمل اليومي؟
ربما يكون هذا هو الموعد لإجراء العملية



إزالة الماء الأبيض

**باستعمال أجهزة الأمواج الصوتية
المتطورة الموجهة بالكمبيوتر**

تحت إشراف
استشاري جراحة وطب العيون
د. أيمن غاوي
رئيس الكلية المختصة
بجراحة العيون البريطانية

- لا توجد حاجة للانتظار حتى نضج الماء الأبيض تستطيع أنت أن تقرر توقيت العملية.
- لا توجد حاجة للإقامة في المستشفى في أغلب الحالات.
- تستطيع عادة العودة إلى ممارسة حياتك الطبيعية بعد أسبوع تقريبا من العملية.
- استقرار سريع للنظر بعد العملية.

**تزيد من المعلومات الرجاء الاتصال بنا على الهاتف رقم
(٢٧٧٧ ٤٧٠ تحويلة ١٢٢٢ - ١١٥٩)
قسم طب وجراحة العيون مركز جراحة الليزك**

MEMBER OF DALLAH GROUP
www.dallah-hospital.com



عضو مجموعة دله
الرياض، حي النخيل هاتف: ٥٧٠١٧٧٧ فاكس: ٥٧٠١٧١٥



مايكل كولي



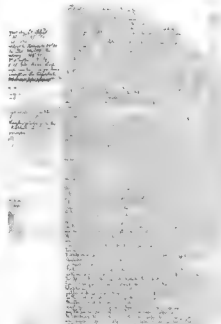
يبدو أنَّ السبق الصحفي لم يعد كافياً لـ رويترز، كذلك فإنَّ الوكالة تآبى أن تكون مجرد مستخدم لأحدث ما توصلت إليه تقنية المعلومات والاتصالات لإيصال الأخبار من وإلى مختلف أصقاع الأرض. فماذا تريد؟ التاريخ، والانتشار، والمعلومات، والتكنولوجيا، أربعة عوامل حوّلت تركيز رويترز، مع المحافظة على دورها كوكالة عالمية للأخبار، نحو لعب دور فاعل في تطوير خدمات تقنية، لا تنحصر فقط في شاشات العرض المنتشرة في البنوك والأسواق المالية لتزويدها بأسعار الأسهم وحركة الأسواق حول العالم لحظة بلحظة، بل تنعدها إلى تقديم البرامج والحلول والاستشارات والأنظمة، إلى المصارف والمؤسسات المالية والشركات في المنطقة، مهما كان حجمها صغيراً أم كبيراً. حول هذه النقطة النوعية، مايكل كولي المدير العام الإقليمي للخليج يتحدث لـ "الاقتصاد والأعمال".

رويترز الأيمن

الأحداث هي محور وكالات الأنباء، لذلك يعتبر مايكل كولي أنَّ "وجود رويترز في المنطقة تاريخي وحتمي وسط التطورات التي تشهدها، منذ تأسيسها في العام 1851. عززت الوكالة تواجدنا في المناطق الحافلة بالاستحداث، للمساهمة في تسجيل ونقل الأخبار إلى كل العالم، أمّا في الخليج حيث بدأت رويترز أعمالها قبل مرحلة النفط لنقل الأخبار السياسية والثقافة، فقد تحوّلت تدريجياً للمزيد من التركيز على الأخبار الاقتصادية التي ازدادت بفعل نمو الأعمال. أمّا المرحلة التي بدأنا فيها بتزويد خدمات التطبيقات المعلوماتية وللالية لشركات المنطقة، فأتت بعد اكتشافات النفط ونمو القطاع المصرفي، خصوصاً في منطقة الخليج".

ويضيف كولي: "وهكذا تبلور دور الشركة في المنطقة على ضوء نمو الأعمال، وتدرجاً بدأنا نستشرف إمكاناتنا في تقديم التقنيات والخدمات المعلوماتية التي لها علاقة بالمعلومات والأخبار إلى المؤسسات المالية في الخليج، والتي تساهم في اتخاذ قراراتها المالية والاستثمارية إلى حدّ الاعتماد عليها قبل الإقدام على أي قرار يتعلق بالاستثمار في الأسواق العالمية. وبما أنَّ نقل الأخبار يتطلب مواكبة التقنيات، فقد سعت رويترز إلى امتلاك كل الوسائل والتقنيات التي تتيح نقل المعلومات بأسرع وأفضل

الطرق، فكان دخول الشركة إلى عالم التقنيات والخدمات الإلكترونية من دون تعقد، كون ذلك ببساطة وبطبيعة أي مؤسسة تعمل في مجال الأخبار على مستوى العالم. ويتابع: "فبدأنا بحالة الحصول على أهم التقنيات في العالم لإيصال أخبارنا



من مخطوطات رويترز القديمة

بأسرع طريقة ممكنة، وجمعنا بين التقنيات المعلوماتية والاتصالات فحصلنا على تكنولوجيا المعلومات، وانتقلنا بذلك من مرحلة التلصص إلى الطابعات والشاشات العارضة للمعلومات والعكس وصولاً إلى الكمبيوتر والأقمار المدارية لنطال أبعد زوايا الأرض، فهنا هو إيصال المعلومات، حتى وصلنا إلى درجة محاولة المساهمة في تقديم التقنيات للاستفادة منها من قبل الشركات".

رويترز الدفء

يقول كولي: "إنَّ لـ رويترز وجه آخر غير الأخبار، ومن يعمل في عالم المال والبنوك والشركات الاستثمارية يعلم أننا المزود الأساسي للمصارف في مجال الأخبار الاقتصادية وحركة الأسواق والدراسات والتحليلات، فضلاً عن ذلك فإنَّ حرصنا على تحديث تقنياتنا أدى إلى خبرة معلوماتية لدى طواقم عملنا بالإضافة للخبرة في الاتصالات، فطرحنا على أنفسنا السؤال التالي: لما لا نستخدم خبراتنا كمنتج متكامل لنقدم خدمات مالية متخصصة في أسواق الأسهم وغيرها من الشؤون المالية المختلفة؟ مثال على ذلك مضاربات الأسهم الذين يحتاجون إلى الخدمات المعلوماتية، فقدمنا لهم نظام إدارة المخاطر Risk Management System، وبات بإمكان المتخصصين في هذا المجال الحصول على



بول رويترز، الرئيس

تأسيس رويترز

بدأت رحلة رويترز مع بول جوليفوس رويترز الذي افتتح مكتباً في لندن العام 1851 ليتقلد أسعار اسواق الأسهم بين باريس ولندن بواسطة خطوط الكيبل، لكن قبل ذلك يعمل بعامين استخدم الحمام الزاجل لنقل أسعار الأسهم بين لانها وبليجكا واستمر باستخدامها إلى حين بدأت خطوط الكيبل بالعمل. وفي العام 1865 تطورت رويترز لتصبح السبّاقة في أوروبا مع نقلها لخبر اغتيال رئيس الولايات المتحدة ابراهام لنكولن.

ومع تطور وسائل الاتصال، توسع ميدان عمل الشركة حتى وصل إلى الشرق الأقصى في العام 1872 وأمريكا الجنوبية العام 1874. بعدها بدأت الشركة باستخدام الطابعة العمودية لبث الرسائل عبرها إلى صحف لندن. وفي العام 1923 استخدمت الراديو لبث الأخبار عالمياً، وفي العام 1927 استخدمت البرقعة الطابعة لتوزيع الأنباء على صحف لندن.

كل المعلومات المترابطة لديها تاريخياً، تحتاج إلى استخدام نظام يرتب لها هذه المعلومات ويوضح مجالات التفتيش والنتائج، فما الفائدة من كمية كبيرة من المعلومات من دون نظام يساعد على إيجاد المعلومة المطلوبة؟

ولهذا وصلنا إلى توقيع اتفاقات مع بنوك عدة في منطقة الخليج لاستخدام نظام Kondor+، حيث يستخدم هذا النظام ثلاثة مصارف في البحرين، ومصرفان في كلٍّ من السعودية والكويت والإمارات، ومن ثم الطريق لتوقيع اتفاقية مع أحد أهم البنوك السعودية لاستخدام من هذا النظام، كذلك مصر لدينا اتفاقات مع بنوك وأخرى نحو التوقيع. ومن الأمور المنتظرة بشدة عربياً من قبلنا ربط الأسواق المالية العربية، إذ قمة فجوة واسعة في هذا المجال حالياً ويجب التصدي لها بدءاً من توحيد القوانين ونهضة الأسواق، لتأتي بعدها مرحلة التنظيم التقني التي قد تكون أسهل المراحل وهذا يمكن دور رويترز.

حول الخطوات الحالية للتوسع ومواكبة الأسواق بالنسبة لرويتز، يقول كولي: «تركز على الحلول التقنية ونسعى لتعزيز هذا القسم، كما نحاول تأسيس قسم لتكنولوجيا المعلومات في مكاتبنا المنتشرة في السعودية لكي تبقى على تواصل دائم مع شركات المملكة، ولدينا طبعاً القسم ذاته في الإمارات لفهمه البلدان المجاورة. ومن المشاريع التي بدأنا بتطبيقها في المنطقة العام للمضي أنشظمة Risk Management System، Reuters Consultancy وتواصل توسيع عمل هذه الأقسام عبر تأسيس مكاتب في بلدان متعددة» ■

المعلومات لحظة لأخذ قرارات أكثر دقة ومعرفة في الميدان المالية بجمعها العالمي. ويكفي أن ينظر المتعامل بالمعلومات إلى شاشة معطياتنا في مركز عمله ليتمكن من أخذ قرارات أكثر دقة وربحية. وبالرغم من وجود الكثير من الشركات في هذا المجال إلا أن امتلاكنا للمزايا الإضافية والتفاضلية التي وقّرها لنا تاريخنا الطويل في المعلومات والأخبار وتأمينها جعلتنا نتقدم على الجميع.

ويتابع كولي: «ولأننا نعلم كيف تعمل المؤسسات المالية وحركتها، ولأن لدينا الخبرة والمعلومات والتقنيات المناسبة استطعنا تأمين القيمة المضافة التي لا تمتلكها باقي الشركات المزودة للمعلومات المالية الضرورية للمتخصصين في هذا المجال.

إضافة لذلك فإنّ عملنا على مستوى كافة الأسواق العالمية، حيث لدينا 220 مكتباً في معظم بلدان العالم، كما لدينا خبرة في مختلف اقتصادات وشؤون البلدان، وكذلك نعرف طبيعة وحركة عمل كافة المؤسسات والشركات والمنظمات، لذلك فحين تدخل المؤسسة الصغيرة كما الكبيرة ونعاطيها مع البنوك الصغيرة جداً كما الكبيرة جداً، وهذا يدل على مدى قابلية خدماتنا للتعامل مع المؤسسات من أي حجم».

المعلومات الخفيفة

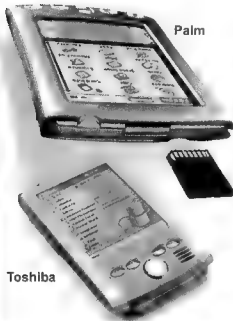
حول حركة التطور يقول كولي: «انطلاقاً من تطور أعمالنا بهذا المنحى تطورت تقنياتنا وبرامجنا فأصبحتنا قادرين على تطبيقها للزبائن، فولدت Reuters Consultancy. ويوجد نحو 12 مرافقاً مثلاً في مكتب دبي الإقليمي يعملون في هذا المجال، فيقدمون

الخدمات الاستشارية

تندرج للجموعة الشاملة من الخدمات الاستشارية التي تقدمها رويترز في 5 فئات منظمة للتركيز على الخدمات الأساسية التي تواجها الشركات، وهي: - البيانات في الزمن الحقيقي (Real Time)، يجب أن تضمن التوزيع المستمر والأمن للبيانات. - نظام الكمال: تعمل فئة البرمجيات الوسيطة على وصل التطبيقات غير المترابطة بعضها ببعض بشكل سريع لتوفير عمليات معالجة في الزمن الحقيقي (Real Time) وإتاحة المزيد من السرعة والفعالية للمعاملات، وهي تسمح أيضاً

بتشغيل العمليات المالية ضمن تطبيقات الزمن الحقيقي دون الحاجة إلى إجراء تعديلات هندسية كبيرة على النظم المركبة. - عمليات المشاهدة مع العملاء: الاستفادة الكاملة من خدمات الإنترنت لخفض تكاليف معالجة معاملات المتاجرة في الأسهم وتقليل المخاطر وتقديم خدمة متكاملة تماماً. - مطابقة عمليات المتاجرة بالزمن الحقيقي (Real Time): تسمح للمضاربين بإجراء عمليات المتاجرة بالزمن الحقيقي استناداً إلى الأسعار الفورية وبحسب حدود الائتمان المتاحة. - إدارة المخاطر.

الشركات تخفض الأسعار وتضيف مميزات كمبيوتر الجيب تقريباً.. للجميع



Palm

Toshiba



Compaq



Sony

المصنعة لأجهزة كمبيوتر الجيب مع التخفيضات التي راوحت بين 8 و 43 للثة حسب لوائح متاجر البيع الافتراضي مثل Zdnet.

وعلى رأس الشركات المخفّضة للأسعار كانت NEC التي أنزلت سعر جهازها Mobile Pro 790 من 877 إلى 499 دولاراً. أما Palm IIIc من 299 إلى 199. وتوالى بعد ذلك الانخفاضات لتستقر على الشكل التالي في أواسط شهر آذار/مارس 2002، كما هو مبين في الجدول.

إضافة المميزات

بعد أن تخطت الشركات حدود المنافسة بالسعر أتى دور المميزات الإضافية مثل الشاشات الملونة والتخزين الإضافي والسرعة ودمج تقنيات الهاتف النقال بالكمبيوتر. ولجأت بعض الشركات إلى توفير قطع وملحقات كجزء أساسي من الجهاز بعد أن كانت تعتبرها ملحقات وتبيعها منفصلة مثل الكاميرا والميكروفون

وغيرها، أنه لا بد من تنوع مصادر الدخل في الأسواق المشبعة بأجهزة الكمبيوتر والتي لا تملك معطيات مشوّعة.

وبدأت الأسواق في تلك الفترة بمشاهدة مباراة أجهزة كمبيوتر الجيب التي انتشرت كما لم يسبق لها أبداً، وكانت شركة Palm التي جازت لفترة طويلة على ثلاثة أرباع سوق هذا النوع من الأجهزة Handheld من الذين حصصوا نتائج إيجابية جداً.

ثم بدأت شركة Compaq تحقق النتائج الإيجابية خاصة مع سلسلة iPAQ التي حازت على إعجاب رجال الأعمال وصولاً إلى انتشارها في أوساط الجامعيين والوظفين. كذلك كان لشركة Toshiba تقدمه في هذا القطاع فأطلقت الجهاز e570 لتدخل إلى قطاع تحكمه بالفعل شركات مثل Compaq و Casio و Hp و Palm.

بداية الانخفاض

شهوراً شباط/فبراير و آذار/مارس من بداية هذا العام شكلاً موعداً لكل الشركات

انخفضت أسعار كمبيوتر الجيب Pocket PC مرات عدة خلال فترة أشهر على مستوى عالمي ما أثار حركة غير عادية في أسواق أسهم الشركات المصنّعة للقطع هذه الأجهزة وبرامجها. وزاد هذه التطورات كان للعديد من الشركات أمثال HP و Compaq و Toshiba... ردود فعل مختلفة لكنها تركزت في إضافة المميزات على أجهزتها وتخفيض أسعارها في معركة خاسرة لا تبدو حدودها واضحة حتى الآن.

العامان الماضيان

العامان الماضيان شكلاً انطلاقة جيدة لبعض شركات تصنيع وصناعة قطع الكمبيوتر التقليدية في مجال كمبيوترات الجيب والمحمولة. ودخل إلى هذه السوق من كان لا يزال مقتنعاً أنّ تنوع منتجاته غير ضروري. فالانخفاض الواضح في مبيعات الكمبيوترات التقليدية (للكتبي والمحمول) أفتح بعض الشركات ذات العلامة التجارية السعالية مثل Compaq و Toshiba و Hp

إذا سرقوا هاتفك،

... فلا تقلق

نجح علماء اميركيون في ابتكار رقاقة الكترونية تعمل على تقليد حوالت سرقة الهواتف المحمولة وذلك بجعلها غير ذات قيمة للمصوص، إضافة إلى ابتكار جامعة كاليفورنيا تقنيات أخرى تعتمد على تعجير الهاتف من بُعد من خلال رسالة مشفرة أو إعطاء أمر مشفر للهاتف بالاغلاق بصفة دائمة.

ونكرت شبكة BCC الاخبارية البريطانية أن إحدى الشركات الأمريكية صممت الرقاقة وبرمجتها بحيث تسمح لشغلي هذه الهواتف بتعطيلها عن العمل عن طريق جهاز للتحكم عن بُعد ومن خلال كلمة مرور سرية يدخل بها صاحب الهاتف المسروق.

وصرح مصدر بالشركة أنه في حالة سرقة الهاتف يمكن صاحبه أن يتصل به من أي هاتف آخر ثم يقوم بإدخال رقم كودي Code معين يرثي إلى تعطيله، وأشار إلى أنه يمكن بعد ذلك وفي حالة العثور على الهاتف إعادة تشغيله من جديد بواسطة صاحبه.

وكانت ظاهرة سرقة الهواتف المحمولة قد سجلت ازدياداً كبيراً في الآونة الأخيرة وبالإذات في أوروبا وأمريكا وسببت قلقاً للحكومات، وأشارت BBC إلى أنه في بريطانيا وحدها وقعت نحو 700 ألف جريمة سرقة للهواتف المحمولة خلال عام 2000 بارتفاع نسبتته 190 في المئة منذ عام 1995، ما دفع أحد النخبة في بريطانيا خلال الأسابيع الماضية لاصدار حكم بالسجن لمدة أربعة أعوام كعقوبة على ارتكابها، أملاً في أن تثقل رادعاً للمصوص.

ويعتقد مسؤولو الشركة أن تطبيق هذه التقنية الجديدة التي ابتكرتها على نطاق واسع من شأنه أن يوفر الحل لهذه المشكلة لجعل الهواتف المحمولة أقل جاذبية للمصوص.. وما يحدث حالياً أن سارقي هذه الأجهزة يتخلصون من البطارية الذكية الخاصة بالخط ويضعون بدلاً منها بطاقة فير أصلية لتتيح لهم إجراء أي كم من المكالمات المجانية حسب رغبته.

تخفيض أسعار كمبيوترات الجيب أوائل العام 2002

الجهاز	الانخفاض %	السعر القديم	السعر الحالي	تاريخ التخفيض
NEC Mobile Pro 790	43	877	499	7/3
Palm IIIc	34	299	199	4/3
Casio Cassiopeia EG-800STD	11	899	799	3/3
Handspring Visor Edge	20	249	199	15/2
HP Jornada 547	8	379	349	7/3
Handspring Visor Neo	15	199	168	16/2
Handspring Visor Platinum	15	199	169	5/3

والبطاريات الإضافية..
HP
32MB RAM ولكن هذا الجهاز ولازال هو السعر (500 دولار).

توشيبا

ركزت توشيبا على مميزات الوسائط المتعددة Multimedia التي رأت فيها المدخل الأساسي إلى الأسواق التي تسيطر عليها الشركات المنافسة، فقدمت مثلاً الجهاز e570 وسختته شاشة تعطي مساحة 240*320 وتدعم نحو 65 ألف تركيبة لونية. لكن الأسواق التي دخلت إليها HP وكومياك بقيت بعيدة النال عن توشيبا ولو أن سعرها كان يحاول البقاء تحت سقف هاتين الشركتين.

Palm

الوحيدة التي لم توقر سوقاً أو شريحة أو فئة شرائحية هي Palm، وهذا ليس مستغرباً كونها الأقدم والأكثر انتشاراً بين شركات صناعة وتجميع الكمبيوترات الصغيرة، فهذه الشركة سيطرت على 78 في المئة من سوق هذه الأجهزة (حسب شركة Palm).

وبدلاً من أن تتناول هذه الشركة أن تجعل أجهزتها شبيهة بالكمبيوتر المكتبى إختارت أن تجعله جهازاً شبيهاً بذاته، من حيث البساطة وإمكانية توسيع القدرات والجمع.

مثلاً جهاز Palm m515 يستطيع تخزين نحو 16MB في قرصه الشابت مع إمكانية إضافة الجبراسج وتركيب القطع التي تجعله متوافقاً مع أكثر من جهاز. ■

د .

شركة HP حاولت في الفترة الأخيرة الترويج لسلسلة Jornada بأسعارها التي تراوح ما بين 550 و 900 دولار. فقدمت Jornada 564 مع مميزات عرض على الشكل التالي:

سرعة المعالج: 206MHz وذكره بحدود 32 MB RAM ومساحة عرض 240*320 لشاشة LCD ملونة.

أما منتجاتها الأخرى Jornada 567 فلم يختلف عن سابقتها سوى بزيادة سرعة الذاكرة إلى 64 MB RAM. وجاء مؤخراً Jornada 720 بسعر 900 دولار ليرجع البعض كونه يأتي مع لوحة مفاتيح صغيرة وشاشة عرض بمساحة 640*240 أي أنه غير في مفهوم كمبيوتر الجيب لأنه بات شبه كمبيوتر دفتري.

كوميكا

تميز لدى كومياك جهاز iPAQ 3835 الذي حاز على إعجاب فئة رجال الأعمال بسبب الذاكرة التي يملكها حيث وصلت إلى 64 MB RAM مع تحسين في عمر البطارية بزيادة نحو 20 في المئة عن سابقتها من ذات السلسلة. ويضاف إلى هذه المميزات سرعة المعالج التي تتساوى

مع معظم الأجهزة الشابهة من الشركات الأخرى (206 MHz). وحافظ هذا الجهاز على سعر 600 دولار. وقبل هذا الجهاز كانت كومياك أنزلت iPAQ معمم ذات اللواصفات بإختلاف بسيط في الذاكرة

أحدث الأجهزة في الأسواق

Cassiopeia: Casio
Jornada: HP
كوميكا: iPAQ
توشيبا: e570
Mobile Pro 790: NEC

خيلنا ندرسه شوي...
اشقتك!

سمعت آخر تكتة؟

ايغالي رسالة

اللعبي والفرقة احلى
طالوة سوي

... (سوي)
انت الفاتمة انا

مش معقول شو حاوية
ها البطاقات!



www.maktoob.com

أكبر مجتمع عربي على الإنترنت

info@maktoob.com

توقيع اتفاقية تعاون بين وزارة الاتصالات والخدمات

وشركة إريكسون العالمية

شهد د. أحمد نظيف وزير الاتصالات والبيانات والمعلومات وسفّر جي لغدر سفير السويد في القاهرة التوقيع على اتفاقية تعاون بين وزارة الاتصالات والمعلومات وشركة إريكسون العالمية بهدف نقل التكنولوجيا والاستثمار في القيمة المضافة في مصر من خلال إنشاء والتوسع في عدد من المراكز الإقليمية لتطوير البرمجيات والدعم الفني للإنترنت المحمول والشبكات متعددة الوسائط ونقل الصوت والصورة والبيانات وشبكات التلفزيون المحمول بقيمة قدرها 200 مليون يورو على مدى السنوات الخمس المقبلة 2002 - 2007.



الوزير أحمد نظيف

وتأتي هذه الاتفاقية في ضوء سياسة الوزارة لتشجيع وجذب إستثمارات الشركات العالمية في خدمات القيمة المضافة وتطوير البرمجيات في مصر وذلك بموازاة ما تقوم به الشركات العالمية في مصر من تنفيذ عقود لتطوير البنية الأساسية للاتصالات وشبكة التليفونات الخاصة بالشركة المصرية للاتصالات.

يشمل الجزء الأول من الاتفاقية والذي وقعه أولي حليم وكيل أول في الوزارة ومانس دالين النائب التنفيذي لشركة إريكسون العالمية الالتزام الشركة بالمشاركة في برامج التنمية البشرية الخاصة بالخطة القومية للاتصالات والمعلومات بإجمالي إستثمارات قدرها نحو 200 مليون يورو على مدى السنوات الخمس المقبلة 2002 - 2007، وتشمل الاتفاقية إنشاء عدد من المراكز الإقليمية لتطوير البرمجيات والدعم الفني والتنمية البشرية في مصر اعتباراً من هذا العام وذلك بهدف تصدير خدمات القيمة المضافة بما يزيد عن 100 مليون يورو خلال السنوات الخمس المقبلة.

بريطانيا: إسترداد الديون عبر محاكم إلكترونية

يمكن للمستهلكين ورجال الأعمال الذين يسعون لاستعادة الديون غير المسددة اللجوء إلى المحاكم عبر شبكة الإنترنت. ويشكل هذا العمل جزءاً من مسعى للتغويض عن خسائرهم وفق خطة أطلقتها الحكومة البريطانية. وقامت إدارة المحاكم بالمبادرة بهذه الخدمة الجديدة على الإنترنت والتي سوف تتيح للدائنين رفع الدعاوى القضائية عبر شبكة الإنترنت، وتم رفع أكثر من 16 مليون دعوى قضائية العام 2000 لاسترداد الأموال المستحقة السداد، وهي ديون غير مسددة أو متأخرات إيجارات أو مدفوعات المشتريات أو مطالبات مودعي السلع والخدمات.

ويموجب هذا البرنامج سيتمكن المستهلكون ورجال الأعمال رفع الدعاوى في ما يتعلق بمبلغ ثابت يقل عن 100 ألف جنيه أسترليني من منازلهم أو مكاتبهم على مدار الساعة خلال كامل أيام الأسبوع، ويتوقع رؤساء المحاكم أن يتلقوا نحو 25 ألف دعوى قضائية عبر خدمة الإنترنت في نهاية العام الجاري.

الامارات: ميناء زايد ينجز عملية تطوير المعلوماتية

أشرفت دائرة الموانئ البحرية برئاسة الشيخ سعيد بن زايد آل نهيان على الانتهاء من إنجاز أكبر عملية تطوير لنظام البنية التحتية المعلوماتية في الشرق الأوسط ميناء زايد البحري والذي يتضمن تركيب نظام متكامل لكافة عمليات البناء التشغيلية والادارية.

وأضاف مبارك محمد البوعيين وكيل الدائرة لشؤون العمليات أن هذا المشروع الذي يعدّ من أبرز المشاريع الدولية في مجال النقل البحري، أنه قد تم بالتعاون مع مؤسسة "الامارات للكمبيوتر" واللجنة الفنية المكلفة بإنجاز المشروع في ميناء زايد.

أخبار أسواق المال العالمية للمستثمرين في المنطقة

أخبار للمال العالمية وأحدث مجريات وتطورات أسواق المال وأسهم الإستثمارات الإسلامية من خدمة داو جونز الاخبارية ستكون متاحة لأول مرة للمستثمرين الذين يعتمدون الخدمات الاستثمارية التي تقدمها شركة Ithilal لخدمات المالية للبرصة عالمياً لتوفير الحلول المالية الاستثمارية وفقاً للشريعة الإسلامية إلكترونياً عبر الإنترنت.

ويكسّم المحتوى الذي تقدّمه خدمة داو جونز الاخبارية بشموليته ليعطي كل الاخبار للمالية والاقتصادية في العالم بالإضافة إلى أحدث أنباء ومقترحات أسواق المال التي يتم الاتجار فيها وفقاً لتعاليم الشريعة الإسلامية. وتجدر الإشارة إلى أن حجم الأموال التي يتم تداولها وفق الشريعة الإسلامية في الأسواق العالمية تقدر بمائتي مليار دولار أمريكي. وبالإضافة إلى خدمات الاستثمارات المالية الإسلامية في الأسهم والصناديق الاستثمارية للشركة يمكن استخدام موقع Ithilal للخدمات المالية www.ithilal.com الاستفادة من المحتوى المتميز الذي تقدّمه شركة داو جونز، والذي يشتمل على فئات عدة منها مؤشرات داو جونز لأسواق المال الإسلامية.



AA mdu price 47.23 (+54) x 05 PM EST on Mar 27
Brk quote 2004 closed 10.0000

فاقة عبر الأقمار الصناعية، وستعطي بونينغ قدماً في المشروع رغم انسحاب أكثر ثلاث شركات طيران أميركية منه في الآونة الأخيرة.

بونينغ ستقدم خدمات الإنترنت على الطائرات

قالت شركة بونينغ أكبر شركة في العالم لصناعة الطائرات التجارية، إنها حصلت على ترخيص من السلطات الرقابية الاتحادية لتأسيس شركة لتقديم خدمات الإنترنت على الطائرات، والشركة واسمها Connection توفر دخولاً سريعاً إلى الشبكة العالمية للمسافرين جواً بما يتيح لهم إرسال واستقبال البيانات بسرعة.

الفرع تتعاوى توزيع نقاط وحيدة قد تكون سبباً في فشل الشبكة أو توقف تدفق المعلومات.

وأعلن د. الفريخ بهذه المناسبة أن المدينة قدمت مزودي الخدمة في الملكة مجاناً ولفترة محدودة خطوطاً إضافية.

وأكد د. الفريخ عدم وجود أي التزامات مالية من قبل المدينة تجاه مزودي الخدمة مقابل الخطوط المجانية المقدمة لهم موضحاً أن الهدف من ذلك هو تمكين الشركات والمؤسسات المقدمة للخدمة هذه إجراء الاختبارات اللازمة لشبكاتهم ومعرفة مدى إمكانية هذه الشبكات في الاتصال بجهات وتدارك الأخطاء عند اكتشافها مشيراً إلى أن الفترة المقدمة من المدينة هي أسبوعان كافيان تماماً لعمل الاختبارات اللازمة للشبكات.

مدينة الملك عبد العزيز:

تطویرات وتوزيع اعمال

أعلنت مدينة الملك عبدالعزيز للعلوم والتقنية عن افتتاح فرعها الجديد التابع لوحدة خدمات الانترنت في مدينة جدة. ووفقاً للمعرض على وحدة خدمات الانترنت في المدينة د. إبراهيم بن صالح الفريخ فإن الفرع الجديد سيكون رافداً للمركز الرئيسي في الرياض حيث سيسهم في توزيع الاعمال ويؤدي إلى التوسع في الخدمة عندما يصبح بالإمكان لزودي الخدمة حرية اختيار الارتباط بالشبكة سواء من الرياض أو من هذه مشيراً إلى أن هذه الأزايا لوجود هذا

السعودية: أرامكو تدرّب موظفيها



تعتزم أرامكو السعودية ابتداء من شهر آذار/ مارس المقبل تطبيق نظام التعليم المتكامل الذي يعرف بإسم خدمات التعليم الإلكتروني العام بحيث تكون أول شركة كبرى في الشرق الأوسط تطبق هذا النظام.

وسوف تطبق الشركة هذا النظام بصورة تدريجية إلى أن يتم دمج جميع خدمات التعليم الإلكتروني خلال العام في موقع واحد يضم مئات الدورات التدريبية التي يجري الآن تقديمها في مختلف الدوائر التابعة للشركة.

ويعد إطلاق هذا البرنامج ضمن إطار الجهود التي تبذلها أرامكو السعودية من أجل تسهيل التدريب اللازم لموظفيها وأكسابهم المهارات الضرورية لمواجهة التحديات التي تفرضها المنافسة الشديدة في السوق العالمية وتجاوز المشكلة التي تواجه برامج التدريب في ما يتعلق بالارتباط بين التدريب للموظفين وعدم التأثير السلبي على الإنتاجية نتيجة تركهم مواقع العمل.

حيثكس السعودية يجتذب الشركات العربية

أعلنت مدينة دبي للانترنت، عن تنظيمها لـ "جناح الاتصالات" ضمن فعاليات معرض "حيثكس السعودية"، الذي يقام في مركز الرياض للمعارض من 21 إلى 25 نيسان/ أبريل 2002، والذي يستقطب كبرى الشركات التي تتخذ من الإمارات مقراً لها، حيث أكدت أكثر من 15 شركة في الإمارات مشاركتها في الحدث. ويضم جناح الاتصالات تشكيلة من المنتجات التقنية لفخس شركات مقرها مدينة دبي للانترنت.

حول هذه المشاركة قال أحمد بن بهات، المدير التنفيذي لمدينة دبي للانترنت: "يعد معرض (حيثكس السعودية) فرصة مثالية لمدينة دبي للانترنت للترويج عن أهم الخدمات والإنجازات التي تقدمها للمدينة في قطاع تقنية المعلومات، فيما تقدم مشاركتنا في المعرض الفرصة للشركات التي تتخذ من المدينة مقراً لها، لتعزيز تواجدها في السوق السعودية، حيث يعد اختيارنا لجناحنا في المعرض الذي يجمع مدينة دبي للانترنت وشركات تقنية المعلومات التي تتخذ من المدينة مقراً لها، اختياراً جيداً لهذه الأهداف".

وتتضمن قائمة المنتجات التقنية التي تقدمها مدينة دبي للانترنت في المعرض: منتجات الحماية الرقمية من "كاتافورت" وكانت شركة "دانا" المتخصصة في أجهزة الحماية أسست في تشرين الأول/ أكتوبر العام 2001 - ويظم بالتزامن مع معرض "حيثكس السعودية" - مؤتمر التجارة الإلكترونية، حيث يقام المؤتمر في قاعة فيصل للمؤتمرات بحضور نخبة من أبرز المتخصصين في قطاع تقنية المعلومات، إضافة إلى محاضرات وورش عمل مصاحبة لفعاليات المعرض، التي تعالج قضايا عدة في هذا المجال منها: الخدمات الإلكترونية المستخدمة في المؤسسات الحكومية والتحديات التي يواجهها قطاع برمجيات وتجهيزات الكمبيوتر، وتشارك "إيمنت كي" وهي من الشركات المتخصصة في مجال برامج التدريب والتطوير على الكمبيوتر، معرض مجموعة من برامجها الخاصة بالتعليم الإلكتروني، التفرقة بين اللغتين العربية والإنكليزية. وتتملك الشركة حالياً فرعاً في جدة والرياض وفرعاً آخر يفتتح قريباً في الدمام.



LEBANON'S AMBASSADOR TO THE SKIES.



Since the beginning of history, the majestic cedar has been the symbol of Lebanon, a land of startling contrasts, renowned for its warmth and hospitality. As the country's national carrier, Middle East Airlines (MEA) is proud to bear the cedar tree aloft, casting its tradition of warm welcome around the world.

MEA offers the most non-stop flights between Lebanon and Europe, the Gulf, Middle East and Africa with very convenient timings, on-time departures, unsurpassed customer care and frequent flyer miles.

For more information contact your local travel agent or Middle East Airlines on 01-629999 or at www.mea.com.lb



Subscribe to our Cedar Miles program now and start earning free travel on MEA.
Log on to www.mea.com.lb/cedarmiles/apply.htm

صخر

تعتمد الياس تكنولوجيا

أعلنت شركة صخر للبرامح الحاسب، وأحدة صناعة البرمجيات العربية، عن اختيار شركة الياس تكنولوجيا كمزود لحلول صخر في الجمهورية التونسية. وتعتمد شركة الياس، للتخصص في مجال حلول أنظمة إدارة الوثائق وبرامح سير العمل، شركة متخصصة في مجال توفير الحلول الكاملة والشاملة والمرونة الخاصة بمعالجة الكم الهائل من المعلومات من الوثائق الإلكترونية والورقية بالإضافة إلى الإجراءات المتعلقة داخل المؤسسات.

وقد حققت شركة الياس كفاءة عالية في التكامل مع هذه النوعية من الحلول والتفاعل مع أنظمة معلومات الأعمال واستخدام أحدث التقنيات.

وستكون شركة الياس مسؤولة عن العديد من منتجات صخر المبكرة الصممة خصيصاً لتفي باحتياجات الحكومة وقطاع الشركات مثل نظام "أرب دوكنس"، الذي يعد أول نظام إدارة وثائق عربي متكامل والذي حاز على لقب أفضل برنامج أعمال عربي من كبرى دور نشر تقنية المعلومات في المنطقة في احتفال ITP في معرض جيتكس - دبي العام 2001. بالإضافة إلى مؤهل البحث ثلاثي اللغة "الإيريس" وبرنامج "القارئ الآلي" للتعرف الضوئي على الحروف الحائل على العديد من الجوائز، الذي يدعم 19 لغة ما بين شرق أوسطية وأوروبية ونظام صخر للنشر (SPS) لنشر الصحف والمجلات على شبكة الإنترنت وبرنامج النشر الإلكتروني، ونظام الآلة القارئة الذي يستخدم منه قارئ نعمة البصر بالإضافة إلى منتجات وخدمات الترجمة والعديد من الحلول والخدمات المبكرة والتطبيقات المتقدمة للحكومة الإلكترونية.

أسواق منطقة الشرق الأوسط تتفوق على أسواق الولايات المتحدة وأوروبا من حيث زيادة معدل الإنفاق العام على حلول تقنية المعلومات.

فوجيتسو سيمنز

تطلق أجهزة كمبيوتر

تماشياً مع الاتجاه المتنامي لاستخدام المتزايد لأجهزة الكمبيوتر المحمولة، أطلقت "فوجيتسو سيمنز للكمبيوتر" مؤخراً مجموعة أجهزة الكمبيوتر المفكرة "لايف بوك أس" في أسواق منطقة الخليج. وتمتاز مجموعة الكمبيوتر المفكرة الجديدة، التي تحتوي على كافة مميزات جهاز الكمبيوتر التام للاستخدام المكتبي، بكونها الأخف وزناً ضمن فئتها بحيث لا يزيد وزنها عن 1.71 كيلو غراماً.

وقالت جاكى كارسون، المدير الإقليمية للتسويق والمبيعات في منطقة الخليج في شركة "فوجيتسو سيمنز للكمبيوتر": "لقد تم تصميم جهاز "لايف بوك أس" -5582 لكل من يرغب باقتناء جهاز كمبيوتر مفكرة محمول بدلاً من لوحة مفاتيح صغيرة وملصقات خارجية عديدة، ويعتبر حجم هذا الجهاز معقولاً، بحيث أنه نحيف وخفيف ويمتاز بسهولة الحمل والتخزين، إضافة إلى تميزه بقدرة الأجهزة المحمولة العادية".

توشيبا

تطلق جهازين



أحمد خليل، مدير
إبرعات والتسويق
لعمليات الشرق
لأوس في توشيبا
لخليج

أعلنت توشيبا أنها بدأت بتوفير أنحف جهاز كمبيوتر دفتري في العالم في أسواق الشرق الأوسط. وتبلغ سماكة هذا الجهاز الذي أطلق تحت اسم "بروتيجي" 20 ميليمتراً فقط، ويصل وزنه إلى كيلو غرام واحد بينما يعتبر حجم قرصه الصلب ذو سعة 20 GB أصغر بنسبة 40 في المئة من أية شاشة أخرى من هذا الطراز وبالحجم ذاته. وكانت الشركة أعلنت قبل ذلك أنها أطلقت الكمبيوتر "ساتلايت 1900" الذي يمتع بمعالج بنتيوم سرعة 1.7 GHZ ما يوفر أداء متطوراً عند تعامل المستخدمين مع ملفات الوسائط المتعددة أثناء تنقلاتهم.

Satellite



جهاز توشيبا

سوني أريكسون

تطلق مجموعة أجهزة جديدة

أطلقت سوني أريكسون مجموعة جديدة من آخر مبتكراتها في مجال أجهزة الاتصالات، مثل الهاتف النقال الجديد P800 والهاتف النقال المميز بقدرته على التقاط الصور



T68i والهاتف النقال الخاص بالألعاب والتسلية T700 وساعات HCB-30 اللاسلكية وجهاز HCB-30 اللايدي الخاص بالساعات. وتعتبر هذه المجموعة الجديدة من أجهزة سوني أريكسون من أحدث ما أنتجت تكنولوجيا أحدث الاتصالات للناس في حياتهم اليومية ضمن العمل أو المنزل. ويشار إلى أن التحالف الذي بدأ بين سوني وأريكسون حقق حتى اليوم إنجازات بعد عشرات الأجهزة والأدوات الخاصة بالاتصالات.



نوكيا

تطلق مجموعة هواتف

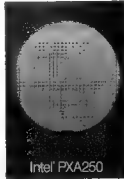


أطلقت نوكيا مجموعة جديدة من هواتفها تضمنت تحسينات

وتعديلات على هواتف قديمة وأخرى جديدة وهي: 3510 مع دعم GPRS و 6310 ثلاثي الموجات و 7210 مع الشاشة الملونة وتقنية MMS و 9210i للإنترنت و 3410 مع تكنولوجيا JAVA. وتميزت كل هذه الهواتف بشاشاتها الأكثر تطوراً من المجموعة القديمة إضافة لميزات الاتصال بالإنترنت عبر تقنية GPRS والتطبيقات المهمة التي تتمتع بها بعض هذه الهواتف. وتعتبر المجموعة هذه أحد أركان سياسة نوكيا التي تقضي بدخول كل شرائح المستهلكين في مختلف الأسواق على امتداد العالم للحفاظ على صدارة انتشار هاتف نوكيا.

إنترنت

تطلق معالجات جديدة



معالج إنتل الجديد

أعلنت شركة إنتل عن طرح أول معالجات للتطبيقات التي تعتمد على تكنولوجيا Xscale التي قامت بتطويرها، وهذا يحملان اسم معالجي التطبيقات Intel PXA250 و Intel PXA210.

الكاتيل

تعلن عن إنجازات العام 2001

أعلنت شركة الكاتيل أنها فازت بالمركز الأول على مستوى العالم في أسواق نقل الكابلات الضوئية الأرضية والبحرية، وذلك حسب تقرير شركة RHK.

وكان خبر هذا الإنجاز غير المسبوق هو التالي للإعلان الأول لشركة RHK خلال معرضها الأوروبي والذي تحدثت فيه عن دور الكاتيل الريادي في المجال الدولي للنقل الضوئي STARTRAX2002 والذي يشمل كل من التطبيقات الأرضية والبحرية.

وحسب آخر خبر على موقع الإنترنت الخاص بشركة RHK، فإن الكاتيل سيطر على كل من سوق نقل الكابلات الضوئية الأرضية، ونظم DWDM بالإضافة إلى المحولات الرقمية المتقاطعة والمحولات الضوئية بنسبة 14,2 في المئة من الأسواق لعام 2001، وكذلك سوق نقل الكابلات الضوئية البحرية، بتغطية للنهايات الطرفية للشبكات البحرية وذلك بنسبة 41 في المئة من الأسواق لعام 2001. ونتيجة لذلك فقد أصبح لـ الكاتيل الريادة الدولية في أسواق النقل العالمي للكابلات الضوئية سواء التطبيقات الأرضية منها أو البحرية، بنسبة 17 في المئة من الأسواق لعام 2001.

إيسر

تحقق مبيعات مرتفعة مع شركة "عالم الكمبيوتر" في البحرين

أصبحت مملكة البحرين من دول الخليج الرائدة في استخدام تقنيات الحوسبة المتقدمة بشكل سريع وذلك وفقاً لإحصاءات شركة إيسر كمبيوتر الشرق الأوسط، التي شهدت مبيعاتها نمواً كبيراً في المملكة لعام 2001 بنسبة 80 في المئة في قطاع الحكومة والأعمال ونسبة 40 في المئة ضمن مبيعات أجهزة الحوسبة المنزلية.

وبتقديمها لأفضل التقنيات، تمكنت إيسر وبالتعاون مع الممثل الرسمي لها في البحرين، شركة عالم الكمبيوتر، في العام 2001 من الفوز بالعديد من المشاريع الضخمة في أهم قطاعات المملكة، مثل وزارات التعليم، والكهرباء والماء، ومكتب الخدمة المدنية.

ونتيجة لجهودها للتواصل في تشجيع استخدام تقنيات الحوسبة والإنترنت في البحرين، حققت إيسر نتائج نمو عالية في مبيعات الحوسبة المنزلية بنسبة تصل إلى 40 في المئة العام 2001، بمبيعات زادت عن أكثر من 2000 جهاز كمبيوتر في العام 2001.

وشهد العام 2001 زيادة أخرى منقطعة النظير في عمليات إيسر في البحرين على صعيد استخدام الكمبيوتر للحصول المماثل على الجوائز TravelMate، إذ بلغت نسبة زيادة نمو إيسر في هذه الفئة 100 في المئة للعام 2001 مقارنة بالعام 2000.

زاوية دوت كوم

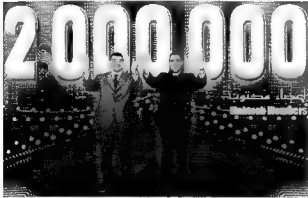
تتعاون مع "إيه بي كيو"

أعلنت إيه بي كيو للاستثمار وهي إحدى الشركات الخاصة العاملة في مجال الاستثمار وشركة "زاوية دوت كوم" وهي البرابة الإلكترونية العربية المتخصصة في مجال توفير خدمات المحتوى المالي والتجاري، عن إنشاء شركة "إيه بي كيو زاوية ABQ Zawya" كشركة تابعة للاستراتيجية للشركة. وفي إطار خططها الجديدة لإعادة الهيكلة، أعلنت إيه بي كيو زاوية عن نقل المقر الرئيسي للشركة من لندن إلى دبي. وتعتبر مبادرة نقل مقر الشركة إلى الإمارة خطوة استراتيجية للشركة للانتقال إلى المنطقة وتطوير أسواقها الإقليمية، خاصة وأنها تزامنت مع إعلان سمو الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم ولي عهد دبي ووزير الدفاع في دولة الإمارات العربية المتحدة، عن إنشاء مركز دبي المالي العالمي الذي يتوقع أن يخدم سوقاً يصل تعداد سكانها إلى 7,1 مليار شخص، أي ما يشكل نحو ربع تعداد السكان في العالم.

كمبيوتر أسوسييتس

تتوقع تزايداً في مشاريعها في المنطقة خلال العام 2002

أعلنت شركة كمبيوتر أسوسييتس الشرق الأوسط، المتخصصة في تزويد برمجيات الأعمال الإلكترونية في العالم، عن توقعاتها بالتزايد معدلات الصرف العام على حلول تقنية المعلومات في أسواق تقنية المعلومات في منطقة الشرق الأوسط خلال العام 2002، وعن نمو كبير في قاعدة مشاريعها وعمالها تبعاً لذلك.



من اليمين: الرئيس التنفيذي سمير طوقان، ورئيس مكتب التكنولوجيا حسام خوري

مشتركيه المليونين، ليصبح بذلك أكبر موقع إلكتروني في العالم العربي.

وعن الإنجاز الكبير الذي حققه مكتب خلال ثلاثة أعوام فقط من تأسيسه، يؤيد سمير طوقان، المدير التنفيذي للشركة، بالمستوى العالي والمتقدم الذي توصلت إليه منطقة الشرق الأوسط على صعيد تكنولوجيا المعلومات، والتي بلغت خدماتها مستوى يتوافق والمعايير العالمية.

وقال طوقان: "في منطقة الخليج التي ارتبط اسمها مباشرة بالإنجاز البتروli، شكل الإنترنت حقبة جديدة في مجال الأعمال، فاستقطب أبرز صانعي تكنولوجيا المعلومات الذين سعوا إلى التحالف الاستراتيجي مع الشركات المحلية واستخدام المستثمرين في هذا المجال، ما ينشط الأعمال ويفتح الباب أمام فرص جديدة".

أضاف: "كان مكتب دوت كوم أول من تحالف مع أبرز الشركات وأهمها في كل من أوروبا والولايات المتحدة الأميركية إلى جانب أفريقيا والشرق الأقصى، وقد تم استخدام وسائل الاتصال الإلكتروني طويلاً من قبل كل من الأفراد والمؤسسات الإدارية والإعلامية البارزة حول العالم".

وبدوره صرح حسام خوري، رئيس الشركة والمسؤول عن القسم التقني قائلاً: "إن انضمام مليون مشترك إلى عائلة مكتب خلال هذه الفترة الوجيزة هو دليل واضح على نجاح عالم الإنترنت العربي". وتابع: "كما يعكس هذا الإنجاز درجة الوعي العالية التي بلغها عشاق الإنترنت العرب في المنطقة".

ويعتمد نجاح مكتب دوت كوم برأي خوري، على استخدام أحدث التقنيات وأفضلها إضافة إلى تنوع خدمات الشركة، لتطاول مختلف الأعمال المتصلة بالإنترنت، ويحرص مكتب دوت كوم على تنويع خدماتها بما فيها تقديمه أول خدمة للبريد الإلكتروني المجاني بالبلغتين العربية والإنكليزية والحماية الكاملة من الفيروسات إلى جانب إرخال وسائل اتصالات متطورة وحلول خاصة بالبريد الإلكتروني لمختلف المؤسسات حول العالم.

وتكشف الإحصاءات المتعلقة بمكتب دوت كوم، أن نسبة المشتركين من المملكة العربية السعودية شكلت 17,75 في المئة من المجموع العام، فيما تحتل مصر المرتبة الثانية بنسبة 12,96 في المئة، يليها كل من الأردن والإمارات العربية المتحدة والكويت. أما غالبية المشتركين، فمن الطلاب، 42 في المئة، ثم محترفي الكمبيوتر والخبرة العاملة في القطاع الإداري.



من اليسار: المدير الإقليمي لأوروبا والشرق الأوسط دان فان دير ويسفوزن، وعبد العزيز حمد السلوم، العضو المنتدب

في حين تناقص هذا العدد في كل من أوروبا وأميركا بمعدل 10 في المئة، كما يعلّق دان فان دير ويسفوزن، نائب الرئيس، لشركة كمبيوتر أسوسييتس.

اماراتس تنتشر غروب

تقدم iPIX



من اليسار: روجر سوان و تيم بروكس من iPIX و وديع أحمد من اماراتس فنشتر غروب

استعرضت اماراتس فنشتر غروب تقنية iPIX في دبي مؤخراً حيث قدمت للصحافة وممثلين عن الشركات المتخصصة في مواقع الإنترنت وقالت انها وصلت الى كافة أنحاء المنطقة من المغرب الى باكستان. وأتيح للصحافيين فرصة التعرف على iPIX من خلال عرض تم فيه تكوين صورة لمنطقة شاطئ الجميرا بواسطة دمج صورتين رقميتين تم التقاطهما بعنسة على شكل عين السمكة لتشكل صورة كروية واحدة 360°.

وقال وديع أحمد، مدير التسويق لدى اماراتس فنشتر غروب، إن iPIX تشكل ابتكاراً رائعاً في مجال التصوير وبهذه الطريقة فإن الشركة ستوفر أفضل التقنيات للتصوير "الغاطس" في المنطقة، وستوفر للناس فرصة استخدام الإنترنت بطريقة جديدة كلياً.

مكتب دوت كوم

يصل مليوني مشترك

أكد مكتب دوت كوم www.maktoob.com، الموقع العربي في مجال البريد الإلكتروني والخدمات الأخرى المساندة، أمس، تحقيقه قفزة نوعية في تاريخه إذ طوّرت الإنترنت في المنطقة حيث بلغ عدد

Click

Click

البرنامج العربي الأول المخصص في عالم الأقمار الصناعية

على قناة



أرابتك

الخميس

إعادة

9am Beirut

7am GMT

الستات

مباشرة

9pm Beirut

7pm GMT

الثلاثاء

إعادة

3am Beirut

1am GMT

Click

إعداد : مهند أمين

مشارك إعداد وتقديم : توفيق جبران

إخراج : طريف سيد حسن



شاهدونا وزورونا على : www.click.ae



أرابتك

• Arabsat 2A, C Band, Frequency 4039.25 MHz • Arabsat 3A, KU -Band Frequency 11839.5 MHz

• Europe: Hotbird (3), MPEG2, Frequency 12279.6 MHz

• USA & Canada : Telestar (5), MPEG2, Frequency 12152.5 MHz • Nilesat 11868 MHz

فيرتسكيب

تطلق نظاماً للطب الحيوي

أعلنت شركة فيرتسكيب Verscape، التي تعتبر أول شركة متخصصة بتقديم حلول "خدمات الويب" التجارية للمبتدئين وفق تقنية نظام NET في المنطقة، عن إطلاق نظامها الجديد المخصص للقطاع الطبي الذي يحمل اسم "نظام إدارة علاقات للشارع الشاملة" (XeRM)، والذي يهدف إلى تسهيل عمليات مؤسسات القطاع الطبي. ويمكن استخدام هذا النظام من قبل العيادات الطبية الصغيرة وصولاً إلى المستشفيات والمراكز الطبية المتطورة والشركات المتخصصة في مجال الصيدلة.

وقد تم تطوير هذا النظام المخصص للقطاع الطبي باستخدام خدمات الويب المتفوقة بحيث يشمل عمليات البيع التفاعلية للمنتجات الطبية والمعدات والخدمات، إدارة مصادر التوريد والمواد، إدارة بيانات المرضى، العناية الشخصية بالمرضى وخدمات العناية الذاتية، موافقات طريقة تدفق العمل والعمليات الإدارية الداخلية، إدارة خدمات العملاء، التفكير بالمواعيد وتنظيمها، إدارة طلبات التأمين وتقاير البيانات والمعلومات.

وقد بدأ العديد من المراكز الطبية الخاصة في الإمارات بتبني هذا النظام الذي طورته فيرتسكيب بهدف الاستفادة من قدراته لعرض بيانات كافة الخدمات والتسهيلات التي يقدمها المركز الطبي وذلك عبر شبكة الإنترنت. إضافة إلى ذلك، تسمح ميزة الاتصال التفاعلي للعملاء والمرضى بالحصول على استجابة فورية لطلباتهم الطبية وتسهيل حجز المواعيد عبر الإنترنت لكل من المرضى والأطباء وجدولة المواعيد والحصول على ملفات طبية تجعل الأطباء على أتم الاستعداد لمقابلة المرضى. وباستضافة المرضى سجلاتهم على كامل بياناتهم الطبية التي تصف حالتهم الصحية، سجلاتهم القيمة لدى المركز الطبي والوصفات الطبية التي تعاملوها وذلك على مستوى متقدم من الحماية والسرية.

إنمارسات

نحن عن نتائج 2001

أعلنت شركة مشاريع إنمارسات، رائدة خدمات الاتصالات العالمية المتحركة عبر الأقمار الصناعية، عن النتائج المالية الكاملة للعام المنصرم في 31 كانون الأول / ديسمبر، فجاءت على الشكل التالي:

ارتفعت عوائد المجموعة الإجمالية خلال العام 2001 بنسبة 6 في المئة لتصل إلى 442 مليون دولار أمريكي مقارنة بـ 417 مليون دولار أمريكي وهي عوائد المجموعة في العام 2000. وساهمت إنمارسات الحرة بنحو 416 مليون دولار من عوائد المجموعة، بلغت حصة نقل البيانات فيها 40 في المئة أي بزيادة قدرها 19 في المئة على العام 2000.

و ثبت تقريباً حجم عوائد الشركة قبل الضرائب والمصاريف عند 280 مليون دولار أمريكي مقارنة بنحو 286 مليون دولار العام 2000، بينما مبدت أرباح الشركة قبل الضرائب إلى 63 مليون دولار أمريكي بينما وصلت في العام 2000 إلى 93 مليون دولار. يرجع ذلك بصورة رئيسية إلى المصاريف الزائدة الناجمة عن تأجيل الاكتتاب العام الذي كان مخططة لهذا العام، و عملية تصفية النفقات والمصاريف المتعلقة

بإغلاق أعمال سيت فير Setfir في شركة ميراسيس الصدارة Merasis.

بالإضافة إلى التزام مشاريع إنمارسات بالاستثمار في المشروع المشترك مع شركة إيريدا المحدودة Airfa Ltd وتغطية تكاليف إعادة الهيكلة من خلال استئجار تمويل مرة واحدة. أما الأرباح للسهم الواحد فلقد بلغت 0,65 سنت من الدولار أمريكي على أساس التعويم وهي بذلك تفوق أرباح السهم في العام 2000 والتي كانت 0,62 سنت من الدولار للسهم الواحد، ويعود هذا الارتفاع إلى تحسن بعض الظروف الضريبية.

رابة تكريم فريق عملها



الوزير د. أحمد نظيف مع الكوادر

احتفل فريق رابة القابضة وشركائها المكون من حوالي ألف خبير فني مصري من المخصصين في صناعة تكنولوجيا المعلومات والاتصالات بإنجازاتهم لعام 2001 في حفل ضم عدداً من المساهمين وبعض كبار العملاء، وقام د. أحمد نظيف بتسليم جوائز وشهادات التقدير للمتميزين من فريق رابة، مظهرًا كل الدعم والتأييد لشركة رابة كشركة وطنية تسهم في تحقيق حلم مصر في القيام بدور ريادي في المنطقة في مجال هذه الصناعة الاستراتيجية.

وعرض مدهنت خليل رئيس مجلس الإدارة والمعضو المنتدب أهداف واستراتيجية الشركة وما حققته منها منذ إنشائها، متطرقاً لمرحلة التطور المختلفة للشركة وتحديات الأعوام المقبلة.

أوراتك

تعاون بين وسيرياتك

وقعت أوراتك وهي شركة مشتركة لرابية القابضة وأوراسكوم لتكنولوجيا المعلومات مؤخراً عقداً متعلقاً بمكنة نظام العمل لأقسام المالية والمخازن والمشتريات في سيرياتك، إحدى الشركات الرائدة في مجال التليفون المحمول في سورية.

و صرح مدهنت خليل، رئيس مجلس إدارة شركة رابة القابضة والمعضو المنتدب، بأن هذا التعاقد يأتي في إطار سياسة الشركة في التوسع في الشرق الأوسط من خلال تصدير الخدمات الخدمية المتخصصة والبرمجيات حيث يعتمدان في المقام الأول على وجود كوادر متخصصة في مجال تكنولوجيا المعلومات على أعلى مستوى

Enjoy the
4 Seasons of
Management Excellence
in Lebanon

Seasons of Management Excellence in Lebanon

Go on...

Mix Business & Pleasure.

LEARNING IS FUN

with ICTN's Outdoor training consultancies workshops

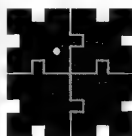
All year round, ICTN organizes safe and enjoyable outdoor management activities for mixed-age, mixed-ability, and mixed-fitness groups.

**Free 5* Hotel
Accommodation
for Bookings
3 Weeks
in Advance
of the Events.**

**CORE VALUES
INCLUDE:**

- ✓ Safety and enjoyment
- ✓ Relevance to business
- ✓ Care of the environment
- ✓ Value for money
- ✓ 5-days outdoor & indoor
(Saturday to
Wednesday)
- ✓ 5* food & refreshments

CONTACT
us for further info.:



International Consulting
and Training Network

ADONIS:

+961.9.217318

+961.9.217319

+961.9.217323

+961.9.216837

BEIRUT:

+961.1.970444

+961.1.970555

P.O.Box: 103 Jounieh

e-mail: ictn@terra.net.lb

LEBANON

ICTN

Spring

Apr. 20 to 24,

- Free yourself from 'blindness', & deepen your knowledge of creative processes and risk assessment with ICTN's outdoor workshop
- Experience the thrill of risk-taking by paragliding over the Lebanese mountains
- Discover your energy level and reach your full potential through your Q O₂ Profile

Summer

Aug. 24 to 28,

- Create high energy & high performance environment by working together in teams with ICTN's outdoor workshop
- Establish & assess key performance indicators & measure the effectiveness of every job position through an exciting experience of teaming & sailing
- Improve internal communication &

Autumn

Oct. 20 to 24,

- Learn to plan, implement & manage a project through a team climbing adventure
- Learn quality work & punctuality through a team climbing adventure
- Discover your energy level and reach your full potential through your Q O₂ Profile

Winter

Jan. 25 to 29,

- Go from management towards leadership & lead your team towards achieving your organization's goals through ICTN's outdoor workshop
- Discover your leadership power sources by successfully building an igloo or skiing
- Know your leadership potential through your Leadership Behaviors 360° Profile

الأنسب لجمعية بائعي نظام BAAN من أجل توريد وتنفيذ كافة حلول BAAN المتكاملة في منطقة الشرق الأوسط.

يساعد نظام BAAN الشركات على التنافس في ظل اقتصاد الإنترنت مع إقبالها المتزايد على المعلومات وأنشطة التكامل والتعاون، وذلك من خلال مروحة من الحلول القوية والحديثة. فبرنامج BAAN يقدم حلولاً تدعم الشركات في عمليات التصنيع والموارد وصناعة الخدمات والصناعات الهندسية التي ترون نحو تكامل محكم لعملياتها للعقبة، ونحو تعزيز التعاون مع العملاء والشركات، كما تزود حلول BAAN المستثمرين النهائيين بمعلومات شخصية سهلة الاستخدام، وتعزز من جهة أخرى قدرات الشركات التجارية في التعاون مع عملائها ومورديها عبر الإنترنت

غلوبال اتر أكتيف

تقدم تقنيات التلفزيون التفاعلي



فادي رياشي

أعلنت شركة "غلوبال اتر" أكتيف لتكنولوجيا عن انطلاق نشاطها إقليمياً لخدمة أسواق منطقة الشرق الأوسط بافتتاح مكتبها الإقليمي الجديد في دبي، ويأتي افتتاح هذا المكتب الجديد تكملة لخطة الشركة الاستراتيجية في توسيع نطاق أعمالها ليشمل مختلف أسواق الشرق الأوسط نظراً للحاجة هذه الأسواق والأهمية المتزايدة التي تكتسبها ولتعزيز نشاط مركز التطوير الرئيسي في ألمانيا

بإضافة المكتب الجديد إلى شبكة مكاتب الشركة الخرجية في بكين في الصين وأبو ظبي في الإمارات العربية المتحدة.

وتتيح تقنيات GITAO والتي تطلق عليها الشركة لقب "التلفزة المستقبلية"، تحويل جهاز التلفزة التقليدي إلى وحدة إلكترونية تفاعلية مركزية تؤمن وسائل التسلية التفاعلية المنزلية والاستفادة من كم هائل من موسوعات المعلومات المفيدة، وتدمج تقنيات الشركة الجديدة عدداً كبيراً من الميزات التفاعلية مثل البرمجة المتطورة والتواصل الفوري عبر الإنترنت، والتحكم بالأجهزة المنزلية من خلال وحدة عمل إلكترونية فورية ومتكاملة.

ويقول فادي رياشي مدير تطوير الأعمال في الشركة أن تقنيات الشركة تجمع عدداً كبيراً من الميزات التفاعلية للمنزلية والخدمات الإلكترونية والاستفادة من كم هائل من موسوعات المعلومات المفيدة والتواصل الفوري عبر الإنترنت والتبضع الإلكتروني والمصادقة الإلكترونية والدراصة وعدد الحصول على استشارات طبية بالتواصل الفوري مع الأطباء وإرسال الرسائل الهاتفية القصيرة والتحكم بالأجهزة المنزلية، وكل ذلك من خلال وحدة عمل إلكترونية فورية متكاملة تشكل البعثة المستقبلية لعالم التلفزيون الرقمي، ويضيف فادي رياشي أنه، إضافة إلى تقديم حلول الخدمات التي تستهدف جمهور المستهلكين، توفر الشركة مجموعة من البنى التقنية والمنتجات والخدمات المصممة لقطاع الأعمال تتميز بسهولة تطبيقها والاستفادة منها بشكل مثمر تجارياً. ■

وتكون لهم خبرة واسعة في مجال تطوير البرمجيات والاستشارات وتنفيذ مشروعات المكتنة.

جاء قرار سيربياتل نتيجة لخبرة أورانك المعروفة في مجال الاتصالات حيث تفضلت قائمة عملاء شركة أورانك ستة من شركات الاتصالات وهم موبينيل وأوراسكوم تيليكوم وفاسات لينك وميناتل والجزائر للاتصالات بالإضافة إلى سيربياتل. وقد علق يسان هدهمي، المدير المالي لسيربياتل والمدير التنفيذي للمشروع على اختيار أورانك قائلاً: "نحن نعي أهمية تطبيق برنامج قوي ذي معايير دولية لإدارة الشؤون المالية واللوجيستية لأعمالنا، ومن ثم فقد وقع الاختيار على أورانك. كما نعي أيضاً أهمية وجود شركة ذات خبرة كبيرة لتنفيذ هذا المشروع ومن ثم فقد اخترنا أورانك.

Our Gulf

بائع إقليمي لحلول BAAN



شركة BAAN، المؤسدة لخدمات B2B و B2C وللحلول التجارية المشتركة للحكومة الإلكترونية، والتي تشكل جزءاً من شركة "Invensyaple" الدولية المتخصصة بالتكنولوجيا وإدارة الطاقة، قامت بتسجيل شركة الخليج

للتجارة عبر الإنترنت (Our Gulf.com) الكويتية لتصبح بذلك البائع الإقليمي لبرنامج BAAN في منطقة الشرق الأوسط. وسيتم ذلك Our Gulf حتى إعادة بيع السلسلة الجديدة للحلول المتكاملة والمشاركة على الإنترنت، مع الإشارة إلى أن Our Gulf تستخدم سلسلة برامج BAAN وستمكنها الاتفاقية الجديدة من التركيز على طرح حلول BAAN في جميع أسواق المنطقة.

يذكر أن شركة الخليج للتجارة عبر الإنترنت تأسست العام 2000 برأس مال مدفوع قدره مليوناً ديناراً كويتياً، وهي تتطلع إلى أن تصبح نقطة التجارة الإلكترونية في الأسواق الكويتية والإقليمية.

واستطاعت Our Gulf خلال فترة قصيرة أن تحقق رقماً قياسياً في تطوير وتطبيق سلسلة من المنتجات التجارية عبر الإنترنت التي أنتجتها BAAN، وبإضافة إلى دورها كبايع لنظام BAAN، ستعمل Our Gulf على تطوير سلسلة من الخدمات والحلول المصممة ذات القيمة المضافة والتي تركز على برامج BAAN، الأمر الذي سيساعد على توجيها نحو تكامل البرامج الجديدة التي تقدم حلول BAAN على الإنترنت.

توسع إقليمي

الرئيس التنفيذي للعمليات في Our Gulf، محمد فيصلي قال، "إن الشركة بصدد التوسع في أعمالها لتشمل دول: الإمارات، البحرين، قطر، عمان والأردن، واتفاقية البيع التي أبرمت مع BAAN ستعزز قدراتها على النمو والتوسع في المنطقة."

من جهته، قال أريك سميت، المدير الإقليمي لشركة BAAN في الشرق الأوسط أنه "إلى جانب الخبرة والمعرفة الواسعة في مجال تطوير حلول BAAN في جميع أنحاء العالم، تمثل Our Gulf الاختيار

ملف
خاص

الاقتصاد والأعمال

Al-Iktissad Wal-Aamal

ARAB BUSINESS MAGAZINE

Issue 268 / Year 24 / April 2002

نيسان / أبريل 2002 / السنة الرابعة والعشرون / العدد 268

المالمية

صرح معلوماتي في السعودية





المالامية

صرح معلوماتي في السعودية

إختارت المالامية قطاع المعلوماتية وتقنياتها وخدماتها ليكون الوعاء الأوحّد لاستثماراتها في المملكة العربية السعودية، وتعاونت مع كبرى الشركات العالمية واستفادت من خبراتها، لتنتقل إلى سوق المملكة آخر ما توصلت إليه تقنية المعلومات في العالم، ولتشكل جسر اتصال ما بين احتياجات المستهلك العربي وآخر التقنيات الحديثة في مجال الحاسب الآلي، وأولت خدمة العملاء ومواكبتهم العناية القصوى، إيماناً منها أن رضا العملاء وتقديم خدمات إضافية هو الأساس في تسويق المنتج، وتميّزت في تقديم الحلول المتكاملة للشركات الكبيرة، من منتجات وخدمات صيانة ودعم فني، ولم تكتف بذلك، بل شاركت في صنع المعرفة وتطوّرها في مجال يشكل الحاضر والمستقبل، محافظة على قيم المملكة الدينية والحضارية والثقافية والروحية، أسست المالامية مجموعة شركات شملت نشاطات الإلكترونيات، التدريب والتأهيل، الإنترنت والاتصالات، تقديم حلول تقنية المعلومات في اللغة العربية ونشر الثقافة الإسلامية والمعارف الإنسانية، واستطاعت أن تتبوأ مركزاً متقدماً من بين أكبر 100 شركة سعودية خلال السنوات الخمس الأخيرة، وتتوزع نشاطات مجموعة المالامية على شركاتها الخمس: المالامية للإلكترونيات، معهد المالامية للحاسب والتقنية، المالامية للنظم المتكاملة - صخ، المالامية للإنترنت والاتصالات، وحرف تقنية المعلومات.

■ تتخصص مجموعة المالامية في نشاطات تقنية المعلومات في المملكة من خلال شركاتها المتعددة، والتي تشمل نشاطات الإلكترونيات، التدريب والتأهيل، الإنترنت والاتصالات وتقديم حلول تقنية المعلومات باللغة العربية، ما هي التوجهات الاستراتيجية المستقبلية؟

□ تتحرص مجموعة المالامية على مواكبة التطور العالمي الحاصل في مجال تقنية المعلومات وتقديمه للمستخدم في المملكة، وتسمي دائماً لتقديم المنتج الأكثر تطوراً مدمجاً بالخدمات الأكثر فاعلية مع التركيز الدائم على استقطاب الكفاءات المؤهلة من مهندسين وتقنيين وعمال.

■ هل من نية لزيادة تنوع نشاطات المجموعة لتشمل نشاطات أخرى لها علاقة بالمعلوماتية؟

□ كما تعلمون، تغطي نشاطات المجموعة كافة جوانب صناعة المعلوماتية. نحن نمثل كبرى الشركات العالمية في مجالات أنظمة الحاسب الآلي والأنظمة التطبيقية والشبكات، ونقدم حلول المعلوماتية، كما نعمل على تدريب وتأهيل الشباب السعودي على الحاسب وبرامجه، ولدينا شركة متخصصة في استضافة مواقع الشركات على الإنترنت، وتوفير تقنية الشبكات الخاصة وخدمات التجارة الإلكترونية، إضافة إلى أننا نقوم بتطوير وتسويق العديد من المنتجات التي تتميز بتقديم حلول تقنية المعلومات باللغة العربية ووضع تقنية المعلومات في خدمة العلوم الشرعية واللغة العربية. إن عملنا يصبّغ على التركيز على ما لدينا من نشاطات والبحث الدائم عن

رئيس مجلس إدارة مجموعة العالمية

حامد الشارخ: "نحن نفهم متطلبات صناعة المعلومات"

يرأس مجلس إدارة مجموعة شركات العالمية، يؤمن بأهمية صناعة تقنية المعلومات وتأثيرها التنموي على مختلف المجالات الاقتصادية، ويرى أن رقي الخدمات المقدمة شرطاً أساسياً للنجاح في صناعة تقنية المعلومات. الاقتصاد والأعمال التقن حامي الشارخ أجرت معه الحوار الآتي:

الأفضل والأحدث لاستقطابه للسوق السعودية ووضعه بصرف المستخدم المحلي. وسيستمر التنويع في نشاط المجموعة لمواكبة التطورات الحاصلة في مجال حلول ومنتجات شركات تقنية المعلومات في العالم ومتطلبات السوق المحلية، مع ما يتطلبه ذلك من توظيف في بيئتنا العربية ودعم دائم.

■ ما هي فلسفة مجموعة العالمية، والتي استطاعت من خلالها تبوؤ مركز ريادي في مجال تقنية المعلومات في المملكة؟

■ تركزت فلسفة العالمية على تقديم الحلول الشاملة للشركات والمؤسسات المحلية، وإعطاء العميل حقه، ومواكبته في كافة مراحل عملية البيع، والبقاء على استعداد للرد على متطلباته بعد شرائه لمنتجاتنا، ولخدماتنا، كما تركزت على توظيف الكفاءات البشرية المتخصصة، والحرص الدائم على احترام القيم الدينية، الحضارية والثقافية للمملكة.

■ أين تكمن نقاط القوة لدى مجموعة العالمية، والتي يفتقر إليها المنافسون؟

■ نحن نفهم متطلبات السوق السعودية ونعمل على تلبيتها. قمنا بالاستثمارات اللازمة ولدينا إمكانات مطلوبة. نعمل في هذا المجال، ونعطي حقه. استثماراتنا ونشاطاتنا موجهة توجيهاً كاملاً نحو هذه الصناعة، وليس لدينا اهتمامات أو نشاطات أخرى. لا يمكن أن نعزل فقط على الوكالات التجارية، سواء كانت حصرية أو غير حصرية، الأهم هو القدرة على تقديم الحلول للمملكة.

■ إلى أي مدى تهتم العالمية بالخدمات المرافقة، المقدمة للعميل، قبل، خلال وبعد عملية البيع؟
■ نحرص دائماً على تدريب وتوجيه العاملين لدينا في قسم المبيعات، لكي يكونوا على دراية تامة بمتطلبات العميل، وخصائص المنتج، وبالتالي يكون لديهم القدرة على توجيه العميل وإعطائه المشورة اللازمة. لدينا قسم خاص بخدمات الصيانة مجهز بأحدث المعدات وبإشراف مهندسين لديهم من الخبرات التي تخولهم لمواكبة أي معضلات في فترات قياسية، وتلبية الطلب على مدار الساعة. نحن نؤمن أن القدرة على الاستمرار في بيع المنتج أصبحت رهناً بالخدمات المرافقة.

■ كيف تتعامل العالمية مع موضوع سمعة الوظائف؟
■ تولي العالمية موضوع السمعة اهتماماً خاصاً وتحرص على استقطاب الكفاءات السعودية وتوظيفها، إيماناً منها بأهمية هذا الموضوع على المستوى الوطني. الجدير ذكره أن إدارة شركات المجموعة، بمجملها، بإشراف كفاءات سعودية، لديهم من القدرة والخبرات ما يؤهلهم للقيام بهذه المهام. كما لدينا نسبة هامة من المهندسين والتقنيين السعوديين في كافة شركات وأقسام المجموعة. إن مجال عملنا من المجالات الرئيسية التي تجعل من شعار سمعة الوظائف واقعاً مطبقاً. نحن نبحت عن الكفاءات السعودية المؤهلة للإستفادة منها وإفادة عملائنا من علاقات متينة طويلة الأجل.

■ ما هو تصوؤكم مستقبل مجال المعلوماتية وتقنياتها في المملكة، في ظل المنافسة القوية، والخيارات المتاحة؟

■ تولي حكومة خادم الحرمين الشريفين اهتماماً خاصاً بتقنية المعلومات في السعودية، وتشجع على نمو هذا القطاع. وعلى الرغم من التقدم الحاصل، إلا أن القطاع لا زال بحاجة للمزيد من التطوير والجهد، خصوصاً في ما يتعلق بكفاءة البنى التحتية الأساسية لقطاع الاتصالات وشبكة الإنترنت، وتطبيق التجارة الإلكترونية التي تحتاج لاصور تشريعات منظمة وشبكة اتصالات قوية. هذه الحاجة أصبحت ملحة في عالم متطور تحكمه تقنية المعلومات، وتشتد فيه المنافسة. نأمل الكثير من هيئة الاتصالات ونعزل عليها في تنظيم الأمور وتنمية خدمات تقنية المعلومات في المملكة بشكل يكفل تقديم الخدمات الرافقة ورؤى المستخدمين، نظراً لتأثير هذا القطاع الحيوي على دفع عجلة الاقتصاد الوطني والتنمية الاقتصادية.



العالمية

al Alameh

العالمية للإلكترونيات



المهندس هشام الحج، مدير عام العالمية للإلكترونيات

الجوية السعودية، الحرس الوطني ومختلف الجامعات في المملكة...

يتوزع نشاط العالمية للإلكترونيات على الأقسام الآتية:

• قسم المشاريع: تعتمد العالمية في هذا القسم على عناصر مؤهلة من الإستشاريين والمهندسين والفنيين، الذين يقومون بتقديم كافة أنواع المساعدة والدعم الفني لنجاح المشروعات التي تتولى الشركة تنفيذها. يقدم هذا القسم الخدمات الفنية المتعلقة بالمشاريع للكاملة في مجال تقنية المعلومات، وتشمل القيام بدراسات الجدوى، التحليل،

تعتبر الشركة العالمية للإلكترونيات إحدى الشركات الرائدة في المملكة في مجال تقديم حلول المعلوماتية الشاملة وفي مجال أنظمة الحاسبات الآلية وتطوير الأنظمة التطبيقية والشبكات المحلية والواسعة. ويمكن القول أنها شركة خدمات تقنية المعلومات في الدرجة الأولى، بمعنى أنها تقدم الإستشارات وتساعد في إيجاد الحلول التقنية المناسبة لدى الجهات، بأحدث الوسائل وأسعار منافسة.

تعتمد الشركة على فريق عمل مؤهل ومدرب ذات خبرات هامة، ومواكب لأحدث قواعد المعلومات الدولية الوجودية لدى الشركات المصنعة للأجهزة والمنتجات للبرامج وأخر التطورات الفنية والتقنية، وتعمل على تطوير مفهوم الخدمة في مجال تقنية المعلومات، وهي بالتالي تعطي قسم الصيانة وخدمات ما بعد البيع الإهتمام الأكبر، إيماناً منها بأهمية مواكبة العميل وتقديم الدعم اللازم له في الفترة للناسبة وبالسعر المناسف.

تتميز العالمية للإلكترونيات بتقديم الحلول الشاملة للشركات والمؤسسات، مسلحة بخبرة واسعة في المجال ويتمتعها للعديد من الوكالات الدولية في مجال الحاسب الآلي مثل أجهزة "دل" DELL، و"إيسر" Acer، وفي مجال الاتصالات، "دوي كوم" 3COM و"أكستريم" Extreme، وخدمات الشبكات، "سيسكو" Cisco، "نورتل" Nortel، "أي إم بي" AMP، وأجهزة التشغيل، "كاش فلر" Cashflow، و"سيلنك" Cylink، إضافة إلى تشغيلها لمنتجات "مايكروسوفت" Microsoft و"أوراكل" Oracle في مجال البرامج. وهي تعتبر الأكبر من بين مرؤدي أجهزة الحاسب الآلي في المملكة، متعددة في مختلف أنسائها على جهاز مبيعات فعال، ومنقشر في مختلف مناطق المملكة، إضافة إلى الخبرات التقنية الواسعة. ومن أبرز عملائها وزارة الخارجية السعودية، وزارة المعارف، شركة أرامكو، سابك، إريكسون السعودية، الخطوط

بين أكبر

100 شركة سعودية

احتلت العالمية للإلكترونيات المركز الـ 76 من بين أكبر 100 شركة سعودية في العام 2001، وتبلغ قيمة أصولها حوالي 300 مليون ريال، وتوظف حوالي 510 موظفين، في حين وصلت مبيعاتها في العام 2001 إلى 372 مليون ريال سعودي.

تصميم تطبيق وتنفيذ النظم، التدريب، التعريب، الحلول في أمن المعلومات، وعمليات التشغيل والصيانة وإدارة المشاريع، إضافة إلى أنظمة تخزين وإدارة الوثائق آليا وقواعد النصوص العربية المتكاملة، وعمليات تحويل المعلومات. وتتنبئ الشركة تنفيذ المشروعات التي تعتمد على الأنظمة المفتوحة، معالجات الخادمت الرئيسية، تقنيات الخادم / العميل. كما تقوم الشركة بتطوير برامج النظم التطبيقية المطورة أساسا للعمل على الأنظمة المفتوحة، حيث يوجد لدى العالمية أكبر مركز أبحاث وتطوير برمجيات في الشرق الأوسط. كما تقدم الشركة خدمات المساعدة الفنية والتدريب اللازم لثل هذه النوعية من التطبيقات.

• قسم خدمات الصيانة: تولي الشركة قسم خدمات الصيانة اهتماماً خاصاً، إيماناً منها بأهمية مواكبة عملائها وتقديم الخدمات الفنية اللازمة على مدار الساعة، بطريقة فعالة وسريعة. وهي قامت خلال العام المنصرم 2001 باستثمارات كبيرة لتطوير هذا القسم، فأنشأت نظام المكتب المساعد Help Desk، الذي يعمل من خلال رقم هاتف صمته صمته على مدار الساعة بإشراف مهندسين يتمتعون بكفاءة عالية، على الرد على استفسارات العملاء ومعالجة الأعمال التي قد تطرأ، وذلك من خلال الهاتف، أو إكمالها إلى جهاز الصيانة المتنقل في مختلف مناطق المملكة، والمكون من 15 سيارة مجهزة تجهيزاً كاملاً وجاهزة للخدمة ومعالجة الأعطال. وقد تم خلال العام الماضي معالجة 75 في المئة من المشاكل الطارئة عبر الهاتف. وتقدم الشركة لعملائها إمكانية الحصول على ضمان خيري، إضافة إلى الضمان الأساسي، يسمح في حال البلاغ عن عطل ما، بزيارة العميل، وتحديد العطل وإصلاحه خلال فترة قياسية من الوقت، لا تتعدى في أقصاها 6 ساعات.

• قسم المبيعات عبر الهاتف والإنترنت: دل: استخدمت هذا القسم منذ سنة تقريبا، وهو يحظى باهتمام خاص من قبل الشركة لتطويره، مستفيدة من تجربة شركة دل للرئاسة في التسويق عبر الإنترنت. ويستطيع عملاء دل عبر موقع www.dell.com.sa تحديد مواصفات الأجهزة التي يرغبون، طريقة الدفع، والشراء، ويتم التوريد خلال ثلاثة أسابيع. وتلاقي هذه التجربة الجديدة نجاحاً كبيراً، حيث يصل عدد متصفحي الموقع إلى حوالي 10 آلاف مستخدم شهرياً.



فهد الحميدي، مدير المنظمة العربية

الغربية والجنوبية

تقوم العالمية للإلكترونيات ممثلة بإدارة المنطقة الغربية بتغطية احتياجات المنطقتين الغربية والجنوبية، في ما يخص تقنية المعلومات، وتشمل خدماتها القطاعين العام والخاص، وقد تمكنت الشركة خلال فترة وجيزة من فرض وجود خدماتها العالمية وتقنياتها المتطورة على القطاعين، وباتت على أن تكون الرائدة دائماً في إيجاد النسب الحلول المتكاملة لعملائها عن طريق توفير أحدث التقنيات، ومن المشاريع الهامة التي أنجزتها الشركة، مشروع الدراسة عن بعد باستخدام تقنية Streaming Video Technology.

مباشرة على الهواء أو مسجلة، ويمكن هذه التقنية الطلاب من متابعة المحاضرات أينما تواجد عن طريق الإنترنت، ويعتبر هذا المشروع الأول من نوعه على مستوى المملكة، كما شاركت العالمية وزارة الحج في مكتبة ادخال معلومات الحاج عن طريق القارئ الآلي، ولكل بتوفير الأجهزة اللازمة من نوع لن.

وهي تسمح بالحصول على تقنيات اليوم، بسعر اليوم، وبالأوصاف المرفوعة كما تم تطوير هذا القسم ليفعل المبيعات عبر الهاتف، للأفراد والشركات الصغيرة والمتوسطة، والتي تمثل لوحدها حوالي 35 في المئة من حجم مبيعات أجهزة الحاسب الآلي في المملكة.

قسم التعليم: تحتك العالمية قسمًا خاصاً لخدمة القطاع التعليمي، يضم عدداً كبيراً من أصحاب الكفاءات في الشواحي الفنية والجغرافية للمملكة. ومن بين المشاريع الهامة التي حصل عليها مؤخراً هذا القسم، عقد توريد وتركيب وتشغيل وصيانة 1316 معمل حاسب آلي، لصالح وزارة المعارف السعودية، تم من خلاله تأمين 23100 جهاز حاسب، مع تحديد 1316 شبكة حاسب آلي لهذه المعامل وتوفير منظومة البرامج التعليمية المطلوبة، هذا إضافة إلى عقود هامة أخرى، لا تقل أهمية.

... والأولى في مبيعات أجهزة "دل" Dell

احتلت العالمية "المركز الأول في المملكة العربية السعودية" بعدد أجهزة دل المبيعة لعام 2001 وذلك بناءً على تقارير شركة IDC (International Data Corporation) وهي شركة متخصصة في دراسة الأسواق العالمية في مجال تكنولوجيا المعلومات. وحصلت Dell على حصة قدرها 20 في المئة من إجمالي السوق السعودية، وقد أظهر التقرير أن مبيعات Dell في السوق السعودية قد تضاقت في العام 2001 مقارنة بمبيعات العام 2000، وتمثل شركة Dell أيضاً المرتبة الأولى عالمياً وتعد أكثر الشركات تطوراً في مجال تكنولوجيا المعلومات، وتعتبر سوق المملكة العربية السعودية من أهم الأسواق في المنطقة وأكثرها نمو، وهذا ما دعا شركة Dell إلى إرسال مجموعة من أفضل العناصر لديها في مجال المبيعات والصيانة إلى المملكة العربية السعودية لتعمل مع الشركة "العالمية"، ما انعكس بشكل كبير على مبيعات الشركة في السوق السعودية وأظهر مصداقيتها وأهميتها بهذه السوق الكبيرة وحرصها على تقديم المستوى نفسه الذي تقدمه في أمريكا وأوروبا.

كما ساهمت Dell بشكل كبير في نقل الخبرات لديها إلى "العالمية" وخصوصاً في مجال المبيعات المباشرة عبر الإنترنت، وخدمات ما بعد البيع وتوافر قطع الغيار بشكل دائم في المملكة، ما أدى إلى تميز "العالمية" عن الشركات الأخرى في مجال خدمة ما بعد البيع التي تعتبر من أهم العناصر التي يتم بها تقييم الشركات العاملة في مجال الكمبيوتر.





عبدالله الجندل، مدير المنطقة الشرقية

... والمنطقة الشرقية

تدير العالمة للإلكترونيات من خلال فرعها في المنطقة الشرقية عدداً من المشاريع الهامة، وعلى رأسها تلك التابعة لشركة أرامكو السعودية، والشركة السعودية للكهرباء، كما تعدّ جامعة الملك فهد للبترول والمعادن من أبرز عملاء الشركة في المنطقة في المجال التعليمي، ومن التجارب الرائدة في مجال الحاسبات والصيانة والتدريب وتوريد البرامج، عقد الإيجار للبرم مع شركة سابك والشركات التابعة لها في الجبيل لمدة ثلاث سنوات. كما نجحت الشركة في تقديم خدماتها لقطاعات الهيئة الملكية في الجبيل، وينبع، مثل توريد وتركيب عمل الشبكة الخاصة بكنية البيانات في الجبيل والأجهزة والمعامل وتوريد البرامج الإدارية الدراسية لجميع مدارس الهيئة، وعقد توريد خاص بالهيئة الملكية للأعوام 2001 و2002. كما قامت الشركة في مجال توثيق المعلومات بتوريد وتركيب أسفخم كمبيوتر في القاعدة البحرية في الجبيل في مركز وثائق المعلومات الذي يقدم خدماته لجميع فروع القاعدة في المملكة.

• قسم الشبكات وخدمات الاتصالات:

يعمل هذا القسم على تقديم حلول الشبكات للشركات، إضافة إلى الاتصالات الفضائية من خلال نخبة من مهندسي الشبكات والفنيين المتفشرين في المناطق، ويقدم الدعم الفني اللازم من خلال مهندسين مقيمين داخل المشاريع، يعمل هذا القسم على مشروع اتصالات فضائية تابع للحرس الوطني بقيمة 13 مليون ريال، ومشروع ربط تابع لصندوق التنمية العقاري، وأمانة مدينة الرياض....

• قسم الإلكترونيات: تأسس هذا القسم

مع تأسيس الشركة في العام 1976، ويركز حالياً نشاطه على مجال الاتصالات، كون العالمة للإلكترونيات هي المورد المعتمد لأجهزة مواقف سيمنس النقلة، والمزلة إضافة إلى اشركة الفيديو SKC الكورية. ويغطي قسم الإلكترونيات أسواق المملكة من خلال معارض ومراكز الصيانة المنتشرة في مدن المملكة الرئيسية الرياض، جدة والخبر، ومن خلال شبكة موزعين يبلغ عددهم 150 موزعاً في مختلف المناطق السعودية.

• قسم الخدمات المعيّزة: تم استحداث

هذا القسم مؤخراً لتلبية حاجات العملاء قطاعياً عن طريق الإتصال المباشر بهم، وتقديم المشورة والتوجيهات حول احتياجاتهم الخاصة، والحلول الأنسب اعتماداً على آخر التقنيات المتوفرة، وبالكلفة الأفضل. ويقدم هذا القسم الحلول المناسبة في ما يخص بأنظمة الأمان، الأنظمة العسكرية، أنظمة الشركات المالية والمصارف، أنظمة القطاع التعليمي والقطاع الصحي، وذلك بالتعاون مع أهم الشركات العالمية المتخصصة في هذه المجالات.



معهد العالمية للحاسب والتقنية

معهد العالمية للحاسب والتقنية



د. أحمد البور، مدير عام معهد العالمية للحاسب والتقنية

ويمكن لحملة هذا الدبلوم التأهل لاختبار مهندس معتمد من مايكروسوفت العالمية، كما يمكنهم دخول الجامعات البريطانية في السنة الثالثة من اختصاصهم، بعد اجتياز مراحل اختبار اللغة الإنكليزية، كونه يعادل بالدبلوم العالي الوطني في بريطانيا. يوفر المعهد لطلابه الذين يصل عددهم إلى حوالي 15 ألف طالب، 6 آلاف جهاز كمبيوتر من منتجات دل وإيسر، ويركز في

بدأت العالمية نشاطات التدريب على البرامج منذ العام 1985 عبر مركز صخور للتدريب، لتنتقل في العام 1996 إلى مجال التأهيل عبر معهد العالمية للحاسب والتقنية لتأهيل الطلاب والطالبات في مجال علوم الحاسب الآلي وتطبيقاته.

ينتشر المعهد في مختلف أنحاء المملكة من خلال 84 فرعاً، ويوظف حوالي 300 مدرب و300 مدربة في مختلف مراكزه، ويؤمن دورات معتمدة من قبل المؤسسة العامة للتعليم الفني والتدريب المهني، تراوح مدتها ما بين 3 و6 أشهر وسنة، في مجالات إدخال البيانات ومعالجة الخصوصيات الطويلة والحاسب التطبيقي. كما يوفر المعهد برامج دبلوم لمدة سنتين، في مجال علوم الحاسب، وتشمل 5 تخصصات وهي:

– تقنية البرمجة، قواعد البيانات، الشبكات، الإدارة المالية التقنية والتجارة الإلكترونية.

ويعتمد هذا الدبلوم من قبل مايكروسوفت، ويحضر بإشراف جهات أكاديمية مثل كلية علوم الحاسب والمعلومات في جامعة الملك سعود وقسم علوم الحاسبات في جامعة الملك عبدالعزيز.

برامجه المقررة على تطبيق المناهج التخصصية وتطبيق العمل الجماعي وتنظيم الوقت والقدرة الحسابية والتطور الذاتي والقدرة الإتصالية ومهارة حل المشاكل والإبداع.

يؤس المعهد في برنامج الدبلوم، من خلال اتفاقيات مع كبرى شركات التقنية في العالم مثل مايكروسوفت، أوراكل وسيسكو، بعض المناهج التي تنتهجها تلك الشركات، ما يسهل على الخريج التطبيق العملي لدراسته، كما يخضع الفريق التعليمي والمدربين لدورات تأهيلية دائمة لوكالة آخر التطورات في هذا المجال.

يتيح المعهد ويسهل لطلابه بعد تخرجهم من جميع التخصصات والدورات، إمكانية ربطهم بجهات التوظيف عبر موقع العالمية على الإنترنت www.alamiah.edu.com.

وقام معهد العالمية للحاسب والتقنية خلال العام الماضي بالتوسع في نشاطاته عبر إنشاء إدارة متخصصة للمشايخ، تعمل على تدريب موظفي الشركات الكبرى والجهات الحكومية في مجال تطوير التطبيقات الإدارية والمالية. كما بدأ المعهد بنشاطات توفير المناهج والمدربين لتدريس الحاسب الآلي في المدارس الإبتدائية والمتوسطة في المدارس الخاصة والحكومية. تعمل العالمية على تطوير معامدها وتوفير الإمكانيات اللازمة لها بصورة مستمرة، وهي ترى ضرورة التوسع في أنواع التخصصات، والانتشار الجغرافي من خلال إنشاء مراكز كبيرة في مدن المملكة الرئيسية، مجهزة تجهيزاً كاملاً، وبإمكانات كبيرة، بغية تحويلها إلى كليات في المستقبل.



مدربون في معهد العالمية للحاسب والتقنية



sakhr



صخر

العالمية للنظم التكاملة صخر



د. تاريق الفريسي، مدير عام العالمية للنظم للتكاملة - صخر

بتطوير نظام للنشر الإلكتروني يتيح للنشائين العرب، النشر الإلكتروني بمستوى عال من الكفاءة والتقنية يماثل ما هو متوفر في اللغات الدولية الأخرى.

— الترجمة: طوّرت شركة صخر برامج وحلولاً عدة للترجمة عن طريق استخدام مجموعة من أدوات التحليل اللغوي، كالتحليل الصرفي للغة العربية والمشكل العربي الآلي وأدوات فك اللبس اللغوي للفتين العربية والإنكليزية. وجاءت النتيجة على شكل منتجات متقدمة من صخر في مجال الترجمة،

— برنامج مساعد للترجم
— نظام الترجمة للمؤسسات
— بوابة عجب jobez للترجمة

تعتبر العالمية للنظم التكاملة للمثل المصري لشركة صخر لبرامج الحاسب، وهي بالتالي مسؤولة عن تطوير وبيع نظم وحلول تقنية للخدمات، وتوفير الحلول للتكامل لمشاكل التقنية في المؤسسات الحكومية والخاصة، وتعتمد بذلك على برامج ونظم شركة صخر، المصنعة أصلاً والمبنية لخدمة اللسان

العربية، مع إمكانية استخدامها للغة الإنكليزية. كما توفر العالمية للنظم جميع الخدمات الرتيبة بهذه الحلول حيث يقدم الفريق التقني وفريق الدعم الفني كل ما يلزم من خبرات ومساندة لعملائها. كما تقدم الشركة حلولاً أخرى تتكامل مع منتجات صخر، مثل أنظمة إدارة أعمال الصيانة للشركات والمصانع، وتطعم الشركة أن تكون المورد الأول لحلول الأعمال في مجال أنظمة وأرشفة المعلومات، سواء مع القطاع الحكومي، أو القطاع الخاص.

1 - منتجات الشركة

— أنظمة حفظ، أرشفة وإدارة الوثائق أراب دوكس: تقدم شركة صخر للشركات العربية نظاماً عربياً متكامل لإدارة الوثائق والمعلومات واستخلاص عناصر البيانات بكافة أنواعها. ويعتبر نظام أراب دوكس لإدارة الوثائق والمعلومات من أهم الأنظمة التقنية المتطورة في العالم العربي، واستحق جائزة أفضل تطبيق لتأعمال العربية. وتعمل شركة صخر على إضافة المزيد من التطبيقات على هذا النظام خلال العام الحالي 2002.

• النشر الإلكتروني: أصبح من الضروري، في عصر المعلوماتية والإنترنت، وفي ظل الكم الهائل من المعلومات والبيانات، استخدام الوسائط الإلكترونية كالتنظيم والأقراص المدمجة. وقامت شركة صخر

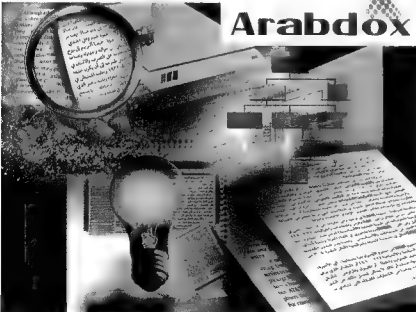
الآلية والغوية لمواقع الإنترنت.

• التعرف على النطق والكلام: تقدم صخر عبر برنامج "آلة القارئ"، باكورة منتجات صخر في مجال التعرف الآلي على النطق والكلام باللغة العربية، حلاً متكاملاً ثنائي اللغة تساعد المكوفين وضعفاء البصر على إنجاز المهام التي تعتمد على الحاسب الآلي. كما يقوم البرنامج بتقديم معلومات أساسية عن الحاسب وكيفية تصفح الإنترنت صوتياً. وتحتوي "آلة القارئ" على أربعة برامج مختلفة، يؤدي كل منها غرضاً خاصاً، ما يتبع الإستقلالية لذوي الإعاقات البصرية، وتشجيعهم على العمل والنزاسة وإنجاز مهامهم اليومية بصورة طبيعية.

• خدمة جهينة: أطلقت صخر مؤخراً خدمة جهينة المتكبرة، لجمع وتصنيف الأخبار، ضمن موقع ejob.com على شبكة الإنترنت. وتؤمن هذه الخدمة البحث المستمر عن المعلومات الجديدة ضمن مئات مواقع الإنترنت العربية والإنكليزية التي تهتم بمنطقة الشرق الأوسط ومن ثم تجميعها وتصنيفها تحت موضوعات رئيسية وفرعية بحيث تصبح في متناول المشتركين.

2 - أقسام الشركة

• قسم البيئات: يغطي قسم البيئات كافة مناطق المملكة الرئيسية من خلال ثلاثة مكاتب رئيسية في كل من الرياض، جدة



نظام أراب دوكس لأرشفة وإدارة الوثائق



لقدم الأرشيف الصحفي للمؤسسات الإعلامية والصحفية

وطباعت العملاء، وذلك بعد إجراء الدراسات والتحليلات اللازمة لها. ونذكر على سبيل المثال تطبيقات وأنظمة الإنترنت مدعومة بأدوات شركة صفر، مثل محرك البحث الإبريسي والفرافة الآلية OCR. والجدير ذكره أن المزيد من المعلومات حول شركة صفر ومنتجاتها متوفرة على موقع الإنترنت www.sakhr.com.sa

على متابعة العملاء وتقديم الدعم الفني اللازم في مختلف مراحل المشاريع، بدءاً من تقديم المشورة حول المواقع وطرق العمل فيها، إلى القيام بزيارات دورية لاختلاف العملاء للإطلاع على كيفية سير العمل والتأكد من رضا العملاء وللمستخدمين. * قسم التطوير: يقوم هذا القسم بتطوير تطبيقات الحلول حسب احتياجات

والخبر. يعتبر العاملون في هذا القسم من أصحاب الكفاءات العترة خصيصاً والمدرّبين على منتجات صفر. ويركز هذا القسم على إنشاء علاقة شراكة مع العملاء، مما يسهل العمل ويفتح آفاق تعاون جديدة. من أبرز عملاء الشركة: وزارة الخارجية، وزارة الداخلية، وزارة العدل، وزارة الصحة، مجلس التعاون الخليجي، مدينة الملك عبدالمعز للعلوم والتقنية، بنك التنمية الإسلامي، شركة الكهرباء السعودية...

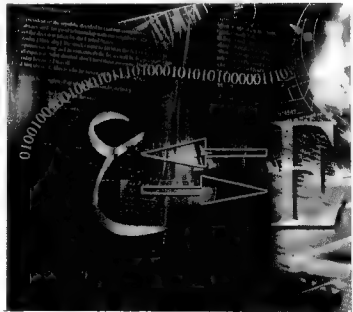
* قسم التسويق: يعمل قسم خاص في الشركة على تعريف وتسويق منتجاتها من خلال الندوات والمؤتمرات الدورية، بحضور نخبة من أصحاب القرار والمتخصصين في مجالات نظم والحلول، إضافة إلى المشاركة في ورش العمل والمعارض المتخصصة في مجال تقنية المعلومات.

* قسم الخدمات: يؤمن هذا القسم الخدمات الفنية المتعلقة بالمشاريع للتكاملة في مجال تقنية المعلومات، من خلال فريق عمل متكامل يقدم خدماته في موقع الشركة أو في مواقع العملاء. ومن الخدمات التي يقدمها هذا القسم: أرشفة الأوراق والمستندات، ترجمة الأوراق والمستندات والكتب، تحويل الأوراق إلى نصوص ونشرها إلكترونياً على أفراس مدمجة أو على الإنترنت، تطوير برامج ونظم متخصصة حسب متطلبات العميل.

* قسم الدعم الفني: يحرص هذا القسم



برنامج الآلة الفارغة للمطوّر



برنامج مساعد الترجمة للترجمة للترجمة

العالمية للإنترنت والإتصالات

احتوائه على مجموعة من أربعة عشر برنامجاً ضرورياً لمستخدم الإنترنت.

وجاء تطوير هذا المنتج نتيجة التعاون الوثيق ما بين العالمية للإنترنت والإتصالات وشركة صخر لبرامج الحاسب، وهو متوفر لدى شبكة مؤزمي الشركة بشكل اشتراك لشهر واحد و 3 شهور غير محدود الساعات.

• باب العمرة الإلكتروني: أطلقت العالمية للإنترنت والإتصالات مؤخراً موقع نظام باب العمرة على الإنترنت www.babalumra.com الذي يتيح لشركات العمرة المتعاقدة مع العالمية للإنترنت وكلائها خارج المملكة، إمكانية تسجيل العمريين إلكترونياً ومتابعتهم خلال مختلف مراحل التجهيز وأداء العمرة، الأمر الذي يسهم في بناء هيكل قوي لعدد من الخدمات الإلكترونية عبر شبكة الإنترنت ويساعدها على توفير التكاليف وتسهيل إجراءات السفر وأداء الناسك للعمريين.

يذكر أن العالمية للإنترنت والإتصالات هي من أوائل الشركات المرخص لها العمل كمركز خدمة الكونتروني للعمرة (مخاض) من وزارة الحج لتقديم خدمات العمرة الإلكترونية، وأما عن التعاون مع ما يزيد على نصف الشركات التي تم تأهيلها من قبل وزارة الحج للعمل في مجال العمرة، تحت التنظيم الجديد الذي أصدره مجلس الوزراء مؤخراً.

إن ذلك النجاح المتميز نابع عن اسم عريق في تقنية المعلومات وتطبيقات الإنترنت، إضافة إلى الأسعار المنافسة التي تقدمها العالمية للإنترنت والإتصالات لتكون بذلك من الشركات الرائدة التي تطبق لأول مرة مبدأ الحكومة الإلكترونية وفكرة مزود خدمة التطبيقات.

جائزة القرن

فازت شركة العالمية للإنترنت والإتصالات بجائزة القرن السعودية في تقنية المعلومات التي تمنح لأفضل مزود لخدمات الإنترنت للشركات، وذلك خلال المؤتمر السعودي الدولي الذي عقد في شهر أيار/ مايو من العام الماضي 2001. وقد جاء ذلك تقديراً لدعم الشركة لمستخدميها من مواقع الإلكترونيات التي لها دور مؤثر في النشاطات الاجتماعية وفي تعزيز خدمة الإنترنت.



د. بدر الهذيل، الرئيس التنفيذي لـ العالمية للإنترنت والإتصالات

مجالات اللياقات، التسويق، والتقنية وفريق دعم فني مؤهلاً تأهيلها عالمياً لخدمة العملاء والإجابة على جميع استفساراتهم، وذلك على مدار الساعة طوال أيام الأسبوع، من خلال رقم اتصال مجاني.

• أهلا إنترنت: طرحت العالمية للإنترنت والإتصالات مؤخراً في الأسواق منتج "أهلا إنترنت"، الذي يعتبر من أفضل عروض خدمات الربط بالإنترنت في السوق السعودية، من حيث التكلفة وتنوعية الخدمات والبرامج المقدمة. ومن المقرر أن يأخذ هذا المنتج مكان الإشرافات التقليدية تدريجياً، وبالتالي يمكن التخلص من الإجراءات الروتينية التي تتطلبها تلك الإشرافات.

ويتيح قرص "أهلا إنترنت" للمستخدم إمكانية هيئة الجهاز لاستخدام شبكة الإنترنت، واستخدام البريد الإلكتروني، كما يحتوي هذا القرص على المترجم الفوري للحوادث الإنكليزية والعربية (قاموس الويب)، ويمكنه ترجمة أي كلمة تظهر على الشاشة أثناء التصفح بالإتجاهين من الإنكليزية إلى العربية وبالعكس، إضافة إلى

تعتبر العالمية للإنترنت والإتصالات إحدى الشركات الرائدة في مجال الإنترنت في المملكة العربية السعودية، والتي تركز جهودها لتوفير الخدمات للملازمة ذات القيمة المضافة لمستخدمي الإنترنت، إضافة إلى تقديم حلول الإنترنت للشركات وتطبيقات التجارة الإلكترونية. وقد أصبحت منذ إنشائها في العام 1999، من أهم مقدمي خدمات الإنترنت في السوق السعودية، ومن أكثر الشركات التي تقدم خدمات الإنترنت ذات الجودة العالية.

تهدف الشركة لأن تكون بوابة الدخول لعالم الإنترنت وأن تصبح أكبر مقدم لخدمات وتطبيقات الإنترنت في المنطقة من حيث فعالية التكلفة والإعتمادية طبقاً للمعايير العالمية، وذلك عن طريق الاستثمار في تطوير المنتجات الإبداعية والخدمات التطبيقية والوصول السريع والساهل إلى الإنترنت، إن كان للأفراد، من خلال تطبيق وتقديم المزيد من الخدمات والتقنيات الأكثر تطوراً في المنطقة، أو للشركات، حيث تقوم الشركة بالتركيز على تقديم خدمات التطبيقات لخدمة بعض القطاعات، ومثال على ذلك مشروع باب العمرة الذي يقدم شركات العمرة.

تضع العالمية للإنترنت والإتصالات كفاءات وطنية، إدارية ومهنية عالية في



H A R F

حرف

شركة حرف لتقنية المعلومات



مدير عام حرف لتقنية المعلومات

كتابة نصه في النموذج المعد لذلك، على كتب السنة التسعة البخاري، مسلم، الترمذي، أبو داود، النسائي، ابن ماجه، الدارمي، مسند أحمد و الموطأ، ويتم إرسال تخريج الحديث بواسطة البريد الإلكتروني الى المستخدم.

*** الترمذي الألي لآيات القرآن الكريم في النصوص الإسلامية على مواقع الإنترنت:** يقوم النظام بزيارة الموقع، بعد ادخال عنوانه في النموذج الخاص على الإنترنت، وتحليله واستخلاص الآيات وعزوها الى المصحف الشريف بحيث يتم كتابة اسم السورة ورقم الآية مع كل آية تظهر في الموقع. *** خدمات معلوماتية:** تقدم الشركة خدمات معلوماتية للكتاب والباحثين في العلوم الإسلامية، وتزودهم بكافة المعلومات من مصادر الإسلامية المتوفرة بصورة الكترونية.

*** عرض المقالات والأخبار الإسلامية:** توفر الشركة خدمة تزويد مواقع الإنترنت بقناة لعرض المقالات / الأخبار الإسلامية اليومية من مئات الصحف والمجلات العربية والإنكليزية على الإنترنت.

*** ترجمة المصاحف / المواقع الإسلامية:** تقدم حرف خدمة ترجمة المواقع الإسلامية على الإنترنت من العربية إلى أي من اللغات الأتية: الإنكليزية، الفرنسية، الألمانية، الأسبانية، الأوردو، الهوسا، الماليزية، الأندونيسية، والبركس.

*** تطوير البرامج:** تتوفر خدمة بناء وتطوير البرامج الإسلامية للمؤسسات والهيئات، بتقنيات الوسائط المتعددة (Multimedia) على مواقع الإنترنت أو الأقراص المدمجة.

*** استضافة وإدارة مواقع المؤسسات والهيئات:** تتم الإستضافة وإدارة الموقع على مزودات الشركة في الولايات المتحدة الأمريكية الموجودة عند شركات عالمية مضيفة مشهود لها بالكفاءة والاعتمادية العالية.

أنواعاً متعددة للبحث الصوري تشمل البحث عن كلمة بالروايات أو عن اشتقاقات الكلمة على مستوى الجزء أو البحث عن جملة أو البحث النطقي... ويتم التعامل مع هذه الخدمة من خلال الإنترنت باستخدام كلمة سر تتيح للإتفاق المسبق مع الشركة. *** واجهة كتابة المقالات الإسلامية على الإنترنت:** تقدم حرف واجهة مسحر للنصوص الإسلامية على الإنترنت وتحرير المقالات وتخراج الأحاديث التي ترد في المقال على كتب الحديث التسعة البخاري، مسلم، الترمذي، أبو داود، النسائي، ابن ماجه، الدارمي، مسند أحمد، الموطأ.

*** التصنيف الموضوعي الألي** يحتوي المواقع الإسلامية: يسمح نظام التصنيف الألي بتصنيف صفحات موقع الشركة الخاص بها على شجرة الموضوعات الإسلامية تضم عشرة آلاف موضوع مصنف حسب الموضوعات الإسلامية الرئيسية: فقه، عقيدة، أصول، آداب، سيرة، علوم القرآن، حديث، تاريخ، ويتم بناء واجهة موضوعية جديدة للموقع، بحيث يستطيع مستخدم الموقع تصفح محتوياته من مدخل موضوعي.

*** التشكيل الألي للنصوص الإسلامية** على مواقع الإنترنت: يقوم التشكيل الألي بتشكيل النصوص الإسلامية بدقة تصل الى 95 ٪ للغة ألبية، بعد أن يرسل المستخدم عنوان الموقع الذي يرغب في تشكيله.

*** التخرج الألي للأحاديث الخيرية الشريفة في النصوص الإسلامية على مواقع الإنترنت:** يقوم النظام بتخريج الحديث بعد

عملت حرف منذ انشائها على توسيع دائرة التعرف بالإسلام ونشر الثقافة الإسلامية والمعارف الإنسانية والمعلومات الموثقة والمعتمدة التي تلبي حاجات المسلمين على مختلف أنواعها، في الأسواق المحلية، الإقليمية والدولية وبلغت متعددة. واستخدمت حرف في توصيل رسائلها للنشر الإلكتروني، فقامت ببناء وتطوير العديد من المواقع الإسلامية على الإنترنت، وانتجت سلسلة من البرامج الإسلامية المتخصصة على أسطوانات اليزر وفُتحت على الإنترنت، وتعاونت مع الشركات المصنعة لأجهزة الجيب الكترونية الشخصية وزودتها بمحتويات حرف بالنص والصوت، وتوجهاً لجهود الشركة في تقديم خدماتها وتنميتها وفقاً لأعلى مواصفات الجودة العالمية، حصلت الشركة على شهادة مطابقة الجودة العالمية ISO 9001

مميزو ISO 9001 وتتلخص خدمات شركة حرف للمؤسسات والمواقع والأفراد بالآتي: *** النشر الإلكتروني للكتب والموسوعات الإسلامية:** تقوم الشركة بخدمة إعداد الكتب والموسوعات الإسلامية للنشر على الإنترنت والخدمات المتاحة لها.

*** تصميم المواقع والبوابات العربية والإسلامية:** تقدم حرف خدمة تصميم المواقع والبوابات ذات الصوت العربية والإسلامية لصالح المؤسسات والهيئات والأفراد، باستخدام أحدث التقنيات، *** خدمة البحث الصوري على مواقع الإنترنت العربية والإسلامية:** تضم هذه الخدمة

أهم البرامج التي أنجزتها حرف لتقنية المعلومات

أهم المواقع التي صممها حرف واستضافتها على الإنترنت

- موقع الإسلام www.al-islam.com
- موقع الشيخ ابن باز www.bibabaz.org.sa
- موقع البنك الإسلامي للتجارة www.isdb.org
- موقع مجمع الملك فهد بن عبدالعزيز لطباعة المصحف الشريف www.qurancomplex.com
- موقع الحج والعمرة www.tohajj.com
- موقع جامع شيخ الإسلام ابن تيمية www.tatmish.org

- برامج القرآن الكريم
- برامج الحديث الشريف (موسوعة الحديث الشريف)
- برامج الفقه الإسلامي (جامع الفقه الإسلامي)
- برامج الفتاوى (الفتاوى الاقتصادية، مجموع فتاوى ابن تيمية)
- برامج الأطفال الإسلامية (رشد في عالم القرآن، سلسلة قصص الأنبياء، رحلة إلى المساجد الثلاثة).



الإسم الجامع لرواد تقنية المعلومات

معاهد العالمية: توفر التعليم والتدريب لمستخدمي الكمبيوتر من خلال ٧٤ فرعاً منتشرة في مدن المملكة يعمل فيها أكثر من ٥٠٠ موظفاً. لتكوين الرائدة في تعليم وتدريب تقنية المعلومات في المملكة.

صخر للنظم: الشركة الرائدة في تطوير البرامج العربية. حلول التجارة والحكومة الإلكترونية.

شركة حرف لتقنية المعلومات: رائدة تطوير البرامج الإسلامية التي تمت ترجمتها معطوماً إلى لغات عديدة منها الإنجليزية، الفرنسية، الألمانية، التركية، الإندونيسية، والملاي. وهي تصدر من خلال برامج رئيسية مضمون توافيقها مع كل وسائل النشر.

عشرون عاماً مضت وما زالت مجموعة العالمية الرائدة في مجال تقنية المعلومات في المملكة، فهي تحشد خبراتها الطويلة ومعرفتها العميقة لتقديم خدمات متكاملة عبر شركاتها التي تعتبر كل منها رائدة في مجال تقنية المعلومات.

العالمية للإنترنت: إحدى الشركات الرائدة في تقديم خدمات الإنترنت من الاشتراكات والبطاقات المدفوعة إلى تطوير واستضافة المواقع ثنائية اللغة وحلول الشبكات اللاسلكية الكبرى أنظمة الأعمال الإلكترونية وتقديم التطبيقات على الإنترنت.

العالمية للإلكترونيات: توفر حلول التقنية عبر شقيقتها من الشركات مثل صخر وحرف، وشراكتها مع ميكرو سوفت، إيمس دول، سيسكو، أكوم، اكستريم نتورك، كاشغلو، سيمس وويليامز.



Cayenne توربو

يتميّز طراز Cayenne بتصميمه الجديد بالكامل والذي يجمع ما بين العدين من التقنيات الرائدة والمتطورة، إضافة إلى جمعه ما بين الأناقة والشعور بالقوة.

بالنسبة للمقاييس، فإن فئة التوربو المجهزة بجهاز شحن التوربو القوي يبلغ طولها 4,786 ملليمتر، مقابل 4,782 لفئة إس. وتتساوى الفكتان بالعرض والإرتفاع، حيث يبلغ عرض السيارة 1,928 ملليمتر، في حين يبلغ الإرتفاع 1,699 ملليمتر. وتبلغ المسافة ما بين المحلات الأمامية والخلفية 2,855 ملليمتر.

...وتطلق 3 سيارات جديدة



كايروا جي تي لنظف العام 2002

بعد دراسات عدة، أعطى المجلس التنفيذي في شركة بورشه الألمانية الضوء الأخضر لإنتاج السيارة الجديدة كايروا جي تي، حيث ستقوم الشركة بإنتاج ألف سيارة من هذا الطراز الرياضي على أن يتم طرحه في الأسواق العالمية في النصف الثاني من العام 2003. من جهة أخرى، أطلقت بورشه في الشرق الأوسط سيارتي 911 Targa و كايروا 4S، ويتميّز هذان الطرازان بمحرك سعة 3,6 ليتر بقوة 320 حصاناً و 6800 دورة في الدقيقة.

بورشه Cayenne في خريف 2002



Cayenne S من بورشه

كشفت شركة بورشه الألمانية النقاب عن الصور الأولى لسيارة Cayenne المتعددة الاستخدام، والمجهزة بأحدث التقنيات للتطورة التي تجعل معايير جديدة في سوق السيارات الرياضية المتعددة الإستعمالات، ويبدو أن تطرح بورشه وأتمتها الجديدة خلال الخريف المقبل، بنسختين Cayenne S و Cayenne Turbo. وسيتم تجهيز السيارة الجديدة بمحرك جديد بالكامل سعة 4511 سم، من 8 أسطوانات، وقوة 340 حصاناً، وعزم دوران يصل إلى 420 نيوتن متر، وتنطلق من الصفر إلى 100 كلم/ساعة في غضون 7,2 ثوان، لفئة إس، في حين تصل قوة محرك التوربو إلى 450 حصاناً، وعزم دورانه إلى 620 نيوتن متر، ويلزمه 5,6 ثوان للانطلاق من صفر إلى 100 كلم/ساعة.

المعضو المنتدب لشركة بورشه الشرق الأوسط مارك بيشوب أشار إلى خضوع بورشه Cayenne في العام الماضي إلى اختبارات شاملة ودقيقة في صحاري مدينة دبي من أجل ملاءمتها للظروف المناخية القاسية في المنطقة، وظروف القيادة المحلية، وقد اجتازت التجارب بنجاح.

وجهزت Cayenne بنظام الدفع الرباعي الدائم ونظام بورشه لإدارة التوازن والإستقرار الذي تم تطويره وتعزيزه ليأبى للمتطلبات المحددة الخاصة بهذه السيارة، إضافة إلى تجهيزها بنظام الإفعال التفاضلي الذي يعمل بين المحاور ونظام التروس الإضافية ذي النسب المنخفضة. وجهزت فئة التوربو بنظام نقل الحركة الألي هيدروليك إس السادسي السرعات.

جاكوار تكزم مؤزّعها في المنطقة

بعد احتفال شركة جاكوار عالمياً بمضاعفة مبيعاتها، قامت جاكوار للتصدير لمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا بتكريم مؤزّعها الذين حققوا نصراً بتحطيمهم رقماً قياسياً في المبيعات للعام 2001.

وقام المديران الإقليميان لجاكوار جون فول وإيريك نيل بتسليم الجوائز إلى كل من محمد كيلياني وأندرو سميث في دبي، ونافل

الزياني ومفيد بنيتلي في الكويت، وميشال طراد في لبنان، وعبد الحق أبرشان في المغرب، وصخر التون في سورية.



وفورد فوكاس: السيارة الأكثر اعتمادية



فورد فوكاس

تفوّقت فورد فوكاس، السيارة الأكثر مبيعاً في العالم، والخبير الشمعي المفضل في الشرق الأوسط، على 107 طرازات سيارات مختلفة متوفرة في ألمانيا، بتصنيفها في العام 2001 كأكثر السيارات ثقة واعتمادية من بين السيارات المستعملة لمدد تتراوح بين سنة وثلاث سنوات.

جاء ذلك في تقرير خاص بالسيارات أعدته هيئة صناعة السيارات (تي يو في) الألمانية ومقرّها الرئيسي في مدينة كولون، وذلك بعد إجراء اختبارات مكثفة ومضنية أثبتت خلوص نسبته 92,7 في المئة من سيارات فورد فوكاس التي تمّ اختبارها، من العيوب تماماً.

وأشاد جيم بيننتيندي المدير التنفيذي لـ فورد الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، بجودة الفورد فوكاس، مشيراً إلى أنّ هذه الاعترافات تعكس مدى جودة الفورد فوكاس وتفوّقها، و"تمكّن دلائل متنامية تشهد بتفوّق جودة صناعة فورد فوكاس ومستويات متانتها".

فورد اكسبلورر 2002

تحظى بتقدير رسمي



فورد اكسبلورر 2002

هازت سيارة فورد اكسبلورر 2002 بجوائز تقديرية من المستهلكين ومعهد التأمين الأمريكي لسلامة الطرق السريعة. وقد صنّف المعهد الأمريكي لسلامة الطرق السريعة اكسبلورر 2002 كأفضل خيار من فئتها في اختبارات التصادم الأمامي. بالإضافة إلى ذلك، فقد منحت مجموعة تحكيم معمرين وموظفين من فريق برنامج السيارات التلفزيوني الأمريكي "موتورويك" سيارة اكسبلورر جائزة "خيار السائقين" كأفضل سيارة عائلية رياضية متعددة الاستخدامات.

كما إتاحت شركة المانح للسيارات، وكلاء فورد ولينكولن وميركوري في قطر، الفرصة لنخبة من أبرز نجوم الفولف لاكتشاف مزايا فورد اكسبلورر أثناء مشاركتهم في بطولة قطر ماسترز للفولف الدولية ما بين 14 و 17 آذار / مارس.

"كاديلاك" مركز بكلفة

560 مليون دولار



كاديلاك سي تي إس أول سيارة يتلقاها مصنع لانسينغ

إنطلقت شركة كاديلاك إلى مركز تجميع جديد ومطوّر بلغت كلفة إنشائه 560 مليون دولار حيث سيتم فيه إنتاج 5 طرازات جديدة، ويُعتبر مصنع لانسينغ الجديد في ولاية ميشيغان الأول لشركة جنرال موتورز في الولايات المتحدة منذ العام 1986، وهو مصمم لإنتاج 200 ألف سيارة سنوياً بينما طراز كاديلاك سي تي إس سيدان. وتضع كاديلاك حالياً لعمليّة تطوير مركبة على مفهوم "الفن والعلم".

وقال مدير كاديلاك في الشرق الأوسط هادي غصن: "إنّ ستراتيجية الفن والعلم تتمحور حول إعادة كاديلاك إلى جذورها، ويعدّ للمصنع جزءاً حيويّاً من تلك التقنية".



الفئة " إي "

من مرسيدس بنز

والنوعية العالية والتجهيزات القلبية ضمن تصميم متفرد". وقال: تبلغ نسبة الولاء للفئة "إي" في العالم 83 في المئة واعتقد أنها أكثر من تلك في الإمارات، ولهذا أننا على تمام الثقة بأننا سنحقق مستهدف مبيعاتنا هذا العام. وفي الواقع فإنني على ثقة بأن الطلب سيفوق الامداد وعلينا بالتالي الاعتماد على حلم وصبر عملائنا المخلصين. ومنذ إطلاق الفئة "إي" في الشرق الأوسط تم بيع أكثر من 18300 سيارة، وكانت مبيعات العام الماضي وصلت إلى 2900 سيارة. وعالمياً، بلغ معدل مبيعات الطراز السابق من الفئة "إي" 200 ألف سيارة سنوياً.

أطلقت شركة الإمارات للسيارات، وكلاء مرسيدس بنز في أبو ظبي وشركة مشروعات قرقاش، وكلاء مرسيدس بنز في دبي والإمارات الشمالية، مرسيدس بنز الفئة "إي" الجديدة الفاخرة وهي أكثر سيارات الصالون نجاحاً في العالم والشرق الأوسط. وقال ستيفان باومان، مدير المبيعات والتسويق لسيارات ركاب مرسيدس بنز في ديملو كرايسلر الشرق الأوسط: "أن الفئة "إي" هي قلب الاسم التجاري لمرسيدس بنز، إذ لا توجد سيارة أخرى في الفئة نفسها تعكس القيم الأساسية لإسمنا التجاري بنفس ما تعكسه الفئة "إي" الجديدة من نواحي السلامة والراحة والتصميم الهندسي

"أوبل" أول سيارة من حيث الجودة



أوبل كورسا الجديدة من أوبل



من اليمين: منور جلال مورتوز في جنوب الخليج والشرق الأدنى جون كرسفيلوتشي مصالماً رئيس شركة ليبرتي للسيارات الشيخ خالد بن عبد العزيز القاسمي

عملياتنا التصنيعية هي إحدى نقاط قوة أوبل". وتعزيزاً لوجودها في الشرق الأوسط، عيّنت أوبل شركة ليبرتي للسيارات وكيلًا جديدًا في دبي والإمارات الشمالية، وشدد مدير جنرال مورتوز في جنوب الخليج والشرق الأدنى جون كرسفيلوتشي على أنّ "تعميم ليبرتي كان قراراً استراتيجياً لفائدة جميع الأطراف". في حين أوضح رئيس ليبرتي الشيخ خالد بن عبد العزيز القاسمي إنه تمّ الاتصال بجميع مالكي سيارات أوبل للتأكد لهم على منحهم أفضل خدمة ورعاية ممكنين".

حازت أوبل لقب "أفضل سيارة من حيث الجودة" وفق دراسة أجرتها مؤسسة الأبحاث "جي دي باور". وأظهرت الدراسة التي نشرت في مجلة السيارات الألمانية "أوتوموبيل فوخ" انخفاض الشكاوى من قبل الزبائن الأوروبيين حول الأعطال الميكانيكية بنسبة 10 في المئة، وحظيت أوبل بأكثر نسبة انخفاض. واعتبر المدير الاقليمي لأوبل وكاديلاك فادي غصن أنّ "الجودة العالية التي تميّز

ميني كوبر في دبي

ظهرت في دبي سيارة ميني كوبر الجديدة من إنتاج مجموعة بي أم دبليو في احتفال خاص أقيم في فندق ومنتهج دبي مارينا في الجميرة. وقال المدير العام للمركز الميكانيكي للخليج العربي، وكلاء مجموعة بي أم دبليو في دبي والإمارات الشمالية، ستافليس أي، ستافليس: "تعزيز وصول ميني كوبر الجديدة إلى أسواق المركز الميكانيكي للخليج العربي يُعدّ أملاً جديداً إلى أعمال وأنشطة الشركة. ولهذا السبب قمنا بتخصيص فريق مبيعات خاص بهذه السيارة". ويأتي طراز ميني كوبر بـ 3 أبواب مع لمسات من الكروم.



اليمين: محمد بن محمد بن راشد آل مكتوم يتفقد داخل الميني كوبر مع المدير العام لمركز الميكانيكي للخليج العربي ستافليس أي، ستافليس



بريتيش ايرويز تيسر رحلات إضافية



طائرة كونكورد تابعة للخطوط الجوية البريطانية

مع بداية شهر نيسان/أبريل، تسيّر الخطوط الجوية البريطانية 3 رحلات أسبوعياً بين حلب ولندن بدلاً من الرحلتين الحاليّتين. جاء هذا القرار بعد ارتفاع عدد المسافرين من وإلى المدينة السورية الثانية.

من جهة أخرى، تقدّم الخطوط الجوية البريطانية أميالاً مضاعفة 3 مرات لكل من يبحر ذكوره بواسطة الإنترنت طوال الفترة الممتدة من 11 آذار/مارس حتى 15 حزيران/يونيو. ويمكن الانضمام بسهولة إلى نادي المسافر للتميز للاستفادة من هذا العرض من خلال ملء الاستمارة الخاصة الموجودة لدى وكلاء السفر أو مكاتب British Airways. وإضافة إلى جمع الأميال، يحصل المسافر على أولوية السفر على الرحلات للزعماء واختيار المقعد المفضل والاستفادة من صالات الاستراحة المنتشرة في جميع أنحاء العالم.

ولغاية اليرم، قامت الخطوط الجوية البريطانية بنقل ما يزيد عن 2,5 مليون راكب على متن طائراتها الكونكورد منذ دخول هذه الطائرة الخدمة العام 1976. وقد استثمرت الشركة 14 مليون جنيه استرليني ضمن برنامج يهدف إلى إعطاء الطائرة حلة جديدة من الداخل والخارج.

جامكو تفوز بعقد مع سلاح الجو الملكي البريطاني

فازت شركة الخليج لصيانة الطائرات (جامكو) بعقد جديد مع وزارة الدفاع في بريطانيا، مدة العقد 5 أعوام ويص على أن تقوم جامكو بصيانة أسطول طائرات الركاب لوكهيد تريستار 1011-L التابعة لسلاح الجو الملكي. وقال رئيس جامكو الشيخ أحمد بن نيفيع آل نهيان "على الرغم من أن سياسة التفاضل في الأسعار هي إحدى متطلبات وزارة الدفاع البريطانية المهمة، إلا أن أبرز عوامل الفوز بالعقد هو الخبرة التقنية المتكيفة التي تتمتع بها جامكو في صيانة هذا النوع من الطائرات".

وفي إطار التعاون المتبادل بين القوات الجوية والدفاع الجوي في دولة الإمارات العربية المتحدة وشركة جنرال إلكتريك وشركة الخليج لصيانة الطائرات (جامكو)، تم توقيع اتفاقية صيانة وتعمير واختبار محركات الطائرات العسكرية من طراز T700-GB-701C الخاص بطائرة أباتشي وكذلك CT7-GB-9C الخاص بطائرة الكاسا CN235 إضافة إلى محركات جنرال إلكتريك F110-GE-132 التي تخص طائرات F16. ووقع الاختيار على جامكو لتكون مركزاً لأورش الصيانة.

مركز عمالية المنطقة الحرة في مطار دبي

أعمال توسع لـ "دنانا للشحن"

تنوي دنانا للشحن إنفاق 16 مليون درهم لمضاعفة مساحة مركز عمالية المنطقة الحرة (FLC) في المنطقة الحرة في مطار دبي بعد أن مضى نحو 30 شهراً على افتتاح المركز. وستُضاف على المركز مساحة 10 آلاف متر مربع كمستودعات، و2300 متر مربع لبناء مكاتب طيران، ومراكبة لهذه الخطوة، تتمتع دائرة الطيران المدني توسيع موقع مواقف الطائرات في الجهة الشمالية للمطار.

طيران الإمارات ترفع قدراتها الاستيعابية



نظراً للطلب الشديد على السفر ما بين دبي وبريطانيا، تعتمد طيران الإمارات زيادة رحلة يومية إلى مطار جاتويك بالإضافة إلى زيادة قدراتها الاستيعابية على خط دبي-هيرو. واعتباراً من 1 آب/أغسطس، تسيّر الشركة 4 رحلات إضافية إلى لندن جاتويك وتضيف في 2 أيلول/سبتمبر رحلات أخرى ليصبح عدد رحلاتها الأسبوعية إلى جاتويك 14 رحلة، على أن تستبدل طائرات إيرباص A.330 التي تتضمن 243 مقعداً بطائرات بوينغ أي بزيادة 137 مقعداً.

وكانت طيران الإمارات وقّعت مذكرة تفاهم مع تحالف جنرال إلكتريك وبرايت آند وثنّي لصناعة محركات الطائرات التجارية لشراء محركات من نوع "جي بي 7000" لطائرات إيرباص إيه 380-800. وتبلغ قيمة الصفقة نحو 1,5 مليار دولار. وقال رئيس دائرة الطيران المدني في دبي ورئيس طيران الإمارات الشيخ أحمد بن سعيد آل مكتوم "نحن بحاجة لمحركات طائرات قوية قادرة على تسيير طائراتنا الجديدة وذلك لمراكبة النمو والتطور لتواصلين اللذين تشهدهما طيران الإمارات التي أصبحت شركة عالمية".


على مسعد آخر، تخطط "الإمارات للشحن الجوي" لتطوير نظام "سكاي تشين" لإدارة سلسلة الشحن على مدى الأشهر الستة المقبلة بهدف تحسين فترة العملاء على استخدام هواتفهم المحمولة في إدارة عملياتهم التجارية. وتتيح للزبائن التي يجري العمل على تطويرها اتصالات مجانية وإمكانات التراسل.



Internet shopping made Easy....

you've got mail *Boy*

A new service from **ARAMEX** that finally allows you access to easy online shopping. The SHOP 'n SHIP service offers you an official address in the United States of America, to have your internet orders shipped to; you may also use this mailbox to receive any US mail you have. **ARAMEX** will then ship the contents of your mailbox and deliver them to you at very competitive rates.

ARAMEX will also arrange for you a Web Surfer Card. The prepaid Master Card  will provide you with online payment facilities and security.

Your SHOP 'n SHIP account will therefore give you total solutions to easy internet shopping.

For more details on how you can subscribe to the SHOP 'n SHIP service please contact your local **ARAMEX** office or visit our web site @

www.aramex.com/shopnship

ARAMEX

Total Transportation Solutions

كوروم "تحتفل بنجاحها في الشرق الأوسط"



في حضور ممثلين عن الصحافة العربية، أقامت "كوروم" في CORUM في السابع والعشرين من الشهر الماضي، حفلاً ساهراً كبيراً في "خاريا"، وهي مركز تزلج مشهور جداً يقع بالقرب من بيروت (على بُعد 55 كلم، وارتفاع 1900 م)، لرجال الأعمال العرب الذين يزعمون سماعات هذه الماركة السويسرية العريقة في الشرق الأوسط (بما في ذلك تركيا) وأوروبا الشرقية والقارة الأفريقية.

وقد بدأ الاحتفال بمؤتمر صحفي، حضره ميشيل بيتلو Michel Pitteloud المدير العام، وكارين فينتر Karine Wittmer مديرة التسويق والعلاقات العامة، وكذلك جان مارك بيكينيو Jean-Marc Pequignot المسؤول عن الشرق الأوسط.

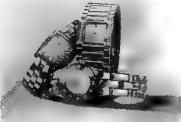
بدأ المؤتمر بعرض فيلم قصير (مدته 2,30 دقيقة) ولكنه معبر جداً قدم بصورة فنية أحدث الموديلات التي ابتكرتها "كوروم" وهي "بيكينغهام" و"روكيت" و"الدرية". كما عرضت "كوروم" أحدث موديل "بابل" الذي أحرز نجاحاً هائلاً في معرض بال (بازل) لهذه السنة، والذي لقي ترحيباً كبيراً من جميع الذين شاهدوه.



كما عرضت المؤسسة العريقة، اجات من حملتها الإعلانية للقبلة، التي ستحدث ضجة إعلامية لأنها تشكل فقرة نوعية في إعلانات "كوروم" لربطها بين الإنتاج من ناحية، وبين وضع معين، يمتنع الساعة "شخصية" خاصة، تجعلها مغزبة من المستهلك، وتتعلق بحياته اليومية الخاصة، أو العائلية، أو المهنية. وقد لاقى هذا العرض ترحيب الحاضرين من رجال الأعمال والإعلام والإعلان كافة.

بعد ذلك دعي الجميع إلى حفل عشاء ساهر فاخر، تخلله بعض القطع الموسيقية، والأغاني الشرقية والغفقات الترفيهية التي أسرّت المدعوين وأضحكتهم وأدخلت إليهم المسرة والبهجة. وكانت "كوروم" احتفلت في اليوم السابق لهذه السهرة، يقدم كافة موزعها في: المملكة العربية السعودية، الإمارات، الكويت، قطر، البحرين وعمان... وكذلك تركيا، أوروبا الشرقية وأفريقيا... بحضور موزع "كوروم" في لبنان. وقد أشاد الجميع بالجهود التي تبذلها المؤسسة في مجالات الابتكار المتجدد، والتصميم العصري الذي يواكب "الموضة"، أو هو ينطلق بها في اتجاهات جديدة تلاقى، فور عرضها، نجاحاً باهر. كما أشاد الجميع بالحملات الإعلانية التي تقوم بها المؤسسة في الصحافة العربية.

وهكذا أمضى الجميع أوقاتاً سعيدة، أمطعوا خلالها على أحدث ما تبتكره "كوروم" CORUM للمستهلك الأنيق العربي والغربي بصورة عامة من موديلات جميلة وجذابة. ■



النتيجة النهائية تجمع فن صناعة الساعات ببراعة فائقة والإحساس بجمال الألباس والمستيل في ساعة لا مثيل لها. تحيط هذه الساعات نفسها بهالة مضيئة وتور فضي يتناغمان ليسحرا الأنظار.

ألباس وستيل

مع يوم وميرسييه

ابتكرت يوم أند ميرسييه الساعات مجموعة جديدة (هامبتون، كاتواك، ولينيا) من الستيل للطعمة بالألباس لتواكب العصر.

وتتداخل اللعان في ساعات يوم وميرسييه في موبيلات مبتكرة وعصرية تروني أنواق الباحثين عن الجمال.

الألباس... أكثر الأحجار الكريمة تقاء في أكثر للعان صلاية... الستيل. يتخلّب الأمر مهارة حرفية عالية، فالستيل في تطويعه أكثر صلاية من الذهب، إلّا أنّ



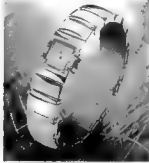
"تاغ هوير" تطلق ساعة "فورمولا وان"



أطلقت تاغ هوير، كبرى الشركات السويسرية الرائدة في مجال صناعة الساعات الرياضية للمحترفين، الساعة الجديدة "كيريوم فورمولا واحد كرونوغراف" "Kirium Formula 1 Chronograph" التي تعدّ أحدث ساعة في مجموعة ساعات كيريوم، والتي تجمع بين أعلى درجات التقنية الحديثة والدقة المتناهية في ضبط الوقت، وهي من العوامل الأساسية المرتبطة بعالم رياضة سباق سيارات الفورمولا واحد. وأطلقت تاغ هوير مجموعة ساعات كيريوم في العام 1997 ومنذ ذلك الحين اكتسبت المجموعة سمعة كبيرة، حيث أنها تجمع بين التصميم البكر والتقنية المتقدمة. وتضمّ الساعة "كيريوم فورمولا واحد كرونوغراف" "Kirium Formula 1 Chronograph" سبع وظائف محددة، إضافة إلى أنها تعدّ أيضاً الساعة الكرونوغراف الوحيدة الغادرة على ضبط الوقت بدقة كبيرة تصل إلى 1/100 جزء من الثانية.

أنا كورنيكوا

في معرض أوميغا في دبي



على الرغم من برنامجها للثقل بالنشاطات في دبي، اقتطعت نجمة القوس العالمة أنا كورنيكوا بعض الوقت لزيارة معرض أوميغا في مركز التسوق "سيتي سنتر" لتقديم ساعة أوميغا كونستيليشن بانغل الفائقة، بحضور نخبة من المدعوين المرموقين، والعديد من مراسلي صحف التلفزيون والصحف والمجلات. وبعد كشف النقاب عن العلبة الجديدة



لعرض مجموعة كونستيليشن بانغل، تسلّمت أنا هدية قيمة من عيد الحميد صديقي، صاحب معرض أوميغا، وهي عبارة عن ساعة أوميغا كونستيليشن بانغل بالذهب الأبيض. والحاجة التي ادعشت الحضور كانت بتوجيه أنا كلمة لـ صديقي وباللغة العربية تشكره فيها على هديته الثمينة.

شركة 3M وملصقات الطبع الفريدة

أذهلت شركة 3M زوّار معرض اللوحات الإعلانية في الشرق الأوسط الذي عقد مؤخراً في دبي، لما قدمته من تكنولوجيا جديدة في عالم تطبيق الرسوم الدعائية على المركبات ومنتجات الرسوم البانائية الابتكارية.

وقال وليد فغالي، مدير المبيعات في قسم الرسوم البانائية التجارية: "تعتبر أنّ وجود هذا القسم في منطقة الشرق الأوسط يمثل

أهمية قصوى حيث تشهد طباعة الملصقات الرقمية ازدياداً وتقدّماً. من جهة أخرى أطلقت شركة 3M في معرض الصحة العربي مجموعة جديدة من المنتجات الخاصة بالعناية البيطرية إضافة إلى مجموعة من المنتجات الطبية المتخصصة.



"سكالا" تدشن مكاتبها في مدينة دبي للإنترنت

دشنت شركة سكالا للتخصصية بتطوير حلول تخطيط موارد الشركات مكاتبها في



من اليمين: أحمد بن بهات، الرئيس التنفيذي، خدمة دبي للإنترنت، وزياد عفر باوي

مدينة دبي للإنترنت في خطوة تستهدف تعزيز تواجدتها في منطقة الشرق الأوسط والتوسع مستقبلاً إلى دول الخليج والشرق.

وقال زياد عفر باوي، مدير عام "سكالا"، "نشططع إلى مضاعفة عدد شركائنا في المنطقة هذا العام من خلال توقيع اتفاقيات مع وكلاء في الكويت، البحرين، قطر، عمان ولبنان. وهذه الشبكة الجديدة ستكامل مع شبكتنا الحالية المتواجدة في السعودية وباكستان، الأردن والمغرب، إضافة لشركة شقيقة في مصر". ويعمل في "سكالا" 570 موظفًا، ولها شبكة متوسعة باستمرار توفر برامج وخدمات بأكثر من 30 لغة في أكثر من 100 دولة.

"تي بي دبليو أي/رعد" يتابع برامج التدريب



عقدت شبكة "تي بي دبليو أي/رعد" الشرق الأوسط اجتماعها الإقليمي السنوي في فندق رويال ميريديان في دبي وشارك في الاجتماع الذي استمر ثلاثة أيام أندره رزق وغسان قصاصجي ورونا شلهوب عن وكالة "تي بي دبليو أي/رعد"، إضافة إلى رؤساء ومديري مكاتب الشبكة في الشرق الأوسط، كما حضر هذا الاجتماع من شبكة "تي بي دبليو أي العالمية" ريدج لاسكارييس، جون هانت، دافيديا رايت وجوليو شيماتو. وتعددت فعاليات هذا اللقاء حيث تميّزت بتنوّع البرامج التدريبية والترفيهية، إضافة إلى حلقات تدريب خاصة ومباريات بين جميع المشاركين.

يذكر أنّ وكالة "تي بي دبليو أي/رعد" هي الوكالة الأصغر سنًا، ومع ذلك فهي الأسرع نموًا في الشرق الأوسط. وقد فازت الوكالة بالعديد من العملاء في السنة الثانية من دخولها أسواق المنطقة، واستطاعت أن تبني شبكة إقليمية متكاملة لتقديم كافة الخدمات لعملائها في الشرق الأوسط.

أفلام ثمينة من كارتيتيه



أطلقت كارتيتيه مجموعة من الأفلام الثمينة "لوبي كارتيتيه بريشبيوس بنز" التي تستجيب لسلسلة من التحديات الفنية والجمالية.

من المجموعة قلم من الذهب بخطوط ترصيعات الماس متناظرة، وقلم من الذهب بتصميم شبكة، وقلم من الذهب بتصميم شبكي مرصع بالأماس. وفي المجموعة كذلك قلم حبر جاف صغير من الذهب بتصميم لولبي، وآخر مماثل مرصع بالأماس.

الشركة العربية للتوزيع الرقمي

أعلنت الشركة العربية للتوزيع الرقمي، التي تدير 3 باقات تلفزيونية بنظام الخدمات المدفوعة (الأوائل وفيرست نت وبهلا) اعتماد شركة الكويت للتوزيع الرقمي كموزع رابع لها في سوق الكويت، وتشمل خدمات الشركة أكثر من 60 قناة ترفيهية. وعملت الشركة مؤخرًا على عروض الاشتراك لتشمل اختيارات مرنة للدفع وأسعار تنافسية جداً، 6,3 ديناراً كويتية لباقة الأوائل، و7,4 ديناراً كويتية لباقة فيرست نت، و5,6 ديناراً كويتية لباقة بهلا الأسبوعية. ويمكن للمشاهدين في دولة الكويت الاستفادة من هذه العروض الخاصة.

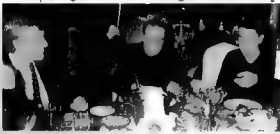


هورايزون تحتفل باليوبيل الفضي

احتفلت شركة هورايزون إف. سي. بي. للمعاية والإعلان باليوبيل الفضي لإنتطاعتها، وفي المناسبة، وفي مؤسسة الشركة ورئيسها التنفيذي رفيع مساعده إلى الموظفين كلمة، كما تم توزيع الهدايا التذكارية.

عبد الحميد صديقي ومروان رزق، المدير التنفيذي لشركة هورايزون إف. سي. بي. في منطقة الخليج العربي، يقفان قائد الحفوة احتفالاً بذكرى اليوبيل الفضي.

وفيما نوه مساعده بالنمو الذي حققته الشركة على مدى 25 عاماً، قال هاري ريد، رئيس شركة FCB: "تسهر بالخطر لما تقوم به شركتنا في منطقة الشرق الأوسط، هورايزون إف. سي. بي. التي تعمل فريق عمل رائع بإمكاننا الزكن إليه على الدوام".



من اليسار: غلايف سوريل، المدير الأعلى لقسم التصميم والإنتاج، ومروان رزق، المدير التنفيذي لشركة هورايزون إف. سي. بي. في منطقة الخليج العربي، وشكري الهليل، مدير الحسابات.

"كوميانيون بوينتس" وخدمات السفر



بني كارول، مدير كوميانيون بوينتس وعبدالله قاسم، رئيس مجلس إدارة شركة أبريكس لوتالي، وابوفولر، مدير اكسيس للعمليات حول العالم خلال إعلان كوميانيون بوينتس عن إضافة قطاع السفر الجديد.

أعلنت إدارة برنامج "كوميانيون بوينتس" الخاص ببطاقات الولاء، إضافة قطاع جديد يفيد منه المنتسبون هو قطاع السفر. يذكر أن فكرة كوميانيون بوينتس قامت على مبدأ المكافأة على أسلوب الحياة العصري، وهي الأولى من نوعها في الشرق الأوسط، وهي تقدم للمقيمين في دولة الإمارات العربية المتحدة فوائد متعددة عبر برنامج ولاد فريد من نوعه بواسطة بطاقة ذكية تشمل خدماتها أكثر من 1000 موقع في الإمارات. ويشمل البرنامج تشكيلة واسعة من الخدمات مفعمة إلى خمسة قطاعات من المطاعم إلى الترفيه والرياضة والتسوق، إضافة إلى خدمات أخرى مثل العلاج والتأمين والتبرعات للجمعيات الخيرية.

مبادرة بيئية لـ ماستر فودز

أطلقت شركة ماستر فودز - الشرق الأوسط، والتي تعد أكبر شركة مصممة للشوكولا في المنطقة، مبادرة بيئية بإنشائها مركز ECO لإعادة التصنيع.

ويقع المركز الجديد في مقر مصانع ماستر فودز، وقد تم افتتاحه من قبل رولا قسماوي، المدير العام لشركة ماستر فودز الشرق الأوسط، وجون حسن، مدير المبيعات في شركة ماستر فودز، ويوسف قاتم، مدير قسم صحة وأمن وسلامة البيئة في المنطقة الحرة في جبل علي وعبد الله جهيد، المدير العام لصحة وسلامة البيئة في المنطقة الحرة في جبل علي، وسيستخدم مركز ECO لإعادة تصنيع أوراق المهملات والعلب المعدنية والمواد البلاستيكية والزجاجية التي يقوم موظفو ماستر فودز بجمعها حيث ترسل



يوسف قاتم (الثاني من اليسار) رولا قسماوي أثناء إطلاق المبادرة

بعها لشركات إعادة تصنيع الورق والزجاج والبلاستيك والعلب المعدنية في المنطقة الحرة لجبل علي.

الاتحاد العربي للإسمنت ومواد البناء

ينظم الاتحاد العربي للإسمنت ومواد البناء "للمعرض وللؤتمر العربي الأفريقي لصناعة مواد البناء والتشييد" الذي سيقام في السنغال (داكار) بين 28 أيار/مايو و1 حزيران/يونيو 2002. تشترك في المعرض والمؤتمر الشركات العربية المصنعة لمواد البناء والمنتجة للمواد الخام الداخلة في صناعة مواد البناء.

وشركات البناء والتشييد والمقاولات والمؤسسات الاستشارية، إضافة إلى الشركات العالية أبعاد ومستثمرات مصانع مواد البناء.



مكيرون

سوفي سانون



اختبر رئيساً إقليمياً لمنطقة الشرق الأوسط وأفريقيا في شركة ماستركارد العالمية، مسؤولاً أمام آلان هوير، نائب الرئيس التنفيذي الأول للمجموعة. عمل سانون 15 عاماً في ماستركارد وشغل مناصب عدة.

باتريك نورمن



تم تعيينه مديراً عاماً في شركة كارتيه الشرق الأوسط - مقره دبي، ومسؤولاً عن بلدان الشرق الأدنى وبلدان الخليج وشمال أفريقيا. وانضمم باتريك (الفرنسي) إلى مجموعة كارتيه في العام 1988 وأمضى الـ 11 سنة الأخيرة في الشرق الأقصى.

جان كير شتاين



أصبح مديراً عاماً لـ شيراتون عمان - فندق وإبراج النخيل، بعد أن كان في مصر (سومر) - وكان كير شتاين (سويدي) بدأ العمل في فنادق شيراتون في العام 1982.



إسماعيل هادي تم تعيينه مديراً عاماً لفندق وإبراج شيراتون القاهرة تتويجا لفاعله المهنية لسيرته المهنية على مدى 30 عاماً. وصديقي معروف جداً في منطقة الخليج حيث تولى إدارة فنادق في دبي والرياض.

دي. إتش. إل. توسع جائرة



أعلن أوفي بورغن، رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لشركة دي. إتش. إل. ورولد وايد أكسبريس مباشرة عمليات الشركة في أفغانستان، وستبدأ قريباً بتشغيل طائرة شحن تابعة لها بين البحرين وأفغانستان بشكل دوري.

وقررت الشركة افتتاح مركز صيانة للأطباء في المقر الإقليمي في البحرين، وتسجيل طائرة شحن من طراز بوينغ 757 تحت علم مملكة البحرين، كما قررت الشركة شراء 41 طائرة من الطراز نفسه وأفعاً أسطولها إلى 251 طائرة. وتضم شبكة دي. إتش. إل. 36 مركزاً إقليمياً و4070 مكتباً وتستوعب 71480 موظفاً. من جهة أخرى، فازت الشركة بالجائزة الذهبية لجائزة دبي للجودة، اعترافاً بمستوى الخدمات الرفيع الذي توفره الشركة.

قصة نجاح من شوبار



كارل فريدريش شوفوليه هو نائب رئيس شوبار CHOPARD السويسرية لصناعة الساعات، كما يتولى مسؤولية قسم الساعات الرجالية، وقسم الإنتاج في مصنع القسم المالي، وكان في إمكان كارل فريدريش شوفوليه لولا ميته الشديدة وحبّه اللامتناهي للمهنة التي اختارها، أن يلعب في ميادين الفن أو المجوهرات العراقية أو السيارات القديمة الفاخرة.

ولد كارل فريدريش شوفوليه في العام 1958 في مدينة فورزهايم الألمانية حيث تملك عائلته أحد أكبر مصانع المجوهرات والساعات، وفي سن الرابعة أرسل كارل فريدريش إلى جنيف في موسسة ليكمل تعليمه في موسسة داخلية بعدما قرر أهله أن هذه الطريقة هي الأفضل من أجل تأمين تربية ثقافية دولية لأي شاب مزاحم طموح وموهوب.

ويقول شوفوليه بأن فترة تعليمه في الموسسة الداخلية كانت صعبة، وأنه عانى في خلالها من الوحدة ومن اضطرابه إلى متابعة حصص اللغة الإنكليزية والاختلاط بزملاء كانوا ينتمون إلى جنسيات متعددة جداً، ما أتى في نهاية المطاف بنتيجة إيجابية خاصة بشأن تعلم اللغات والانفتاح نحو الغير.

وحينما أنهى كارل فريدريش شوفوليه تعليمه الدراسي فوجئ بقدم عائلته من ألمانيا إلى جنيف، مع أخته كارولين الأصغر منه بثلاث سنوات ونصف السنة، ما أتى إلى استمرار العيش في سويسرا والمصير على وظيفة لدى دار مجوهرات معروفة هناك. وطوال فترة خدمته في هذه الدار تعلم كارل فريدريش أصول مهنة المجوهرات من أسفل السلم، إلى أن صعد الدرجات المهنية واحدة بعد الأخرى على يدي معلم متقدم في العمر لفته حرفة ابتكار والتصنيع الفرعي الذهبية المشغولة يدويًا. ويؤكد شوفوليه أنه بهذا الشكل اكتسب الخبرة الضرورية التي تجعله الآن يلعب ويتفوق بكافة جوانب مهنته من تقنية إلى فنية أو تجارية على السواء.

اللبنانيون في السعودية بكرم من العماد سليمان



العماد سليمان متحدّثاً

لناسبة
زيارته إلى
السعودية
بدعوة
رسمية، كان
قائد الجيش
السباني
العماد ميشال
سليمان
موضوع
حفاوة
وتكريم من
قبل الجالية
اللبنانية التي
أقامت له
والوفد
للزائفة مأدبة
غداء حاشدة،
وهنا لقطات:



العماد سليمان ووفد أبو زكي

قائد الجيش والسفير اللبناني
ديسماس لعماني ورئيس الأركان
السعودي الفريق أول، الركن
محمد الحيايتو وسقطون بعض
أعضاء البالية اللبنانية في
الرياض، من اليمين: المهندس
عنان حميد، القمص علي طاهر،
جميل مارون، الحامي فادي
بنوي، المهندس معروف حيدر
ودساح حمزة



مارسيل هومان

تحت ترقية
في فندق الشاطئ
روتانسا إلى
مساعد المدير
التنفيذي، إضافة
إلى كونه ومنذ عامين مديراً للمكالمات
والمشروبات.
وهومان (مولدي الأصل) بدأ حياته
المهنية في مولندا ويلجيكاً مع مجموعة
أكور.

تيها سوزان ولف



انضمت إلى
فندق الشاطئ
روتانا في أبو ظبي
بصفة مديرة
مطعم براو هانس
الألماني، وهي
المانية الأصل.

لويس سكوتو

تم تعيينه مديراً عاماً للخدمات
المصرفية للأفراد في بنك الإمارات الدولي.
وكان سكوتو الذي يملك خبرة
28 عاماً عمل في سيتي بنك ثم بنك الرياض
في بنك الكويت الوطني، ثم عمل لمدة عامين
في شركة فورد قبل أن ينضم إلى البنك.

علاء حموده



تم تعيينه
مديراً للمبيعات في
منتجع واديسون
ساس غولدن
ريزورت - شرم
الشيخ.

وهموده

(37 عاماً) انضم
إلى المنتجع قادماً من فنادق ومنتجعات
حياة في مصر، وشغل فيها منصب المدير
الإقليمي للمبيعات.

ظافر طاهر



تم تعيينه
مديراً إقليمياً
للتسويق لدى
شركة فور
الشرق الأوسط
وشمال أفريقيا.

وكان طاهر شغل منصب مدير إقليمي
لشركة تيم يونغ اند روبيكام للإعلان في
دبي.

Offices and Representatives

Exclusive Advertising Sales Representatives

LEBANON

Al-Iktissad Wal-Aamal
Miskara Centre, Mansourie St.
P.O. BOX: 1135194 BEIRUT
TEL: 00 961 1 864139 - 864267 - 3535778/9
FAX: 00 961 1 354952
Email: iktissad@iiktissad.com

SAUDI ARABIA

Al-Iktissad Wal-Aamal
Dar Al Watan
P.O. BOX: 5157
RIYADH 11422
TEL: 966 1 4778624
FAX: 966 1 4784946
Email: alwaks@seema.net.sa

U.A.E.

Al-Iktissad Wal-Aamal
P.O. BOX: 55034
DEIRA - DUBAI
TEL: 00 971 4 294 1441
FAX: 00 971 4 294 1035
Email: alwaks@emirates.net.ae

FRANCE

Al-Iktissad Wal-Aamal
C/O Bute
22, Rue La Boetie
75008 PARIS
TEL: 00 33 1 42 66 92 71
FAX: 00 33 1 42 66 92 75

KUWAIT

BORYAN ECONOMIC CONSULTANTS
P.O. BOX: 22955 SAFAT
13090 KUWAIT
TEL: 965 2416647 - 2441231
FAX: 965 2416648

YEMEN

SURWAH ADV. & TOURS
YEMEN - 35 HADDA St.
P.O. Box: 1990 - SANA'A
TEL: 967 1 265132 - 276072
FAX: 967 1 275895

Local Media Representatives

JAPAN

SHINANO INT'L KASAKA KYOWA
BLD
1-16-14 AKASAKA
MINATO - KU, TOKYO 107, JAPAN
TEL: (813) 33846420
FAX: (813) 33855628

MALAYSIA

PUBLICITAS MAJOR MEDIA
DAHANARA UTAMA #100 PETALING JAYA
SELANGOR DARUL ERHAN MALAYSIA
TEL: +3 7729 6923
FAX: +3 7729 7115
E-mail: pmm@p6jaring.my

RUSSIAN FEDERATION & CIS

LAGUK CO.
Krasnodarskaya Naberezhnaya
Dom 11/15, App. 132
109172 Moscow, Russian Federation
TEL: +7-095-911 2762, 912 1346
FAX: +7-095-912 1260, 261 1367

SPAIN

PUBLISTAR
Ms. Olga MARTINEZ
C/ Cas Bernades, 12 Apto
28003 MADRID - SPAIN
Tel: 00 34 91 553 66 16
Fax: 00 34 91 554 46 64

SOUTH KOREA

BISCOMIX 521, MIDPOA BLDG.
H5, DANGU-DONG
CHONGSU-GU, SEOUL 110-071
KOREA
P.O. BOX 1916 SEOUL, 110-619
KOREA
TEL: (82-2) 739-7841
FAX: (82-2) 7323662

SWITZERLAND

LEADERMEDIA S.A.
CASE POSTALE 166,
ROUTE D'ORON 2
CH-1010 - LAUSANNE 10, SUISSE
TEL: (21) 654 40 00
FAX: (21) 654 40 04

UNITED KINGDOM

POWERS INTERNATIONAL LTD.
100 ROCHESTER ROW
LONDON SW1P 1JP, U. K.
TEL: (00-44-207) 630 9966
FAX: (00-44-207) 630 9922

U.S.A., CANADA, PUERTO RICO

AdMarket International
105 Woodrow Avenue
Southport, CT 06490 USA
Telephone: (203) 319-1000
Fax: (203) 319-1004
Email: info@admarketintl.com
Website: admarketintl.com

OTHER COUNTRIES (*)

PUBLICITAS INTERNATIONAL AVENUE DES MOUSQUINES 4 CH - 1005 LAUSANNE,
SWITZERLAND
TEL: (41 - 21) 213 61 21 FAX: (41 - 21) 213 62 22
Email: pid.hq@publicitas.com

(*) Including: GERMANY, ITALY, BELGIUM, FRANCE AUSTRIA,
NETHERLANDS, GREECE, AUSTRALIA, PHILIPPINES, SINGAPORE AND
MALAYSIA.

Advertisers' Index

- ABU DHABI TV/ CLICK SHOW	119
- ACER	9
- AHLI BANK OK KUWAIT	35
- ARAB BANK	29
- ARAMEX INTERNATIONAL	139
- BANK AL- JAZIRA	55
- BANQUE DE LA MEDITERRANEE	OBC
- BANQUE DU LIBAN ET D'OUTRE-MER	13
- CADILLAC/GENERAL MOTORS	21
- CAPITAL TRUST	39
- CARTIER	6-7
- CHRYSLER	24-25
- DALLAH HOSPITAL	107
- DURRAT AL BAHRAIN	61
- EFG-HERMES	89
- FARAH /SABIC	47
- GIRARD PERREGAUX	43
- GOLDEN TULIP	79
- GULF AIR	15
- HYUNDAI	17
- I. HILAL CORP.	95
- ICTN	121
- JAGUAR	52-53
- LE PALACE HOTEL	83
- LEADING CONCEPTS	97
- MAKTOOB.COM	112
- MEA	115
- MEDGULF	73
- OMEGA	IFC
- PATEK PHILIPPE	19
- PORSCHE	31
- ROTHMANS	33
- ROYAL JORDANIAN	77
- SAKHR	63
- SHELL	IBC
- UNITED ARAB MOTOR CO.	67
- UNITED INTERNATIONAL CO. LTD.	71



بدعم مستمر من شل، زادت نسبة السعوديين في إدارة «صدف» من ٥٠% قبل ١٠ سنوات إلى ٩٢% اليوم

تأخذ شل على عاتقها مسؤوليات جنبة في أي مشروع ولهذا ملتزم فعلياً بتطوير خبرات المواطنين في البلد المضيف.

برامج التدريب الإدارية والتقنية التي تجربها شل، تصل المواطنين بأحدث مستجدات التكنولوجيا وأخر أساليب إدارة الأعمال إضافة إلى أنها تشجع المواطنين اللامعين على قبول مراكز قيادية في شركات شل حول العالم حيث يصفقون مواهبهم ويطورون قدراتهم في محيط عملي جديد.

هذه الخبرات التي يتحصل عليها المواطنون تلعب دوراً هاماً في نجاح شركاتهم في وطنهم الأم، وتضمن أيضاً أن تدار هذه الأعمال، بمرور الوقت، بكفاءة من مواطني البلد المضيف.

وتذكر شل بتولي شركاتها المواطنين السعوديين مهام العمل حيث إن في شركة صدف التي حصلت على جائزة العمل نابذ بين عبدالعزيز للمصنوعة من قطاع الصناعة، وذلك لتطبيقها نظام المصنوعة بنسبة ٩٢٪.

تؤمن شل أن الأعمال المحلية أفضل ما تدار بمقتول مواطنين محليين. واليوم، في أكثر من ١٥٠ دولة حول العالم، يدير شل أغلبية من مواطني هذه الدول، ويسمعة المواطنين في تطوير قدراتهم لتتلاقح أرفع المستويات العالمية، شل وشركاؤها والمجتمعات التي تتواجد فيها يستفيدون جميعاً في الوقت نفسه.

وهذا هو جوهر المشاركة في نظرتنا.

الشركة السعودية للبتروليوميات (صدف) هي شركة منافسة بين الشركة السعودية للصناعات الأساسية (سابك) وشل.

شركاء للناس والكوكب





صخرة الرّوشة

جذورنا في لبنان راسخة كرسوخ صخرة الرّوشة ، ومنها يستمدّ بنك البحر المتوسّط ثبات قيمه وعمقها .
وقيمتنا هذه تتجلى من خلال الخدمات المصرفيّة التي يتّقدمها بنك البحر المتوسّط عبر فروعها المنتشرة على كافّة الأراضي اللبنانيّة ، وعبر شبكة العلاقات المصرفيّة الدوليّة التي يضعها بتصرّف زبائنّه .
ففي كلّ حين ، يستفيد زبائننا من حيويّة مؤسساتنا ومن صلابة دعائمها الماليّة .
ومكذا ، بجذوره الراسخة وخبرته المتينة وموارده الماليّة الواسعة ، يتطلّع بنك البحر المتوسّط إلى المستقبل بكلّ ثقة وشباب .